

## บทที่ 5

### สรุปผลการศึกษา อภิปรายผล และข้อเสนอแนะ

การศึกษาเรื่องปัจจัยแห่งความสำเร็จของสินค้าที่ได้รับการคัดสรรเป็นสุดยอดหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ 5 ดาวในระดับภาค ของสินค้าประเภทผ้าและเครื่องแต่งกายในจังหวัดนครราชสีมา ประจำปี 2546 ครั้งนี้เป็นการศึกษาเพื่อต้องการทราบถึงปัจจัยในด้านต่างๆ ของการดำเนินงานในแต่ละด้านของผู้ประกอบการที่ทำการผลิตสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ที่ประสบความสำเร็จได้รับการคัดสรรคังกล่าว โดยได้ใช้การวิจัยเชิงคุณภาพ เก็บรวบรวมข้อมูลโดยการสัมภาษณ์แบบเจาะลึก การสังเกตการปฏิบัติงานและผู้สัมภาษณ์ตลอดจนบริเวณและสถานที่ทำการผลิตสินค้า บันทึก และวิเคราะห์ตามวัตถุประสงค์ โดยการสรุปผลการศึกษาสามารถแบ่งออกเป็น 3 ส่วน ดังนี้

#### สรุปผลการศึกษา

##### 1. ปัจจัยแห่งความสำเร็จด้านพื้นฐานของชุมชน

จากการศึกษาถึงข้อมูลพื้นฐานของชุมชน พ布ว่าภาวะเศรษฐกิจของภาคตะวันออกเฉียงเหนือและจังหวัดนครราชสีมา มีการขยายตัวอย่างต่อเนื่องในทุกปี โดยเฉพาะด้านการบริโภคและการลงทุนภาคเอกชนเป็นสำคัญ ประชาชนมีรายได้สูงขึ้นตามภาคเกษตรที่ดีขึ้น จังหวัดนครราชสีมาเป็นเมืองศูนย์กลางด้านอุตสาหกรรมของภาคตะวันออกเฉียงเหนือ จึงมีประชาชนทั้งภายในจังหวัดและจังหวัดข้างเคียงรวมทั้งนักท่องเที่ยวจากจังหวัดต่างๆเดินทางมาจับจ่ายใช้สอย และท่องเที่ยวกันค่อนข้างกึกกัก เป็นโอกาสของผู้ประกอบการต่างๆ ที่จะนำเสนอสินค้าของตนเอง ส่นักท่องเที่ยวเหล่านี้ได้ จากการที่ผ้าไหมของจังหวัดนครราชสีมา เป็นผลิตภัณฑ์ประจำจังหวัดที่มีชื่อเสียงเป็นที่รู้จักกันทั่วประเทศ ทั้งในด้านความมีคุณภาพและความสวยงาม เป็นผลิตภัณฑ์ที่สตรีในทุกหมู่บ้านของจังหวัดนครราชสีมาเป็นวัฒนธรรมของชุมชนที่ได้สืบทอดต่อกันมาทั้งด้านผ้ามีอ และความประณีตจนยึดเป็นอาชีพเสริมหลังจากว่างเว้นจากการทำไร่ทำนาหรืองานหลักแล้ว ประกอบกับการที่รัฐบาลมีนโยบายส่งเสริมการผลิตสินค้าเพื่อชุมชนในโครงการหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ โดยจัดให้ไปจำหน่ายและแสดงสินค้าตามที่ต่างๆอยู่เสมอ จึงทำให้ผ้าไหมและผลิตภัณฑ์จากผ้าไหมของจังหวัดนครราชสีมาเป็นที่รู้จักมากยิ่งขึ้นรวมถึงสถานที่ผลิตสินค้าตั้งอยู่ในบริเวณที่มีสภาพแวดล้อมที่มีความเหมาะสมและเอื้อต่อการจัดหาวัสดุคุณภาพและแรงงานที่มีความชำนาญ และ

ที่มีอยู่ในการทดสอบได้ด้วยในแต่ละพื้นที่ จากปัจจัยแวดล้อมที่กล่าวมา พื้นฐานของชุมชนเป็นปัจจัยเงื่อนไขที่เอื้ออำนวย ที่ให้จังหวัดนราธิวาสมีโอกาสทำให้ผู้ประกอบการสามารถประกอบธุรกิจให้ประสบความสำเร็จตามแนวทางของผู้ประกอบการเอง และสามารถนำข้อมูลพื้นฐานของชุมชนมาวิเคราะห์ใช้กับกิจการของตนเองที่ทำให้สินค้าของตนเองประสบผลสำเร็จได้ แต่อย่างไรก็ตามผู้นำกลุ่มนี้มีความสามารถในการบริหารงานและมีคุณลักษณะของความเป็นผู้ประกอบที่ดีควบคู่กันไปด้วย

