

บทที่ 4

ผลการวิเคราะห์ข้อมูล

ระดับการศึกษาเรื่อง พฤติกรรมลูกค้าในการซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส สาขาอำเภอเมืองเชียงราย จำนวน 300 ตัวอย่าง ข้อมูลที่ได้นำมารวบรวม เพื่อวิเคราะห์ และประมวลผล ได้ดังนี้

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม ประกอบด้วย เพศ อายุ ระดับการศึกษา อาชีพ รายได้ส่วนต่อเดือน และบุคลิกภาพของผู้ตอบแบบสอบถาม (ตารางที่ 4-1 – ตารางที่ 4-5)

ส่วนที่ 2 พฤติกรรมการซื้อสินค้าตราเฉพาะของผู้ตอบแบบสอบถาม ดังนี้ (ตารางที่ 4-6 – ตารางที่ 4-24)

ส่วนที่ 3 พฤติกรรมการซื้อสินค้าตราเฉพาะ จำแนกตามบุคลิกภาพของผู้ตอบแบบสอบถาม (ตารางที่ 4-25)

ส่วนที่ 4 พฤติกรรมการซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำแนกตามระดับการศึกษาของผู้ตอบแบบสอบถาม (ตารางที่ 4-26 – ตารางที่ 4-44)

ส่วนที่ 5 พฤติกรรมการซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำแนกตามรายได้ต่อเดือนของผู้ตอบแบบสอบถาม (ตารางที่ 4-45 – ตารางที่ 4-63)

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

ตารางที่ 4-1 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามเพศ

| เพศ | จำนวน | ร้อยละ |
|------|-------|--------|
| ชาย | 69 | 23.0 |
| หญิง | 231 | 77.0 |
| รวม | 300 | 100.0 |

จากตารางที่ 4-1 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามเป็นเพศหญิง คิดเป็นร้อยละ 77.0 และเป็นเพศชาย คิดเป็นร้อยละ 33.0

ตารางที่ 4-2 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามอายุ

| อายุ | จำนวน | ร้อยละ |
|----------------|-------|--------|
| น้อยกว่า 20 ปี | 32 | 10.6 |
| 20 - 29 ปี | 73 | 24.3 |
| 30 - 39 ปี | 83 | 27.7 |
| 40 - 49 ปี | 86 | 28.7 |
| มากกว่า 50 ปี | 26 | 8.7 |
| รวม | 300 | 100.0 |

จากตารางที่ 4-2 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถาม มีอายุระหว่าง 40-49 ปีมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 28.7 รองลงมาคือ อายุระหว่าง 30-39 ปี คิดเป็นร้อยละ 27.7 ช่วงอายุระหว่าง 20-29 ปี คิดเป็นร้อยละ 24.3 ส่วนช่วงอายุน้อยกว่า 20 ปี คิดเป็นร้อยละ 10.6 และช่วงอายุ 50 ปีขึ้นไป คิดเป็นร้อยละ 8.7

ตารางที่ 4-3 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามระดับการศึกษา

| ระดับการศึกษา | จำนวน | ร้อยละ |
|---|------------|--------------|
| ต่ำกว่าปริญญาตรี | 230 | 76.6 |
| ปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาปริญญาตรี | 50 | 16.7 |
| สูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษา ระดับสูงกว่าปริญญาตรี | 20 | 6.7 |
| รวม | 300 | 100.0 |

จากตารางที่ 4-3 พนบว่าผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่มีระดับการศึกษาต่ำกว่าปริญญาตรี กิตเป็นร้อยละ 76.6 รองลงมาคือ ปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาปริญญาตรี กิตเป็นร้อยละ 16.7 ส่วนผู้ตอบแบบสอบถามที่มีระดับการศึกษาสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี กิตเป็นร้อยละ 6.7 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-4 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามอาชีพ

| อาชีพ | จำนวน | ร้อยละ |
|-------------------|------------|--------------|
| นักเรียน/นักศึกษา | 28 | 9.3 |
| ข้าราชการ | 24 | 8.0 |
| พนักงานบริษัท | 41 | 13.7 |
| พ่อบ้าน/แม่บ้าน | 61 | 20.3 |
| อาชีพอิสระ/ค้าขาย | 127 | 42.3 |
| รัฐวิสาหกิจ | 6 | 2.0 |
| อื่นๆ | 13 | 4.3 |
| รวม | 300 | 100.0 |

หมายเหตุ: อื่นๆ ได้แก่ เกษียณอายุ 2 คน, เกษตรกร 8 คน, รับจ้างทั่วไป 3 คน

จากตารางที่ 4-4 พนบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีอาชีพอิสระ/ค้าขายมากที่สุด กิตเป็นร้อยละ 42.3 รองลงมาคือ พ่อบ้าน/แม่บ้าน กิตเป็นร้อยละ 20.3 และพนักงานบริษัท กิตเป็นร้อยละ 13.7 ส่วนนักเรียน/นักศึกษา และข้าราชการ กิตเป็นร้อยละ 9.3 และ 8.0 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-5 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามรายได้ต่อเดือน

| รายได้ต่อเดือน | จำนวน | ร้อยละ |
|--------------------------|-------|--------|
| ต่ำกว่า 10,000 บาท | 199 | 66.3 |
| 10,000 - 19,999 บาท | 62 | 20.7 |
| ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป | 39 | 13.0 |
| รวม | 300 | 100.0 |

จากตารางที่ 4-5 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่มีรายได้ต่อเดือน ต่ำกว่า 10,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 66.3 รองลงมาคือ ผู้มีรายได้ต่อเดือน 10,000 - 19,999 บาท ร้อยละ 20.7 และผู้มีรายได้ต่อเดือนตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป คิดเป็นร้อยละ 13.0

ส่วนที่ 2 พฤติกรรมในการซื้อสินค้าตรานกพะของผู้ตอบแบบสอบถาม

ตารางที่ 4-6 แสดงจำนวน และร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม ที่เคยซื้อสินค้าตรานกพะ จำแนกตามยี่ห้อสินค้า

| ยี่ห้อสินค้า | ประเภทของการซื้อ | | |
|-----------------|-------------------|-------------------|-------------------|
| | เคยซื้อ | ไม่เคยซื้อ | รวม |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| เทสโก้ | 284 (94.7) | 16 (5.3) | 300 (100.0) |
| คุ้มค่า | 269 (89.7) | 31 (10.3) | 300 (100.0) |
| ออล อะเบาท์ เพช | 16 (5.3) | 284 (94.7) | 300 (100.0) |
| สกิน วิสดอม | 28 (9.3) | 272 (90.7) | 300 (100.0) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตรานกพะ ห้างเทสโก้ โลตัส จำนวน 300 คน

จากตารางที่ 4-6 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตรานกพะ ห้างเทสโก้ โลตัส จำแนกตามยี่ห้อสินค้า ดังนี้

สินค้ายี่ห้อเทสโก้ พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามเคยซื้อสินค้ายี่ห้อเทสโก้ คิดเป็นร้อยละ 94.7 ส่วนผู้ที่ไม่เคยซื้อ คิดเป็นร้อยละ 5.3

สินค้ายี่ห้อคุ้มค่า พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามเคยซื้อสินค้ายี่ห้อคุ้มค่า คิดเป็นร้อยละ 89.7 ส่วนผู้ที่ไม่เคยซื้อ คิดเป็นร้อยละ 10.3

สินค้ายี่ห้อออล อะเบาท์ เพช พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามไม่เคยซื้อสินค้ายี่ห้อออล อะเบาท์ เพช คิดเป็นร้อยละ 94.7 ส่วนผู้ที่เคยซื้อ คิดเป็นร้อยละ 5.3

สินค้ายี่ห้อสกิน วิสดอม พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามไม่เคยซื้อสินค้ายี่ห้อ สกิน วิสดอม คิดเป็นร้อยละ 90.7 ส่วนผู้ที่เคยซื้อ คิดเป็นร้อยละ 9.3

ตารางที่ 4-7 แสดงจำนวน และร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามมีการซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง เทสโก้ โลตัส จำแนกตามยี่ห้อสินค้า

| ยี่ห้อสินค้า | การซื้อ | | | |
|-----------------|-------------------|-------------------|--|-------------------|
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | เคียงชื่อและ เลิกชื่อแล้ว (ร้อยละ) | รวม (ร้อยละ) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| เทสโก้ | 173 (60.9) | 108 (38.0) | 3 (1.1) | 284 (100.0) |
| คุ้มค่า | 151 (56.1) | 111 (41.3) | 7 (2.6) | 269 (100.0) |
| ออล อะเบาท์ เฟช | 0 (0.0) | 7 (43.7) | 9 (56.3) | 16 (100.0) |
| สกิน วิสคอม | 0 (0.0) | 19 (67.9) | 9 (32.1) | 28 (100.0) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะ ห้างเทสโก้ โลตัส จำนวน 300 คน

จากตารางที่ 4-7 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีการซื้อสินค้าตราเฉพาะ ห้างเทสโก้ โลตัส จำแนกตามยี่ห้อสินค้า ดังนี้

สินค้ายี่ห้อเทสโก้ พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามซื้อสินค้ายี่ห้อเทสโก้ เป็นประจำมาก ที่สุด คิดเป็นร้อยละ 60.9 รองลงมาคือซื้อเป็นบางครั้ง คิดเป็นร้อยละ 38.0 และเคียงชื่อและเลิกชื่อแล้ว คิดเป็นร้อยละ 1.1 ตามลำดับ

สินค้ายี่ห้อคุ้มค่า พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามซื้อสินค้าเป็นประจำมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 56.1 รองลงมาคือซื้อเป็นบางครั้ง คิดเป็นร้อยละ 41.3 และเคียงชื่อและเลิกชื่อแล้ว คิดเป็นร้อยละ 2.6 ตามลำดับ

สินค้ายี่ห้อออล อะเบาท์ เฟช พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามเคียงชื่อและเลิกชื่อแล้วมาก ที่สุด คิดเป็นร้อยละ 56.3 รองลงมาคือซื้อบางครั้ง คิดเป็นร้อยละ 43.7 ตามลำดับ

สินค้ายี่ห้อสกิน วิสคอม พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามซื้อสินค้าเป็นบางครั้งมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 67.9 รองลงมาคือเคียงชื่อและเลิกชื่อแล้ว คิดเป็นร้อยละ 32.1 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-8 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อ สินค้าตราเสภพายีห้อเทสโก้ จำแนกตามประเภทผลิตภัณฑ์

| ประเภทสินค้ายี่ห้อเทสโก้ | จำนวน | ร้อยละ |
|---|-------|--------|
| เครื่องแต่งกาย เช่น ถุงเท้า เสื้อ กางเกง ผ้าอ้อม ชุดเด็กอ่อน เป็นต้น | 22 | 7.7 |
| อาหารสด เช่น เบเกอรี่ เครื่องดื่มพร้อมดื่ม น้ำดื่มบรรจุขวด เป็นต้น | 0 | 0 |
| สินค้าบริโภค เช่น กระดาษทิชชู น้ำยาล้างจาน น้ำยาปรับผ้านุ่ม น้ำยาล้างห้องน้ำ น้ำปลา เป็นต้น | 263 | 92.6 |
| อุปกรณ์ต่างๆ เช่น เครื่องใช้สำนักงาน (กระดาษ A4, ดินสอ, ปากกา) อุปกรณ์ทำความสะอาดต่างๆ(ไม้กวาด, กำมะมัง, ถัง) | 17 | 6.0 |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้ายี่ห้อเทสโก้ จำนวน 284 คน

จากตารางที่ 4-8 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเสภพายีห้อเทสโก้ จำแนกตามประเภทของสินค้ายี่ห้อเทสโก้ โดยซื้อประเภทสินค้าบริโภคมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 92.6 รองลงมา คือสินค้าประเภทเครื่องแต่งกาย ร้อยละ 7.7 และประเภทอุปกรณ์ต่างๆ คิดเป็นร้อยละ 6.0 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-9 จำนวนและร้อยละ ของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะ ยี่ห้อคุ้มค่า จำแนกตามประเภทผลิตภัณฑ์

| ประเภทสินค้ายี่ห้อคุ้มค่า | จำนวน | ร้อยละ |
|--|-------|--------|
| เครื่องแต่งกาย เช่น ถุงเท้า เสื้อ กางเกง ผ้าอ้อม ชุดเด็กอ่อน เป็นต้น | 9 | 3.3 |
| อาหารสด เช่น เบเกอรี่ เครื่องดื่มพร้อมดื่ม น้ำดื่ม บรรจุขวด เป็นต้น | 25 | 9.2 |
| สินค้าบริโภค เช่น กระดาษทิชชู น้ำยาล้างจาน น้ำยาปรับ ผ้านุ่ม น้ำยาล้างห้องน้ำ น้ำปลา เป็นต้น | 233 | 89.6 |
| อุปกรณ์ต่างๆ เช่น เครื่องใช้สำนักงาน (กระดาษ A4, ดินสอ, ปากกา) อุปกรณ์ทำความสะอาดต่างๆ (ไม้กวาด, กำมะมัง, ถัง) | 16 | 5.9 |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้ายี่ห้อคุ้มค่า จำนวน 269 คน

จากตารางที่ 4-9 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะ ยี่ห้อคุ้มค่า โดย จำแนกตามประเภทของสินค้า โดยซื้อประเภทสินค้าบริโภคมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 89.6 รองลงมาคือ สินค้าประเภทอาหารสด คิดเป็นร้อยละ 9.2 และสินค้าประเภทอุปกรณ์ต่างๆ คิดเป็นร้อยละ 5.9 ส่วนสินค้าประเภทเครื่องแต่งกาย คิดเป็นร้อยละ 3.3 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-10 จำนวนและร้อยละ ของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะ ยี่ห้อ อออล อะเบาท์ เพช จำแนกตามประเภทผลิตภัณฑ์

| ประเภทสินค้ายี่ห้อ อออล อะเบาท์ เพช | จำนวน | ร้อยละ |
|-------------------------------------|-------|--------|
| ลิปสติกแท่ง | 3 | 18.7 |
| บรรจุอน | 6 | 37.5 |
| อายเชโดว์ | 7 | 43.8 |

หมายเหตุ: จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะ ยี่ห้อ อออล อะเบาท์ เพช จำนวน 16 คน

จากตารางที่ 4-10 พบร่วมกันว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะ ยี่ห้อ อออล อะเบาท์ เพช ประเภทอายเชโดว์มากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 43.8 รองลงมาคือบรรจุอน คิดเป็นร้อยละ 37.5 และลิปสติกแท่ง คิดเป็นร้อยละ 18.7 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-11 จำนวนและร้อยละ ของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะ ยี่ห้อ สกิน วิสคอม จำแนกตามประเภทผลิตภัณฑ์

| ประเภทสินค้ายี่ห้อ สกิน วิสคอม | จำนวน | ร้อยละ |
|--------------------------------|-------|--------|
| ครีมอาบน้ำ | 12 | 42.9 |
| ครีมบำรุงผิว, มือและเล็บ | 9 | 32.1 |
| โฟมล้างหน้า | 3 | 10.7 |
| ครีมกันแดด | 4 | 14.3 |

หมายเหตุ: จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะ ยี่ห้อ สกิน วิสคอม จำนวน 28 คน

จากตารางที่ 4-11 พบร่วมกันว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะ ยี่ห้อ สกิน วิสคอม ประเภทครีมอาบน้ำมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 42.9 รองลงมาคือครีมบำรุงผิว มือและเล็บ คิดเป็นร้อยละ 32.1 ประเภทครีมกันแดด ร้อยละ 14.3 และประเภทโฟมล้างหน้า ร้อยละ 10.7 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-12 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามผู้มีส่วนร่วมในการตัดสินใจซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้างເທສໂກ້ ໂຄດສ

| ผู้มีส่วนร่วมในการตัดสินใจ | จำนวน | ร้อยละ |
|-----------------------------|-------|--------|
| ตัดสินใจเองทั้งหมด | 265 | 88.3 |
| บุคคลในครอบครัวช่วยตัดสินใจ | 46 | 15.3 |
| เพื่อนช่วยตัดสินใจ | 13 | 4.3 |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะ ห้างເທສໂກ້ ໂຄດສ จำนวน 300 คน

จากตารางที่ 4-12 พบร้า ผู้ตอบแบบสอบถามตัดสินใจเองทั้งหมดมากที่สุด กิตเป็นร้อยละ 88.3 รองลงมาคือ บุคคลในครอบครัวช่วยตัดสินใจ กิตเป็นร้อยละ 15.3 และเพื่อนช่วยตัดสินใจ กิตเป็นร้อยละ 4.3

ตารางที่ 4-13 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม ในการซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้างอื่น

| การซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้างอื่น | จำนวน | ร้อยละ |
|----------------------------------|-------|--------|
| ไม่ซื้อของห้างอื่นๆ | 201 | 67.0 |
| ซื้อของห้างการฟูร์ | 7 | 2.3 |
| ซื้อของห้างบิ๊กซี | 92 | 30.7 |
| อื่นๆ | 10 | 3.3 |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะ ห้างເທສໂກ້ ໂຄດສ จำนวน 300 คน (อื่นๆ ได้แก่ ร้านวัตสัน 6 คน และร้านນู้ทส์ 4 คน)

จากตารางที่ 4-13 พบร้า ผู้ตอบแบบสอบถามไม่ซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้างอื่นๆมากที่สุด กิตเป็นร้อยละ 67.0 รองลงมาคือ ซื้อของห้างบิ๊กซี กิตเป็นร้อยละ 30.7 ส่วนการซื้อของห้างอื่นๆ กิตเป็นร้อยละ 3.3

ตารางที่ 4-14 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้า ตราเพชร ยี่ห้อเทสโก้

| วัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้า y ห้อเทสโก้ | จำนวน | ร้อยละ |
|--|-------|--------|
| ต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับ y ห้ออื่น | 264 | 93.0 |
| ต้องการคุณภาพผลิตภัณฑ์ที่ดีทัดเทียมกับตรายี่ห้ออื่น | 159 | 56.0 |
| ต้องการสินค้ามีเครื่องหมายรับรองคุณภาพต่างๆ เช่น อ. และมี การระบุวันเดือนปี ที่ชัดเจน | 98 | 34.5 |
| เจาะจง y ห้อนี้ เพราะ เคยใช้แล้วเห็นว่า เป็นตรายี่ห้อที่มีคุณภาพ | 141 | 49.6 |
| ตรายี่ห้อที่ต้องการไม่มีจำหน่าย ซึ่งเป็นสินค้าทดแทน | 113 | 39.8 |
| ต้องการสินค้า y ห้อใดก็ได้ ที่มีการส่งเสริมการขาย เช่น ลด แลก อย่างทดลองผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่เคยใช้ | 80 | 28.2 |
| เห็นคนรู้จักใช้ เลยใช้ตาม | 85 | 29.9 |
| ต้องการความสะดวกในการเลือกซื้อสินค้า มองเห็นได้ชัดเจน หาง่าย | 95 | 33.5 |
| ต้องการสินค้าจากผู้ผลิตเป็นรายเดียว กับสินค้า y ห้อที่มีชื่อเสียง แต่ราคาถูกกว่า | 177 | 62.3 |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้สินค้า y ห้อเทสโก้ จำนวน 284 คน

