

## บทที่ 3

### ระเบียบวิธีการศึกษา

การศึกษา ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่า อพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนซึ่งตั้งอยู่ในอำเภอเมืองสมุทรปราการ ประกอบด้วย ขอบเขตการศึกษา กลุ่มตัวอย่างและวิธีคัดเลือกกลุ่มตัวอย่าง แหล่งที่มาของข้อมูล การเก็บรวบรวมข้อมูล สถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์การประเมินผลข้อมูลและระยะเวลาที่ใช้ในการศึกษา โดยมีรายละเอียดดังนี้

#### ขอบเขตการศึกษา

##### ขอบเขตเนื้อหา

เนื้อหาในการศึกษาครั้งนี้ประกอบด้วย ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการ ที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือน ซึ่งตั้งอยู่ในอำเภอเมืองสมุทรปราการ ประกอบด้วย ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ปัจจัยด้านราคา ปัจจัยด้านสถานที่ ปัจจัยด้านการส่งเสริม การตลาด ปัจจัยด้านบุคลากร ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการและปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะทางภาษาพูด

##### ขอบเขตประชากร

ประชากรในการศึกษาครั้งนี้ คือ จำนวนผู้ที่ย้ายเข้าในอำเภอเมือง จังหวัด สมุทรปราการ จำนวน 37,423 ราย (กรมการปกครอง, 2552)

##### ขนาดตัวอย่างและวิธีการคัดเลือกตัวอย่าง

ในการศึกษาครั้งนี้ ผู้ศึกษาได้กำหนดขนาดของกลุ่มตัวอย่างตามสูตรของ ทาโร ยะ ามานะ (Taro Yamane, 1967) โดยกำหนดความเชื่อมั่น 95% ความคลาดเคลื่อนไม่เกิน 5% ดังนี้  
ขนาดของกลุ่มตัวอย่างจะคำนวณได้ดังนี้

$$\text{สูตร } n = \frac{N}{1+N(e)^2}$$
$$\begin{aligned} \text{เมื่อ } e &= \text{ความคลาดเคลื่อนของกลุ่มตัวอย่างที่ยอมรับได้} \\ N &= \text{จำนวนของประชากรทั้งหมด} \\ n &= \text{จำนวนของกลุ่มตัวอย่าง} \end{aligned}$$

$$\begin{aligned}
 n &= \frac{37,423}{1+37,423 (0.05)^2} \\
 &= 15,047 \\
 &= \frac{1+93.55}{395.77}
 \end{aligned}$$

เมื่อคำนวณขนาดตัวอย่างตามสูตรของ ท้าว ยามานេ ได้ 395.77 ในกรณีศึกษาระดับนี้ กำหนดขนาดตัวอย่าง 400 ราย และใช้วิธีการคัดเลือกตัวอย่าง แบบวิธีการสุ่มตัวอย่างตามสะดวก(Convenience Sampling)โดยทำการเลือกตัวอย่างจากผู้เช่าอพาร์ทเม้นท์รายเดือน 5 ตำบล จากทั้งหมด 7 ตำบล ในอำเภอเมืองสมุทรปราการดังนี้ ตำบลบางปู ตำบลเพชรเกษม ตำบลบางเมือง ตำบลคล่าน้ำโรง และตำบลสำโรงเหนือ ซึ่งเป็น 5 ตำบลที่มีสถิติการย้ายเข้าของประชากรมากเป็น 5 ลำดับแรก (กรมการปกครอง, 2552) โดยทำการเก็บตัวอย่าง 80 คนในแต่ละตำบล จากผู้เช่าอพาร์ทเม้นท์รายเดือนในอำเภอเมืองสมุทรปราการ เป็นจำนวน 400 ราย

### ข้อมูลและแหล่งข้อมูล

- ข้อมูลปฐมภูมิ (Primary Data)** ใช้วิธีเก็บรวบรวมข้อมูลจาก ผู้ที่เช่าอพาร์ทเม้นท์ รายเดือนซึ่งตั้งอยู่ในอำเภอเมืองสมุทรปราการ จำนวน 400 ราย โดยใช้แบบสอบถาม
- ข้อมูลทุติยภูมิ (Secondary Data)** โดยการค้นคว้าข้อมูลจาก หนังสือสารสารานุภาพ เว็บไซต์ ตลอดจนสถาบันต่าง ๆ จากหน่วยงานภาครัฐบาลที่เกี่ยวข้อง และการค้นคว้าข้อมูลทางระบบอินเตอร์เน็ต

### เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา

เครื่องมือที่ใช้ในการรวบรวมข้อมูลปฐมภูมิ คือ แบบสอบถาม โดยแบ่งออกเป็น 3

ส่วน คือ

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับผู้ตอบแบบสอบถาม ประกอบด้วย เพศ อายุ ระดับการศึกษา อาชีพ รายได้และภูมิลำเนาเดิม

ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนซึ่งตั้งอยู่ในอำเภอเมืองสมุทรปราการ

ส่วนที่ 3 ปัญหาและข้อเสนอแนะ

## การวิเคราะห์ข้อมูล

ข้อมูลที่รวบรวมได้จากแบบสอบถาม จะนำมาวิเคราะห์โดยใช้สถิติเชิงพรรณนา (Descriptive Statistics) ประกอบด้วย ความถี่ (Frequency) ร้อยละ (Percentage) และค่าเฉลี่ย (Mean)

สำหรับแบบสอบถามเกี่ยวกับ ปัจจัยและปัญหาส่วนประสมทางการตลาดบริการที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนซึ่งตั้งอยู่ในอำเภอเมืองสมุทรปราการ จะใช้เกณฑ์การแบ่งระดับออกเป็น 5 ระดับ ได้แก่ สำคัญมากที่สุด สำคัญมาก สำคัญปานกลาง สำคัญน้อยและสำคัญน้อยที่สุด ตามวิชามารวัดของลิกิร์ท (Likert's Scale) (Rennis Likert, 1932 อ้างอิงใน อาภากร ผดุงสัตยวงศ์, 2544: 53-54) ซึ่งได้กำหนดหลักเกณฑ์การให้คะแนนในแต่ละระดับโดยมีหลักเกณฑ์การแปลผลและค่าเฉลี่ยในแต่ละระดับนี้

คะแนน	ระดับความสำคัญ
5	สำคัญมากที่สุด
4	สำคัญมาก
3	สำคัญปานกลาง
2	สำคัญน้อย
1	สำคัญน้อยที่สุด

คะแนนที่ได้จะนำมาวิเคราะห์หาค่าเฉลี่ยและแปลความหมายของระดับค่าเฉลี่ยโดยใช้สูตรค่าพิสัยคือ

$$\frac{\text{ค่าสูงสุด} - \text{ค่าต่ำสุด}}{\text{จำนวนชั้น}} = \frac{5-1}{5} = 0.8$$

ดังนี้แต่ละระดับจะสามารถแบ่งคะแนนค่าเฉลี่ยและแบ่งความหมายของระดับ

ค่าเฉลี่ยได้ 5 ระดับดังนี้ (Chase, 1967 อ้างอิงใน ชูศรี วงศ์รัตนะ, 2546 : 75)

ค่าเฉลี่ย 4.21 – 5.00 หมายความว่า ปัจจัยหรือปัญหาส่วนประสมการตลาดที่มีผลต่อการ

ตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนในระดับความสำคัญมากที่สุด

ค่าเฉลี่ย 3.41 – 4.20 หมายความว่า ปัจจัยหรือปัญหาส่วนประสมการตลาดที่มีผลต่อการ

ตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนในระดับความสำคัญมาก

ค่าเฉลี่ย 2.61 – 3.40 หมายความว่า ปัจจัยหรือปัญหาส่วนประสมการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนในระดับความสำคัญปานกลาง ค่าเฉลี่ย 1.81 – 2.60 หมายความว่า ปัจจัยหรือปัญหาส่วนประสมการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนในระดับความสำคัญน้อย ค่าเฉลี่ย 1.00 – 1.80 หมายความว่า ปัจจัยหรือปัญหาส่วนประสมการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนในระดับความสำคัญน้อยที่สุด

### ระยะเวลาในการศึกษา

การศึกษาครั้งนี้ ใช้เวลาทั้งสิ้น 4 เดือน ตั้งแต่เดือนพฤษภาคม 2553 ถึงเดือนสิงหาคม 2553

จิรศิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright<sup>©</sup> by Chiang Mai University  
All rights reserved