## 2. ปัจจัยแห่งความสำเร็จด้านภูมิหลังและประสบการณ์เดิมของผู้นำกลุ่ม

องค์ประกอบทางภูมิหลังและประสบการณ์เดิมของผู้นำกลุ่ม คือ ระดับการศึกษา และสภาพครอบครัว ด้านเศรษฐกิจและสังคม ซึ่งเป็นปัจจัยประกอบสำคัญที่ทำให้กิจการประสบผลสำเร็จ โดยตัวผู้นำกลุ่มเองที่มีส่วนสำคัญ ในการศึกษาและการเรียนรู้จากประสบการณ์การดำเนินธุรกิจ สามารถพัฒนาธุรกิจของตนให้ผ่านอุปสรรคและปัญหาต่างๆ ที่สามารถนำมาประยุกต์ใช้กับการดำเนินงาน ซึ่งผลการศึกษาพบว่า ผู้ประกอบการทั้งหมดมีความรู้น้อย และมีพื้นฐานการศึกษาที่ไม่ตรงกับการดำเนินงานในปัจจุบัน แต่ได้อาศัยแรงผลักดันจากสภาพครอบครัวที่มีความやอกจนและวิชาการทดสอบที่ได้รับการสืบทอดมาจากบรรพบุรุษซึ่งถือได้ว่าเป็นวัฒนธรรมของชุมชนและห้องถ่ายรูปนั้นๆ การพัฒนาให้เกิดความรู้จักมิทกษะในการทดสอบ ซึ่งเกิดจากตัวผู้นำกลุ่มเองเป็นส่วนใหญ่ ดังนี้จึงสามารถอธิบายได้ว่า การศึกษานั้นสามารถที่จะศึกษาเพิ่มเติมได้ตลอดชีวิต ไม่ว่าจะเป็นการศึกษาด้วยวิธีแบบได้กีตาม ทั้งการศึกษาจากประสบการณ์ที่ผ่านมาหรือจากการเข้ารับการฝึกอบรมจากหน่วยงาน ต่างๆ ซึ่งขึ้นอยู่กับผู้ประกอบการที่จะนำความรู้นั้นนำไปใช้ได้กับกิจการได้มากน้อยเพียงใด

## 3. ปัจจัยแห่งความสำเร็จด้านการดำเนินงานของผู้ผลิตสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์

สำหรับปัจจัยที่ส่งผลต่อกิจกรรมของผู้ประกอบการที่ได้รับการคัดสรรสินค้า ให้อยู่ในระดับ 5 ดาวนี้ เกิดจากสภาพเศรษฐกิจในปัจจุบันที่มีการแข่งขันกันสูงและการที่รัฐบาลมีนโยบายที่ส่งเสริมการผลิตสินค้าชุมชนและการพัฒนาธุรกิจขนาดกลางและขนาดย่อม ประกอบกับการพัฒนาชุมชนและห้องถ่ายรูปให้สามารถทำการผลิตสินค้าและสร้างรายได้ให้แก่ชุมชนได้เอง โดยมีปัจจัยแห่งความสำเร็จของสินค้าที่ได้รับการคัดสรรเป็นสุดยอดหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ 5 ดาว ระดับภาค ในจังหวัดนราธิวาส ดังนี้

ปัจจัยด้านคุณลักษณะความเป็นผู้ประกอบการของผู้นำกลุ่ม พบว่า ผู้นำกลุ่มทั้ง 5 รายมีลักษณะที่โดดเด่นในแต่ละด้านต่างกัน ได้แก่ การแสดงให้ความรู้เพิ่มเติม ความคิดสร้างสรรค์

การเรียนรู้จากประสบการณ์ในอดีต และความต้องการมุ่งความสำเร็จ โดยคุณลักษณะความเป็นผู้ประกอบการนั้นสามารถพัฒนาและฝึกฝนให้เกิดต้นเรื่องได้เสมอ ซึ่งขึ้นอยู่กับว่าผู้นำกลุ่มแต่ละคนจะใช้คุณลักษณะใดในการนำพาธุรกิจหรือชุมชนให้ประสบความสำเร็จตามเป้าหมายที่วางไว้

**ปัจจัยด้านการสนับสนุนจากหน่วยงานต่างๆ** ผู้ผลิตทุกกลุ่มได้รับการช่วยเหลือจากทั้งหน่วยงานราชการและภาคเอกชนในด้านการจัดการ การรวมกลุ่ม ด้านการผลิต ด้านการตลาด ด้านการเงินและบัญชี โดยให้คำปรึกษาและคำแนะนำ พร้อมทั้งช่วยเหลือในด้านเงินทุน

**ปัจจัยด้านความเข้มแข็งของกลุ่ม** เป็นปัจจัยสำคัญของการจัดตั้งกลุ่มที่เป็นลักษณะกลุ่ม แม่บ้านหรือกลุ่มศตรีต่างๆ ภายในชุมชน เป็นตัวบ่งชี้ถึงความตั้งใจจริงที่จะการดำเนินกิจการอย่างโดยย่างหนักเพื่อที่จะสามารถสร้างรายได้ให้กับชุมชนและตนเองได้

**ปัจจัยด้านบริหารการจัดการ** พบว่า ผู้ผลิตส่วนใหญ่มีการจัดโครงสร้างองค์กรที่แบ่งตามหน้าที่ แบ่งแยกออกเป็นแผนกต่างๆ ชัดเจน ซึ่งแต่ละแผนกจะขึ้นตรงกับประธานและรองประธานกลุ่มเป็นสำคัญ โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อสะท้อนในการวางแผน การควบคุมและการสั่งการ

**ปัจจัยหัวนการตลาด** พบว่า ผู้ผลิตส่วนใหญ่มีการวิเคราะห์ และการวางแผนทางด้านการตลาด สามารถผลิตสินค้าให้เพียงพอและตรงกับความต้องการของลูกค้า มีการกำหนดกลุ่มลูกค้าเป้าหมายอย่างชัดเจน มีแหล่งจำหน่ายสินค้าและช่องทางการจัดจำหน่ายที่เพียงพอ ผลิตภัณฑ์มีคุณภาพสวยงามและได้มาตรฐาน โดยมีกลยุทธ์ทางการตลาดที่สำคัญคือกลยุทธ์ทางด้านคุณภาพที่ผู้ประกอบการทุกรายนำมาใช้