จากตารางที่ 4-14 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้า y ห้อ เทสโก้ เนื่องจากต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับตรายี่ห้ออื่นมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 93.0 รองลงมาได้แก่ ต้องการสินค้าจากผู้ผลิตเป็นรายเดียว กับสินค้า y ห้อที่มีชื่อเสียง แต่ราคาถูกกว่า คิดเป็นร้อยละ 62.3 และต้องการคุณภาพผลิตภัณฑ์ที่ดีทัดเทียมกับตรายี่ห้ออื่น คิดเป็นร้อยละ 56.0 อย่างทดลองผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่เคยใช้ คิดเป็นร้อยละ 34.5 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-15 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้า ตราเฉพาะ ยี่ห้อคุ้มค่า

| วัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้า y ห้อคุ้มค่า | จำนวน | ร้อยละ |
|---|-------|--------|
| ต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับยี่ห้ออื่น | 227 | 84.4 |
| ต้องการคุณภาพผลิตภัณฑ์ที่ดีทัดเทียมกับตรายี่ห้ออื่น | 94 | 34.9 |
| ต้องการสินค้ามีเครื่องหมายรับรองคุณภาพต่างๆ เช่น อ. และมีการระบุวันเดือนปี ที่ชัดเจน | 72 | 26.8 |
| เจาะจงยี่ห้อนี้ เพราะ เคยใช้แล้วเห็นว่า เป็นตรายี่ห้อที่มีคุณภาพ | 57 | 21.2 |
| ตรายี่ห้อที่ต้องการไม่มีจำหน่าย ซึ่งเป็นสินค้าทดแทน | 79 | 29.4 |
| ต้องการสินค้ายี่ห้อใดก็ได้ มีการส่งเสริมการขาย เช่น ลด แลก อย่างทดลองผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่เคยใช้ | 75 | 27.9 |
| เห็นคนรู้จักใช้ เลยใช้ตาม | 47 | 17.5 |
| ต้องการความสะดวกในการเลือกซื้อสินค้า มองเห็นได้ชัดเจน หายใจ | 62 | 23.0 |
| ต้องการสินค้าจากผู้ผลิตเป็นรายเดียว กับสินค้ายี่ห้อที่มีชื่อเสียง แต่ราคาถูกกว่า | 104 | 38.7 |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้า y ห้อคุ้มค่า จำนวน 269 คน

จากตารางที่ 4-15 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้า y ห้อคุ้มค่า เนื่องจากต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับตรายี่ห้ออื่นมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 84.4 รองลงมาคือ ต้องการสินค้าจากผู้ผลิตเป็นรายเดียว กับสินค้ายี่ห้อที่มีชื่อเสียง แต่ราคาถูกกว่า คิดเป็นร้อยละ 38.7 และต้องการคุณภาพผลิตภัณฑ์ที่ดีทัดเทียมกับตรายี่ห้ออื่น คิดเป็นร้อยละ 34.9 อย่างทดลองผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่เคยใช้ คิดเป็นร้อยละ 34.2 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-16 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้า ตราเฉพาะ ยี่ห้อออล อะเบาท์ เพช

| วัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้ายี่ห้อออล อะเบาท์ เพช | จำนวน | ร้อยละ |
|---|-------|--------|
| ต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับยี่ห้ออื่น | 16 | 100.0 |
| ต้องการคุณภาพผลิตภัณฑ์ที่ดีทัดเทียมกับตรายี่ห้ออื่น | 2 | 12.5 |
| ต้องการสินค้ามีเครื่องหมายรับรองคุณภาพต่างๆ เช่น อ. และมีการระบุวันเดือนปี ที่ซัคเจน | 2 | 12.5 |
| เจาะจงยี่ห้อนี้ เพราะ เคยใช้แล้วเห็นว่าเป็นตรายี่ห้อที่มีคุณภาพ | 2 | 12.5 |
| ตรายี่ห้อที่ต้องการไม่มีจำหน่าย ซื้อเป็นสินค้าทดแทน | 4 | 25.0 |
| ต้องการสินค้ายี่ห้อใดก็ได้ มีการส่งเสริมการขาย เช่น ลด แลก อย่างทคลองผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่เคยใช้ | 0 | 0.0 |
| เห็นคนรู้จักใช้ เลยใช้ตาม | 9 | 56.2 |
| ต้องการความสะดวกในการเลือกซื้อสินค้า มองเห็นได้ชัดเจน หาง่าย | 2 | 12.5 |
| ต้องการสินค้าจากผู้ผลิตเป็นรายเดียวกับสินค้ายี่ห้อที่มีชื่อเดียวกัน แต่ราคาถูกกว่า | 0 | 0.0 |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้ายี่ห้อออล อะเบาท์ เพช จำนวน 16 คน

จากตารางที่ 4-16 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้ายี่ห้อออล อะเบาท์ เพช เนื่องจากต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับตรายี่ห้ออื่นมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 100.0 รองลงมาคืออย่างทคลองผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่เคยใช้ และเห็นคนรู้จักใช้ เลยใช้ตาม ร้อยละ 56.2 เท่ากัน และตรายี่ห้อที่ต้องการไม่มีจำหน่าย ซื้อเป็นสินค้าทดแทน ร้อยละ 25.0

ตารางที่ 4-17 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้า
ตราเจพาะ ยี่ห้อสกิน วิสดอม

| วัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้ายี่ห้อสกิน วิสดอม | จำนวน | ร้อยละ |
|--|-------|--------|
| ต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับยี่ห้ออื่น | 15 | 53.6 |
| ต้องการคุณภาพผลิตภัณฑ์ที่ดีทัดเทียมกับตรายี่ห้ออื่น | 3 | 10.7 |
| ต้องการสินค้ามีเครื่องหมายรับรองคุณภาพต่างๆ เช่น อ. และมีการระบุวันเดือนปี ที่ชัดเจน | 3 | 10.7 |
| เจาะจงยี่ห้อนี้ เพราะ เคยใช้แล้วเห็นว่าเป็นตรายี่ห้อที่มีคุณภาพ | 0.0 | 0.0 |
| ตรายี่ห้อที่ต้องการไม่มีจำหน่าย ซึ่งเป็นสินค้าทดแทน | 5 | 17.9 |
| ต้องการสินค้ายี่ห้อใดก็ได้ มีการส่งเสริมการขาย เช่น ลด แลก อย่างหนัก | 5 | 17.9 |
| อยากทดลองผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่เคยใช้ | 9 | 32.1 |
| เห็นคนรู้จักใช้ เลยใช้ตาม | 5 | 17.9 |
| ต้องการความสะดวกในการเลือกซื้อสินค้า มองเห็นได้ชัดเจน หายใจ | 0.0 | 0.0 |
| ต้องการสินค้าจากผู้ผลิตเป็นรายเดียวกับสินค้ายี่ห้อที่มีชื่อเสียง แต่ราคาถูกกว่า | 12 | 42.9 |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้ายี่ห้อสกิน วิสดอม จำนวน 28 คน

จากตารางที่ 4-17 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้ายี่ห้อสกิน วิสดอม เนื่องจากต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับตรายี่ห้ออื่นมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 53.6 รองลงมาคือ ต้องการสินค้าจากผู้ผลิตเป็นรายเดียวกับสินค้ายี่ห้อที่มีชื่อเสียง แต่ราคาถูกกว่า คิดเป็นร้อยละ 42.9 และอยากทดลองผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่เคยใช้ คิดเป็นร้อยละ 32.1 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-18 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตาม โอกาสในการซื้อสินค้า ตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส

| โอกาสในการซื้อ | จำนวน | ร้อยละ |
|--|-------|--------|
| เจาะจงซื้อเพื่อใช้เป็นประจำในครอบครัว | 276 | 92.0 |
| ซื้อเฉพาะเมื่อได้มีโอกาสไปเดินห้างโลตัส | 36 | 12.0 |
| ซื้อเพื่อเป็นของขวัญของฝาก | 8 | 2.7 |
| ซื้อเฉพาะเมื่อสินค้าที่ต้องการไม่มีจำหน่าย | 5 | 1.7 |
| ซื้อเพื่อไปจำหน่ายต่อ | 45 | 15.0 |
| ซื้อในโอกาสพิเศษ เช่นงานเลี้ยง งานสังสรรค์ | 28 | 9.3 |
| ซื้อเฉพาะเมื่อมีการจัดรายการลดราคา | 28 | 9.3 |
| อื่นๆ | 11 | 3.7 |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้สินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำนวน 300 คน (อื่นๆ ได้แก่ ซื้อเพื่อใช้ในกิจการ 9 คน และไม่ระบุ 2 คน)

จากตารางที่ 4-18 พบร่วมกันว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีโอกาสในการซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส กือ เจาะจงซื้อเพื่อใช้เป็นประจำในครอบครัวมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 92.0 รองลงมาคือ ซื้อเพื่อไปจำหน่ายต่อ คิดเป็นร้อยละ 15.0 และซื้อเฉพาะเมื่อได้มีโอกาสไปเดินห้างโลตัส คิดเป็นร้อยละ 12.0 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-19 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามการรู้จักสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส

| การรู้จักสินค้า | จำนวน | ร้อยละ |
|---|-------|--------|
| เห็นโฆษณาในสื่อต่างๆ เช่น หนังสือพิมพ์ โทรทัศน์ นิตยสาร | 220 | 73.3 |
| เห็นโฆษณาในสื่อเฉพาะของห้าง เช่น แผ่นพับ หนังสือ โฆษณาประจำรอบ เว็บไซต์ | 149 | 49.7 |
| เห็นสินค้าและป้ายในร้านค้า | 94 | 31.3 |
| พนักงานขายในร้านค้าแนะนำ | 0 | 0.0 |
| ได้ยินจากสื่อกระจายเสียงในร้านค้า | 49 | 16.3 |
| คนรู้จักแนะนำ | 9 | 3.0 |
| อื่นๆ | 4 | 1.3 |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้สินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำนวน 300 คน (อื่นๆ ได้แก่ เห็นจากร้านอาหารที่ไปใช้บริการ 3 คน, เห็นจากสถานที่อื่นๆ 1 คน)

จากตารางที่ 4-19 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามรู้จักสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส โดยเห็นโฆษณาในสื่อต่างๆ เช่น หนังสือพิมพ์ โทรทัศน์ นิตยสารมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 73.3 รองลงมาคือเห็นโฆษณาในสื่อเฉพาะของห้าง เช่น แผ่นพับ หนังสือ โฆษณาประจำรอบ เว็บไซต์ คิดเป็นร้อยละ 49.7 และเห็นสินค้าและป้ายในร้านค้า คิดเป็นร้อยละ 31.3 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-20 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามการหาข้อมูลในการตัดสินใจซื้อสินค้าตรายางของห้าง Tesco Go' โลตัส

| การหาข้อมูลในการตัดสินใจซื้อ | จำนวน | ร้อยละ |
|--|-------|--------|
| ดูป้ายราคาว่าถูกที่สุดในหมวดเดียวกัน | 164 | 54.7 |
| ดูป้ายราคากับยี่ห้อเดิม | 130 | 43.3 |
| อ่านป้ายฉลากของสินค้าเพื่อหาข้อมูล ส่วนประสม และวิธีการใช้ | 80 | 26.7 |
| อ่านป้ายฉลากของสินค้าเพื่อหาข้อมูลผู้ผลิตและการผลิต | 46 | 15.3 |
| สอบถามคนรู้จักที่เคยใช้ | 43 | 14.3 |
| สอบถามพนักงานขาย | 14 | 4.7 |
| ไม่ได้หาข้อมูลเพิ่ม ทดลองซื้อได้เลย | 32 | 10.7 |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้สินค้าตรายางของห้าง Tesco Go' โลตัส จำนวน 300 คน

จากตารางที่ 4-20 พบร่วมกันว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีวิธีหาข้อมูลในการตัดสินใจซื้อสินค้าตรายางของห้าง Tesco Go' โลตัส โดยดูป้ายราคาว่าถูกที่สุดในหมวดเดียวกันมากที่สุด กิตเป็นร้อยละ 54.7 รองลงมาคือดูป้ายราคากับยี่ห้อเดิม กิตเป็นร้อยละ 43.3 และอ่านป้ายฉลากของสินค้าเพื่อหาข้อมูล ส่วนประสม และวิธีการใช้ กิตเป็นร้อยละ 26.7 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-21 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามความถี่ในการซื้อสินค้า
ตราเพชร ของห้าง tesโก้ โลตัส

| ความถี่ในการซื้อสินค้า | จำนวน | ร้อยละ |
|--|-------|--------|
| 2-3 เดือน/ครั้ง | 49 | 16.3 |
| เดือนละ 1 ครั้ง | 55 | 18.3 |
| เดือนละ 2-3 ครั้ง | 114 | 38.0 |
| เดือนละ 4 ครั้ง(ซื้ออาทิตย์ละ 1 ครั้ง) | 23 | 7.7 |
| เดือนละ มากกว่า 4 ครั้ง | 44 | 14.7 |
| อื่นๆ (มากกว่า 2 – 3 เดือน/ครั้ง) | 15 | 5.0 |
| รวม | 300 | 100.0 |

จากตารางที่ 4-21 พบร่วมกันว่า ผู้ตอบแบบสอบถาม มีความถี่ในการซื้อสินค้าตราเพชรของห้าง tesโก้ โลตัส เดือนละ 2-3 ครั้งมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 38.0 รองลงมาคือ เดือนละ 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 18.3 และ 2-3 เดือน/ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 16.3 ส่วนเดือนละมากกว่า 4 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 14.7 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-22 จำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ยระดับความสำเร็จของผู้ตอบแบบสอบถาม ตามเกณฑ์ ปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือกซึ่งสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส

| ปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือก | ระดับความสำเร็จ | | | | | จำนวน (ร้อยละ) | ค่าเฉลี่ย แม่เหล็ก |
|---|------------------|---------------|----------------|--------------|-------------------|-------------------|-----------------------|
| | มากที่สุด (5) | มาก (4) | ปานกลาง (3) | น้อย (2) | น้อยที่สุด (1) | | |
| ชื่อเพระไครๆ กีชื่อ | 23 (10.5) | 29 (13.3) | 48 (22.0) | 35 (16.1) | 83 (38.1) | 218 (100.0) | 2.42 น้อย |
| สภาพเศรษฐกิจทำให้ต้องประหยัด ใช้เงินคุ้มค่า | 156 (54.7) | 84 (29.5) | 34 (11.9) | 5 (1.8) | 6 (2.1) | 285 (100.0) | 4.33 มาก |
| คุณภาพที่ดีของสินค้า | 82 (27.9) | 128 (43.5) | 73 (24.8) | 7 (2.4) | 4 (1.4) | 294 (100.0) | 3.94 มาก |
| ชื่อเสียงของคราฟหัตถศิลป์สินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส | 24 (9.7) | 81 (32.9) | 100 (40.7) | 29 (11.8) | 12 (4.9) | 246 (100.0) | 3.31 ปานกลาง |
| ชื่อเสียงของโรงงานผู้ผลิตสินค้า | 2 (0.9) | 21 (9.2) | 49 (21.6) | 88 (38.8) | 67 (29.5) | 227 (100.0) | 2.13 น้อย |
| เกรียงหมายรับรองคุณภาพ จากหน่วยงานต่างๆ | 20 (7.8) | 73 (28.4) | 61 (23.7) | 54 (21.0) | 49 (19.1) | 257 (100.0) | 2.85 ปานกลาง |
| กล่องหีบห่อ สวยงาม มีเอกลักษณ์ | 33 (12.6) | 133 (50.8) | 52 (19.8) | 19 (7.3) | 25 (9.5) | 262 (100.0) | 3.50 มาก |

ตารางที่ 4-22 (ต่อ) จำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ยระดับความสำเร็จของผู้ตอบแบบสอบถาม ตาม ปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือกซื้อสินค้าตรา เฉพาะของห้างHESTIGO โลตัส

| ปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือก | ระดับความสำเร็จ | | | | | จำนวน (ร้อยละ) | ค่าเฉลี่ย แปลผล |
|--|------------------|---------------|----------------|--------------|-------------------|-------------------|--------------------|
| | มากที่สุด (5) | มาก (4) | ปานกลาง (3) | น้อย (2) | น้อยที่สุด (1) | | |
| ราคากูกที่สุด | 185 (62.3) | 63 (21.2) | 34 (11.4) | 7 (2.4) | 8 (2.7) | 297 (100.0) | 4.38 มาก |
| ราคาเท่ากับสินค้าในหมวดเดียวกัน | 61 (21.9) | 98 (35.1) | 68 (24.4) | 24 (8.6) | 28 (10.0) | 279 (100.0) | 3.50 มาก |
| มีป้ายบอกราคาราชั้นjen | 100 (33.8) | 127 (42.9) | 46 (15.6) | 17 (5.7) | 6 (2.0) | 296 (100.0) | 4.01 มาก |
| สินค้าวางแผนดูแลและการตกแต่งบริเวณร้าน | 56 (19.2) | 141 (48.5) | 61 (21.0) | 16 (5.5) | 17 (5.8) | 291 (100.0) | 3.70 มาก |
| สถานที่ตั้งของร้านค้า | 86 (29.4) | 135 (46.1) | 55 (18.8) | 6 (2.0) | 11 (3.7) | 293 (100.0) | 3.95 มาก |
| บริการและบรรยายกาศที่ดีของร้านค้า | 62 (21.3) | 162 (55.7) | 47 (16.1) | 4 (1.4) | 16 (5.5) | 291 (100.0) | 3.86 มาก |
| สินค้ามีการส่งเสริมการขาย เช่น ลดราคา แคมเปญ | 74 (27.3) | 59 (21.8) | 68 (25.1) | 49 (18.1) | 21 (7.7) | 271 (100.0) | 3.43 ปานกลาง |

ตารางที่ 4-22 (ต่อ) จำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ยระดับความสำเร็จของผู้ศึกษาแบบสอบถาม จำนวน จำนวน บังชี้ที่มีผลต่อการประเมินทางเลือกซึ่งสินค้าคราเดพะของห้างทองໄโคตัส

| บังชี้ที่มีผลต่อการประเมินทางเลือก | ระดับความสำเร็จ | | | | | จำนวน (ร้อยละ) | ค่าเฉลี่ย ແປໂພດ |
|-------------------------------------|------------------|--------------|----------------|--------------|-------------------|-------------------|--------------------|
| | มากที่สุด (5) | มาก (4) | ปานกลาง (3) | น้อย (2) | น้อยที่สุด (1) | | |
| สินค้ามีการลงโฆษณาในใบราชรัฐของห้าง | 54 (21.7) | 84 (33.9) | 49 (19.8) | 36 (14.5) | 25 (10.1) | 248 (100.0) | 3.43 ปานกลาง |
| สินค้ามีการโฆษณาในสื่อทั่วไป | 58 (23.2) | 84 (33.6) | 58 (23.2) | 25 (10.0) | 25 (10.0) | 250 (100.0) | 3.50 มาก |
| รวมเฉลี่ย | | | | | | | 3.52 มาก |

หมายเหตุ: จากผู้ศึกษาแบบสอบถาม 300 คน นำข้อมูลที่ได้จากแบบสอบถามมาวิเคราะห์เฉพาะผู้ศึกษาปีงบประมาณที่มีผลต่อการประเมินทางเลือกซึ่งสินค้าคราเดพะเท่านั้น

จากตารางที่ 4-22 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญกับปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือก ในการซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้างเทสโก้ โลตัส โดยสามารถแบ่งปัจจัยออกได้เป็น 3 กลุ่ม โดยมีรายละเอียดดังต่อไปนี้

ปัจจัยที่กลุ่มผู้ตอบแบบสอบถาม ให้ความสำคัญในระดับมาก ได้แก่ ราคาถูกที่สุด มีค่าเฉลี่ย 4.38 รองลงมาคือสภาพแวดล้อมที่ดี ให้ต้องประหยัด ใช้เงินคุ้มค่า มีค่าเฉลี่ย 4.33 และมีป้ายบอกราคากลางๆ มีค่าเฉลี่ย 4.01 สถานที่ตั้งของร้านค้า มีค่าเฉลี่ย 3.95 ส่วนคุณภาพที่ดีของสินค้า มีค่าเฉลี่ย 3.94 ต่อมา ได้แก่ บริการและบรรยายกาศที่ดีของร้านค้า มีค่าเฉลี่ย 3.86 สินค้าวางแผนการขายในสื่อทั่วไป และกล่อง/หีบห่อ สวยงาม มีเอกลักษณ์ มีค่าเฉลี่ย 3.50 เท่ากัน

ปัจจัยที่กลุ่มผู้ตอบแบบสอบถาม ให้ความสำคัญในระดับปานกลาง ได้แก่ สินค้ามีการส่งเสริมการขาย เช่น ลดราคา/แคมเปญ และสินค้ามีการลงโฆษณาในโทรทัศน์ของห้าง มีค่าเฉลี่ย 3.43 เท่ากัน รองลงมาคือ ชื่อเสียงของตรายี่ห้อสินค้าตราเฉพาะของห้างเทสโก้โลตัส มีค่าเฉลี่ย 3.31 และเครื่องหมายรับรองคุณภาพจากหน่วยงานต่างๆ มีค่าเฉลี่ย 2.85 ตามลำดับ

