

บทที่ 3

ประเมินวิธีการศึกษา

ในการศึกษาพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุรส ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ ประกอบด้วยข้อมูลเชิงคุณภาพ วิธีการศึกษา เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา การวิเคราะห์ข้อมูล และระยะเวลาที่ใช้ในการศึกษา ดังนี้

ข้อมูลการศึกษา

ข้อมูลเนื้อหา

ศึกษาพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุรส ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ ว่าใครอยู่ในตลาดเป้าหมาย ทำไม่ผู้บริโภคถึงซื้อ กรมส่วนร่วมในการตัดสินใจ ผู้บริโภคซื้อมือใด ซื้อที่ไหน และซื้อย่างไร รวมทั้งปัจจัยส่วนประสมการตลาดและปัจจัยที่พบในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุรส

ข้อมูลประชากร

ประชากรในการศึกษาระบบนี้ คือ ผู้บริโภคที่ซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุรสในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่

ขนาดตัวอย่างและวิธีการคัดเลือกตัวอย่าง

ในการศึกษาระบบนี้ เนื่องจากไม่ทราบจำนวนประชากรที่ซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุรสใน อำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ ที่แน่นอน จึงใช้ขนาดการสุ่มตัวอย่างจำนวน 200 ราย โดยใช้วิธีการสุ่ม ตัวอย่างตามสะดวก (Convenience Sampling) และแบบเจาะจง (Purposive Sampling) จาก กลุ่มผู้บริโภคที่ซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุสในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่

วิธีการศึกษาและการเก็บรวบรวมข้อมูล

การเก็บรวบรวมข้อมูล

1) **ข้อมูลปฐมภูมิ (Primary Data)** ทำการเก็บรวบรวมข้อมูลจากแบบสอบถาม (Questionnaire) โดยสอบถามจากบุคคลตัวอย่างผู้บริโภคที่ซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุ่งรสในอำเภอเมืองจังหวัดเชียงใหม่

2) **ข้อมูลทุติยภูมิ (Secondary Data)** ทำการค้นคว้าข้อมูลจากหนังสือ วารสาร เอกสารต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องและข้อมูลที่ค้นคว้าผ่านอินเตอร์เน็ตเพื่อใช้เป็นแนวทางในการศึกษา

เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา

เครื่องมือที่ใช้ในการรวบรวมข้อมูลคือการเก็บแบบสอบถาม (Questionnaire) โดยแบ่งออกเป็น 4 ส่วนคือ

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับผู้ตอบแบบสอบถาม

คำถามในส่วนนี้ใช้สำหรับรวบรวมข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม ได้แก่ เพศ อายุ ระดับการศึกษา อาชีพ รายได้เฉลี่ยต่อเดือน

ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมในการซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุ่งรส

รวบรวมข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุ่งรส โดยมีลักษณะเป็นคำถามปลายปิดแบบหลายตัวเลือก ได้แก่ ใครอยู่ในตลาดเป้าหมาย (Who) ผู้บริโภคซื้ออะไร (What) ทำไมผู้บริโภคจึงซื้อ (Why) กรณีส่วนร่วมในการตัดสินใจซื้อ (Who) ผู้บริโภคซื้อเมื่อใด (When) ซื้อที่ไหน (Where) และซื้อย่างไร (How)

ส่วนที่ 3 ข้อมูลปัจจัยส่วนประสมการตลาดที่มีผลต่อการซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุ่งรสของผู้บริโภค

รวบรวมข้อมูลเกี่ยวกับปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดในการซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุ่งรสค้านผลิตภัณฑ์ ค้านราคา ด้านซ่องทางการจัดจำหน่าย และด้านการส่งเสริมทางการตลาด โดยมีลักษณะเป็นแบบมาตรวัดประมีนค่า แบ่งเป็น 5 ระดับคือ มากที่สุด มาก น้อย น้อยที่สุด และไม่มีผล

ส่วนที่ 4 ข้อมูลปัญหาในการซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุ่งรส

ข้อมูลเกี่ยวกับปัญหาในการซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุ่งรสในค้านผลิตภัณฑ์ ค้านราคา ค้านสถานที่จัดจำหน่าย และด้านการส่งเสริมทางการตลาด โดยมีลักษณะเป็นแบบมาตรวัดประมีนค่า แบ่งเป็น 5 ระดับคือ พบนากที่สุด พบนาก พบน้อย พบน้อยที่สุด และไม่พบปัญหา