**ปัจจัยด้านการผลิต** ผู้ผลิตส่วนใหญ่ได้ทำการผลิตสินค้าที่มีคุณภาพและได้มาตรฐาน สามารถผลิตสินค้าตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้ มีการปลูกหม่อนเลี้ยงใหม่เองในท้องถิ่น และสามารถจัดหาวัตถุดิบได้จากพื้นที่ใกล้เคียง สำหรับกระบวนการผลิตนั้นเนื่องจากเป็นงานด้านหัตถกรรม การผลิตส่วนใหญ่จึงใช้แรงงานคนเป็นหลักไม่เน้นการใช้เทคโนโลยีที่ทันสมัยมากมาใช้ เพราะจะทำให้งานที่ได้ไม่มีความประณีตเพียงพอ ดังนั้นการผลิตที่ใช้ภูมิปัญญาชาวบ้านที่สืบทอดกันมาจึงเพียงพอแล้วสำหรับกระบวนการผลิตสินค้าประเภทนี้

**ปัจจัยด้านการพัฒนาผลิตภัณฑ์** ทุกกลุ่มให้ความสำคัญกับการพัฒนาผลิตภัณฑ์ให้มีคุณภาพ มีความทนทาน และมีสีสันสวยงาม ถึงแม้จะไม่มีแผนกวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ที่รับผิดชอบโดยตรง แต่ก็สามารถออกแบบและพัฒนาผลิตภัณฑ์ด้วยตนเอง โดยการประยุกต์จากภูมิปัญญาชาวบ้านที่สืบทอดกันมาทั้งในด้านสีสัน ลวดลาย ความทนทาน และคุณภาพ เป็นต้น ซึ่งจะเป็นการสร้างความแตกต่างให้กับสินค้าของกลุ่ม และจะช่วยคงคุณค่าให้ซื้อสินค้าของทางกลุ่มด้วย

ปัจจัยด้านการบริหารการเงิน ผู้ผลิตส่วนใหญ่ไม่มีปัญหาด้านการเงินเนื่องจากมีภาระและภาคเอกชนให้การสนับสนุนช่วยเหลือด้านการเงินเป็นอย่างดี มีการวางแผนด้านการเงิน มีการบันทึกบัญชีซึ่งมีผู้รับผิดชอบโดยตรง และมีการจัดสรรเงินอย่างเป็นลักษณะ ความพร้อมในด้านการเงินและสามารถจัดสรรเงินได้อย่างคุ้งส่งผลให้ทางกลุ่มประสบความสำเร็จ

ตารางที่ 5.1 แสดงปัจจัยแห่งความสำเร็จของสินค้าที่ได้รับการคัดสรรเป็นสุดยอดหนึ่งตำบลหนึ่งผลิตภัณฑ์ 5 ดาว ในระดับภาค ของรถศึกษาห้อง 5 ราย

ปัจจัยแห่งความสำเร็จ	กรณีศึกษา				
	กรณีศึกษา 1 กุ้งเผาชีฟฟ่อนผ้าใบ	กรณีศึกษา 2 กุ้งแม่น้ำเผาหมูกรอบ ปูนเผาไฟ-โนนดำเนิน	กรณีศึกษา 3 กุ้งแม่น้ำเผาหมูกรอบผ้าห่อเมือง ปูนคิมเมะฐุ	กรณีศึกษา 4 กุ้งแม่น้ำเผาหมูมืออาชีวะ	กรณีศึกษา 5 กุ้งเผา "หุมหุม" เมืองปีก
พื้นฐานชุมชน	✓	✓	✓	✓	✓
ภูมิหลังและประสบการณ์เดิมของผู้นำกลุ่ม	✓	✓	✓	✓	✓
ลักษณะความเป็นผู้ประกอบการของผู้นำกลุ่ม	✓	✓	✓	✓	✓
การสนับสนุนจากหน่วยงานต่างๆ	✓	✓	✓	✓	✓
ความเข้มแข็งของชุมชน	✗	✓	✓	✓	✓
การบริหารจัดการ	✗	✓	✓	✓	✓
การตลาด	✗	✓	✓	✓	✓
การผลิต	✗	✓	✓	✓	✓
การพัฒนาผลิตภัณฑ์	✓	✓	✓	✓	✓
การบริหารการเงิน	✗	✓	✓	✗	✓

## การอภิปรายผล

จากปัจจัยแห่งความสำเร็จของสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ 5 ดาวในระดับภาค ของ สินค้าประเภทผ้าและเครื่องแต่งกายในจังหวัดนราธิวาส ประจำปี 2546 สามารถอภิปรายผลการ ศึกษาได้ดังนี้

1. คุณลักษณะของผู้ประกอบการ ในการดำเนินงานที่จะส่งผลให้สินค้าได้รับการคัดสรร 5 ดาว สอดคล้องกับการศึกษาของสำนักพัฒนาอุตสาหกรรมในครอบครัวและหัตถกรรม (2546: อ่อน ไลน์) ที่กล่าวว่า ปัจจัยที่มีผลต่อความสำเร็จของงานหัตถกรรมในท้องถิ่น คือ บทบาทของ ประชาชนกุ่ม ซึ่งสะท้อนให้เห็นว่าบุคลากรมีส่วนสำคัญต่อการพัฒนา กุ่ม โดยเฉพาะผู้นำกุ่มจะ ต้องเป็นผู้ที่มีวิสัยทัศน์กว้างไกล ทำให้สามารถมีความร่วมมือประสานเป็นหนึ่งเดียว จึงจะ ช่วยให้กุ่มสามารถดำเนินงานไปสู่ความสำเร็จ และสอดคล้องกับการศึกษาของวันันต์ เสือข่า (2547) ที่กล่าวว่า ผู้ประกอบการสินค้าหนึ่งตำบลหนึ่งผลิตภัณฑ์แต่ละคนมีคุณลักษณะของความ เป็นผู้ประกอบการที่ประสบความสำเร็จที่แตกต่างกันไป เช่น การแสวงหาโอกาสในการทำธุรกิจ การแสวงหาความรู้เพิ่มเติมอยู่เสมอ