ปัจจัยที่กลุ่มผู้ตอบแบบสอบถาม ให้ความสำคัญในระดับน้อย ได้แก่ ชื่อเพรpare ไครกี ชื่อ มีค่าเฉลี่ย 2.42 รองลงมาคือ ชื่อเสียงของโรงงานผู้ผลิตสินค้า มีค่าเฉลี่ย 2.13 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-23 แสดงจำนวน และร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเนพะห้าง เทสโก้ โลตัส จำแนกตามระดับความพึงพอใจ

| ยี่ห้อสินค้า | จำนวนผู้ที่ เคยซื้อ | ระดับความพึงพอใจ | | |
|----------------|------------------------|-------------------|-------------------|-------------------|
| | | มาก | ปานกลาง | น้อย |
| | | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| เทสโก้ | 284 (100.0) | 205 (72.2) | 78 (27.5) | 1 (0.3) |
| คุ้มค่า | 269 (100.0) | 136 (50.6) | 132 (49.1) | 1 (0.4) |
| ออล อะบาท์ เฟช | 16 (100.0) | 7 (43.7) | 9 (56.3) | 0 (0.0) |
| สกิน วิสคอม | 28 (100.0) | 5 (17.9) | 17 (60.7) | 6 (21.4) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้สินค้าตราเนพะห้างเทสโก้ โลตัส จำนวน 300 คน

จากตารางที่ 4-23 พบร่วมกันว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีความพึงพอใจในสินค้าตราเนพะห้าง เทสโก้ โลตัส จำแนกออกเป็นยี่ห้อต่างๆ ดังนี้

จากผู้ตอบแบบสอบถาม 284 คน ที่เคยซื้อสินค้ายี่ห้อเทสโก้ มีความพึงพอใจสินค้าในระดับมากมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 72.2 รองลงมาคือระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 27.5

จากผู้ตอบแบบสอบถาม 269 คน ที่เคยซื้อสินค้ายี่ห้อคุ้มค่า มีความพึงพอใจสินค้าในระดับมากมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 50.6 รองลงมาคือระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 49.1

จากผู้ตอบแบบสอบถาม 16 คน ที่เคยซื้อสินค้ายี่ห้อออล อะบาท์ เฟช มีความพึงพอใจสินค้าในระดับปานกลางมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 56.3 รองลงมาคือระดับมาก คิดเป็นร้อยละ 43.7

จากผู้ตอบแบบสอบถาม 28 คน ที่เคยซื้อสินค้ายี่ห้อสกิน วิสคอม มีความพึงพอใจสินค้าในระดับปานกลางมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 60.7 รองลงมาคือระดับน้อย คิดเป็นร้อยละ 21.4 และระดับมาก คิดเป็นร้อยละ 17.9 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-24 แสดงจำนวน และร้อยละ ของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะ ของห้าง เทสโก้ โลตัส จำแนกตามการซื้อขาย

| ยี่ห้อสินค้า | จำนวนผู้ที่ เคยซื้อ | การซื้อขาย | | |
|------------------|------------------------|-------------------|-------------------|-------------------|
| | | ซื้อขายอีก | อาจซื้อ | ไม่ซื้ออีก |
| | | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| เทสโก้ | 284 (100.0) | 242 (85.2) | 41 (14.4) | 1 (0.4) |
| คุ้มค่า | 269 (100.0) | 195 (72.5) | 72 (26.8) | 2 (0.7) |
| ออล อะเบาท์ เพชร | 16 (100.0) | 9 (56.3) | 5 (31.2) | 2 (12.5) |
| สกิน วิสคอม | 28 (100.0) | 13 (46.4) | 10 (35.7) | 5 (17.9) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากรูปแบบสอบถามที่เคยใช้สินค้าตราเฉพาะของห้างเทสโก้ โลตัส จำนวน 300 คน

จากตารางที่ 4-24 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีความต้องการในการซื้อขายสินค้าตราเฉพาะของห้างเทสโก้ โลตัส จำแนกออกเป็นยี่ห้อต่างๆ ดังนี้

จากผู้ตอบแบบสอบถาม 284 คน ที่เคยซื้อสินค้ายี่ห้อเทสโก้ มีความต้องการในการซื้อขายอีกมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 85.2 รองลงมาคืออาจซื้อ คิดเป็นร้อยละ 14.4 และไม่ซื้ออีก คิดเป็นร้อยละ 0.4 ตามลำดับ

จากผู้ตอบแบบสอบถาม 269 คน ที่เคยซื้อสินค้ายี่ห้อคุ้มค่า มีความต้องการในการซื้อขายอีกมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 72.5 รองลงมาคืออาจซื้อ คิดเป็นร้อยละ 26.8 และไม่ซื้ออีก คิดเป็นร้อยละ 0.7 ตามลำดับ

จากผู้ตอบแบบสอบถาม 16 คน ที่เคยซื้อสินค้ายี่ห้อออล อะเบาท์ เพชร มีความต้องการในการซื้อขายอีกมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 56.3 รองลงมาคืออาจซื้อ คิดเป็นร้อยละ 31.2 และไม่ซื้ออีก คิดเป็นร้อยละ 12.5 ตามลำดับ

จากผู้ตอบแบบสอบถาม 28 คน ที่เคยซื้อสินค้ายี่ห้อสกิน วิสดอม มีความต้องการในการซื้อซ้ำอีกมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 46.4 รองลงมาคืออาจซื้อ คิดเป็นร้อยละ 35.7 และไม่ซื้ออีกคิดเป็นร้อยละ 17.9 ตามลำดับ

ส่วนที่ 3 พฤติกรรมการซื้อสินค้าตราเรนพะ จำแนกตามบุคลิกภาพส่วนบุคคล

ตารางที่ 4-25 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามบุคลิกภาพของผู้ซื้อ

| บุคลิกภาพ | จำนวน | ร้อยละ |
|---|-------|--------|
| ชอบซื้อสินค้าราคาถูกอย่างเดียว สินค้าไหนราคาถูกก็จะเลือกซื้อเป็นอันดับแรก | 96 | 32.0 |
| ยอมที่จะจ่ายเงินซื้อเพิ่มขึ้นอีกนิดเพื่อสิ่งที่ดีกว่าอีกหน่อย | 37 | 12.3 |
| มีความเชื่อว่าสินค้าราคาแพงจะมีคุณภาพดี ในขณะที่สินค้าราคาถูกจะมีคุณภาพต่ำตามราคา | 9 | 3.0 |
| ซื้อยี่ห้อเดิม(ที่มีชื่อเสียง)อยู่อย่างสม่ำเสมอ โดยคิดว่าจะซื้อสินค้ายี่ห้อเดิมไม่เปลี่ยนแปลง | 23 | 7.7 |
| มีความคิดที่ไม่ชอบเลี่ยงในการทดลองสินค้าใหม่ๆ | 7 | 2.3 |
| การซื้อสินค้ามักเป็นไปแบบไม่ตั้งใจ เป็นการซื้อแบบไม่มีการวางแผนมาก่อน | 26 | 8.7 |
| พิจารณาทุกๆด้าน ไม่ใช่ช่วงดูเพียงภาพลักษณ์ของตราสินค้า หรือโฉมโฉนดา โดยจะพิจารณาอย่างมีเหตุผล จนทำให้รู้สึกว่าตนเองเป็นคน理性ซื้อ | 102 | 34.0 |
| รวม | 300 | 100.0 |

จากตารางที่ 4-25 พบว่า บุคลิกภาพที่ตรงกับผู้ตอบแบบสอบถามมากที่สุด ได้แก่ พิจารณาทุกๆด้าน ไม่ใช่ช่วงดูเพียงภาพลักษณ์ของตราสินค้าหรือโฉมโฉนดา โดยจะพิจารณาอย่างมีเหตุผล จนทำให้รู้สึกว่าตนเองเป็นคน理性ซื้อ คิดเป็นร้อยละ 34.0 รองลงมาคือชอบซื้อสินค้าราคา

ลูกอย่างเดียว สินค้าใหม่ราคากลูกก็จะเลือกซื้อเป็นอันดับแรก คิดเป็นร้อยละ 32.0 และยอมที่จะจ่ายเงินซื้อเพิ่มขึ้นอีกนิดเพื่อสิ่งที่ดีกว่าอีกหน่อย คิดเป็นร้อยละ 12.3 ตามลำดับ

ส่วนที่ 4 พฤติกรรมการซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้างเทสโก้ โลตัสจำแนกตามระดับการศึกษาของผู้ตอบแบบสอบถาม

ตารางที่ 4-26 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงยี่ห้อสินค้าตราเฉพาะ ของห้างเทสโก้ โลตัสที่เคยซื้อ จำแนกตามระดับการศึกษา

| ยี่ห้อที่เคยซื้อ | ระดับการศึกษา | | |
|------------------|--------------------------------------|--|--|
| | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี (n=230) | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี (n=50) | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูง กว่าปริญญาตรี (n=20) |
| เทสโก้ | 219 (95.2) | 45 (90.0) | 20 (100.0) |
| คุ้มค่า | 209 (90.9) | 14 (75.0) | 15 (75.0) |
| ออด อะเบาท์ เพช | 14 (6.1) | 2 (4.0) | 0 (0.0) |
| สกิน วิสดอม | 25 (10.9) | 3 (6.0) | 0 (0.0) |

หมายเหตุ: ตอบได้นากว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะ ห้างเทสโก้ โลตัส จำนวน 300 คน

จากตารางที่ 4-26 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามซื้อยี่ห้อสินค้าตราเฉพาะของห้างเทสโก้ โลตัส จำแนกตามระดับการศึกษา ได้ดังนี้

ผู้ที่มีระดับการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรี ซื้อสินค้ายี่ห้อเทสโก้มากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 95.2 รองลงมาคือ ยี่ห้อคุ้มค่า คิดเป็นร้อยละ 90.9 และยี่ห้อสกิน วิสดอม คิดเป็นร้อยละ 10.9 ส่วนยี่ห้อออล อะเบาท์ เพช คิดเป็นร้อยละ 6.1 ตามลำดับ

ผู้ที่มีระดับการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี ซึ่งสินค้ายื่ห้อเทสโก้มากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 90.0 รองลงมาคือ ยี่ห้อคุ้มค่า คิดเป็นร้อยละ 75.0 และยี่ห้อสกินวิสคอม คิดเป็นร้อยละ 6.0 ส่วน ยี่ห้อออล อะเบาท์ เฟช คิดเป็นร้อยละ 4.0 ตามลำดับ

ผู้ที่มีระดับการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี ซึ่งสินค้ายื่ห้อเทสโก้ทั้งหมด คิดเป็นร้อยละ 100.0 รองลงมาคือ ยี่ห้อคุ้มค่า คิดเป็นร้อยละ 75.0 และ ยี่ห้อออล อะเบาท์ เฟช และยี่ห้อสกินวิสคอม นั้นไม่มี

ตารางที่ 4-27 แสดงจำนวนและร้อยละ ของผู้ตอบแบบสอบถามถึงลักษณะการซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้างเทสโก้ โลตัส จำแนกตามระดับการศึกษา

| การซื้อสินค้า (ยี่ห้อเทสโก้) | ระดับการศึกษา จำนวน (ร้อยละ) | | |
|---------------------------------|---------------------------------|--|--|
| | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูง กว่าปริญญาตรี |
| ซื้อประจำ | 128 (58.5) | 31 (68.9) | 14 (70.0) |
| ซื้อบางครั้ง | 89 (40.6) | 14 (31.1) | 5 (25.0) |
| เคยซื้อและเลิกซื้อแล้ว | 2 (0.9) | 0 (0.0) | 1 (5.0) |
| รวม | 219 (100.0) | 45 (100.0) | 20 (100.0) |

จากตารางที่ 4-27 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีลักษณะการซื้อสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อเทสโก้ จำแนกตามระดับการศึกษา ได้ดังนี้

ผู้ที่มีระดับการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรี ส่วนใหญ่ซื้อเป็นประจำ คิดเป็นร้อยละ 58.5 รองลงมาคือ ซื้อบางครั้ง คิดเป็นร้อยละ 40.6 ไม่เคยซื้อ คิดเป็นร้อยละ 0.9 ตามลำดับ

ผู้ที่มีระดับการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี ส่วนใหญ่ซื้อเป็นประจำ คิดเป็นร้อยละ 68.9 รองลงมาคือ ซื้อบางครั้ง คิดเป็นร้อยละ 31.1 ส่วนเคยซื้อและเลิกซื้อแล้วนั้น ไม่มี

ผู้ที่มีระดับการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี ส่วนใหญ่ ซึ่งเป็นประจำ คิดเป็นร้อยละ 70.0 รองลงมาคือ ซึ่งอย่างครั้ง คิดเป็นร้อยละ 25.0 และเคยซื้อและเลิกซื้อแล้ว คิดเป็นร้อยละ 5.0 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-28 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงประเภทสินค้าตราเฉพาะ ยี่ห้อเทสโก้ ที่เคยซื้อ จำแนกตามระดับการศึกษา

| ประเภทสินค้าที่เคยซื้อ (ยี่ห้อเทสโก้) | ระดับการศึกษา จำนวน (ร้อยละ) | | |
|--|--------------------------------------|--|--|
| | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี (n=219) | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี (n=45) | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูง กว่าปริญญาตรี (n=20) |
| เครื่องแต่งกาย เช่น ถุงเท้า เสื้อกางเกง ผ้าอ้อม ชุดเด็กอ่อน เป็นต้น | 15 (6.8) | 3 (6.7) | 4 (20.0) |
| อาหารสด เช่น เมกอรี่ เครื่องคั่ม พร้อมคั่ม น้ำดื่มน้ำจุ่ว เป็นต้น | 0 (0.0) | 0 (0.0) | 0 (0.0) |
| สินค้าบริโภค เช่น น้ำปลากระดาย ทิชชู น้ำยาล้างจาน ปรับผ้านุ่ม น้ำยาล้างห้องน้ำ เป็นต้น | 199 (90.9) | 44 (97.8) | 20 (100.0) |
| อุปกรณ์ต่างๆ เช่น เครื่องใช้ สำนักงาน (กระดาษ A4, คินสอ, ปากกา) อุปกรณ์ทำความสะอาด ต่างๆ (ไม้瓜木, ภาชนะ, ถัง) | 9 (4.1) | 8 (17.8) | 0 (0.0) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้า y ยี่ห้อ เทสโก้ จำนวน 284 คน

จากตารางที่ 4-28 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีประเภทสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อเทสโก้ ที่เคยซื้อ จำแนกตามระดับการศึกษา ได้ดังนี้

ผู้ที่มีระดับการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรี ซึ่งประเภทสินค้าบริโภคมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 90.9 รองลงมาคือ ประเภทเครื่องแต่งกาย คิดเป็นร้อยละ 6.8 และประเภทอุปกรณ์ต่างๆ คิดเป็นร้อยละ 4.1

ผู้ที่มีระดับการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี ส่วนใหญ่ซึ่งประกอบสินค้าบริโภคคิดเป็นร้อยละ 97.8 รองลงมาคือ ประเภทอุปกรณ์ต่างๆ คิดเป็นร้อยละ 17.8 และประเภทเครื่องแต่งกาย คิดเป็นร้อยละ 6.7 ตามลำดับ

ผู้ที่มีระดับการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีซึ่งประกอบสินค้าบริโภคคิดเป็นร้อยละ 100.0 ส่วนประเภทเครื่องแต่งกาย คิดเป็นร้อยละ 20.0

ตารางที่ 4-29 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงลักษณะการซื้อสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อคุ้มค่า จำแนกตามระดับการศึกษา

| การซื้อสินค้า (ยี่ห้อคุ้มค่า) | ระดับการศึกษา | | |
|----------------------------------|----------------|---------------------------|--|
| | จำนวน (ร้อยละ) | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี |
| ซื้อประจำ | 120 (57.4) | 26 (57.9) | 5 (33.3) |
| ซื้อบางครั้ง | 84 (40.2) | 18 (40.0) | 9 (60.0) |
| เคยซื้อและเลิกซื้อแล้ว | 5 (2.4) | 1 (2.2) | 1 (6.7) |
| รวม | 209 (100.0) | 45 (100.0) | 15 (100.0) |

จากตารางที่ 4-29 พนบ.ว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีลักษณะการซื้อสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อเทสโก้ จำแนกตามระดับการศึกษา ได้ดังนี้

ผู้ที่มีระดับการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรี ส่วนใหญ่ซื้อเป็นประจำ คิดเป็นร้อยละ 57.4 รองลงมาคือ ซื้อบางครั้ง คิดเป็นร้อยละ 40.2 และเคยซื้อและเลิกซื้อแล้ว คิดเป็นร้อยละ 2.4 ตามลำดับ

ผู้ที่มีระดับการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี ส่วนใหญ่ซื้อเป็นประจำ คิดเป็นร้อยละ 57.9 รองมาคือ ซื้อบางครั้ง คิดเป็นร้อยละ 40.0 และเคยซื้อและเลิกซื้อแล้ว คิดเป็นร้อยละ 2.4

ผู้ที่มีระดับการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี ส่วนใหญ่ซึ่งบ้างครั้ง คิดเป็นร้อยละ 60.0 รองลงมาคือ ซึ่งเป็นประจำคิด เป็นร้อยละ 33.3 และเคยซื้อและเลิกซื้อแล้ว คิดเป็นร้อยละ 6.7 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-30 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงประเภทสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อคุ้มค่าที่เคยซื้อ จำแนกตามระดับการศึกษา

| ประเภทสินค้าที่เคยซื้อ (ยี่ห้อคุ้มค่า) | ระดับการศึกษา | | |
|---|--------------------------------------|--|--|
| | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี (n=209) | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี (n=45) | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษา สูงกว่าปริญญาตรี (n=15) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| เครื่องแต่งกาย เช่น ถุงเท้า เสื้อ กาเงกง ผ้าอ้อม ชุดเด็กอ่อน เป็นต้น | 9 (4.3) | 0 (0.0) | 0 (0.0) |
| อาหารสด เช่น เบเกอรี่ เครื่องคั่มพร้อมดื่มน้ำดื่มน้ำจืด เป็นต้น | 16 (7.7) | 9 (20.0) | 0 (0.0) |
| สินค้าบริโภค เช่น น้ำปลากระดายทิชชู น้ำยาล้างจาน ปรับผ้านุ่ม น้ำยาล้างห้องน้ำ เป็นต้น | 188 (90.0) | 30 (66.7) | 15 (100.0) |
| อุปกรณ์ต่างๆ เช่น เครื่องใช้สำนักงาน (กระดาษ A4, ดินสอ, ปากกา) อุปกรณ์ทำ ความสะอาดต่างๆ (ไม้กวาด กาละมัง ถัง) | 10 (4.8) | 6 (13.3) | 0 (0.0) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้า yี่ห้อคุ้มค่า จำนวน 269 คน

จากการที่ 4-30 พบร่วมกัน พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีประเภทสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อคุ้มค่าที่เคยซื้อ จำแนกตามระดับการศึกษา ได้ดังนี้

ผู้ที่มีระดับการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรี ซึ่งประเภทสินค้าบริโภคมากที่สุดคิดเป็นร้อยละ 90.0 รองลงมาคือ ประเภทอาหารสด คิดเป็นร้อยละ 7.7 ประเภทอุปกรณ์ต่างๆ คิดเป็นร้อยละ 4.8 และประเภทเครื่องแต่งกาย คิดเป็นร้อยละ 4.3 ตามลำดับ

ผู้ที่มีระดับการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี ชื่อประเภทสินค้าบริโภคมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 66.7 รองลงมาคือ ประเภทอาหารสด คิดเป็นร้อยละ 20.0 และประเภทอุปกรณ์ต่างๆ คิดเป็นร้อยละ 13.3 ตามลำดับ

ผู้ที่มีระดับการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี ชื่อสินค้าบริโภคทั้งหมด คิดเป็นร้อยละ 100.0

