

## บทที่ 1

### บทนำ

#### ที่มาและความสำคัญของปัญหา

กรุงเทพมหานคร ซึ่งเป็นเมืองหลวงของประเทศไทย เป็นศูนย์กลางทางการค้าและเศรษฐกิจที่สำคัญที่สุดของประเทศไทย และเป็นจังหวัดที่มีประชากรอาศัยอยู่หนาแน่นมากที่สุด โดยมีประชากรทั้งหมดในปี พ.ศ. 2546 จำนวน 5,844,607 คน แบ่งเป็นประชากรชาย จำนวน 2,822,171 คน และหญิง จำนวน 3,022,436 คน มีความหนาแน่นของประชากรประมาณ 3,734 คน ต่อตารางกิโลเมตร (สำนักงานสถิติแห่งชาติ, ที่มา: <http://www.nso.go.th>, 25 กุมภาพันธ์ 2547) นอกจากนี้ยังมีประชากรจากจังหวัดอื่นๆ ทั่วประเทศหลังให้มาเพื่อทำงานในกรุงเทพมหานครอีกเป็นจำนวนมาก

อาชีพหลักของประชากรในเขตกรุงเทพมหานคร ส่วนใหญ่ คือ การรับจ้าง ทำให้ผู้คน ส่วนมากใช้ชีวิตอยู่นอกบ้านมากกว่าในบ้าน ประกอบกับปัจจัยแวดล้อมต่างๆ ในปัจจุบัน ทั้งทางด้านเศรษฐกิจและสังคม จึงส่งผลให้รูปแบบการดำเนินชีวิต (Life Style) ของผู้คนเปลี่ยนแปลงไป จากอดีตที่ผู้หญิงส่วนใหญ่เคยอยู่แต่ในบ้านทำหน้าที่เป็นแม่บ้านแม่เรือน กลายเป็นปัจจุบัน ผู้หญิงออกไปทำงานนอกบ้านเพิ่มมากขึ้น และเป็นกำลังสำคัญในการหารายได้ให้กับครอบครัวไม่ต่างจากผู้ชายทั่วไป

ผลที่ตามมาจากการเปลี่ยนแปลงดังกล่าวที่สามารถสังเกตได้ชัดเจน คือ ผู้คนส่วนใหญ่มีเวลาและโอกาสที่จะไปเดินตลาดสดเพื่อจับจ่ายซื้ออาหารสดมาปรุงเป็นอาหารน้อยลง และหันมาบริโภคอาหารสำเร็จรูปและอาหารแปรรูปกันเพิ่มมากขึ้น เนื่องจากมีความสะดวก หาซื้อได้ง่าย และสามารถเก็บไว้ได้นาน ทำให้ในปัจจุบันมีธุรกิจที่เกี่ยวกับการผลิตอาหารสำเร็จรูป และอาหารแปรรูปอุตสาหกรรมจำนวนมาก จึงเป็นสาเหตุที่อาหารแปรรูปที่ได้รับความนิยมในการบริโภคอย่างหนึ่งที่สำคัญก็คือ อาหารทะเลแปรรูป ซึ่งปัจจุบันถูกจัดเป็นสินค้าเศรษฐกิจที่สร้างมูลค่ามหาศาลให้กับประเทศไทย

กรุงเทพมหานคร เป็นจังหวัดที่อาหารทะเลสด ได้ไม่ยากนัก เนื่องจากมีพื้นที่ติดกับจังหวัดที่มีการทำประมง เช่น จังหวัดสมุทรสาคร แต่เนื่องจากคนในเมืองกรุงไม่ค่อยมีเวลาทำให้อาหารทะเลแปรรูปถูกขายเป็นอีกทางเลือกหนึ่งที่สำคัญในการบริโภคของคนกรุงเทพฯ ในขณะเดียวกันกรุงเทพมหานครก็ถูกจัดเป็นตลาดศูนย์กลางขนาดใหญ่ที่สามารถรองรับสินค้าดังกล่าว ดังนั้นเพื่อให้ผู้ประกอบการธุรกิจด้านอาหารทะเลแปรรูปซึ่งมีอยู่จำนวนมากในปัจจุบัน ได้รับทราบ

และเข้าใจถึงพฤติกรรมการบริโภคของผู้บริโภค เพื่อจะได้สามารถพัฒนาและปรับปรุงผลิตภัณฑ์ ตลอดจนสามารถวางแผนกลยุทธ์ทางการตลาดที่เหมาะสม ผู้ศึกษาจึงเลือกทำการศึกษาถึง พฤติกรรมการซื้ออาหารทะเลแปรรูปของประชาชนในเขตกรุงเทพมหานครซึ่งถือเป็นกลุ่มผู้บริโภค ที่สำคัญยิ่ง โดยคาดหวังว่าผลการศึกษาที่ได้ จะเป็นประโยชน์สำหรับหน่วยงานทั้งภาครัฐและ ภาคเอกชนที่เกี่ยวข้อง เพื่อจะสามารถนำข้อมูลเหล่านี้ไปใช้ในการวางแผนและกำหนดนโยบายใน การสนับสนุนส่งเสริมผู้ประกอบการให้สามารถดำเนินธุรกิจได้อย่างมีประสิทธิภาพต่อไปใน อนาคต

### วัตถุประสงค์ในการศึกษา

เพื่อศึกษาพฤติกรรมการซื้ออาหารทะเลแปรรูปของผู้บริโภคในเขต กรุงเทพมหานคร

### ประโยชน์ที่ได้รับ

1. เพื่อทราบถึงพฤติกรรมการซื้ออาหารทะเลแปรรูปของผู้บริโภคในเขต กรุงเทพมหานคร
2. เพื่อทราบถึงปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้ออาหารทะเลแปรรูปของผู้บริโภค ในเขตกรุงเทพมหานคร
3. เพื่อทราบถึงปัจจัยและอุปสรรคที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้ออาหารทะเลแปรรูป ของผู้บริโภคในเขตกรุงเทพมหานคร
4. เพื่อเป็นแนวทางสำหรับผู้ประกอบการธุรกิจด้านอาหารทะเลแปรรูปในการ พัฒนา ผลิตภัณฑ์และปรับปรุงกลยุทธ์ทางการตลาดต่อไป

### นิยามศัพท์

พฤติกรรมการซื้อ หมายถึง การกระทำของผู้บริโภคที่เกี่ยวข้องกับการแลกเปลี่ยน สินค้า ด้วยเงินและการตัดสินใจ โดยพิจารณาจากปัจจัยส่วนประสมการตลาด

อาหารทะเลแปรรูป หมายถึง อาหารที่ผลิตจากสัตว์น้ำทุกชนิดที่มาจากการประมง ทะเลและที่มาจากการเพาะเลี้ยงชายฝั่งทะเล โดยผ่านกระบวนการแปรสภาพต่างๆ ให้อยู่ในสภาพ ทึบของสดและของแห้ง ไม่ว่าจะอยู่ในภาชนะหรือบรรจุภัณฑ์แบบใดก็ตาม จะมีฉลากตราสินค้า หรือไม่มีก็ตาม ได้แก่ ปลากรอบสามรส ก้างปลาหอคปรุงรส ปลาบด ปลาข้างเหลืองตกแห้ง

ผู้บริโภค หมายถึง ผู้ที่เคยซื้ออาหารทะเลแปรรูปที่เป็นผู้หญิงในเขต กรุงเทพมหานคร