2. ด้านการบริหารจัดการ พ布ว่า ผู้ผลิตส่วนใหญ่มีการวางแผนเพื่อเป็นแนวทางการทำงาน ของกุ่ม การจัดองค์กรมีการจัดวางโครงสร้างองค์กร โดยแบ่งการบริหารออกเป็นแผนกหรือฝ่าย ค่าฯ อย่างชัดเจน เพื่อประโยชน์รื่องของความคล่องตัวในการปฏิบัติงาน การซักน้ำเป็นกระบวนการ การสำักัญที่จะสร้างแรงจูงใจคนให้ทำงานอย่างดีที่สุดและก่อให้เกิดความร่วมมือร่วมใจกันเพื่อให้ กุ่มประสบความสำเร็จซึ่งจะใช้การให้ผลตอบแทนและการปันผลเป็นสิ่งหลักนำ การควบคุมเป็น กระบวนการที่จะกำกับดูแลและประเมินผลการทำงานให้เป็นไปตามแผนที่ได้กำหนดไว้ซึ่งผู้นำ กุ่มจะทำการควบคุมผลการทำงานของสมาชิกด้วยตนเอง ซึ่งการศึกษานี้สอดคล้องกับการศึกษา ของจิตต์ใส แก้วบุญเรือง (2546)

3. ด้านการตลาด การดำเนินงานในด้านการตลาดของผู้ประกอบการทุกรายนั้นส่วนใหญ่มี การวางแผนการตลาด และมุ่งเน้นที่ตัวผลิตภัณฑ์ เมื่อจากลูกค้าต้องการสินค้าที่มีคุณภาพ นอกจาก นั้นก็จะพิจารณาในส่วนอื่นประกอบด้วยไม่ว่าจะเป็นการตั้งราคาสินค้า แหล่งจำหน่ายสินค้าหรือ ช่องทางการจัดจำหน่าย และการประชาสัมพันธ์และการออกงานแสดงร้านตามงานค่าฯทั้งใน จังหวัดและต่างจังหวัดเพื่อให้ผลิตภัณฑ์เป็นที่รู้จักของลูกค้า ซึ่งสอดคล้องกับการศึกษาของจิตต์ใส แก้วบุญเรือง (2546) และวันันต์ เสือข่า (2547)

4. ด้านการผลิต พ布ว่า ผู้ประกอบการสามารถจัดหาวัสดุคุณภาพได้ง่ายทั้งจากการปลูกหม่อน เลี้บง ไหเม雍และรับซื้อวัสดุคุณภาพที่ใกล้เคียง และจากการรวมกุ่มกันทำให้สามารถซื้อวัสดุคุณภาพ

ได้ในราคากลางด้วย สอดคล้องกับการศึกษาของอดีตศักดิ์ จันท์ไทย (2540) เกี่ยวกับการผลิตผ้าไหมของสตรีบ้านโนน จังหวัดกาฬสินธุ์

5. ด้านการบริหารการเงิน พบว่า ส่วนใหญ่มีการวางแผนทางการเงินและมีการบันทึกข้อ มูลทางการเงินเพื่อเป็นประโยชน์ในการควบคุมคุณภาพทรัพย์สินแต่การบันทึกขึ้นไม่เป็นระบบตาม บัญชีเนื่องจากขาดความรู้ความเข้าใจในการจัดทำรายงานทางเงินให้ครบถ้วนประกอบ ซึ่งสอดคล้อง กับการศึกษาของจิตต์ไส แก้วบุญเรือง (2546)

6. ปัจจัยแห่งความสำเร็จของผู้ผลิตสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ที่ได้รับการคัดสรร 5 ดาว ในระดับภาค สอดคล้องกับการศึกษาของวัฒน์ เสือข่า (2547) ที่กล่าวว่า ปัจจัยที่มีผลต่อ ความสำเร็จของสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ประมพท่อน้ำ ในจังหวัดเชียงใหม่ ประกอบด้วย ปัจจัยด้านภูมิหลังและประสบการณ์ของผู้ประกอบการ และปัจจัยการดำเนินงานด้านต่างๆ ได้แก่ การบริหารจัดการ การตลาด การผลิต การพัฒนาผลิตภัณฑ์ การสนับสนุนจากหน่วยงานต่างๆ และความเข้มแข็งของชุมชน

7. ปัญหาที่พบของผู้ผลิตสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ สอดคล้องกับการศึกษาทั้งของ จิตต์ไส แก้วบุญเรือง (2546) อดีตศักดิ์ จันท์ไทย (2540) วัฒน์ เสือข่า (2547) และสำนักพัฒนา ยุตสาหกรรมในกรุงครัวและหัตถกรรม (2546: ออนไลน์) ที่สรุปว่าผู้ประกอบการทั้งสินค้า หัตถกรรม ผู้ผลิตผ้าไหมและผู้ผลิตสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ยังประสบปัญหาและอุปสรรค การดำเนินงานด้านต่างๆ ทั้งปัญหาด้านการจัดการ ปัญหาด้านการผลิต ปัญหาด้านการตลาด และ ปัญหาด้านการเงิน