ตารางที่ 4-31 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีส่วนร่วมในการตัดสินใจซื้อสินค้าตราเฉพาะ ของห้าง tesโก้ โลตัส จำแนกตามระดับการศึกษา

| ผู้มีส่วนร่วมในการตัดสินใจ | ระดับการศึกษา | | |
|-----------------------------|-------------------------------|---|---|
| | ต่ำกว่าระดับปริญญาตรี (n=230) | ปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี (n=50) | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี (n=20) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| ตัดสินใจเองทั้งหมด | 204 (88.7) | 41 (82.0) | 20 (100.0) |
| บุคคลในครอบครัวช่วยตัดสินใจ | 36 (15.7) | 10 (20.0) | 0 (0.0) |
| เพื่อนช่วยตัดสินใจ | 13 (5.7) | 0 (0.0) | 0 (0.0) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำนวน 300 คน

จากตารางที่ 4-31 พบร่วมกันว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีผู้มีส่วนร่วมในการตัดสินใจซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำแนกตามระดับการศึกษา ได้ดังนี้

ผู้ที่มีการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรี มีการตัดสินใจซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tes ก็ โลตัส โดยตัดสินใจเองทั้งหมดมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 88.7 รองลงมาคือ บุคคลในครอบครัวช่วยตัดสินใจ คิดเป็นร้อยละ 15.7 และเพื่อนช่วยตัดสินใจ คิดเป็นร้อยละ 5.7 ตามลำดับ

ผู้ที่มีการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี มีการตัดสินใจซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส โดยตัดสินใจเองทั้งหมดมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 82.0 รองลงมาคือ บุคคลในครอบครัวช่วยตัดสินใจ คิดเป็นร้อยละ 20.0 ส่วนเพื่อนช่วยตัดสินใจ นั้นไม่มี

ผู้ที่มีการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี มีการตัดสินใจซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส โดยตัดสินใจเองทั้งหมด คิดเป็นร้อยละ 100.0 ส่วนบุคคลในครอบครัวช่วยตัดสินใจ และเพื่อนช่วยตัดสินใจ นั้นไม่มี

ตารางที่ 4-32 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงการซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้างอื่น จำแนกตามระดับการศึกษา

| การซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้างอื่น | ระดับการศึกษา | | |
|----------------------------------|-------------------------------|---|--|
| | ต่ำกว่าระดับปริญญาตรี (n=230) | ปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี (n=50) | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูงกว่าปริญญาตรี (n=20) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| ไม่ซื้อของห้างอื่นา | 156 (67.8) | 40 (80.0) | 5 (25.0) |
| ซื้อของห้างคาร์ฟูร์ | 3 (1.3) | 0 (0.0) | 4 (20.0) |
| ซื้อของห้างบิ๊กซี | 68 (29.6) | 9 (18.0) | 15 (75.0) |
| อื่นา | 3 (1.3) | 2 (4.0) | 5 (25.0) |

หมายเหตุ: ตอบໄດ້มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำนวน 300 คน (อื่นๆ ได้แก่ ร้านวัตสัน 6 คน และร้านบู๊ฟฟ์ 4 คน)

จากตารางที่ 4-32 พนว่าห้างที่ผู้ตอบแบบสอบถาม เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะจำแนกตามระดับการศึกษา ได้ดังนี้

ผู้ที่มีการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรี ไม่ซื้อของห้างอื่นมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 67.8 รองลงมาคือ ซื้อของห้างบิ๊กซี คิดเป็นร้อยละ 29.6 ส่วนซื้อของห้างคาร์ฟูร์และห้างอื่นๆ คิดเป็นร้อยละ 1.3 เท่ากัน

ผู้ที่มีการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรีไม่ซื้อของห้างอื่นมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 80.0 รองลงมาคือ ซื้อของห้างบิ๊กซี คิดเป็นร้อยละ 18.0 และห้างอื่นๆ คิดเป็นร้อยละ 4.0 ส่วนซื้อของห้างคาร์ฟูร์นั้น ไม่มี

ผู้ที่มีการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี ซื้อสินค้าประเภทของซื้อของห้างบิ๊กซีมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 75.0 รองลงมาคือ ไม่ซื้อของห้างอื่นๆ และห้างอื่นๆ คิดเป็นร้อยละ 25.0 เท่ากัน ส่วนซื้อของห้างคาร์ฟูร์ คิดเป็นร้อยละ 20.0 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-33 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม ถึงวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้าประเภท ของห้าง tes go กิ โลตัส ยี่ห้อ tes go กิ จำแนกตามระดับการศึกษา

| วัตถุประสงค์ในการซื้อ (ยี่ห้อ tes go กิ) | ระดับการศึกษา | | |
|--|--------------------------------------|--|--|
| | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี (n=219) | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี (n=45) | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูง กว่าปริญญาตรี (n=20) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| ต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อเปรียบเทียบ กับยี่ห้ออื่น | 201 (91.8) | 43 (95.6) | 20 (100.0) |
| ต้องการคุณภาพผลิตภัณฑ์ที่ดีทัดเทียมกับ ตรายี่ห้ออื่น | 127 (58.0) | 22 (48.9) | 10 (50.0) |
| ต้องการสินค้ามีเครื่องหมายรับรองคุณภาพ ต่างๆ เช่น อ.ย. และมีการระบุวันเดือนปี ที่ ชัดเจน | 82 (37.4) | 15 (33.3) | 1 (5.0) |
| เจาะจงยี่ห้อเพราะ เคียงไช้แล้วเห็นว่าเป็น ตรายี่ห้อที่มีคุณภาพ | 114 (52.1) | 26 (57.8) | 1 (5.0) |
| ตรายี่ห้อที่ต้องการไม่มีจำหน่าย ซื้อเป็น สินค้าทดแทน | 91 (41.6) | 16 (35.6) | 6 (30.0) |

ตารางที่ 4-33 (ต่อ) แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม ถึงวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้าตราเฉพาะ ของห้าง tesโก้ โลตัส ยี่ห้อ tesโก้ จำแนกตามระดับการศึกษา

| วัตถุประสงค์ในการซื้อ (ยี่ห้อ tesโก้) | ระดับการศึกษา | | |
|--|--------------------------------------|--|--|
| | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี (n=219) | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี (n=45) | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูง กว่าปริญญาตรี (n=20) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| ต้องการสินค้ายี่ห้อใดก็ได้มีการส่งเสริม การขาย เช่น ลด แลก | 63 (28.8) | 17 (37.8) | 0 (0.0) |
| อยากรดลองผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่เคยใช้ | 96 (43.8) | 31 (68.9) | 15 (75.0) |
| เห็นคนรู้จักใช้ เลยใช้ตาม | 75 (34.3) | 6 (13.3) | 4 (20.0) |
| ต้องการความสะดวกในการเลือกซื้อสินค้า มองเห็นได้ชัดเจน หาง่าย | 68 (31.1) | 23 (51.1) | 4 (20.0) |
| ต้องการสินค้าจากผู้ผลิตเป็นรายเดียว กับ สินค้ายี่ห้อที่มีชื่อเสียง แต่ราคาถูกกว่า | 133 (60.7) | 28 (62.2) | 16 (80.0) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำนวน 284 คน

จากตารางที่ 4-33 พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามมีวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้า
ตราเฉพาะ ของห้าง tesโก้ โลตัส ยี่ห้อ tesโก้ จำแนกตามระดับการศึกษา ได้ดังนี้

ผู้ที่มีการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรี มีวัตถุประสงค์ในการซื้อคือ ต้องการสินค้า
ราคาถูกที่สุด เมื่อเปรียบเทียบกับยี่ห้ออื่นมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 91.8 รองลงมาได้แก่ ต้องการ
สินค้าจากผู้ผลิตเป็นรายเดียว กับสินค้ายี่ห้อที่มีชื่อเสียง แต่ราคาถูกกว่า คิดเป็นร้อยละ 60.7 และ
ต้องการคุณภาพผลิตภัณฑ์ที่ดีทัดเทียมกับตราเยี่ยห้ออื่น คิดเป็นร้อยละ 58.8 ตามลำดับ

ผู้ที่มีการศึกษาระดับปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี มีวัตถุประสงค์ใน
การซื้อคือ ต้องการสินค้าราคาถูกที่สุด เมื่อเปรียบเทียบกับยี่ห้ออื่นมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 95.6

รองลงมาได้แก่ อยากรดลองผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่เคยใช้ คิดเป็นร้อยละ 68.9 และต้องการสินค้าจากผู้ผลิตเป็นรายเดียวกับสินค้าอื่นห้อที่มีชื่อเสียง แต่ราคาถูกกว่า คิดเป็นร้อยละ 62.2

ผู้ที่มีการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี มีวัตถุประสงค์ในการซื้อคือ ต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับห้ออื่น คิดเป็นร้อยละ 100.0 รองลงมาได้แก่ ต้องการสินค้าจากผู้ผลิตเป็นรายเดียวกับสินค้าอื่นห้อที่มีชื่อเสียง แต่ราคาถูกกว่า คิดเป็นร้อยละ 80.0 และอยากรดลองผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่เคยใช้ คิดเป็นร้อยละ 75.0 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-34 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม ถึงวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้า ตราเฉพาะ ของห้าง tesโก้ โลตัส ยี่ห้อคุ้มค่า จำแนกตามระดับการศึกษา

| วัตถุประสงค์ในการซื้อ (ยี่ห้อคุ้มค่า) | ระดับการศึกษา | | |
|---|--------------------------------------|--|--|
| | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี (n=209) | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี (n=45) | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูง กว่าปริญญาตรี (n=15) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| ต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อเปรียบเทียบ กับห้ออื่น | 178 (85.2) | 39 (86.7) | 10 (66.7) |
| ต้องการคุณภาพผลิตภัณฑ์ที่ดีทัดเทียมกับ ตราอื่นห้ออื่น | 74 (35.4) | 15 (33.3) | 5 (33.3) |
| ต้องการสินค้ามีเครื่องหมายรับรองคุณภาพ ต่างๆ เช่น อ.ย. และมีการระบุวันเดือนปีที่ ชัดเจน | 60 (28.7) | 12 (26.7) | 0 (0.0) |
| เจาะจงห้อที่ตนเพริ่ง เคยใช้แล้วเห็นว่าเป็น ตราอื่นห้อที่มีคุณภาพ | 44 (21.1) | 13 (28.9) | 0 (0.0) |
| ตราอื่นห้อที่ต้องการไม่มีจำหน่าย ซื้อเป็น สินค้าทดแทน | 60 (28.7) | 9 (20.0) | 10 (66.7) |
| ต้องการสินค้าอื่นห้อใดก็ได้มีการส่งเสริม การขาย เช่น ลด แลก | 49 (23.4) | 22 (48.9) | 4 (26.7) |

ตารางที่ 4-34 (ต่อ) แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม ถึงวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้าตราเฉพาะ ของห้าง tesโก้ โลตัส ยี่ห้อคุ้มค่า จำแนกตามระดับการศึกษา

| วัตถุประสงค์ในการซื้อ (ยี่ห้อคุ้มค่า) | ระดับการศึกษา | | |
|---|--------------------------------------|---|--|
| | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี (n=209) | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี (n=45) | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูง กว่าปริญญาตรี (n=15) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| อยากรอดลองผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่เคยใช้ | 71 (34.0) | 20 (44.4) | 1 (6.7) |
| เห็นคนรู้จักใช้ เลยใช้ตาม | 39 (18.7) | 8 (17.8) | 0 (0.0) |
| ต้องการความสะดวกในการเลือกซื้อสินค้า มองเห็นได้ชัดเจน หาง่าย | 41 (19.6) | 17 (37.8) | 4 (26.7) |
| ต้องการสินค้าจากผู้ผลิตเป็นรายเดียวกับ สินค้ายี่ห้อที่มีชื่อเสียง แต่ราคาถูกกว่า | 82 (39.2) | 13 (28.9) | 9 (60.0) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เกี่ยวข้องสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำนวน 300 คน

จากตารางที่ 4-34 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถาม มีวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้า ตราเฉพาะ ของห้าง tesโก้ โลตัส ยี่ห้อคุ้มค่า จำแนกตามระดับการศึกษา ได้ดังนี้

ผู้ที่มีการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรี มีวัตถุประสงค์ในการซื้อคือ ต้องการสินค้า ราคาถูกที่สุด เมื่อเปรียบเทียบกับยี่ห้ออื่นมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 85.2 รองลงมา ได้แก่ ต้องการ สินค้าจากผู้ผลิตเป็นรายเดียว กับสินค้ายี่ห้อที่มีชื่อเสียง แต่ราคาถูกกว่า คิดเป็นร้อยละ 39.2 และ ต้องการคุณภาพผลิตภัณฑ์ที่ดีทัดเทียมกับตรายี่ห้ออื่น คิดเป็นร้อยละ 35.4 ตามลำดับ

ผู้ที่มีการศึกษาระดับปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี มีวัตถุประสงค์ใน การซื้อคือ ต้องการสินค้าราคาถูกที่สุด เมื่อเปรียบเทียบกับยี่ห้ออื่นมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 86.7 รองลงมา ได้แก่ ต้องการสินค้ายี่ห้อใดก็ได้ มีการส่งเสริมการขาย เช่น ลด แลก คิดเป็นร้อยละ 48.9 และอยากรอดลองผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่เคยใช้ คิดเป็นร้อยละ 44.4 ตามลำดับ

ผู้ที่มีการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี มีวัตถุประสงค์ในการซื้อคือ ต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับยี่ห้ออื่น และ trajectory ห้อที่ต้องการไม่มีกำหนดน้ำย่าง ซึ่งเป็นสินค้าทดแทน กิตเป็นร้อยละ 66.7 เท่ากันรองลงมา ได้แก่ ต้องการสินค้าจากผู้ผลิตเป็นรายเดียวกับสินค้ายี่ห้อที่มีชื่อเสียง แต่ราคาถูกกว่า กิตเป็นร้อยละ 60.0 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-35 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม ถึงโอกาสในการซื้อสินค้าครัว เคพะ ของห้างເທສໂກ້ ໂດຕະ ຈຳແນກตามการศึกษา

| โอกาสในการซื้อ | ระดับการศึกษา | | |
|---|--------------------------------------|--|--|
| | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี (n=230) | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี (n=50) | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูง กว่าปริญญาตรี (n=20) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| เจาจงซื้อเพื่อใช้เป็นประจำในครอบครัว | 212 (92.2) | 48 (96.0) | 16 (80.0) |
| ซื้อเฉพาะเมื่อได้มีโอกาสไปเดินห้างໂດຕສ | 26 (11.3) | 6 (12.0) | 4 (20.0) |
| ซื้อเพื่อเป็นของขวัญของฝาก | 7 (3.0) | 1 (2.0) | 0 (0.0) |
| ซื้อเฉพาะเมื่อสินค้าที่ต้องการไม่มีกำหนดน้ำย่าง | 4 (1.7) | 0 (0.0) | 1 (5.0) |
| ซื้อเพื่อไปจำหน่ายต่อ | 37 (16.1) | 4 (8.0) | 4 (20.0) |
| ซื้อในโอกาสพิเศษ เช่นงานเลี้ยง งาน สังสรรค์ | 26 (11.3) | 2 (4.0) | 0 (0.0) |
| ซื้อเฉพาะเมื่อมีการจัดรายการลดราคา | 25 (10.9) | 3 (6.0) | 0 (0.0) |
| อื่นๆ | 10 (4.3) | 1 (2.0) | 0 (0.0) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำนวน 300 คน (อื่นๆ ได้แก่ ซื้อเพื่อใช้ในกิจการ 9 คน และไม่ระบุ 2 คน)

จากตารางที่ 4-35 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถาม ในการซื้อสินค้าตราเฉพาะ ของห้าง tes โก้ โลตัส จำแนกตามการศึกษา ได้ดังนี้

ผู้ที่มีการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรี พบว่า เจ้าของซื้อเพื่อใช้เป็นประจำในครอบครัวมากที่สุด กิตเป็นร้อยละ 92.2 รองลงมาคือ ซื้อเพื่อไปจำหน่ายต่อ กิตเป็นร้อยละ 16.1 ส่วนซื้อเฉพาะเมื่อได้มีโอกาสไปเดินห้าง โลตัส และซื้อในโอกาสพิเศษ เช่น งานเลี้ยง งานสังสรรค์ กิตเป็นร้อยละ 11.3 เท่ากัน

ผู้ที่มีการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี พบว่า เจ้าของซื้อเพื่อใช้เป็นประจำในครอบครัวมากที่สุด กิตเป็นร้อยละ 96.0 รองลงมาคือ ซื้อเฉพาะเมื่อได้มีโอกาสไปเดินห้าง โลตัส กิตเป็นร้อยละ 12.0 และซื้อเพื่อไปจำหน่ายต่อ กิตเป็นร้อยละ 8.0 ตามลำดับ

ผู้ที่มีการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี พบว่า เจ้าของซื้อเพื่อใช้เป็นประจำในครอบครัวมากที่สุด กิตเป็นร้อยละ 80.0 รองลงมาคือ ซื้อเฉพาะเมื่อได้มีโอกาสไปเดินห้าง โลตัส และซื้อในโอกาสพิเศษ เช่น งานเลี้ยง งานสังสรรค์ กิตเป็นร้อยละ 20.0 เท่ากัน

ตารางที่ 4-36 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงการรู้จักสินค้าตราเฉพาะของห้าง tes โลตัส จำแนกตามการศึกษา

| การรู้จักสินค้าตราเฉพาะ | ระดับการศึกษา | | |
|---|--------------------------------------|--|---|
| | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี (n=230) | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี (n=50) | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาระดับสูง กว่าปริญญาตรี (n=20) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| เห็นโฆษณาในสื่อต่างๆ เช่น หนังสือพิมพ์ โทรทัศน์ นิตยสาร | 168 (73.0) | 37 (74.0) | 15 (75.0) |
| เห็นโฆษณาในสื่อเฉพาะของห้าง เช่น แผ่นพับ หนังสือ โฆษณาประจำรอบ เว็บไซต์ | 125 (54.3) | 19 (38.0) | 5 (25.0) |

ตารางที่ 4-36 (ต่อ) แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงการรู้จักสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำแนกตามการศึกษา

| การรู้จักสินค้าตราเฉพาะ | ระดับการศึกษา | | |
|-----------------------------------|-------------------------------|---|--|
| | ต่ำกว่าระดับปริญญาตรี (n=230) | ปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี (n=50) | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูงกว่าปริญญาตรี (n=20) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| เห็นสินค้าและป้ายในร้านค้า | 74 (32.2) | 19 (38.0) | 1 (5.0) |
| พนักงานขายในร้านค้าแนะนำ | 0 (0.0) | 0 (0.0) | 0 (0.0) |
| ได้ยินจากสื่อกระจายเสียงในร้านค้า | 42 (18.3) | 6 (12.0) | 1 (5.0) |
| คนรู้จักแนะนำ | 9 (3.9) | 0 (0.0) | 0 (0.0) |
| อื่นๆ | 4 (1.7) | 0 (0.0) | 0 (0.0) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำนวน 300 คน (อื่นๆ ได้แก่ เห็นจากร้านอาหารที่ไปใช้บริการ 3 คน, เห็นจากสถานที่อื่นๆ 1 คน)

จากตารางที่ 4-36 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามรู้จักสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำแนกตามระดับการศึกษา ได้ดังนี้

ผู้ที่มีการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรี รู้จักสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส โดยเห็นโฆษณาในสื่อต่างๆ เช่น หนังสือพิมพ์ โทรทัศน์ นิตยสารมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 73.0 รองลงมาคือ เห็นโฆษณาในสื่อเนพะของห้าง เช่น แผ่นพับ หนังสือ โฆษณาประจำรอบ เว็บไซต์ คิดเป็นร้อยละ 54.3 และเห็นสินค้าและป้ายในร้านค้า คิดเป็นร้อยละ 32.2 ตามลำดับ

ผู้ที่มีการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี รู้จักสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส โดยเห็นโฆษณาในสื่อต่างๆ เช่น หนังสือพิมพ์ โทรทัศน์ นิตยสารมากที่สุด

คิดเป็นร้อยละ 74.0 รองลงมาคือ เห็นโฆษณาในสื่อเฉพาะของห้าง เช่น แผ่นพับ หนังสือ โฆษณาประจำรอบ เว็บไซต์ และเห็นสินค้าและป้ายในร้านค้า คิดเป็นร้อยละ 38.0 เท่ากัน

