

ชื่อเรื่องการค้นคว้าแบบอิสระ การศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุนของหน่วยธุรกิจบริการตัดวัสดุ และให้เช่าเครื่องมือช่างของ บริษัท นพดลพานิช จำกัด

ผู้เขียน นายกิตติธัช อานนทวิลาส

ปริญญา บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต

คณะกรรมการที่ปรึกษาการค้นคว้าแบบอิสระ

ผู้ช่วยศาสตราจารย์ สุวรรณีพันธ์ สุวรรณพันธ์ อาจารย์ที่ปรึกษาหลัก
อาจารย์ชานนท์ ชิงชยานุรักษ์ อาจารย์ที่ปรึกษาร่วม

บทคัดย่อ

การค้นคว้าแบบอิสระเรื่อง ความเป็นไปได้ในการลงทุนของหน่วยธุรกิจบริการตัดวัสดุ และให้เช่าเครื่องมือช่างของ บริษัท นพดลพานิช จำกัด มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาความเป็นไปได้ในการเปิดศูนย์บริการตัดวัสดุ และให้เช่าเครื่องมือช่าง ของบริษัท นพดลพานิช จำกัด สาขา สันกำแพง อำเภอสันกำแพง จังหวัดเชียงใหม่

การศึกษาคือความเป็นไปได้โครงการนี้จะพิจารณากิจกรรมหลัก 4 ด้าน ได้แก่ ด้านการตลาด ด้านเทคนิค ด้านการจัดการ และด้านการเงิน โดยเก็บรวบรวมข้อมูลจากผู้ตอบแบบสอบถามกลุ่มเจ้าของบ้าน และช่าง ที่เข้ามาใช้บริการในบริษัท นพดลพานิช จำกัด ทั้งสองสาขา จำนวนกลุ่มละ 100 ราย รวมเป็น 200 ราย ใช้วิธีการคัดเลือกตัวอย่างตามสะดวก และเก็บรวบรวมจากการสัมภาษณ์ผู้ประกอบการให้เช่าเครื่องมือก่อสร้าง และเครื่องมือช่างจำนวน 3 ราย เพื่อนำข้อมูลที่ได้อมาวิเคราะห์โดยใช้วิธีวิเคราะห์เชิงคุณภาพ และเชิงปริมาณ เพื่อประเมินผลการดำเนินงานและฐานะการเงินในรูปแบบของงบการเงินล่วงหน้า เพื่อวิเคราะห์ความเป็นไปได้ของโครงการ ภายใต้สมมุติฐานการยอมรับโครงการเมื่ออัตราผลตอบแทนในการลงทุนมากกว่าร้อยละ 15 ซึ่งเป็นความต้องการขั้นต่ำที่ บริษัท นพดลพานิช จำกัด ยอมรับได้ และมีระยะเวลาคืนทุนอยู่ระหว่าง 3 ถึง 5 ปี

จากการศึกษาด้านการตลาดพบว่า ปัจจุบันปริมาณความต้องการบริการตัดวัสดุ และเช่าเครื่องมือช่างในจังหวัดเชียงใหม่มีแนวโน้มที่สูงขึ้น โดยเฉพาะเครื่องมือก่อสร้าง และเครื่องมือช่างเฉพาะทางที่มีราคาสูง ด้วยเหตุผลด้านปริมาณงานที่ใช้บ่อย หรือยังไม่คุ้มค่าต่อการลงทุนซื้อเอง ส่วนปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการตัด และเช่าเครื่องมือช่างของผู้ตอบแบบสอบถามพบว่าสิ่งที่ผู้ตอบแบบสอบถามกลุ่มเจ้าของบ้านให้ความสำคัญในระดับมากที่สุดได้แก่ ปัจจัยด้านช่องทางจัดจำหน่าย ส่วนกลุ่มช่างได้ให้ความสำคัญกับปัจจัยด้านราคามากที่สุด

ผลการศึกษาด้านเทคนิคพบว่า โครงการลงทุนนี้เช่าพื้นที่และต่อเติมอาคารภายในพื้นที่ของบริษัท นพดลพานิช จำกัด สาขาสำนักกำแพงสังกัดหน่วยงานค้าปลีก เพื่อเป็นศูนย์บริการตัดวัสดุ และเช่าเครื่องมือช่าง มีพื้นที่ใช้สอย 35 ตารางเมตร มีเงินลงทุนเริ่มต้น 2,500,000 บาท โดยมีการลงทุนด้านเทคนิคดังนี้คือ ค่าใช้จ่ายต่อเติมอาคาร 50,000 บาท เครื่องมือช่างทั้งหมด 1,869,000 บาท