## ข้อค้นพบ

1. คุณลักษณะความเป็นผู้ประกอบการ พบว่า ผู้ประกอบการทั้งหมดมีคุณลักษณะความ เป็นผู้ประกอบการที่ประสบความสำเร็จ ส่วนใหญ่มีลักษณะเด่นในด้านการแสดงให้ความรู้เพิ่มเติม ตลอดเวลา เป็นคนที่แสวงหาโอกาสในการดำเนินธุรกิจ และมีความคิดริเริ่มสร้างสรรค์

2. การสนับสนุนจากหน่วยงานต่างๆ พบว่า ผู้ผลิตส่วนใหญ่ที่ตั้งอยู่ในตำบลหรืออำเภอ ใหญ่ๆ จะได้รับการช่วยเหลือจากหน่วยงานราชการเป็นอย่างดี ทั้งในด้านการจัดการ ด้านการผลิต ด้านการตลาด ด้านการเงินและบัญชี โดยให้คำปรึกษาและคำแนะนำ รวมทั้งช่วยเหลือในด้านเงิน ทุน นอกจากนี้ ก็มีความช่วยเหลือจากภาคเอกชนในการสนับสนุนด้านการเงินและอุปกรณ์การผลิต โดยจะเป็นบุคคลที่อาศัยอยู่ในท้องถิ่นนั้นๆ และต้องการที่จะส่งเสริมการทำงานของกลุ่มให้ประสบ

ความสำเร็จ แต่สำหรับผู้ผลิตต้องยื่นใบอนุญาตที่ห้างไกล เช่น กรณีของกลุ่มอาชีพทอผ้าบ้านครูรุ่น กิ่ง ข้าวเกอเมืองยาง จะได้รับการสนับสนุนจากภาครัฐและเอกชนที่น้อยกว่ากลุ่มนี้ๆ

3. ความเข้มแข็งของชุมชน พบว่า กลุ่มที่มีความเข้มแข็งอย่างชัดเจน มีระยะเวลาในการดำเนินงานอย่างจริงจังนานาเป็นระยะเวลากว่า 3 ปีขึ้นไป

4. การพัฒนาผลิตภัณฑ์ พบว่า ผู้ผลิตทั้งหมด ไม่มีแผนภาพพัฒนาผลิตภัณฑ์ที่รับผิดชอบโดยตรง เนื่องจากในองค์กรขนาดเล็กซึ่งรวมกลุ่มเข้ามาในสักษณะกลุ่มแม่บ้านแกนตระกร กลุ่มศรี และกลุ่มอาชีพต่างๆ แต่ก็สามารถจะออกแบบและพัฒนาผลิตภัณฑ์ได้ด้วยตนเอง โดยอาศัยภูมิปัญญาท้องถิ่นที่สืบทอดมาจากการพบรุยและการประยุกต์គิจกรรมโดยรายให้ทันสมัยมากขึ้น

5. การทอผ้าใหม่เป็นสินค้าหัตถกรรมท้องถิ่นที่ใช้เทคโนโลยีการผลิตตามภูมิปัญญาท้องถิ่นที่มีมาแต่โบราณ คือ กีรรมดาและกีรตุก เนื่องจากการทอผ้าใหม่ต้องใช้ความประณีตสูง ต้องใช้แรงงานเป็นสำคัญจึงนำเทคโนโลยีมาใช้ได้ไม่นานก็

6. ในพื้นที่อำเภอปักธงชัยมีผู้ผลิตผ้าใหม้อีกหลายกลุ่ม แต่พบว่ามีผู้ผลิตที่ได้รับรางวัล 5 ดาว เพียงแค่ 2 กลุ่ม เท่านั้น เนื่องจากการผลิตผ้าใหม่ในอำเภอปักธงชัยเป็นการผลิตเชิงพาณิชย์ค่อนข้างมาก ซึ่งผ้าที่ทอสำหรับการประมวลน้ำจะแตกต่างกัน เพราะจะเน้นที่คุณภาพของสินค้าในทุกขั้นตอนการผลิตอย่างละเอียด ซึ่งจะต้องใช้เวลามากในการทอผ้าแต่ละผืนออกมาน ทำให้ผู้ผลิตเหล่านี้ไม่ให้ความสนใจที่จะผลิตสินค้าส่งเข้าประเทศต่างๆ

7. การปลูกหม่อนเลี้ยงใหม่ในภาคอีสานมีปริมาณลดลงและมีเส้นใหม่จากต่างประเทศเข้ามาจำนวนมากในไทยเพิ่มมากขึ้น และเส้นใหม่จากต่างประเทศนั้นมีสารสังเคราะห์ประเภทโพเรฟลอนอยู่เป็นส่วนใหญ่

8. ระบบการบันทึกบัญชีการเงินยังไม่สามารถจัดทำได้อย่างเป็นระบบ เป็นการบันทึกรายรับรายจ่ายอย่างง่ายเท่านั้น เนื่องจากผู้ผลิตส่วนใหญ่ขาดบุคลากรที่มีความรู้ความสามารถในด้านการเงินและบัญชีโดยตรง