ผู้ที่มีการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี รู้จักสินค้าตราเนพะของห้างเทลโก้ โลตัส โดยเห็นโฆษณาในสื่อต่างๆ เช่น หนังสือพิมพ์ โทรทัศน์ นิตยสารมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 75.0 รองลงมาคือ เห็นโฆษณาในสื่อเฉพาะของห้าง เช่น แผ่นพับ หนังสือ โฆษณาประจำรอบ เว็บไซต์ คิดเป็นร้อยละ 25.0 ส่วนได้ขึ้นจากสื่อกระจายเสียงในร้านค้า และเห็นสินค้าและป้ายในร้านค้า คิดเป็นร้อย 5.0 เท่ากัน

ตารางที่ 4-37 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงการหาข้อมูลก่อนการตัดสินใจซื้อสินค้าตราเนพะของห้างเทลโก้ โลตัส จำแนกตามระดับการศึกษา

| การหาข้อมูลก่อนการตัดสินใจ | ระดับการศึกษา | | |
|--|--------------------------------------|--|--|
| | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี (n=230) | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี (n=50) | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูง กว่าปริญญาตรี (n=20) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| ดูป้ายราคาว่าถูกที่สุดในหมวดเดียวกัน | 121 (52.6) | 30 (60.0) | 13 (65.0) |
| ดูป้ายราคαιเปรียบเทียบราคากับ ยี่ห้อเดิม | 114 (49.6) | 15 (30.0) | 1 (5.0) |
| อ่านป้ายฉลากของสินค้าเพื่อหาข้อมูล สำรวจ ประสิม และวิธีการใช้ | 62 (27.0) | 12 (24.0) | 6 (30.0) |
| อ่านป้ายฉลากของสินค้าเพื่อหาข้อมูลผู้ผลิต และการผลิต | 34 (14.8) | 7 (14.0) | 5 (25.0) |
| สอบถามคนรู้จักที่เคยใช้ | 36 (15.7) | 3 (6.0) | 4 (20.0) |
| สอบถามพนักงานขาย | 12 (5.2) | 1 (2.0) | 1 (5.0) |
| ไม่ได้หาข้อมูลเพิ่ม ทดลองซื้อได้เลย | 24 (10.4) | 8 (16.0) | 0 (0.0) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำนวน 300 คน

จากตารางที่ 4-37 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีการหาข้อมูลของสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำแนกตามระดับการศึกษา ได้ดังนี้

ผู้ที่มีการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรี หาข้อมูลก่อนตัดสินใจซื้อโดย คูป้ายราคาว่าถูกที่สุดในหมวดเดียวกันมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 52.6 รองลงมาคือ คูป้ายราคาและเปรียบเทียบราคา กับบัตรห้องเดิม คิดเป็นร้อยละ 49.6 และอ่านป้ายฉลากของสินค้าเพื่อหาข้อมูล ส่วนประเมิน และวิธีการใช้ คิดเป็นร้อยละ 27.0 ตามลำดับ

ผู้ที่มีการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี มีการหาข้อมูลก่อนตัดสินใจซื้อโดย คูป้ายราคาว่าถูกที่สุดในหมวดเดียวกันมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 60.0 รองลงมาคือ คูป้ายราคาและเปรียบเทียบราคากับบัตรห้องเดิม คิดเป็นร้อยละ 30.0 และอ่านป้ายฉลากของสินค้าเพื่อหาข้อมูล ส่วนประเมิน และวิธีการใช้ คิดเป็นร้อยละ 24.0 ตามลำดับ

ผู้ที่มีการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี มีการหาข้อมูลก่อนตัดสินใจซื้อโดย คูป้ายราคาว่าถูกที่สุดในหมวดเดียวกันมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 65.0 รองลงมาคือ อ่านป้ายฉลากของสินค้าเพื่อหาข้อมูล ส่วนประเมิน และวิธีการใช้ คิดเป็นร้อยละ 30.0 และอ่านป้ายฉลากของสินค้าเพื่อหาข้อมูลผู้ผลิตและการผลิตคิดเป็นร้อยละ 25.0 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-38 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงความถี่ในการซื้อสินค้าตราเนพะของห้างเทสโก้ โลตัส จำแนกตามระดับการศึกษา

| ความถี่ | ระดับการศึกษา | | |
|---|---------------------------|--|--|
| | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูง กว่าปริญญาตรี |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| 2-3 เดือน/ครั้ง | 31 (13.5) | 9 (18.0) | 9 (45.0) |
| เดือนละ 1 ครั้ง | 42 (18.3) | 8 (16.0) | 5 (25.0) |
| เดือนละ 2-3 ครั้ง | 96 (41.7) | 12 (24.0) | 6 (30.0) |
| เดือนละ 4 ครั้ง (ซื้ออาทิตย์ละ 1 ครั้ง) | 17 (7.4) | 6 (12.0) | 0 (0.0) |
| เดือนละ มากกว่า 4 ครั้ง | 35 (15.2) | 9 (18.0) | 0 (0.0) |
| อื่นๆ (มากกว่า 2 – 3 เดือน/ครั้ง) | 9 (3.9) | 6 (12.0) | 0 (0.0) |
| รวม | 230 (100.0) | 50 (100.0) | 20 (100.0) |

จากตารางที่ 4-38 พบร่วมกันว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีความถี่ในการซื้อสินค้าตราเนพะของห้างเทสโก้ โลตัส จำแนกตามระดับการศึกษาได้ดังนี้

ผู้ที่มีการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรีมีความถี่ในการซื้อสินค้าตราเนพะมากที่สุดคือ เดือนละ 2-3 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 41.7 รองลงมาคือ เดือนละ 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 18.3 และเดือนละ มากกว่า 4 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 15.2 ตามลำดับ

ผู้ที่มีการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี มีความถี่ในการซื้อสินค้าตราเนพะมากที่สุดคือ เดือนละ 2-3 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 24.0 รองลงมาคือ 2-3 เดือน/ครั้ง และ

เดือนละ มากกว่า 4 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 18.0 เท่ากัน ส่วนเดือนละ 1 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 16.0 ตามลำดับ

ผู้ที่มีการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี มีความถี่ในการซื้อสินค้าตราเฉพาะมากที่สุดคือ 2-3 เดือน/ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 45.0 รองลงมาคือ เดือนละ 2-3 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 30.0 และเดือนละ 1 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 25.0 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-39 แสดงจำนวนและค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามถึงปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือกซื้อ สินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำแนกตามระดับการศึกษา

| | ระดับการศึกษา | | |
|---|-----------------------|---|---|
| | ต่ำกว่าระดับปริญญาตรี | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับปริญญาตรี | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูงกว่าปริญญาตรี |
| ปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือกซื้อ สินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส | ค่าเฉลี่ย ແປลຜລ | ค่าเฉลี่ย ແປລຜລ | ค่าเฉลี่ย ແປລຜລ |
| ชื่อเพรฯ ไครฯ กีชื่อ | 2.49 น້ອຍ | 2.18 ນ້ອຍ | 2.30 ນ້ອຍ |
| สภาพะเศรษฐกิจทำให้ต้องประหයດ ໃຊ້ເຈີນ ຄຸ້ມຄ່າ | 4.31 ມາກ | 4.44 ມາກ | 4.25 ມາກ |
| ຄຸນພາຫທີ່ຂອງສິນຄ້າ | 3.96 ມາກ | 3.84 ມາກ | 3.95 ມາກ |
| ຊື່ອສີຍຂອງທຣາຍ໌ຂໍ້ສິນຄ້າตราเฉพาะของ ห้าง tesโก้ โลตัส | 3.31 ປານກລາງ | 3.35 ປານກລາງ | 2.40 ນ້ອຍ |
| ຊື່ອສີຍຂອງໂຮງງານຜູ້ຜລິຕສິນຄ້າ | 1.95 ນ້ອຍ | 2.77 ປານກລາງ | 2.70 ປານກລາງ |
| ເກົ່າງໝາຍຮັບຮອງຄຸນພາຫ ຕ່າງໆ | 2.38 ນ້ອຍ | 3.39 ມາກ | 2.00 ນ້ອຍ |
| ກລ່ອງ/ຫີນໜ່ວຍ ສ້າງຈານ ມີເອກລັກນັ້ນ | 3.60 ມາກ | 3.11 ປານກລາງ | 3.10 ປານກລາງ |
| ราคาຄູກທີ່ສຸດ | 4.39 ມາກ | 4.36 ມາກ | 4.30 ມາກ |
| ราคาທ່າງກັບສິນຄ້າໃນหมวดເດືອກກັນ | 3.53 ມາກ | 3.52 ມາກ | 3.15 ປານກລາງ |

ตารางที่ 4-39 (ต่อ) แสดงจำนวนและค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามถึงปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือกซึ่ง สินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำแนกตามระดับการศึกษา

| ปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือกซึ่ง สินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส | ระดับการศึกษา | | |
|---|---------------------------|--|--|
| | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูง กว่าปริญญาตรี |
| | ค่าเฉลี่ย แปลผล | ค่าเฉลี่ย แปลผล | ค่าเฉลี่ย แปลผล |
| มีป้ายบอกราคาชัดเจน | 4.06 มาก | 4.02 มาก | 3.35 ปานกลาง |
| สินค้าวางแผนดูดตัวและการตกแต่งบิวตี้ชั้น | 3.77 มาก | 3.50 มาก | 3.35 ปานกลาง |
| สถานที่ตั้งของร้านค้า | 4.05 มาก | 3.71 มาก | 3.45 ปานกลาง |
| บริการและบรรยากาศที่ดีของร้านค้า | 3.91 ปานกลาง | 3.79 มาก | 3.45 ปานกลาง |
| สินค้ามีการส่งเสริมการขาย เช่น ลดราคา แคมเปญ | 3.54 มาก | 3.29 ปานกลาง | 2.55 ปานกลาง |
| สินค้ามีการลงโฆษณาในโทรศัพท์ ของห้าง | 3.46 ปานกลาง | 3.49 ปานกลาง | 3.05 ปานกลาง |
| สินค้ามีการโฆษณาในสื่อทั่วไป | 3.48 ปานกลาง | 3.51 มาก | 3.73 มาก |
| รวม | 3.51 มาก | 3.52 มาก | 3.19 ปานกลาง |

หมายเหตุ: จากผู้ตอบแบบสอบถามจำนวน 300 คน นำข้อมูลที่ได้จากแบบสอบถามมาวิเคราะห์ เนื่องจากผู้ตอบ
ปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือกซึ่ง สินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส เท่านั้น

จากตารางที่ 4-39 พบร่วมกับ ผู้ตอบแบบสอบถามที่จบการศึกษาในแต่ละระดับ ให้
ความสำคัญต่อปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือกซึ่ง สินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส ได้
ดังนี้

ผู้ที่มีการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรี ให้ความสำคัญต่อปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือกในระดับมาก คือราคากลูกที่สุด มีค่าเฉลี่ย 4.39 รองลงมาคือ สภาวะเศรษฐกิจทำให้ต้องประหยัด ใช้เงินคุ้มค่า มีค่าเฉลี่ย 4.31 และมีป้ายบอกราคาซัคเจน มีค่าเฉลี่ย 4.06 ตามลำดับ

ผู้ที่มีการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี ให้ความสำคัญต่อปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือก ในระดับมาก คือ สภาวะเศรษฐกิจทำให้ต้องประหยัด ใช้เงินคุ้มค่า มีค่าเฉลี่ย 4.44 รองลงมาคือ ราคากลูกที่สุด มีค่าเฉลี่ย 4.36 และมีป้ายบอกราคาซัคเจน มีค่าเฉลี่ย 4.02 ตามลำดับ

ผู้ที่มีการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี ให้ความสำคัญต่อปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือก ในระดับมาก คือราคากลูกที่สุด มีค่าเฉลี่ย 4.30 รองลงมาคือ สภาวะเศรษฐกิจทำให้ต้องประหยัด ใช้เงินคุ้มค่า มีค่าเฉลี่ย 4.25 และคุณภาพที่ดีของสินค้า มีค่าเฉลี่ย 3.95 ตามลำดับตามลำดับ

ตารางที่ 4-40 แสดงจำนวนและร้อยละของความพึงพอใจ ในการซื้อสินค้าตราเนพาร์ย์ห้อเกลสโก้ จำแนกตามการศึกษา

| ความพึงพอใจ (ยี่ห้อเกลสโก้) | ระดับการศึกษา | | |
|--------------------------------|---------------------------|--|--|
| | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูง กว่าปริญญาตรี |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| มาก | 159 (72.6) | 32 (71.1) | 14 (70.0) |
| ปานกลาง | 60 (27.4) | 13 (28.9) | 5 (25.0) |
| น้อย | 0 (0.0) | 0 (0.0) | 1 (5.0) |
| รวม | 219 (100.0) | 45 (100.0) | 20 (100.0) |

จากตารางที่ 4-40 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีระดับความพึงพอใจในการซื้อสินค้า ตราเฉพาะยี่ห้อเทสโก้ จำแนกตามระดับการศึกษา ได้ดังนี้

ผู้ที่มีการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรี ส่วนใหญ่มีความพึงพอใจในการซื้อสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อเทสโก้ในระดับมาก คิดเป็นร้อยละ 72.6 รองลงมาคือ พึงพอใจ ในระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 27.4 และพึงพอใจ ระดับน้อย นั้นไม่มี

ผู้ที่มีการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี ส่วนใหญ่มีความพึงพอใจในการซื้อสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อเทสโก้ในระดับมาก คิดเป็นร้อยละ 71.1 รองลงมาคือ พึงพอใจ ในระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 28.9 ส่วนพึงพอใจระดับน้อย นั้นไม่มี

ผู้ที่มีการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี ส่วนใหญ่มีความพึงพอใจในการซื้อสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อเทสโก้ในระดับมาก คิดเป็นร้อยละ 70.0 รองลงมาคือ พึงพอใจ ในระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 25.0 ส่วนพึงพอใจระดับน้อย คิดเป็นร้อยละ 5.0

ตารางที่ 4-41 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงความพึงพอใจ ในการซื้อสินค้า ตราเฉพาะยี่ห้อคุ้มค่า จำแนกตามระดับการศึกษา

| ความพึงพอใจ (ยี่ห้อคุ้มค่า) | ระดับการศึกษา | | |
|--------------------------------|---------------------------|--|--|
| | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูง กว่าปริญญาตรี |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| มาก | 112 (53.6) | 19 (42.2) | 5 (33.3) |
| ปานกลาง | 97 (46.4) | 26 (57.8) | 9 (60.0) |
| น้อย | 0 (0.0) | 0 (0.0) | 1 (6.7) |
| รวม | 209 (100.0) | 45 (100.0) | 15 (100.0) |

จากตารางที่ 4-41 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีระดับความพึงพอใจในการซื้อสินค้า
ตราเฉพาะยี่ห้อคุ้มค่า จำแนกตามระดับการศึกษา ได้ดังนี้

ผู้ที่มีการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรี ส่วนใหญ่มีความพึงพอใจในการซื้อสินค้าตรา
เฉพาะยี่ห้อคุ้มค่าในระดับมาก คิดเป็นร้อยละ 53.6 รองลงมาคือ พึงพอใจ ในระดับปานกลาง
คิดเป็นร้อยละ 46.4 ส่วนความพึงพอใจระดับน้อย นั้นไม่มี

ผู้ที่มีการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี ส่วนใหญ่มีความพึง
พอใจในการซื้อสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อคุ้มค่าในระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 57.8 รองลงมาคือ
พึงพอใจในระดับมาก คิดเป็นร้อยละ 42.2 ส่วนพึงพอใจระดับน้อย นั้นไม่มี

ผู้ที่มีการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี ส่วน
ใหญ่มีความพึงพอใจในการซื้อสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อคุ้มค่า ในระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 60.0
รองลงมาคือ พึงพอใจในระดับมาก คิดเป็นร้อยละ 33.3 และพึงพอใจระดับน้อย คิดเป็นร้อยละ 6.7
ตามลำดับ

ตารางที่ 4-42 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงการซื้อขายสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อ
เทสโก้ จำแนกตามระดับการศึกษา

| การซื้อขาย (ยี่ห้อเทสโก้) | ระดับการศึกษา | | |
|------------------------------|------------------------------|--|--|
| | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูง กว่าปริญญาตรี |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| ซื้ออีก | 193 (88.1) | 36 (80.0) | 13 (65.0) |
| อาจซื้อ | 26 (11.9) | 9 (20.0) | 5 (30.0) |
| ไม่ซื้ออีก | 0 (0.0) | 0 (0.0) | 1 (5.0) |
| รวม | 219 (100.0) | 45 (100.0) | 20 (100.0) |

จากตารางที่ 4-42 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีการซื้อขายสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อเทสโก้ จำแนกตามระดับการศึกษา ได้ดังนี้

ผู้ที่มีการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรี ส่วนใหญ่ซื้อสินค้ายี่ห้อเทสโก้ซื้ออิเก คิดเป็นร้อยละ 88.1 รองลงมาคือ อาจซื้อ คิดเป็นร้อยละ 11.9 ส่วนไม่ซื้ออิเก นั้นไม่มี

ผู้ที่มีการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี ส่วนใหญ่มีการซื้อสินค้ายี่ห้อเทสโก้ซื้ออิเก คิดเป็นร้อยละ 80.0 รองลงมาคือ อาจซื้อ คิดเป็นร้อยละ 20.0 ส่วนไม่ซื้ออิเก นั้นไม่มี

ผู้ที่มีการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี ส่วนใหญ่มีการซื้อสินค้ายี่ห้อเทสโก้ซื้ออิเก คิดเป็นร้อยละ 65.0 รองลงมาคือ อาจซื้อ คิดเป็นร้อยละ 30.0 และไม่ซื้ออิเก คิดเป็นร้อยละ 5.0 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-43 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงการซื้อขายสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อคุ้มค่า จำแนกตามระดับการศึกษา

| การซื้อขาย (ยี่ห้อคุ้มค่า) | ระดับการศึกษา | | |
|-------------------------------|---------------------------|--|--|
| | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูง กว่าปริญญาตรี |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| ซื้ออิเก | 161 (77.0) | 25 (55.6) | 9 (60.0) |
| อาจซื้อ | 48 (23.0) | 20 (44.4) | 4 (26.7) |
| ไม่ซื้ออิเก | 0 (0.0) | 0 (0.0) | 2 (13.3) |
| รวม | 209 (100.0) | 45 (100.0) | 15 (100.0) |

จากตารางที่ 4-43 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีการซื้อขายสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อคุ้มค่า จำแนกตามระดับการศึกษา ได้ดังนี้

ผู้ที่มีการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรี ส่วนใหญ่ซื้อสินค้ายี่ห้อคุ้มค่าซ้ำอีก คิดเป็นร้อยละ 77.0 รองลงมาคือ อาจซื้อ คิดเป็นร้อยละ 23.0 ส่วนไม่ซื้ออีก นั้นไม่มี

ผู้ที่มีการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี ส่วนใหญ่มีการซื้อสินค้ายี่ห้อคุ้มค่าซ้ำอีก คิดเป็นร้อยละ 55.6 รองลงมาคือ อาจซื้อ คิดเป็นร้อยละ 44.4 ส่วนไม่ซื้ออีก นั้นไม่มี

