

ผลกระทบของคุณภาพการบริการต่อความสัมพันธ์ระหว่างลูกค้า  
ในจังหวัดลำปางกับตราสินค้าธนาคารกรุงไทย



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved  
บัณฑิตวิทยาลัย  
มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
สิงหาคม 2553

ผลการทบทวนคุณภาพการบริการต่อความสัมพันธ์ระหว่างลูกค้า  
ในจังหวัดลำปางกับตราสินค้าธนาคารกรุงไทย

อภิวัฒน์ จันกัน

การค้นคว้าแบบอิสระนี้เสนอต่อนักศึกษาลัยเพื่อเป็นส่วนหนึ่ง  
ของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญา  
บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต  
สาขาวิชาการตลาด

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved  
บัณฑิตวิทยาลัย  
มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
สิงหาคม 2553



ผลกระทำของคุณภาพการบริการต่อความสัมพันธ์ระหว่างลูกค้า

ในจังหวัดลำปางกับตราสินค้าธนาคารกรุงไทย

อภิวัฒน์ ขันกัน

การค้นคว้าแบบอิสระนี้ได้รับการพิจารณาอนุมัติให้นับเป็นส่วนหนึ่งของการศึกษา

ตามหลักสูตรปริญญาบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต

สาขาวิชาการตลาด

คณะกรรมการสอบการค้นคว้าแบบอิสระ

อาจารย์ที่ปรึกษาการค้นคว้าแบบอิสระ

๘๖๒ ๒๕๖๒

ประธานกรรมการ

๑๐๗๐๙๔

รองศาสตราจารย์อชาร นพดิษฐ์

อาจารย์ ดร.นฤมล กิมภารณ์

๑๘๗๐๙๔

กรรมการ

อาจารย์ ดร.นฤมล กิมภารณ์

๘๖๒ ๒๕๖๒

กรรมการ

อาจารย์สุพจน์ คุณประค์ทอง

๑๖ สิงหาคม ๒๕๕๓

Copyright © by Chiang Mai University

All rights reserved

16 สิงหาคม 2553

© ลิขสิทธิ์ของมหาวิทยาลัยเชียงใหม่

## กิตติกรรมประกาศ

การค้นคว้าแบบอิสระนี้สำเร็จลุล่วงไปได้ด้วยดี จากความเมตตา และความอนุเคราะห์ของ อาจารย์ ดร.นฤมล กิมภารณ์ อาจารย์ที่ปรึกษาการค้นคว้าแบบอิสระ ที่กรุณาให้คำปรึกษา ข้อคิดเห็น ข้อชี้แนะ ตรวจสอบแก้ไขข้อมูลพรองต่างๆ ตลอดจนมุมมองที่มีคุณค่า และเป็นประโยชน์ต่องานวิจัย จนทำให้การค้นคว้าแบบอิสระเสร็จสมบูรณ์ได้ด้วยดี จึงขอกราบ ขอบพระคุณเป็นอย่างสูงมา ณ โอกาสนี้ด้วย

ขอกราบขอบพระคุณ รองศาสตราจารย์อรชร นลีสิงห์ และอาจารย์สุพจน์ กุลประงค์ ที่ ที่ กรุณามาเป็นกรรมการสอบการค้นคว้าแบบอิสระในครั้งนี้ และได้ให้คำแนะนำอันมีค่ายิ่งต่อการค้นคว้าแบบอิสระนี้ จนเสร็จสมบูรณ์ ขอกราบขอบพระคุณคณาจารย์ของคณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ ทุกท่านที่ได้ประสิทธิ์ประสานวิชาความรู้ตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา ซึ่งเป็นประโยชน์ต่อการทำงานทั้งในปัจจุบันและในอนาคต ขอขอบคุณเจ้าหน้าที่ของโครงการปริญญาโท บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชาการตลาด ที่อำนวยความสะดวกในการติดต่อประสานงานทั้งในการเรียน การทำงานทั้งในปัจจุบันและในอนาคต ขอขอบพระคุณเจ้าหน้าที่ห้องสมุดของ คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ ที่คอยเอื้อเฟื้อ และอำนวยความสะดวกในการให้ คำปรึกษาด้านเอกสารที่เป็นประโยชน์ต่อการเรียนและการทำงานทั้งกำลังใจ การช่วยเหลือ เกื้อกูล ตลอดจนประสบการณ์ในการแลกเปลี่ยนเรียนรู้ในเชิงวิชาการ และเชิงความคิดจากเพื่อนๆ MBA (Marketing) รุ่นที่ 3 ที่ได้เสมอมา

ท้ายที่สุดนี้ ขอขอบคุณทุกกำลังใจจากเพื่อนร่วมงานจาก บมจ.ธนาคารกรุงไทย และ กำลังใจจากครอบครัว ที่เป็นแรงผลักดันและกระตุ้นให้เกิดความมุ่นหมายมั่นก่อให้เกิด ความสำเร็จในครั้งนี้ ผู้เขียนหวังเป็นอย่างยิ่งว่า ผู้ที่เกี่ยวข้องกับงานวิจัยนี้จะสามารถนำผลจาก การศึกษาในครั้งนี้ไปใช้ให้เกิดประโยชน์ได้ต่อไป