9. ผู้ผลิตบางกลุ่มนำผ้าที่หอโดยกลุ่มอื่นมาส่งประมวลแทนแล้วได้รับรางวัลทำให้เกิดความสับสน เนื่องจากคณะกรรมการไม่สามารถไปตรวจสอบจุดนี้ได้

10. การทอผ้าใหม่ทำให้สตรีในชั้นหัวด้านต้องเดินทางไปทำงานทำในกรุงเทพมหานครหลังจากที่ว่างเว้นจากการทำไร่ทำนาแล้ว นับเป็นอาชีพเสริมที่ช่วยสร้างรายได้ให้แก่ครอบครัวทางหนึ่งด้วย

11. ในการคัดสรรในระดับภาคครั้งนี้มีความเร่งรีบในการคัดสรรสินค้า โดยใช้ระยะเวลาในการคัดเลือกสินค้าในระดับภาคเพียง 2 วันซึ่งมีสินค้าจำนวนหลายร้อยชิ้น ประกอบกับมีคณะกรรมการที่ทำการคัดสรรเพียง 7 ท่านและสถานที่ในการคัดสรรสำหรับสินค้าประเภทนี้มีความคับ

แกนไป ส่งผลให้ผู้ปฏิบัติงานไม่สามารถปฏิบัติงานได้สอดคล้องกับความเห็นชอบในการคัดสรรสินค้าที่เข้าสู่กระบวนการทำให้ประสีทิพยาพในการคัดสรรไม่ดีเท่าที่ควร

## ข้อเสนอแนะ

### สำหรับคณะกรรมการการคัดสรรสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์

1. เนื่องจากการคัดสรรสินค้าในปี 2546 นี้ มีปัญหาและอุปสรรคเกิดขึ้นหลายประการ ดังนั้นในการคัดสรรสินค้าครั้งต่อไปคณะกรรมการควรที่จะทำการวางแผนและเตรียมงานให้ดียิ่งขึ้น โดยกำหนดระยะเวลาการคัดสรรให้นานขึ้น รวมทั้งมีการอบรมคณะกรรมการที่ทำการคัดสรรเกี่ยวกับข้อกำหนดในการคัดสรรสินค้าในประเทศต่างๆ เพื่อให้การคัดสรรสินค้าจากทั่วประเทศไปในทิศทางเดียวกัน

2. เนื่องจากการคัดสรรในปี 2546 มีผู้ประกอบการระดับ SMEs เข้าร่วมเป็นจำนวนมากดังนั้นสำหรับการกำหนดเกณฑ์ในการคัดสรรสินค้าครั้งต่อไป ควรที่จะกำหนดเกณฑ์การคัดสรรใหม่ และแบ่งสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ออกเป็น 2 ระดับคือสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ระดับธุรกิจชุมชนและสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ระดับ SMEs โดยการกำหนดหลักเกณฑ์และคุณสมบัติของแต่ละประเทศให้ชัดเจน เพื่อให้รัฐบาลสามารถพัฒนาได้ถูกแนวทาง

### สำหรับภาครัฐบาล

1. เพื่อให้สินค้าที่ได้รับการคัดสรรรักษามาตรฐานการผลิตของตนเองได้อย่างยั่งยืน ทางรัฐบาลควรเสริมสร้างศักยภาพและยกระดับ กระบวนการผลิต มาตรฐานและคุณภาพผลิตภัณฑ์ของชุมชนอย่างต่อเนื่อง เช่น การให้ความรู้และระบบการผลิตที่ทันสมัย เข้ามาใช้ หรือหาศูนย์ถ่ายทอดเทคโนโลยีการทอผ้าไหมสู่ชุมชน

2. รัฐบาลควรส่งเสริมสนับสนุนการปลูกหม่อนเลี้ยงไหมในประเทศไทยให้มีคุณภาพดีและมีปริมาณเพียงพอ กับความต้องการภายในประเทศ ทั้งในด้านการผลิตและการวิจัยพันธุ์ไหม และให้ความรู้แก่ประชาชนผู้ปลูกหม่อนเลี้ยงไหมเพิ่มขึ้น รวมทั้งมีมาตรการจัดการการลักลอบนำเข้าเส้นไหมจากประเทศเพื่อนบ้านที่ผิดกฎหมายให้นานขึ้น

3. สนับสนุนและส่งเสริมด้านการตลาดเพื่อเพิ่มโอกาสและช่องทางในการเข้าถึงผู้บริโภค และกำหนดกลุ่มเป้าหมายอย่างเป็นระบบ เช่น เพิ่มช่องทางการกระจายผลิตภัณฑ์ โดยการจัดตั้งร้านค้าที่เป็นการจำหน่ายสินค้าสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์โดยเฉพาะในแต่ละจังหวัด เป็นต้น

4. ผู้ประกอบการเป็นลักษณะของกลุ่มแม่บ้านเกษตรกร กลุ่มสตรี และกลุ่มอาชีพขังขาดความรู้ความเข้าใจในเรื่องการดำเนินงานด้านต่างๆ ทั้งในด้านการบริหารงาน การตลาด การผลิต ความรู้ด้านการส่งออก และการจัดทำระบบการเงินและบัญชี ดังนั้นรัฐบาลควรที่จะมีการจัดการฝึกอบรมในเรื่องดังกล่าวให้ผู้ผลิต ได้มีความรู้ความเข้าใจมากขึ้น ทำการให้การส่งเสริมการลงทุนแก่ผู้ผลิต โดยการจัดหาแหล่งเงินทุนที่มีดอกเบี้ยถูก

