

## บทที่ 1

### บทนำ

#### หลักการและเหตุผล

ปัจจุบันรถยนต์ได้กลายเป็นปัจจัยที่ 5 ของคนไทย เนื่องจากความต้องการความสะดวกสบาย การใช้เป็นพาหนะเพื่อติดต่อธุรกิจ การใช้ในการดำเนินธุรกิจ เช่น ส่งสินค้าในจำนวนไม่มากนัก และที่สำคัญที่ไม่สามารถปฏิเสธได้เลยในสังคมปัจจุบัน คือรถยนต์เป็นสิ่งหนึ่งที่ก่อให้เกิดมูลค่าเพิ่มกับตัวผู้ขับขี่ เจ้าของ หรือฐานะทางสังคม ดังนั้นธุรกิจนี้จึงเจริญเติบโตขึ้นอย่างรวดเร็วและต่อเนื่อง

ทั้งนี้จากสถานะเศรษฐกิจโดยรวมของประเทศไทยในปีที่ผ่านมา มีการขยายตัวอย่างมาก หนึ่งในธุรกิจที่มีการขยายตัวอันดับต้น ๆ คืออุตสาหกรรมยานยนต์ ไม่ว่าจะเป็นการผลิตเอง ภายในประเทศ การนำเข้ามาเพื่อจำหน่าย การประกอบเพื่อจำหน่าย และการเข้าซื้อการผลิตจากบริษัทต่างชาติเข้ามาผลิตในประเทศไทยเพื่อการส่งออก และจำหน่ายภายในประเทศ สิ่งเหล่านี้ล้วนมีผลให้ธุรกิจนี้ส่งผลกระทบต์ เก็บามีบทบาท และมีการเจริญเติบโตไปในทิศทางเดียวกัน

จากการจดทะเบียนรถยนต์นั่งส่วนบุคคลที่จดทะเบียนกับกระทรวงคมนาคม ในปี 2545 มีจำนวนรถยนต์ที่จดทะเบียนทั่วประเทศ 340,833 คัน และเพิ่มขึ้นในปี 2546 เป็นจำนวนถึง 456,736 คัน<sup>1</sup> ยอดจำหน่ายรถยนต์ภายในประเทศในปี 2546 ซึ่งมีจำนวนสูงถึง 504,611 คัน เมื่อเทียบกับปี 2545 ซึ่งมีจำนวน 389,239 คัน หรือขยายตัวในอัตราเร่งร้อยละ 27.2 โดยรถยนต์นั่งส่วนบุคคลได้ขยายตัวเพิ่มขึ้นมาก ถึงร้อยละ 41.7 เนื่องจากความแข็งแกร่งของเศรษฐกิจภายในประเทศ รวมทั้งเป็นผลจากการส่งเสริมการขายในช่วงงาน Motor Expo และการที่ภาครัฐมีการส่งเสริมอุตสาหกรรมยานยนต์โดยมีนโยบายส่งเสริมการลงทุน ซึ่งให้สิทธิพิเศษทางภาษีในเขตส่งเสริมการลงทุนทั้งภายในประเทศและต่างประเทศ เพื่อการส่งออกซึ่งจากมาตรการดังกล่าว ทำให้เป็นสิ่งจูงใจในการขยายฐานการผลิตของต่างชาติเข้ามายังประเทศไทยมากขึ้น<sup>2</sup>

<sup>1</sup> กระทรวงคมนาคม. 2547. จำนวนยานพาหนะที่จดทะเบียน. [ระบบออนไลน์]. แหล่งที่มา [www.motc.go.th/stats1.html](http://www.motc.go.th/stats1.html). (11 มิถุนายน 2547).

<sup>2</sup> กรุงเทพธุรกิจ. ยานยนต์. 2547. หน้าสีลันยานยนต์: ยอดรถยนต์ปี 46 ปีแห่งการสร้างสถิติใหม่. [ระบบออนไลน์]. แหล่งที่มา <http://www.bangkokbiznews.com/2004/01/18/car/data.php?mews=mar7.html> (7 มิถุนายน 2547).