ส่วนที่ 5 ข้อคิดเห็นและข้อเสนอแนะของผู้ตอบแบบสอบถามเกี่ยวกับการบริโภคผลิตภัณฑ์ปูรุ้งรส

รวบรวมข้อมูลความคิดเห็นและข้อเสนอแนะเกี่ยวกับการซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุ้งรส โดยมีลักษณะเป็นคำตามปลายเปิด

การวิเคราะห์ข้อมูล

ในการครั้งนี้ ผู้ศึกษาได้กำหนดขั้นตอนการวิเคราะห์ข้อมูลไว้ดังนี้

1. คำถามเกี่ยวกับข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม และคำถามเกี่ยวกับพฤติกรรมของผู้โภคในการซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุ้งรส เป็นคำถามแบบเดือกตบของวิเคราะห์ โดยใช้สถิติเชิงพรรณนา ได้แก่ ค่าความถี่ ค่าร้อยละ และนำเสนอในรูปแบบตารางประกอบคำบรรยาย
2. สำหรับการวิเคราะห์ข้อมูลในแบบสอบถาม เกี่ยวกับปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อการซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุ้งรส ซึ่งใช้มาตราวัดของลิเคริทสเกล โดยมีลักษณะคำถามเป็นแบบมาตราประमินค่าแบ่งเป็น 5 ระดับ ได้แก่มากที่สุด มาก น้อย น้อยที่สุด และไม่มีผล โดยได้กำหนดเกณฑ์การให้คะแนน ตามวิธีการของลิเคริทสเกล ไว้ดังนี้

มากที่สุด	หมายถึง	5 คะแนน
มาก	หมายถึง	4 คะแนน
น้อย	หมายถึง	3 คะแนน
น้อยที่สุด	หมายถึง	2 คะแนน
ไม่มีผล	หมายถึง	1 คะแนน

เมื่อนำข้อมูลดังกล่าวมาหาค่าเฉลี่ย จะได้ค่าตั้งแต่ 1.00 – 5.00 คะแนน ซึ่งมีความหมายแทนระดับความคิดเห็นของผู้ตอบแบบสอบถาม เกี่ยวกับปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลในการซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุ้งรส โดยกำหนดเกณฑ์ในการแปลความหมายระดับความคิดเห็นดังกล่าวไว้ดังนี้

คะแนนเฉลี่ย การแปลความหมาย

- | | |
|-------------|---|
| 4.50 – 5.00 | ปัจจัยมีผลต่อการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุ้งรสในระดับมากที่สุด |
| 3.50 – 4.49 | ปัจจัยมีผลต่อการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุ้งรสในระดับมาก |
| 2.50 – 3.49 | ปัจจัยมีผลต่อการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุ้งรสในระดับน้อย |
| 1.50 – 2.49 | ปัจจัยมีผลต่อการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุ้งรสในระดับน้อยที่สุด |
| 1.00 – 1.49 | ปัจจัยที่ไม่มีผลต่อการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุ้งรส |

3. ส่วนการวิเคราะห์ข้อมูลในแบบสอบถาม เกี่ยวกับปัญหาในการซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุส ได้ใช้มาตรวัดของลิเดอร์สเกล เช่นกัน และกำหนดเกณฑ์การให้คะแนนไว้ เช่นเดียวกับกรณีศึกษา ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดในการซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุส โดยได้กำหนดเกณฑ์ในการแปลความหมายระดับความคิดเห็นดังกล่าวไว้ดังนี้

คะแนนเฉลี่ย การเปลี่ยนความหมาย

- | | |
|-------------|---|
| 4.50 – 5.00 | มีปัญหาที่พบในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุสในระดับมากที่สุด |
| 3.50 – 4.49 | มีปัญหาที่พบในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุสในระดับมาก |
| 2.50 – 3.49 | มีปัญหาที่พบในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุสในระดับน้อย |
| 1.50 – 2.49 | มีปัญหาที่พบในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุสในระดับน้อยที่สุด |
| 1.00 – 1.49 | ไม่พบปัญหาในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุส |

ระยะเวลาที่ใช้ในการศึกษา

ระยะเวลาที่ใช้ในการศึกษานี้ องพุติกรรมของผู้บริโภคในการซื้อผลิตภัณฑ์ปูรุส ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ ใช้เวลาประมาณ 6 เดือน ระหว่างเดือนพฤษภาคม 2549 – พฤษภาคม 2550 และใช้เวลาในการเก็บข้อมูลเป็นเวลา 1 เดือน ในเดือนมกราคม 2550