5. ส่งเสริมให้เกิดความนิยมและรู้คุณค่าของผ้าไหมที่ผลิตขึ้นในประเทศไทย เพื่อเพิ่มปริมาณการบริโภคในประเทศไทยให้สูงขึ้น อาจใช้วิธีการโฆษณาประชาสัมพันธ์หรือจัดนิทรรศการเผยแพร่ให้ความรู้ในแนวที่ก่อให้เกิดความชื่นชมและรู้คุณค่าแก่ผู้บริโภคให้นำากขึ้น

### **สำหรับผู้ผลิตสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์**

#### **ด้านการบริหารจัดการ**

\* ผู้ผลิตสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ที่ได้รับรางวัล 5 ดาวในปี 2546 แล้ว

ผู้ผลิตบางรายที่ไม่มีการวางแผนการจัดการ ควรที่จะมีการวางแผนการดำเนินงานของกลุ่นไว้ทั้งในระยะสั้นและระยะยาว และควรรับสมัชิกใหม่เพิ่มขึ้นอยู่เสมอเพื่อเป็นการถ่ายทอดวิชาความรู้ให้แก่คนรุ่นหลัง และไม่ให้วิชาการท่องผ้าไหมสูญหายไปจากคนไทย

ผู้ผลิตควรมีการรวมกลุ่นกันเป็นเครือข่าย เพื่อสร้างความร่วมมือกันในด้านต่างๆ ระหว่างผู้ผลิตสินค้า รวมถึงการให้ความรู้และความช่วยเหลือแก่กลุ่มผู้ผลิตสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ที่ยังไม่ได้รับการคัดสรรในระดับ 5 ดาว

\* ผู้ผลิตสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ที่ต้องการได้รับการคัดสรร 5 ดาว

ผู้ผลิตควรจัดทำการวางแผนการดำเนินงานทั้งระยะสั้นและระยะยาว และเพื่อสร้างความเข้มแข็งให้กับกุญแจรัตติคต่อของรับการสนับสนุนจากหน่วยงานต่างๆ ให้นำากขึ้น พร้อมกับมีการรับสมัชิกใหม่เพิ่มขึ้นอยู่เสมอ เพื่อเพิ่มปริมาณและความสามารถในการผลิต

ผู้ผลิตควรพัฒนาสินค้าให้มีเข้าตามหลักเกณฑ์ คือ สินค้าสามารถส่งออกได้ มีการผลิตอย่างค่าเนื่องและคุณภาพคงเดิม สร้างความพึงพอใจให้ลูกค้าและมีประวัติความเป็นมาของผลิตภัณฑ์ เพื่อเพิ่มคะแนนในการคัดสรรสินค้าของกลุ่มเพิ่มขึ้น รวมถึงการศึกษาหลักเกณฑ์ที่คณะกรรมการใช้ในการคัดสรรทั้งในระดับจังหวัดและระดับภาค เพื่อใช้มาเป็นแนวทางในการดำเนินงานในกลุ่ม

ผู้ผลิตควรมีการปรับปรุงระบบการทำงานและการดำเนินงานให้สอดคล้องกับสภาพเศรษฐกิจในปัจจุบันให้นำากขึ้น ผู้ผลิตควรศึกษาการดำเนินงานจากกลุ่มที่ประสบความสำเร็จได้รับรางวัล 5 ดาวมาแล้ว เช่น กรณีของกลุ่มแม่บ้านเกษตรกรบ้านแพะ-โนนสำราญ เพื่อนำไปปรับใช้กับกลุ่มของตนเองให้พร้อมที่จะได้รับการคัดสรร 5 ดาวในครั้งต่อไป

### ด้านการตลาด

- \* ผู้ผลิตสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ที่ได้รับรางวัล 5 ดาว ในปี 2546 แล้ว

ผู้ผลิตควรกำหนดกลุ่มลูกค้าเป้าหมายที่ชัดเจน เพื่อให้สามารถพัฒนากลยุทธ์การตลาดได้อย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้น และควรวางแผนกลยุทธ์ทางการตลาดในการเพิ่มช่องทางการจัดจำหน่าย และเร่งการพัฒนาสินค้าด้วยการประชาสัมพันธ์ควบคู่กับการพัฒนาคุณภาพสินค้ามากขึ้น โดยการพยายามแนะนำสินค้าของบริษัทสู่กลุ่มลูกค้าใหม่ๆ หรือหาตัวแทนจำหน่ายสินค้า และขยายตลาดไปสู่ตลาดต่างประเทศเพิ่มขึ้น ซึ่งจะช่วยเพิ่มปริมาณการสั่งซื้อและช่วยให้ผู้ประกอบการมีรายได้ที่เพิ่มขึ้น

ผู้ผลิตควรให้ความสำคัญกับการจัดกิจกรรมการส่งเสริมการตลาดให้มากยิ่งขึ้น ด้วยการขอกำชุมชนช่วยเหลือและสนับสนุนจากภาครัฐ และควรต่ายรูปผลิตภัณฑ์ที่ทางกลุ่มได้รับรางวัลต่างๆ ไว้ พร้อมกับตัดเก็บตัวอย่างลายผ้าที่ทางกลุ่มผลิต แล้วจัดทำเป็นอัลบั้มสินค้า เพื่อเป็นประโยชน์ในการเสนอสินค้าให้แก่ลูกค้า และช่วยให้สามารถทึบใจใหม่และกำลังใจในการขายต่างๆ ได้

- \* ผู้ผลิตสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ที่ต้องการได้รับการคัดสรร 5 ดาว