อดีตการขนส่งรถยกตัวเนินการ โดยให้พนักงานขับรถขึ้นไปส่งยังสถานที่ปลายทางเท่านั้น ซึ่งวิธีนี้จะส่งผลเสียมากมาย เช่น ขนส่งได้ทีละคัน พนักงานขับรถอาจไม่ชำนาญกับรถยกตัวเนินเองต้องขึ้นไปส่ง หรือไม่ชำนาญเส้นทาง ส่งมอบไม่ทันกำหนด อาจเสียเวลาเนื่องจาก การจราจรติดขัดทำให้ไม่สามารถควบคุมเวลาในการจัดส่งได้ และเสียงต่อการเกิดอุบัติเหตุ ส่วน ฝ่ายบริษัทผู้จำหน่ายต้องใช้เวลามากในการตรวจสอบรถยกตัวเนินเพื่อส่งมอบให้ลูกค้า ด้วยเหตุนี้จึงทำให้มีการพัฒนารูปแบบการขนส่งเพื่อเปลี่ยนแปลงการขนส่งในลักษณะนี้

การขนส่งเป็นกิจกรรมที่มีความสำคัญอย่างยิ่ง จนอาจกล่าวได้ว่าเป็นส่วนเลือดของระบบเศรษฐกิจของประเทศไทย ธุรกิจทุกรูปแบบต้องอาศัยระบบขนส่งในการเคลื่อนย้ายสินค้า หรือวัสดุคิบ จากแหล่งผลิต หรือจากผู้จำหน่าย ไปยังผู้บริโภคในตลาดต่าง ๆ ทั่วทุกภูมิภาคของประเทศไทย เนื่องจาก มีค่าใช้จ่ายไม่สูงมากนัก และสามารถขนส่งได้ตลอดเวลา ในปัจจุบันจะพบว่าการขนส่งสินค้าส่วนใหญ่จะกระทำโดยรถบรรทุกซึ่งคิดเป็นร้อยละ 88<sup>3</sup> ของการขนส่งทั่วประเทศ

รูปแบบการขนส่งทางบกของประเทศไทย แบ่งตามชนิดสิ่งของที่ขนส่งเป็น 2 แบบ คือ การขนส่งสินค้าและพัสดุภัณฑ์ และการขนส่งผู้โดยสาร ทั้ง 2 รูปแบบนี้รูบabaอาจเข้ามาจัดการเอง หรือเปิดให้เอกชนเข้ามาดำเนินการ โดยที่รูบabaลอกกฎหมายควบคุมในด้านการบริการ การจำกัด น้ำหนักบรรทุกเพื่อป้องกันสภาพแวดล้อมเสีย และสภาพถนนของหลวงที่จะเสียไป<sup>4</sup> การศึกษานี้ จะเน้นการขนส่งรถยกตัวเนินที่ทางบกโดยรถบรรทุกของเอกชน ในลักษณะที่เป็นการขนส่งในจังหวัดเดียวกัน หรือทางไกกระหว่างจังหวัดซึ่งเป็นการประกอบกิจกรรมส่งรถยกตัวเนินที่ไม่ประจำทางโดยรถบรรทุก

ปัจจุบันธุรกิจขนส่งรถยกตัวเนินโดยรถบรรทุกรายใหญ่ในเขตกรุงเทพมหานคร มีประมาณ 10 ราย<sup>5</sup> แต่ผู้ใช้บริการของธุรกิจขนส่งรถยกตัวเนิน เช่น ผู้ผลิต หรือผู้นำเข้า หรือผู้ประกอบรถยกตัวเนิน รายใหญ่ของประเทศไทยมีจำนวน 7 ค่าย ที่ทำการส่งให้ตัวแทนจำหน่ายทั่วประเทศโดย ตัวแทนจำหน่ายในเขตกรุงเทพมหานคร มีจำนวนมากถึง 332 แห่ง จากตัวแทนจำหน่ายทั่วประเทศที่ มีประมาณ 800 แห่ง<sup>6</sup> ประกอบกับปริมาณและความต้องการซื้อรถยกตัวเนินเพิ่มมากขึ้นทุก ๆ ปี ทำให้ ธุรกิจนี้มีการแข่งขันสูง เมื่อจากมีผู้ประกอบการขนส่งน้อยราย ซึ่งส่วนใหญ่การรับขนส่งจะใช้

<sup>3</sup> กระทรวงคมนาคม. 2547. ข้อมูลทางด้านขนส่ง. [ระบบออนไลน์]. แหล่งที่มา <http://www.mot.go.th>. (24 กุมภาพันธ์ 2547).

<sup>4</sup> ศุภษา อุย์โพธิ์, ตลาดบริการ. (กรุงเทพฯ : โรงพิมพ์ชานเมือง, 2540), หน้า 201.

<sup>5</sup> ปริญญา หัสดินทร ณ อุชชา, นักวิชาการขนส่งระดับ 4, สัมภาษณ์, 10 มีนาคม 2547.