ผู้ที่มีการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี ส่วนใหญ่มีการซื้อสินค้ายี่ห้อคุ้มค่าซ้ำอีก คิดเป็นร้อยละ 60.0 รองลงมาคือ อาจซื้อ คิดเป็นร้อยละ 26.7 และไม่ซื้ออีก คิดเป็นร้อยละ 13.3 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-44 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงบุคลิกภาพในการซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้างหุ้นส่วนจำกัด โลตัส จำแนกตามระดับการศึกษา

| บุคลิกภาพ | ระดับการศึกษา | | |
|---|-----------------------|---|---|
| | ต่ำกว่าระดับปริญญาตรี | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับปริญญาตรี | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูงกว่าปริญญาตรี |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| ชอบซื้อสินค้าราคาถูกอย่างเดียว สินค้าใหม่ ราคาถูกก็จะเลือกซื้อเป็นอันดับแรก | 78 (33.9) | 9 (18.0) | 9 (45.0) |
| ยอมที่จะจ่ายเงินซื้อเพิ่มน้ำหนักเพื่อสิ่งที่ดีกว่าอีกหน่อย | 29 (12.6) | 8 (16.0) | 0 (0.0) |
| มีความเชื่อว่าสินค้าราคานาฬิกจะมีคุณภาพดีในขณะที่สินค้าราคาถูกจะมีคุณภาพต่ำตามราคา | 6 (2.6) | 2 (4.0) | 1 (5.0) |
| ซื้อยี่ห้อเดิม(ที่มีชื่อเสียง)อยู่อย่างสม่ำเสมอ โดยคิดว่าจะซื้อสินค้ายี่ห้อเดิมไม่เปลี่ยนแปลง | 17 (7.4) | 0 (0.0) | 6 (30.0) |
| มีความคิดที่ไม่ชอบเสียงในการทดลอง สินค้าใหม่ๆ | 2 (0.9) | 1 (2.0) | 4 (20.0) |
| การซื้อสินค้านักเป็นไปแบบไม่ตั้งใจ เป็นการซื้อบนไม่มีการวางแผนมาก่อน | 25 (10.9) | 1 (2.0) | 0 (0.0) |

**ตารางที่ 4-44 (ต่อ) แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงบุคลิกภาพในการซื้อสินค้า
ตราเพชรของห้างทเอกสาร์ โลตัส จำแนกตามระดับการศึกษา**

| บุคลิกภาพ | ระดับการศึกษา | | |
|---|---------------------------|--|--|
| | ต่ำกว่าระดับ ปริญญาตรี | ปริญญาตรี หรือ กำลังศึกษาระดับ ปริญญาตรี | สูงกว่าปริญญาตรี หรือกำลังศึกษาสูง กว่าปริญญาตรี |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| พิจารณาทุกๆด้าน ไม่ใช่ของคุณเพียง ภาพลักษณ์ของตราสินค้าหรือโฆษณา โดย จะพิจารณาอย่างมีเหตุผล จนทำให้รู้สึกว่า ตนเองเป็นคนคลาดชี้อ | 73 (31.7) | 29 (58.0) | 0 (0.0) |
| รวม | 230 (100.0) | 50 (100.0) | 20 (100.0) |

จากตารางที่ 4-44 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีบุคลิกภาพในการซื้อสินค้าตราเพชร
ของห้างทเอกสาร์ จำแนกตามระดับการศึกษา ได้ดังนี้

ผู้ที่มีการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรีชอบซื้อสินค้าราคาถูกอย่างเดียว สินค้าไหน
ราคาถูกก็จะเลือกซื้อเป็นอันดับแรกมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 33.9 รองลงมาคือ พิจารณาทุกๆด้าน
ไม่ใช่ของคุณเพียงภาพลักษณ์ของตราสินค้าหรือโฆษณา โดยจะพิจารณาอย่างมีเหตุผล จนทำให้รู้สึก
ว่าตนเองเป็นคนคลาดชี้อ คิดเป็นร้อยละ 31.7 และยอมที่จะจ่ายเงินซื้อเพิ่มขึ้นอีกนิดเพื่อสิ่งที่ดีกว่า
อีกหน่อย คิดเป็นร้อยละ 12.6 ตามลำดับ

ผู้ที่มีการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับปริญญาตรี พิจารณาทุกๆด้าน
ไม่ใช่ของคุณเพียงภาพลักษณ์ของตราสินค้าหรือโฆษณา โดยจะพิจารณาอย่างมีเหตุผล จนทำให้รู้สึก
ว่าตนเองเป็นคนคลาดชี้มากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 58.0 รองลงมาคือชอบซื้อสินค้าราคาถูกอย่าง
เดียว สินค้าไหนราคาถูกก็จะเลือกซื้อเป็นอันดับแรก คิดเป็นร้อยละ 18.0 และยอมที่จะจ่ายเงินซื้อ
เพิ่มขึ้นอีกนิดเพื่อสิ่งที่ดีกว่าอีกหน่อย คิดเป็นร้อยละ 16.0 ตามลำดับ

ผู้ที่มีการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีชอบ
ซื้อสินค้าราคาถูกอย่างเดียว สินค้าไหนราคาถูกก็จะเลือกซื้อเป็นอันดับแรกมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ
45.0 รองลงมาคือ ซื้อยี่ห้อเดิม(ที่มีชื่อเสียง)อยู่อย่างสม่ำเสมอ โดยคิดว่าจะซื้อสินค้ายี่ห้อเดิมไม่

เปลี่ยนแปลง คิดเป็นร้อยละ 30.0 และมีความคิดที่ไม่ชอบเสียงในการทดลองสินค้าใหม่ๆ คิดเป็นร้อยละ 20.0 ตามลำดับ

ส่วนที่ 5 พฤติกรรมการซื้อสินค้าตราเฉพาะ จำแนกตามรายได้ต่อเดือนของผู้ตอบแบบสอบถาม

ตารางที่ 4-45 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามลึกลงไปสินค้าตราเฉพาะ ของห้าง เทสโก้ โลตัสที่เคยซื้อ จำแนกตามรายได้ต่อเดือน

| ยี่ห้อที่เคยซื้อ | รายได้ต่อเดือน | | |
|------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------------|
| | ต่ำกว่า 10,000 บาท (n=199) | 10,000 – 19,999 บาท (n=62) | ตั้งแต่ 20,000 บาท ขึ้นไป (n=39) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| เทสโก้ | 189 (95.0) | 57 (91.9) | 38 (97.4) |
| คุ้มค่า | 182 (91.4) | 56 (90.3) | 31 (79.5) |
| ออล อะเบาท์ เพช | 15 (7.5) | 0 (0.0) | 1 (2.6) |
| สกิน วิสดอม | 27 (13.6) | 1 (1.6) | 0 (0.0) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้างเทสโก้ โลตัส

จำนวน 300 คน

จากตารางที่ 4-45 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามเคยซื้อสินค้าตราเฉพาะ ของห้างเทสโก้ โลตัสจำแนกตามรายได้ต่อเดือน ได้ดังนี้

ผู้ที่มีรายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท ซื้อสินค้ายี่ห้อเทสโก้มากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 95.0 รองลงมาคือ ยี่ห้อคุ้มค่า คิดเป็นร้อยละ 91.4 ส่วนยี่ห้อสกิน วิสดอม คิดเป็นร้อยละ 13.6 และยี่ห้อ ออล อะเบาท์ เพช คิดเป็นร้อยละ 7.5 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 – 19,999 บาท ซึ่งสินค้ายี่ห้อเทสโก้มากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 91.9 รองลงมาคือ ยี่ห้อคุ้มค่า คิดเป็นร้อยละ 90.3 ยี่ห้อสกิน วิสดคอม คิดเป็นร้อยละ 11.6 ส่วนยี่ห้อออล อะเบาท์ เพช นั้นไม่มี ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป ซึ่งสินค้ายี่ห้อเทสโก้ มากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 97.4 รองลงมาคือ ยี่ห้อคุ้มค่า คิดเป็นร้อยละ 79.5 และยี่ห้อออล อะเบาท์ เพช คิดเป็นร้อยละ 2.6 ส่วนยี่ห้อสกิน วิสดคอม นั้นไม่มี

ตารางที่ 4-46 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงลักษณะการซื้อสินค้าตราน้ำพะยี่ห้อ เทสโก้ ของห้างเทสโก้ โลตัส จำแนกตามรายได้ต่อเดือน

| การซื้อสินค้า (ยี่ห้อเทสโก้) | รายได้ต่อเดือน | | |
|---------------------------------|--------------------|---------------------|------------------------------|
| | ต่ำกว่า 10,000 บาท | 10,000 – 19,999 บาท | ตั้งแต่ 20,000 บาท ขึ้นไป |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| ซื้อประจำ | 113 (59.8) | 36 (63.2) | 24 (63.1) |
| ซื้อบางครั้ง | 75 (39.7) | 21 (36.8) | 12 (31.6) |
| เคยซื้อและเลิกซื้อแล้ว | 1 (0.5) | 0 (0.0) | 2 (5.3) |
| รวม | 189 (100.0) | 57 (100.0) | 38 (100.0) |

จากตารางที่ 4-27 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีลักษณะการซื้อสินค้าตราน้ำพะยี่ห้อ เทสโก้ จำแนกตามรายได้ต่อเดือน ได้ดังนี้

ผู้ที่มีรายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท มีการซื้อเป็นประจำมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 59.8 รองลงมาคือ ซื้อบางครั้ง คิดเป็นร้อยละ 39.7 และเคยซื้อและเลิกซื้อแล้ว คิดเป็นร้อยละ 0.5 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 – 19,999 บาท ส่วนใหญ่มีการซื้อเป็นประจำมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 63.2 รองมาคือ ซื้อบางครั้ง คิดเป็นร้อยละ 36.8 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป มีการซื้อเป็นประจำมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 63.1 รองลงมาคือ ซื้อบางครั้ง คิดเป็นร้อยละ 31.6 และเคยซื้อและเลิกซื้อแล้ว คิดเป็นร้อยละ 5.3 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-47 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงประเภทสินค้าตราเฉพาะ ยี่ห้อเทสโก้ ที่เคยซื้อจำแนกตามรายได้ต่อเดือน

| ประเภทสินค้าที่เคยซื้อ (ยี่ห้อเทสโก้) | รายได้ต่อเดือน | | |
|---|-------------------------------|------------------------------|------------------------------------|
| | ต่ำกว่า 10,000 บาท (n=189) | 10,000 -19,999 บาท (n=57) | ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป (n=38) |
| เครื่องแต่งกาย เช่น ถุงเท้า เสื้อกางเกง ผ้าอ้อม ชุดเด็กอ่อน เป็นต้น | 14 (7.4) | 3 (5.3) | 5 (13.2) |
| อาหารสด เช่น เบเกอรี่ เครื่องคั่ม พร้อมคั่ม นำเข้ามั่นบรรจุ化 เป็นต้น | 0 (0.0) | 0 (0.0) | 0 (0.0) |
| สินค้าบริโภค เช่น น้ำปลา กระดาษทิชชู น้ำยาล้างจาน ปรับผ้านุ่ม น้ำยาล้างห้องน้ำ เป็นต้น | 174 (92.7) | 52 (91.2) | 37 (97.4) |
| อุปกรณ์ต่างๆ เช่น เครื่องใช้สำนักงาน (กระดาษ A4, ดินสอ, ปากกา) อุปกรณ์ทำความสะอาด ต่างๆ (ไม้瓜板, กำมะมัง, ถัง) | 5 (2.6) | 3 (5.3) | 9 (23.7) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้ายี่ห้อเทสโก้ จำนวน 284 คน

จากตารางที่ 4-47 พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามซื้อสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อเทสโก้ จำแนกตามรายได้ต่อเดือนได้ดังนี้

ผู้ที่มีรายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท ซื้อประเภทสินค้าบริโภคมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 92.7 รองลงมาคือ ประเภทเครื่องแต่งกาย คิดเป็นร้อยละ 7.4 และประเภทอุปกรณ์ต่างๆ คิดเป็นร้อยละ 2.6

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 – 19,999 บาท ซื้อประเภทสินค้าบริโภคมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 91.2 รองลงมาคือ ประเภทอุปกรณ์ต่างๆ และประเภทเครื่องแต่งกาย คิดเป็นร้อยละ 5.3 เท่ากัน

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป ซื้อประเภทสินค้าบริโภคมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 97.4 รองลงมาคือ ประเภทอุปกรณ์ต่างๆ คิดเป็นร้อยละ 23.7 และประเภทเครื่องแต่งกาย คิดเป็นร้อยละ 13.2 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-48 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงลักษณะการซื้อสินค้าตามพำนภัยที่ห้องคุ้มค่า จำแนกตามรายได้ต่อเดือน

| การซื้อสินค้า (ยี่ห้อคุ้มค่า) | รายได้ต่อเดือน | | |
|----------------------------------|-------------------------------|------------------------------|------------------------------------|
| | ต่ำกว่า 10,000 บาท (n=182) | 10,000 -19,999 บาท (n=56) | ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป (n=31) |
| ซื้อประจำ | 98 (53.8) | 37 (66.1) | 16 (51.6) |
| ซื้อบางครั้ง | 78 (42.9) | 19 (33.9) | 14 (45.2) |
| เคยซื้อและเลิกซื้อแล้ว | 6 (3.3) | 0 (0.0) | 1 (3.2) |
| รวม | 182 (100.0) | 56 (100.0) | 31 (100.0) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าที่ห้องคุ้มค่าจำนวน 269 คน

จากตารางที่ 4-48 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามถึงลักษณะการซื้อสินค้าตามพำนภัยที่ห้องเทสโก้ ไก่ จำแนกตามรายได้ต่อเดือน ได้ดังนี้

ผู้ที่มีรายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท มีการซื้อเป็นประจำมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 53.8 รองลงมาคือ ซื้อบางครั้ง คิดเป็นร้อยละ 42.9 และเคยซื้อและเลิกซื้อแล้ว คิดเป็นร้อยละ 3.3 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 – 19,999 บาท มีการซื้อเป็นประจำมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 66.1 รองลงมาคือ ซื้อบางครั้ง คิดเป็นร้อยละ 33.9 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป มีการซื้อเป็นประจำมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 51.6 รองลงมาคือ ซื้อบางครั้ง คิดเป็นร้อยละ 45.2 และเคยซื้อและเลิกซื้อแล้ว คิดเป็นร้อยละ 3.2 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-49 จำนวนและร้อยละของการซื้อสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อคุ้มค่า จำแนกตามรายได้

| ประเภทสินค้าที่เคยซื้อ (ยี่ห้อคุ้มค่า) | รายได้ | | |
|---|-------------------------------|------------------------------|--|
| | ต่ำกว่า 10,000 บาท (n=182) | 10,000 -19,999 บาท (n=56) | ตั้งแต่ 20,000 บาท ขึ้นไป (n=31) |
| เครื่องแต่งกาย เช่น ถุงเท้า เสื้อกางเกง ผ้าอ้อม ชุดเด็กอ่อน เป็นต้น | 6 (3.3) | 2 (3.6) | 1 (3.2) |
| อาหารสด เช่น เบเกอรี่ เครื่องดื่ม พร้อมดื่ม น้ำดื่มน้ำบรรจุขวด เป็นต้น | 19 (10.4) | 5 (8.9) | 1 (3.2) |
| สินค้าบริโภค เช่น นำป腊ะระดาย ทิชชู น้ำยาล้างจาน ปรับผ้านุ่ม น้ำยาล้างห้องน้ำ เป็นต้น | 156 (85.7) | 50 (89.3) | 27 (87.1) |
| อุปกรณ์ต่างๆ เช่น เครื่องใช้สำนักงาน (กระดาษ A4, ดินสอ, ปากกา) อุปกรณ์ทำความสะอาด ต่างๆ (ไม้กวาด, กำมะมัง, ถัง) | 7 (3.8) | 7 (12.5) | 2 (6.4) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้ายี่ห้อคุ้มค่า จำนวน 269 คน

จากตารางที่ 4-49 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามซื้อสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อคุ้มค่า จำแนกตามประเภทสินค้า ได้ดังนี้

ผู้ที่มีรายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท ซื้อประเภทสินค้าบริโภคมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 85.7 รองลงมาคือ ประเภทอาหารสด คิดเป็นร้อยละ 10.4 ประเภทอุปกรณ์ต่างๆ คิดเป็นร้อยละ 3.8 และประเภทเครื่องแต่งกาย คิดเป็นร้อยละ 3.3 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 – 19,999 บาท ซื้อประเภทสินค้าบริโภคมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 89.3 รองลงมาคือ ประเภทอุปกรณ์ต่างๆ คิดเป็นร้อยละ 12.5 และประเภทอาหารสด คิดเป็นร้อยละ 8.9 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป ซื้อสินค้าบริโภคมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 87.1 รองลงมาคือ ประเภทอุปกรณ์ต่างๆ คิดเป็นร้อยละ 6.4 ส่วนประเภทเครื่องแต่งกายและอาหารสด มีผู้ซื้อเท่ากัน คิดเป็นร้อยละ 3.2

ตารางที่ 4-50 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงผู้มีส่วนร่วมในการตัดสินใจซื้อสินค้าตราเฉพาะ ของห้าง tesโก้ โลตัส จำแนกตามรายได้ต่อเดือน

| ผู้มีส่วนร่วมในการตัดสินใจ | รายได้ | | |
|-----------------------------|-------------------------------|------------------------------|----------------------------|
| | ต่ำกว่า 10,000 บาท (n=199) | 10,000 -19,999 บาท (n=62) | 20,000 บาทขึ้นไป (n=39) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| ตัดสินใจเองทั้งหมด | 172 (86.4) | 58 (93.5) | 35 (89.7) |
| บุคคลในครอบครัวช่วยตัดสินใจ | 29 (14.6) | 12 (19.3) | 5 (12.8) |
| เพื่อนช่วยตัดสินใจ | 13 (6.5) | 0 (0.0) | 0 (0.0) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำนวน 300 คน

จากตารางที่ 4-50 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีผู้มีส่วนร่วมในการตัดสินใจซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้างอื่นจำแนกตามรายได้ต่อเดือน ได้ดังนี้

ผู้ที่มีรายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท มีการตัดสินใจซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส โดยตัดสินใจเองทั้งหมดมากที่สุด กิตติเป็นร้อยละ 86.4 รองลงมาคือ บุคคลในครอบครัวช่วยตัดสินใจ กิตติเป็นร้อยละ 14.6 และเพื่อนช่วยตัดสินใจ กิตติเป็นร้อยละ 6.5 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 - 19,999 บาท มีการตัดสินใจซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส โดยตัดสินใจเองทั้งหมดมากที่สุด กิตติเป็นร้อยละ 93.5 รองลงมาคือ บุคคลในครอบครัวช่วยตัดสินใจ กิตติเป็นร้อยละ 19.3 ส่วนเพื่อนช่วยตัดสินใจ นั้นไม่มี

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป มีการตัดสินใจซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส โดยตัดสินใจเองทั้งหมดมากที่สุด กิตติเป็นร้อยละ 89.7 และบุคคลในครอบครัวช่วยตัดสินใจ กิตติเป็นร้อยละ 12.8 ส่วนเพื่อนช่วยตัดสินใจ นั้นไม่มี

ตารางที่ 4-51 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม ในการซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง อื่น จำแนกตามรายได้ต่อเดือน

| ห้างที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะ อื่นๆ | รายได้ | | |
|---------------------------------------|-------------------------------|------------------------------|----------------------------|
| | ต่ำกว่า 10,000 บาท (n=199) | 10,000 -19,999 บาท (n=62) | 20,000 บาทขึ้นไป (n=39) |
| ไม่ซื้อของห้างอื่นๆ | 139 (69.8) | 36 (58.1) | 26 (66.7) |
| ซื้อของห้างการฟูร์ | 1 (0.5) | 4 (6.4) | 2 (5.1) |
| ซื้อของห้างบิ๊กซี | 54 (27.1) | 24 (38.7) | 14 (35.9) |
| อื่นๆ | 2 (1.0) | 6 (9.7) | 2 (5.1) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้างเทสโก้ โลตัส จำนวน 300 คน (อื่นๆ ได้แก่ ร้านวัสดุ 6 คน และร้านบู๊ฟส์ 4 คน)

จากตารางที่ 4-51 พบร่วมกับห้างที่ผู้ตอบแบบสอบถามเคยซื้อสินค้าตราเฉพาะ จำแนกตามรายได้ต่อเดือน ได้ดังนี้