ผลการศึกษาด้านการจัดการพบว่า เพื่อที่จะสามารถบริหารจัดการได้โดยอิสระ และวัดผลประกอบการได้อย่างเป็นรูปธรรม โครงการนี้ควรจะดำเนินงานในรูปแบบของหน่วยธุรกิจศูนย์กำไร ภายใต้หน่วยธุรกิจค้าปลีกของ บริษัท นพดลพานิช จำกัด โดยมีค่าใช้จ่ายก่อนการดำเนินงานรวม 119,000 บาท และหน่วยงานค้าปลีกคิดค่าเช่าพื้นที่เดือนละ 20,000 บาท โดยมีพนักงานจำนวน 4 คน ประกอบด้วยผู้จัดการศูนย์บริการ 1 คนคอยกำกับดูแลศูนย์บริการให้เป็นไปตามนโยบายและมาตรฐานที่วางไว้ ช่างประจำศูนย์บริการ 2 คน คอยบริการให้คำแนะนำ และซ่อมบำรุงอุปกรณ์ และพนักงานธุรการ 1 คนคอยให้บริการด้านการสมัครสมาชิก ออกเอกสารเช่ายืม ติดตามประสานงาน และรับชำระเงินแก่ลูกค้า

ผลการศึกษาด้านการเงินพบว่า โครงการนี้มีเงินลงทุนเริ่มต้น โดย บริษัท นพดลพานิช จำกัด ลงทุนทั้งหมด 2,500,000 บาท มีระยะเวลาโครงการ 5 ปี ผลการวิเคราะห์โครงการมีระยะเวลาคืนทุนประมาณ 2 ปี 11 เดือน มูลค่าปัจจุบันสุทธิ ณ อัตราคิดลดร้อยละ 15 เป็นบวกเท่ากับ 2,327,977 บาท อัตราผลตอบแทนภายในของโครงการเท่ากับร้อยละ 47.80 จึงสรุปได้ว่า การศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุนของหน่วยธุรกิจบริการตัดวัสดุ และให้เช่าเครื่องมือช่างของ บริษัท นพดลพานิช จำกัด นี้มีความเป็นไปได้ในการลงทุน

Independent Study Title A Feasibility Study on Investment in Material Cutting and
Tool Rental Service Business Unit of Nopadol Panich
Company Limited

Author Mr. Kittithat Arnontavilas

Degree Master of Business Administration

Independent Study Advisory Committee

Asst. Prof. Suchanphin Suwanaphan Advisor

Lect. Chanon Chingchayanurak Co-advisor

ABSTRACT

The independent study was to examine the the feasibility on investment in material cutting and tool rental service business unit of Nopadol Panich company limited in Amphoe Sankampang, Chiangmai

This feasibility study focused on 4 aspects, namely marketing, technical, management and financial aspects. The data were collected by handling out questionnaires from Nopadol Panich’s customer segmented in to 2 groups: 100 general customer, and 100 contractor. The samples were randomly selected. In addition, the data were also from the interview with three nbusiness woners running the similar business. The data were analzed by using both qualitative analysis and quantitative analysis in order to conduct the feasibility on the investment advance under an assumptions of the acceptable rate of return at 15.00%. and payback period within 3 years to 5 years. The conclusions were as follows:

According to the marketing analysis, the results showed the growing rate of demand in Chiangmai on material cutting and tool rental services, especially the rental of specific tools that

were not used frequently or were costly. The most important factors affected end-user decision to use the service were distribution channel and price.

The results of the technical analysis were as follows. The shop was about 35 square meters set up as the Expert Work Shop Service Center within Sankampang Branch of Nopadol Panich company limited at Tambol Tonpao, Amphoe Sankampang, Chiangmai Province. The center spent rental tools and equipments 50,000 baht in renovation 1,869,000 baht for rental tools and equipments.

The management analysis revealed that the project should be operated as a departmental business unit supervised by the Retail Division of Nopadol Panich company limited. The organization structure consisted of one manager who managed and monitored the service standard, 2 technicians for maintenance works and consulting, 1 cashier for registering, and lending process.

The results of the financial study showed that the initial investment by Nopadol Panich company limited in material cutting and tool rental service would require an investment of 2,500,000 baht. The project had 5 years of life. The project payback period was about 2 years and 11 months. Net present value at the discount rate of 15 percent was 2,327,977 baht. The internal rate of return of the project was 47.80 percent. Therefore, the investment in material cutting and tool rental services business unit of Nopadol Panich company limited was feasible to invest.