ผู้ผลิตควรจัดทำกิจกรรมการตลาดในระยะสั้นอยู่เสมอ และกำหนดกลุ่มลูกค้าเป้าหมายที่ชัดเจน เพื่อให้สามารถพัฒนากลยุทธ์การตลาดให้เป็นไปตามเป้าหมาย ควรพัฒนาสินค้าให้มีความแตกต่าง โดยสอดคล้องกับความต้องการของลูกค้าและให้ความสำคัญกับการส่งเสริมการตลาดให้นำไปสู่ความสำเร็จ

### ด้านการผลิต

- \* ผู้ผลิตสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ที่ได้รับรางวัล 5 ดาว ในปี 2546 แล้ว

ผู้ผลิตควรรักษาและควบคุมให้สินค้าของตนมีคุณภาพและมาตรฐานสมกับที่ได้รับรางวัล 5 ดาว พร้อมกับการพัฒนาให้สินค้าในรายการต่างๆ ที่ทางกลุ่มผลิต ให้มีมาตรฐานและได้รับรางวัล 5 ดาวในการคัดสรรครั้งต่อไปเพิ่มขึ้นด้วย นอกจากนี้ผู้ผลิตควรเพิ่มประสิทธิภาพในการผลิตสินค้าด้วยการเพิ่มทักษะความชำนาญในการผลิตทั้งด้านการปั้นก่อและเคลือบ การสาวไหม การห่อหาน และการซ่อนสีให้แก่สามารถอย่างทั่วถึง

- \* ผู้ผลิตสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ที่ต้องการได้รับการคัดสรร 5 ดาว

ผู้ผลิตผ้าไหมควรจะเลือกใช้วัสดุคุณภาพที่เป็นไหมไทยแท้ เพื่อเป็นการรักษาให้ผ้าไหมไทยเป็นเอกลักษณ์ประจำชาติ เป็นที่ยอมรับทั่วไปในประเทศไทยและต่างประเทศ โดยการส่งเสริมการปั้นก่อและเคลือบให้เป็นที่นิยมในชุมชน เพื่อให้ชุมชนมีความสามารถในการจัดหารัตภัณฑ์ที่มีคุณภาพภายในท้องถิ่นเพิ่มขึ้น และยังช่วยลดต้นทุนในการจัดหารัตภัณฑ์ได้อีกด้วย นอกจากนี้ควรเพิ่มประสิทธิภาพใน

การผลิตสินค้า ด้วยการเพิ่มทักษะความชำนาญในการผลิตทั้งการทอผ้าและ การปักลิ้นสีให้แก่สมาชิก โดยความรู้ทางคุณภาพสินค้าให้มีมาตรฐานอยู่เสมอ

#### **ด้านการพัฒนาผลิตภัณฑ์**

- \* ผู้ผลิตสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ที่ได้รับรางวัล 5 ดาว ในปี 2546 แล้ว

ผู้ผลิตควรพัฒนาสินค้าให้มีคุณภาพและมาตรฐานให้ตรงกับความต้องการของกลุ่มลูกค้า เป้าหมาย โดยการสำรวจความต้องการของลูกค้าอยู่เสมอ

- \* ผู้ผลิตสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ที่ต้องการได้รับการคัดสรร 5 ดาว

ผู้ผลิตควรมีการพัฒนาผลิตภัณฑ์ของกลุ่มค้าขัตโนเองอย่างต่อเนื่อง โดยอาศัยภูมิปัญญา ของห้องถ่าย影 ให้สอดคล้องกับนโยบายของรัฐบาล ส่งเสริมให้สมาชิกในกลุ่มเข้ารับการฝึกอบรม เพื่อเพิ่มทักษะในการทอผ้าและปักลิ้นสีจากหน่วยงานต่างๆ อยู่เสมอ

#### **ด้านการบริหารการเงิน**

- \* ผู้ผลิตสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ที่ได้รับรางวัล 5 ดาว ในปี 2546 แล้ว

ผู้ผลิตควรขอความร่วมมือจากการรัฐในการจัดอบรมให้ความรู้เกี่ยวกับระบบบัญชีและการจัดทำรายงานทางเงินที่ถูกต้อง เพื่อที่จะสามารถจัดทำบัญชีได้ด้วยตนเองอย่างถูกต้อง สามารถนำไปใช้ในการวิเคราะห์วางแผนในการใช้จ่าย ตลอดจนนำมาระบบการตัดสินใจในการจัดทำเงินทุนของกลุ่มคือไปในอนาคต

- \* ผู้ผลิตสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ที่ต้องการได้รับการคัดสรร 5 ดาว

ผู้ผลิตควรจัดทำกรุงแผนการเงินอยู่เสมอ และควรมีการจัดสรุปกำไรและเป็นผลให้แก่สมาชิก เพื่อเป็นการอุ่นใจให้สมาชิกมีขวัญและกำลังใจในการทำงาน นอกจากนี้ควรเข้ารับการอบรมให้ความรู้จากหน่วยงานรัฐ เกี่ยวกับระบบบัญชีและการจัดทำรายงานทางเงินที่ถูกต้อง

#### **ข้อเสนอแนะในการวิจัยครั้งต่อไป**

ในการศึกษารั้งนี้ทำการศึกษาในสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ประเภทผ้าและเครื่องแต่งกายในจังหวัดเชียงใหม่ เพียงประเภทเดียวจากทั้งหมด 6 ประเภท จึงควรทำการศึกษาในกลุ่มอื่นๆ เพิ่มเติม เพื่อที่จะทราบปัจจัย nok เนื้อหาการศึกษาในครั้งนี้