ผู้ที่มีรายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท ไม่ซื้อของห้างอื่นมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 69.8 รองลงมาคือ ซื้อของห้างบิ๊กซี คิดเป็นร้อยละ 27.1 ส่วนซื้อห้างอื่นๆ คิดเป็นร้อยละ 1.0 และซื้อของห้างการฟูร์ คิดเป็นร้อยละ 0.5 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 - 19,999 บาท ซื้อสินค้าตราเฉพาะของซื้อของห้างบิ๊กซีมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 58.1 รองลงมาคือ ไม่ซื้อของห้างอื่นๆ คิดเป็นร้อยละ 25.8 และซื้อห้างอื่นๆ คิดเป็นร้อยละ 9.7 ส่วนซื้อของห้างการฟูร์ คิดเป็นร้อยละ 6.4 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป ไม่ซื้อของห้างอื่นมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 66.7 รองลงมาคือ ซื้อของห้างบิ๊กซี คิดเป็นร้อยละ 35.9 ซื้อของห้างการฟูร์ และห้างอื่นๆ คิดเป็นร้อยละ 5.1 เท่ากัน

ตารางที่ 4-52 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม ถึงวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้า
ตราเพชร ของห้าง tesโก้ โลตัส ยี่ห้อ tesโก้ จำแนกตามรายได้ต่อเดือน

| วัตถุประสงค์ในการซื้อ (ยี่ห้อ tesโก้) | รายได้ต่อเดือน | | |
|---|--------------------------------|-----------------------------|--|
| | น้อยกว่า 10,000 บาท (n=189) | 10,000-19,999 บาท (n=57) | ตั้งแต่ 20,000 บาท ขึ้นไป (n=38) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| ต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อ เปรียบเทียบกับยี่ห้ออื่น | 175 (92.6) | 52 (91.2) | 37 (97.4) |
| ต้องการคุณภาพผลิตภัณฑ์ที่ดีทัดเทียม กับตราเยี่ยห้ออื่น | 113 (59.8) | 26 (48.6) | 20 (52.6) |
| ต้องการสินค้ามีครื่องหมายรับรอง คุณภาพต่างๆ เช่น ออย. และมีการระบุ วันเดือนปี ที่ชัดเจน | 70 (37.0) | 17 (29.8) | 11 (28.9) |
| เจาจะยี่ห้อนี้ เพราะ เคยใช้แล้วเห็นว่า เป็นตรา夷ี่ห้อที่มีคุณภาพ | 104 (55.0) | 19 (33.3) | 18 (47.4) |
| ตรายี่ห้อที่ต้องการไม่มีจำหน่าย ซื้อเป็น สินค้าทุกแทน | 81 (42.9) | 25 (43.9) | 7 (18.4) |
| ต้องการสินค้ายี่ห้อใดก็ได้มีการ ส่งเสริมการขาย เช่น ลด แลก | 55 (29.1) | 14 (24.6) | 11 (28.9) |
| อยากรดลองผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่ เคยใช้ | 81 (42.9) | 37 (64.9) | 24 (63.2) |
| เห็นคนรู้จักใช้ เลยใช้ตาม | 61 (32.3) | 16 (28.1) | 8 (21.1) |
| ต้องการความสะดวกในการเลือกซื้อ สินค้า มองเห็นได้ชัดเจน หาง่าย | 59 (31.2) | 20 (35.1) | 16 (42.1) |
| ต้องการสินค้าจากผู้ผลิตเป็นราย เดียว กับ สินค้ายี่ห้อที่มีชื่อเสียง แต่ราคา ถูกกว่า | 115 (60.8) | 46 (80.7) | 16 (42.1) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเพชรของห้าง tesโก้ โลตัส จำนวน 300 คน

จากตารางที่ 4-52 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้าตราเจพะของห้างเทสโก้ โลตัสยี่ห้อเทสโก้ จำแนกตามรายได้ต่อเดือน ได้ดังนี้

ผู้ที่มีรายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท มีวัตถุประสงค์ในการซื้อคือ ต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับยี่ห้ออื่นมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 92.6 รองลงมาได้แก่ ต้องการสินค้าจากผู้ผลิตเป็นรายเดียวกับสินค้ายี่ห้อที่มีชื่อเสียง แต่ราคาถูกกว่า คิดเป็นร้อยละ 60.8 และต้องการคุณภาพผลิตภัณฑ์ที่ดีทั้งที่เกี่ยวกับคราฟท์ห้ออื่น คิดเป็นร้อยละ 59.8 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 - 19,999 บาท มีวัตถุประสงค์ในการซื้อคือ ต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับยี่ห้ออื่นมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 91.2 รองลงมาได้แก่ ต้องการสินค้าจากผู้ผลิตเป็นรายเดียวกับสินค้ายี่ห้อที่มีชื่อเสียง แต่ราคาถูกกว่า คิดเป็นร้อยละ 80.7 และอย่างทดลองผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่เคยใช้ คิดเป็นร้อยละ 64.9

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป มีวัตถุประสงค์ในการซื้อคือ ต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับยี่ห้ออื่นมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 97.4 รองลงมา ได้แก่ อย่างทดลองผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่เคยใช้ คิดเป็นร้อยละ 63.2 และต้องการคุณภาพผลิตภัณฑ์ที่ดีทั้งที่เกี่ยวกับคราฟท์ห้ออื่น คิดเป็นร้อยละ 52.6 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-53 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม ถึงวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้า
ตราเพชร ของห้าง tesโก้ โลตัส ยี่ห้อคุ้มค่า จำแนกตามรายได้ต่อเดือน

| วัตถุประสงค์ในการซื้อ (ยี่ห้อคุ้มค่า) | รายได้ต่อเดือน | | |
|--|--------------------------------|-----------------------------|--|
| | น้อยกว่า 10,000 บาท (n=182) | 10,000-19,999 บาท (n=56) | ตั้งแต่ 20,000 บาท ขึ้นไป (n=31) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| ต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อ เปรียบเทียบกับยี่ห้ออื่น | 150 (82.4) | 46 (82.1) | 31 (100.0) |
| ต้องการคุณภาพผลิตภัณฑ์ที่ดีทัดเทียม กับตราอื่นๆ ห้ออื่น | 55 (30.2) | 24 (42.9) | 15 (48.4) |
| ต้องการสินค้ามีเครื่องหมายรับรอง คุณภาพต่างๆ เช่น อ.ย. และมีการระบุ วันเดือนปี ที่ชัดเจน | 44 (24.2) | 16 (28.6) | 12 (38.7) |
| เจาะจงยี่ห้อนี้ เพราะ เคยใช้แล้วเห็นว่า เป็นตราอี่ห้อที่มีคุณภาพ | 36 (19.8) | 10 (17.9) | 11 (35.5) |
| ตรายี่ห้อที่ต้องการ ไม่มีจำหน่าย ซื้อ เป็นสินค้าทดแทน | 46 (25.3) | 22 (39.3) | 11 (35.5) |
| ต้องการสินค้ายี่ห้อใดก็ได้ มีการ ส่งเสริมการขาย เช่น ลด แลก | 44 (24.2) | 14 (25.0) | 17 (54.8) |
| อยากทดลองผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่ เคยใช้ | 58 (31.9) | 14 (25.0) | 20 (64.5) |
| เห็นคนรู้จักใช้ เลยใช้ตาม | 36 (19.8) | 5 (8.9) | 6 (19.4) |
| ต้องการความสะดวกในการเลือกซื้อ สินค้า มองเห็นได้ชัดเจน หาง่าย | 23 (12.6) | 22 (39.3) | 17 (54.8) |
| ต้องการสินค้าจากผู้ผลิตเป็นราย เดียว กับสินค้ายี่ห้อที่มีชื่อเสียง แต่ราคา ถูกกว่า | 73 (40.1) | 19 (33.9) | 12 (38.7) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเพชรของห้าง tesโก้ โลตัส จำนวน

300 คน

จากตารางที่ 4-53 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้าตราเจพะของห้างเทสโก้ โลตัสยี่ห้อคุณค่า จำแนกตามระดับการศึกษา ได้ดังนี้

ผู้ที่มีรายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท มีวัตถุประสงค์ในการซื้อคือ ต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับยี่ห้ออื่นมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 82.4 รองลงมา ได้แก่ ต้องการสินค้าจากผู้ผลิตเป็นรายเดียวกับสินค้ายี่ห้อที่มีชื่อเสียง แต่ราคาถูกกว่า คิดเป็นร้อยละ 40.1 และอยากรอดล่องผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่เคยใช้ คิดเป็นร้อยละ 31.9 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 - 19,999 บาท มีวัตถุประสงค์ในการซื้อคือ ต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับยี่ห้ออื่นมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 82.1 รองลงมา ได้แก่ ต้องการคุณภาพผลิตภัณฑ์ที่ดีทัดเทียมกับราษฎรยี่ห้ออื่น คิดเป็นร้อยละ 42.9 และราษฎรยี่ห้อที่ต้องการไม่มีจำหน่าย ซึ่งเป็นสินค้าทดแทน และต้องการความสะดวกในการเลือกซื้อสินค้า มองเห็นได้ชัดเจน หาง่าย คิดเป็นร้อยละ 39.3 เท่ากัน

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป มีวัตถุประสงค์ในการซื้อคือ ต้องการสินค้าคุณภาพที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับยี่ห้ออื่น คิดเป็นร้อยละ 100.0 รองลงมา ได้แก่ อยากรอดล่องผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่ยังไม่เคยใช้ คิดเป็นร้อยละ 64.5 และต้องการความสะดวกในการเลือกซื้อสินค้า มองเห็นได้ชัดเจน หาง่าย กับต้องการสินค้ายี่ห้อใดก็ได้ มีการส่งเสริมการขาย เช่น ลด และ คิดเป็นร้อยละ 54.8 เท่ากัน

ตารางที่ 4-54 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม ถึงโอกาสในการซื้อสินค้าตรา
เฉพาะ ของห้างเทสโก้ โลตัส จำแนกตามรายได้ต่อเดือน

| โอกาสในการซื้อ | รายได้ต่อเดือน | | |
|--|-------------------------------|-----------------------------|--|
| | ต่ำกว่า 10,000 บาท (n=199) | 10,000-19,999 บาท (n=62) | ตั้งแต่ 20,000 บาท ขึ้นไป (n=39) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| เจาะจงซื้อเพื่อใช้เป็นประจำใน ครอบครัว | 193 (97.0) | 53 (85.5) | 30 (77.0) |
| ซื้อเฉพาะเมื่อได้มีโอกาสไปเดินห้าง โลตัส | 16 (8.0) | 10 (16.1) | 10 (25.6) |
| ซื้อเพื่อเป็นของขวัญของฝาก | 3 (1.5) | 3 (4.8) | 2 (5.1) |
| ซื้อเฉพาะเมื่อสินค้าที่ต้องการไม่มี จำหน่าย | 2 (1.0) | 1 (1.6) | 2 (5.1) |
| ซื้อเพื่อไปจำหน่ายต่อ | 28 (14.1) | 8 (12.9) | 9 (23.0) |
| ซื้อในโอกาสพิเศษ เช่นงานเลี้ยง งานสังสรรค์ | 21 (10.6) | 4 (6.4) | 3 (7.7) |
| ซื้อเฉพาะเมื่อมีการจัดรายการลด ราคา | 21 (10.6) | 5 (8.1) | 2 (5.1) |
| อื่นๆ | 8 (4.0) | 2 (3.2) | 1 (2.6) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้างเทสโก้ โลตัส จำนวน 300 คน (อื่นๆ ได้แก่ ซื้อเพื่อใช้ในกิจการ 9 คน และไม่ระบุ 2 คน)

จากตารางที่ 4-54 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีโอกาสในการซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัสจำแนกตามรายได้ต่อเดือน ได้ดังนี้

ผู้ที่มีรายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท เจาะจงชื่อเพื่อใช้เป็นประจำในครอบครัวมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 97.0 รองลงมาคือ ชื่อเพื่อไปจำหน่ายต่อ คิดเป็นร้อยละ 14.1 ส่วนชื่อในโอกาสพิเศษ เช่น งานเลี้ยง งานสังสรรค์ และชื่อเฉพาะเมื่อมีการจัดรายการลดราคา คิดเป็นร้อยละ 10.6 เท่ากัน

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 - 19,999 บาท เจาะจงชื่อเพื่อใช้เป็นประจำในครอบครัวมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 85.5 รองลงมาคือ ชื่อเฉพาะเมื่อได้มีโอกาสไปเดินห้างโลตัส คิดเป็นร้อยละ 16.1 และชื่อเพื่อไปจำหน่ายต่อ คิดเป็นร้อยละ 12.9 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป เจาะจงชื่อเพื่อใช้เป็นประจำในครอบครัวมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 77.0 รองลงมาคือ ชื่อเฉพาะเมื่อได้มีโอกาสไปเดินห้างโลตัส คิดเป็นร้อยละ 25.6 และชื่อเพื่อไปจำหน่ายต่อ คิดเป็นร้อยละ 23.0 เท่ากัน

ตารางที่ 4-55 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม ในการรู้จักสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำแนกตามรายได้ต่อเดือน

| การรู้จักสินค้าตราเฉพาะ | รายได้ต่อเดือน | | |
|--|-------------------------------|-----------------------------|--|
| | ต่ำกว่า 10,000 บาท (n=199) | 10,000-19,999 บาท (n=62) | ตั้งแต่ 20,000 บาท ขึ้นไป (n=39) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| เห็นโฆษณาในสื่อต่างๆ เช่น หนังสือพิมพ์ โทรทัศน์ นิตยสาร | 153 (76.9) | 38 (61.3) | 29 (74.4) |
| เห็นโฆษณาในสื่อเน็ตของห้าง เช่น แผ่นพับ หนังสือ โฆษณาประจำรอบ เว็บไซต์ | 111 (55.8) | 23 (11.6) | 15 (38.5) |
| เห็นสินค้าและป้ายในร้านค้า | 52 (26.1) | 21 (33.9) | 21 (53.9) |
| พนักงานขายในร้านค้าแนะนำ | 0 (0.0) | 0 (0.0) | 0 (0.0) |
| ได้ยินจากสื่อกระจายเสียงในร้านค้า | 41 (20.6) | 2 (1.0) | 6 (15.4) |
| คนรู้จักแนะนำ | 9 (4.5) | 0 (0.0) | 0 (0.0) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ช่อง จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำนวน 300 คน (อื่นๆ ได้แก่ เห็นจากร้านอาหารที่ไปใช้บริการ 3 คน, เห็นจากสถานที่อื่นๆ 1 คน)

จากตารางที่ 4-55 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามรู้จักสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำแนกตามรายได้ต่อเดือน ได้ดังนี้

ผู้ที่มีรายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท รู้จักสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส โดยเห็นโฆษณาในสื่อต่างๆ เช่น หนังสือพิมพ์ โทรทัศน์ นิตยสารมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 76.9 รองลงมาคือ เห็นโฆษณาในสื่อเน็ตของห้าง เช่น แผ่นพับ หนังสือ โฆษณาประจำรอบ เว็บไซต์ คิดเป็นร้อยละ 55.8 และเห็นสินค้าและป้ายในร้านค้า คิดเป็นร้อยละ 26.1 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 - 19,999 บาท รู้จักสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส โดยเห็นโฆษณาในสื่อต่างๆ เช่น หนังสือพิมพ์ โทรทัศน์ นิตยสารมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 61.3 รองลงมาคือ เห็นสินค้าและป้ายในร้านค้า คิดเป็นร้อยละ 33.9 และเห็นโฆษณาในสื่อเน็ตของห้าง เช่น แผ่นพับ หนังสือ โฆษณาประจำรอบ เว็บไซต์ คิดเป็นร้อยละ 11.6 เท่ากัน

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป รู้จักสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส โดยเห็นโฆษณาในสื่อต่างๆ เช่น หนังสือพิมพ์ โทรทัศน์ นิตยสารมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 74.4 รองลงมาคือ เห็นสินค้าและป้ายในร้านค้า คิดเป็นร้อยละ 53.9 และเห็นโฆษณาในสื่อเน็ตของห้าง เช่น แผ่นพับ หนังสือ โฆษณาประจำรอบ เว็บไซต์ คิดเป็นร้อยละ 38.5 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-56 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงวิธีการหาข้อมูลถึงผลิตภัณฑ์ก่อนการตัดสินใจซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำแนกตามรายได้ต่อเดือน

| การหาข้อมูลก่อนการตัดสินใจ | รายได้ต่อเดือน | | |
|---|-------------------------------|-----------------------------|--|
| | ต่ำกว่า 10,000 บาท (n=199) | 10,000-19,999 บาท (n=62) | ตั้งแต่ 20,000 บาท ขึ้นไป (n=39) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| ดูป้ายราคาว่าถูกที่สุดในหมวดเดียวกัน | 105 (52.8) | 21 (33.9) | 28 (71.8) |
| ดูป้ายราคากลางๆและเปรียบเทียบราคากัน ย์ห้อเดิม | 97 (48.8) | 18 (29.0) | 15 (38.5) |
| อ่านป้ายฉลากของสินค้าเพื่อหาข้อมูล ส่วนผสม และวิธีการใช้ | 46 (23.1) | 22 (35.5) | 12 (30.8) |
| อ่านป้ายฉลากของสินค้าเพื่อหาข้อมูล ผู้ผลิตและการผลิต | 22 (11.1) | 23 (37.1) | 1 (2.6) |
| สอบถามคนรู้จักที่เคยใช้ | 36 (18.1) | 2 (3.3) | 5 (12.8) |
| สอบถามพนักงานขาย | 12 (6.0) | 1 (1.6) | 1 (2.6) |
| ไม่ได้หาข้อมูลเพิ่ม ทดลองซื้อได้เลย | 17 (8.6) | 12 (19.4) | 3 (7.7) |

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำนวน 300 คน

จากตารางที่ 4-56 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีการหาข้อมูลของสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัส จำแนกตามระดับรายได้ต่อเดือน ได้ดังนี้

ผู้ที่มีรายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท หาข้อมูลก่อนตัดสินใจซื้อโดย คูป้ายราคาว่าถูกที่สุด ในหมวดเดียวกันมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 52.8 รองลงมาคือ คูป้ายราคและเบรี่ยนเที่ยบราคากับยี่ห้อเดิม คิดเป็นร้อยละ 48.8 และอ่านป้ายฉลากของสินค้าเพื่อหาข้อมูล ส่วนประมาณ และวิธีการใช้ คิดเป็นร้อยละ 23.1 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 - 19,999 บาท มีการหาข้อมูลก่อนตัดสินใจซื้อโดย อ่านป้ายฉลากของสินค้าเพื่อหาข้อมูลผู้ผลิตและการผลิตมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 37.1 รองลงมาคือ คูป้ายราคาว่าถูกที่สุดในหมวดเดียวกัน คิดเป็นร้อยละ 33.9 และอ่านป้ายฉลากของสินค้าเพื่อหาข้อมูล ส่วนประมาณ และวิธีการใช้ คิดเป็นร้อยละ 35.5 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป มีการหาข้อมูลก่อนตัดสินใจซื้อโดย คูป้ายราคาว่าถูกที่สุดในหมวดเดียวกันมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 71.8 รองลงมาคือ คูป้ายราคและเบรี่ยนราคากับยี่ห้อเดิม คิดเป็นร้อยละ 38.5 และอ่านป้ายฉลากของสินค้าเพื่อหาข้อมูลผู้ผลิตและการผลิต คิดเป็นร้อยละ 30.8 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-57 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงความถี่ในการซื้อสินค้าตราเนพะของห้างทეสโก้ โลตัส จำแนกตามรายได้ต่อเดือน

| ความถี่ | รายได้ต่อเดือน | | |
|---|-------------------------------|-----------------------------|--|
| | ต่ำกว่า 10,000 บาท (n=199) | 10,000-19,999 บาท (n=62) | ตั้งแต่ 20,000 บาท ขึ้นไป (n=39) |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| 2-3 เดือน/ครั้ง | 24 (12.1) | 11 (17.7) | 14 (35.9) |
| เดือนละ 1 ครั้ง | 39 (19.6) | 9 (14.5) | 7 (17.9) |
| เดือนละ 2-3 ครั้ง | 81 (40.7) | 27 (43.5) | 6 (15.4) |
| เดือนละ 4 ครั้ง (ซึ่งอาทิตย์ละ 1 ครั้ง) | 16 (8.0) | 2 (3.2) | 5 (12.8) |
| เดือนละ หากกว่า 4 ครั้ง | 32 (16.1) | 10 (16.1) | 2 (5.1) |
| อื่นๆ (มากกว่า 2 – 3 เดือน/ครั้ง) | 7 (3.5) | 3 (4.8) | 5 (12.8) |
| รวม | 199 (100.0) | 62 (100.0) | 39 (100.0) |