<sup>6</sup> เกศนี จอร์สาร์ท, ผู้จัดการฝ่ายขนส่งยานยนต์ บริษัท เลสชาโก้ (ประเทศไทย) จำกัด, สัมภาษณ์,

วิธีการประเมินงานเพื่อเชื่นสัญญาให้บริการเป็นรายปีหรือระยะยาว ดังนี้ปัจจัยสำคัญในการประเมินงาน คืออัตราค่าบริการ และการบริการที่ดี มีคุณภาพตรงกับความต้องการของลูกค้า เพื่อให้ได้งานอย่างต่อเนื่องกับบริษัท ผู้ผลิต ผู้นำเข้า ผู้ประกอบการนั่น หรือตัวแทนจำหน่ายรายนั้น ค่ายหลักของประเทศไทย

เนื่องจากสภาวะการแข่งขันทางการตลาดที่สูงขึ้นเรื่อยๆ ธุรกิจขนส่งรถบันต์โดยรถบรรทุกจะสามารถแข่งขันในตลาดนี้ได้ จำเป็นต้องมีการศึกษาเพื่อให้ทราบปัจจัยที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการ เพื่อก่อให้เกิดการใช้บริการซ้ำอย่างต่อเนื่อง (A Continuous Repurchase)<sup>7</sup>

การศึกษาถึงปัจจัยที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการธุรกิจขนส่งรถบันต์โดยรถบรรทุก ในเขตกรุงเทพมหานคร จะทำให้ได้ข้อมูลที่เป็นประโยชน์ นำมาใช้เป็นข้อมูลพื้นฐานในการเพิ่มประสิทธิภาพการขนส่งรถบันต์ของกิจการ เพื่อสามารถให้บริการลูกค้าอย่างมีคุณภาพตรงตามความต้องการของลูกค้า และสามารถแข่งขันกับผู้ประกอบการรายอื่นได้ รวมถึงเป็นข้อมูลสำหรับผู้ประกอบรายใหม่ที่มีความสนใจและต้องการดำเนินธุรกิจนี้ เพื่อนำข้อมูลไปใช้ให้เกิดประโยชน์สำหรับการให้บริการลูกค้าต่อไป

#### วัตถุประสงค์ของการศึกษา

เพื่อศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการธุรกิจขนส่งรถบันต์ โดยรถบรรทุกในเขตกรุงเทพมหานคร

#### ประโยชน์ที่ได้รับจากการศึกษา

- ให้ทราบถึงปัจจัยที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการธุรกิจขนส่งรถบันต์ โดยรถบรรทุก ในเขตกรุงเทพมหานคร
- เพื่อเป็นข้อมูลสำหรับผู้ประกอบการขนส่งรถบันต์โดยรถบรรทุก ในการพัฒนาเพิ่มประสิทธิภาพในการขนส่ง และผู้ที่สนใจดำเนินธุรกิจขนส่งรถบันต์ ในการวางแผนธุรกิจทางการตลาดให้สอดคล้องกับความต้องการของผู้ใช้บริการ

<sup>7</sup> คุลย์ ชาตรุวงศ์กุล, พฤติกรรมผู้บริโภค. (โรงพิมพ์มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ พิมพ์ครั้งที่ 4, 2534), หน้า 168.

## นิยามศัพท์

ปัจจัยที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการ หมายถึง ปัจจัยภายนอกที่ส่งผลกระทบต่อปริมาณ  
ความต้องการใช้บริการ ประกอบด้วย ปัจจัยส่วนประสมการตลาดบริการของผู้ให้บริการบนส่าง  
สินค้า ได้แก่ พลิตภัณฑ์หรือการบริการ ราคา ช่องทางการจัดจำหน่าย การส่งเสริมการตลาด  
กระบวนการให้บริการ บุคลากรผู้ให้บริการและการสร้างลักษณะทางกายภาพ ปัจจัยสำคัญที่มีอิทธิ  
พลต่อผู้ซื้อสินค้าอุดสาหกรรม ได้แก่ ปัจจัยสังคมล้อม ปัจจัยภายในองค์การ ปัจจัยระหว่างบุคคล  
และปัจจัยเฉพาะบุคคล ปัจจัยอื่นๆ ได้แก่ ความมั่นคงทางการเงินของบริษัทฯ ส่ง การแข่งล่วงหน้า  
วันหยุดบริการ และพฤติกรรมการใช้บริการ บริการเสริมที่ต้องการเพิ่มเติมจากการใช้บริการปกติ

ธุรกิจบนส่างรัฐยนต์ หมายถึง กิจกรรมที่ดำเนินด้านการบริหาร จัดการด้านการจัดส่งรถ  
ยนต์ และกระจายรัฐยนต์ไปยังสถานที่ปลายทาง

ธุรกิจบนส่างรัฐยนต์โดยรอบรัฐ หมายถึง กิจกรรมที่ดำเนินด้านการบริหาร จัดการ  
ด้านการจัดส่งรัฐยนต์ และกระจายรัฐยนต์โดยรอบรัฐ จากสถานที่หนึ่งไปยังสถานที่หนึ่ง

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright<sup>©</sup> by Chiang Mai University  
All rights reserved