จากตารางที่ 4-57 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีความถี่ในการซื้อสินค้าตราเนพะของห้างทেสโก้ โลตัส จำแนกตามรายได้ต่อเดือน ได้ดังนี้

ผู้ที่มีรายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท มีความถี่ในการซื้อสินค้าตราเนพะคือ เดือนละ 2-3 ครั้งมากที่สุด กิตเป็นร้อยละ 40.7 รองลงมาคือ เดือนละ 1 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 19.6 และเดือนละมากกว่า 4 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 16.1 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 - 19,999 บาท มีความถี่ในการซื้อสินค้าตราเนพะคือ เดือนละ 2-3 ครั้งมากที่สุด กิตเป็นร้อยละ 43.5 รองลงมาคือ 2-3 เดือน/ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 17.7 และเดือนละมากกว่า 4 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 16.1 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป มีความถี่ในการซื้อสินค้าตราเฉพาะคือ 2-3 เดือน/ครั้งมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 35.9 รองลงมาคือ เดือนละ 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 17.9 และเดือนละ 2-3 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 15.4 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-58 แสดงจำนวนและค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือกในการซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้าง tesโก้ โลตัสจำแนกตามรายได้ต่อเดือน

| ปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือก ไม่ซื้อของห้างอื่น | รายได้ต่อเดือน | | |
|--|-------------------------------|-----------------------------|--|
| | ต่ำกว่า 10,000 บาท (n=199) | 10,000-19,999 บาท (n=62) | ตั้งแต่ 20,000 บาท ขึ้นไป (n=39) |
| ค่าเฉลี่ย แปลผล | ค่าเฉลี่ย แปลผล | ค่าเฉลี่ย แปลผล | ค่าเฉลี่ย แปลผล |
| ชื่อพระใน กีชื่อ | 2.65 ปานกลาง | 2.07 น้อย | 1.63 น้อย |
| สภากาชาดไทย ใช้เงินคุ้มค่า | 4.35 มาก | 4.64 มากที่สุด | 4.03 มาก |
| คุณภาพที่ดีของสินค้า | 4.03 มาก | 3.87 มาก | 3.80 มาก |
| ชื่อดีของตรายี่ห้อสินค้าตราเฉพาะ ของห้าง tesโก้โลตัส | 3.68 มาก | 3.55 มาก | 2.68 ปานกลาง |
| ชื่อดีของโรงงานผู้ผลิตสินค้า | 2.60 ปานกลาง | 2.11 น้อย | 2.09 น้อย |
| เครื่องหมายรับรองคุณภาพ จาก หน่วยงานต่างๆ | 3.43 ปานกลาง | 2.88 ปานกลาง | 2.66 ปานกลาง |
| กล่อง/หีบห่อ สวยงาม มีเอกลักษณ์ | 3.00 ปานกลาง | 3.60 มาก | 2.64 ปานกลาง |
| ราคากูกที่สุด | 4.44 มาก | 4.18 มาก | 4.38 มาก |
| ราคาเท่าๆกันสินค้าในหมวดเดียวกัน | 3.68 มาก | 3.43 ปานกลาง | 2.64 ปานกลาง |

**ตารางที่ 4-58 (ต่อ) แสดงจำนวนและค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ ของปัจจัยที่มีผลต่อการประเมิน
ทางเลือกซึ่ง สินค้าตรวจสอบห้างเทสโก้ โลตัส จำแนกตามการศึกษา**

| ปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือก ไม่ซื้อของห้างอื่น | รายได้ต่อเดือน | | |
|--|-------------------------------|-----------------------------|--|
| | ต่ำกว่า 10,000 บาท (n=199) | 10,000-19,999 บาท (n=62) | ตั้งแต่ 20,000 บาท ขึ้นไป (n=39) |
| | ค่าเฉลี่ย แปลผล | ค่าเฉลี่ย แปลผล | ค่าเฉลี่ย แปลผล |
| มีป้ายบอกราคากชาดเงิน | 4.11 มาก | 3.90 มาก | 3.64 มาก |
| สินค้าวางแผนคุณภาพและการตอกแต่ง บริเวณชั้น | 3.61 มาก | 4.04 มาก | 2.97 ปานกลาง |
| สถานที่ตั้งของร้านค้า | 4.12 มาก | 3.89 มาก | 3.23 ปานกลาง |
| บริการและบรรยายกาศที่ดีของร้านค้า | 4.58 มากที่สุด | 3.97 มาก | 3.32 ปานกลาง |
| สินค้ามีการส่งเสริมการขาย เช่น ลด ราคา แคมเปญ | 3.66 มาก | 3.12 ปานกลาง | 2.74 ปานกลาง |
| สินค้ามีการลงโฆษณาใน ໂບรชัวร์ ของห้าง | 3.51 มาก | 3.35 ปานกลาง | 3.10 ปานกลาง |
| สินค้ามีการโฆษณาในสื่อทั่วไป | 3.54 มาก | 3.57 มาก | 3.21 มาก |
| รวม | 3.69 มาก | 3.51 มาก | 3.05 ปานกลาง |

หมายเหตุ: จากผู้ตอบแบบสอบถามจำนวน 300 คน นำข้อมูลที่ได้จากแบบสอบถามมาวิเคราะห์ เนพะผู้ตอบ
ปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือกซึ่ง สินค้าตรวจสอบห้างท่า�ัน

จากตารางที่ 4-58 พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามที่มีรายได้ในแต่ละระดับ ให้ความสำคัญ
ต่อปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือก ซึ่ง สินค้าตรวจสอบห้างเทสโก้ โลตัส ได้ดังนี้ ผู้ที่มี
รายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท ให้ความสำคัญต่อปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือกในระดับมากที่สุด
คือบริการและบรรยายกาศที่ดีของร้านค้า มีค่าเฉลี่ย 4.58 รองลงมาในระดับมากคือ ราคากลูกที่สุด มี
ค่าเฉลี่ย 4.44 และส่วนของเศรษฐกิจทำให้ต้องประหยัด ใช้เงินคุ้มค่า มีค่าเฉลี่ย 4.35 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 - 19,999 บาท ให้ความสำคัญต่อปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือก ในระดับมากที่สุด คือ สภาพเศรษฐกิจทำให้ต้องประยัด ใช้เงินคุ้มค่า มีค่าเฉลี่ย 4.64 รองลงมาคือ ราคาถูกที่สุด มีค่าเฉลี่ย 4.18 และสินค้าว่างสะดุดตาและการตกแต่งบ้าน น้ำ น้ำค่าเฉลี่ย 4.04 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป ให้ความสำคัญต่อปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือก ในระดับมาก คือ ราคาถูกที่สุด มีค่าเฉลี่ย 4.38 รองลงมาคือ สภาพเศรษฐกิจทำให้ต้องประยัด ใช้เงินคุ้มค่า มีค่าเฉลี่ย 4.03 และคุณภาพที่ดีของสินค้า มีค่าเฉลี่ย 3.80 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-59 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามลึงความพึงพอใจ ในการซื้อสินค้า ตลาดพายี่ห้อเทสโก้ จำแนกตามรายได้ต่อเดือน

| ความพึงพอใจ (ยี่ห้อเทสโก้) | รายได้ต่อเดือน | | |
|-------------------------------|--------------------|-------------------|------------------------------|
| | ต่ำกว่า 10,000 บาท | 10,000-19,999 บาท | ตั้งแต่ 20,000 บาท ขึ้นไป |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| มาก | 141 (74.6) | 41 (71.9) | 23 (60.6) |
| ปานกลาง | 48 (25.4) | 16 (28.1) | 14 (36.8) |
| น้อย | 0 (0.0) | 0 (0.0) | 1 (2.6) |
| รวม | 189 (100.0) | 57 (100.0) | 38 (100.0) |

จากตารางที่ 4-59 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีระดับความพึงพอใจในการซื้อสินค้า ตลาดพายี่ห้อเทสโก้ จำแนกตามรายได้ต่อเดือน ได้ดังนี้

ผู้ที่มีรายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท ส่วนใหญ่มีความพึงพอใจในการซื้อสินค้า ตลาดพายี่ห้อเทสโก้ในระดับมาก คิดเป็นร้อยละ 74.6 รองลงมาคือ พึงพอใจระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 25.4 ส่วนพึงพอใจในระดับน้อย น้อยไม่มี

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 - 19,999 บาท ส่วนใหญ่มีความพึงพอใจในการซื้อสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อเทสโก้ในระดับมาก คิดเป็นร้อยละ 71.9 รองลงมาคือ พึงพอใจในระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 28.1 และพึงพอใจระดับน้อยส่วนพึงพอใจระดับน้อยนั้นไม่มี

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป ส่วนใหญ่มีความพึงพอใจในการซื้อสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อเทสโก้ในระดับมาก คิดเป็นร้อยละ 60.6 รองลงมาคือ พึงพอใจในระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 36.8 ส่วนพึงพอใจระดับน้อยคิดเป็นร้อยละ 2.6 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-60 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามถึงความพึงพอใจในการซื้อสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อคุ้มค่า จำแนกตามรายได้ต่อเดือน

| ความพึงพอใจ (ยี่ห้อคุ้มค่า) | รายได้ต่อเดือน | | |
|--------------------------------|------------------------------|-----------------------------|------------------------------|
| | ต่ำกว่า 10,000 บาท | 10,000-19,999 บาท | ตั้งแต่ 20,000 บาท ขึ้นไป |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| มาก | 90 (49.5) | 35 (62.5) | 11 (35.5) |
| ปานกลาง | 92 (50.5) | 21 (37.5) | 19 (61.3) |
| น้อย | 0 (0.0) | 0 (0.0) | 1 (3.2) |
| รวม | 182 (100.0) | 56 (100.0) | 31 (100.0) |

จากตารางที่ 4-60 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีระดับความพึงพอใจในการซื้อสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อคุ้มค่า จำแนกตามรายได้ต่อเดือน ได้ดังนี้

ผู้ที่มีรายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท ส่วนใหญ่มีความพึงพอใจในการซื้อสินค้าตราเฉพาะยี่ห้อคุ้มค่าในระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 50.5 รองลงมาคือ พึงพอใจระดับมาก คิดเป็นร้อยละ 49.5 ส่วนความพึงพอใจระดับน้อยนั้นไม่มี

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 - 19,999 บาท ส่วนใหญ่มีความพึงพอใจในการซื้อสินค้าตราเศษเงินที่ห้อคุณค่าในระดับมาก คิดเป็นร้อยละ 62.5 รองลงมาคือพึงพอใจในระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 37.5 ส่วนพึงพอใจระดับน้อย นั้นไม่มี

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป ส่วนใหญ่มีความพึงพอใจในการซื้อสินค้าตราเศษเงินที่ห้อคุณค่าในระดับมาก คิดเป็นร้อยละ 61.3 รองลงมาคือ พึงพอใจในระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 35.5 และพึงพอใจระดับน้อย คิดเป็นร้อยละ 3.2 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-61 แสดงจำนวนและร้อยละของการซื้อขาย ในการซื้อสินค้าตราเศษเงินที่ห้อเทสโก้ จำแนกตามรายได้ต่อเดือน

| การซื้อขาย (ยี่ห้อเทสโก้) | รายได้ต่อเดือน | | |
|------------------------------|--------------------|-------------------|------------------------------|
| | ต่ำกว่า 10,000 บาท | 10,000-19,999 บาท | ตั้งแต่ 20,000 บาท ขึ้นไป |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| ซื้ออีก | 169 (89.4) | 43 (75.4) | 30 (79.0) |
| อาจซื้อ | 20 (10.6) | 14 (24.6) | 7 (18.4) |
| ไม่ซื้ออีก | 0 (0.0) | 0 (0.0) | 1 (2.6) |
| รวม | 189 (100.0) | 57 (100.0) | 38 (100.0) |

จากตารางที่ 4-61 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีการซื้อขายสินค้าตราเศษเงินที่ห้อเทสโก้ จำแนกตามรายได้ต่อเดือน ได้ดังนี้

ผู้ที่มีรายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท ส่วนใหญ่มีการซื้อสินค้ายี่ห้อเทสโก้ซ้ำอีก คิดเป็นร้อยละ 75.1 รองลงมาคือ อาจซื้อ คิดเป็นร้อยละ 24.9 ส่วนไม่ซื้ออีก นั้นไม่มี

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 - 19,999 บาท ส่วนใหญ่มีการซื้อสินค้ายี่ห้อเทสโก้ซ้ำอีก คิดเป็นร้อยละ 74.1 รองลงมาคือ อาจซื้อ คิดเป็นร้อยละ 25.9 ส่วนไม่ซื้ออีก นั้นไม่มี

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป ส่วนใหญ่มีการซื้อสินค้ายี่ห้อเทสโก้ช้าอีก กิตเป็นร้อยละ 57.5 รองลงมาคือ อาจซื้อ กิตเป็นร้อยละ 39.4 และ ไม่ซื้ออีก กิตเป็นร้อยละ 3.1 ตามลำดับ

ตารางที่ 4-62 แสดงจำนวนและร้อยละของการซื้อขาย ใน การซื้อสินค้าตราเนพะยี่ห้อคุ้มค่า จำแนก ตามรายได้ต่อเดือน

| การซื้อขาย (ยี่ห้อคุ้มค่า) | รายได้ต่อเดือน | | |
|-------------------------------|--------------------|-------------------|------------------------------|
| | ต่ำกว่า 10,000 บาท | 10,000-19,999 บาท | ตั้งแต่ 20,000 บาท ขึ้นไป |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| ซื้ออีก | 136 (74.7) | 41 (73.2) | 18 (58.1) |
| อาจซื้อ | 46 (25.3) | 14 (25.0) | 12 (38.7) |
| ไม่ซื้ออีก | 0 (0.0) | 1 (1.8) | 1 (3.2) |
| รวม | 182 (100.0) | 56 (100.0) | 31 (100.0) |

จากตารางที่ 4-62 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีการซื้อขายสินค้าตราเนพะยี่ห้อคุ้มค่า จำแนกตามรายได้ต่อเดือน ได้ดังนี้

ผู้ที่มีรายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท ส่วนใหญ่มีการซื้อสินค้ายี่ห้อคุ้มค่าช้าอีก กิตเป็นร้อยละ 74.7 รองลงมาคือ อาจซื้อ กิตเป็นร้อยละ 24.0 ส่วนไม่ซื้ออีก นั้นไม่มี

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 - 19,999 บาท ส่วนใหญ่มีการซื้อสินค้ายี่ห้อคุ้มค่าช้าอีก กิตเป็นร้อยละ 73.2 รองลงมาคือ อาจซื้อ กิตเป็นร้อยละ 25.0 ส่วนไม่ซื้ออีก กิตเป็นร้อยละ 1.8 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป ส่วนใหญ่มีการซื้อสินค้ายี่ห้อคุ้มค่าช้าอีก กิตเป็นร้อยละ 58.1 รองลงมาคือ อาจซื้อ กิตเป็นร้อยละ 38.7 และ ไม่ซื้ออีก กิตเป็นร้อยละ 3.2 ตามลำดับ ส่วนไม่ซื้ออีก นั้นไม่มี

**ตารางที่ 4-63 แสดงจำนวนและร้อยละของบุคคลกิจภาพของผู้ตอบแบบสอบถาม ในการซื้อสินค้าตรา
เฉพาะของห้างเทสโก้ โลตัส จำแนกรายได้ต่อเดือน**

| บุคคลกิจภาพ | รายได้ต่อเดือน | | |
|--|--------------------|-------------------|------------------------------|
| | ต่ำกว่า 10,000 บาท | 10,000-19,999 บาท | ตั้งแต่ 20,000 บาท ขึ้นไป |
| | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) | จำนวน (ร้อยละ) |
| ชอบซื้อสินค้าราคาถูกอย่างเดียว สินค้า ในราคาราคาถูกก็จะเลือกซื้อเป็นอันดับ แรก | 62 (31.1) | 18 (29.0) | 16 (41.1) |
| ยอมที่จะจ่ายเงินซื้อเพิ่มขึ้นอีกนิดเพื่อ สิ่งที่ดีกว่าอีกหน่อย | 28 (14.1) | 5 (8.1) | 4 (10.2) |
| มีความเชื่อว่าสินค้าราคาแพงจะมี คุณภาพดี ในขณะที่สินค้าราคาถูกจะมี คุณภาพดีตามราคา | 7 (3.5) | 1 (1.6) | 1 (2.6) |
| ซื้อยี่ห้อเดิม(ที่มีชื่อเสียง)อยู่อย่าง สม่ำเสมอ โดยคิดว่าจะซื้อสินค้ายี่ห้อ เดิมไม่เปลี่ยนแปลง | 14 (7.0) | 8 (12.9) | 1 (2.6) |
| มีความคิดที่ไม่ชอบเตี๊ยงในการทดลอง สินค้าใหม่ๆ | 1 (0.5) | 5 (8.1) | 1 (2.6) |
| การซื้อสินค้ามักเป็นไปแบบไม่ตั้งใจ เป็นการซื้อแบบไม่มีการวางแผนมาก่อน | 23 (11.6) | 2 (3.2) | 1 (2.6) |
| พิจารณาทุกๆด้าน ไม่ใช้มองดูเพียง ภายนอกของตราสินค้าหรือโฉมภายนอก โดยจะพิจารณาอย่างมีเหตุผล จนทำให้ รู้สึกว่าตนเองเป็นคนคลาดซื้อ | 64 (32.2) | 23 (37.1) | 15 (38.4) |
| รวม | 199 (100.0) | 62 (100.0) | 39 (100.0) |

จากตารางที่ 4-63 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีบุคคลกิจภาพในการซื้อสินค้าตราเฉพาะ
ยี่ห้อเทสโก้ จำแนกตามรายได้ต่อเดือน ได้ดังนี้

ผู้ที่มีรายได้ต่ำกว่า 10,000 บาท มีบุคลิกภาพแบบพิจารณาทุกๆ ด้าน ไม่ใช่ของคุณเพียงภาพลักษณ์ของตราสินค้าหรือโฆษณา โดยจะพิจารณาอย่างมีเหตุผล จนทำให้รู้สึกว่าตนเองเป็นคนน้ำดีมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 32.2 รองลงมาคือ ชอบซื้อสินค้าราคาถูกอย่างเดียว สินค้าไหนราคาถูกก็จะเลือกซื้อเป็นอันดับแรกมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 31.1 และยอมที่จะจ่ายเงินซื้อเพิ่มขึ้นอีกนิดเพื่อสิ่งที่ดีกว่าอีกหน่อย คิดเป็นร้อยละ 14.1 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ 10,000 - 19,999 บาท มีบุคลิกภาพแบบพิจารณาทุกๆ ด้าน ไม่ใช่ของคุณเพียงภาพลักษณ์ของตราสินค้าหรือโฆษณา โดยจะพิจารณาอย่างมีเหตุผลจนทำให้รู้สึกว่าตนเองเป็นคนน้ำดีมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 37.1 รองลงมาคือชอบซื้อสินค้าราคาถูกอย่างเดียว สินค้าไหนราคาถูกก็จะเลือกซื้อเป็นอันดับแรกมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 29.0 และซื้อยี่ห้อเดิม(ที่มีชื่อเสียง)อยู่อย่างสนับสนุน โดยคิดว่าจะซื้อสินค้ายี่ห้อเดิมไม่เปลี่ยนแปลง คิดเป็นร้อยละ 12.9 ตามลำดับ

ผู้ที่มีรายได้ตั้งแต่ 20,000 บาทขึ้นไป มีบุคลิกภาพแบบชอบซื้อสินค้าราคาถูกอย่างเดียว สินค้าไหนราคาถูกก็จะเลือกซื้อเป็นอันดับแรกมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 41.1 รองลงมาคือ ซื้อยี่ห้อเดิม (ที่มีชื่อเสียง) อยู่อย่างสนับสนุน โดยคิดว่าจะซื้อสินค้ายี่ห้อเดิมไม่เปลี่ยนแปลง คิดเป็นร้อยละ 38.4 และมีความคิดที่ไม่ชอบเสียงในการทดลองสินค้าใหม่ๆ คิดเป็นร้อยละ 10.2 ตามลำดับ