ชื่อเรื่องการค้นคว้าแบบอิสระ

ทัศนคติที่มีต่อบริการข้อมูลและความบันเทิงในรูปแบบ มัลติมีเคียของผู้ใช้โทรศัพท์เคลื่อนที่ในเขตกรุงเทพมหานคร

ผู้เขียน

นายธีรชาติ ชอบอธิป

ปริญญา

บริหารธุรถิจมหาบัณฑิต

คณะกรรมการที่ปรึกษาการค้นคว้าแบบอิสระ

อาจารย์ คร. เสมอแข สมหอม อาจารย์ เอก บุญเจือ ประธานกรรมการ กรรมการ

บทคัดย่อ

การศึกษานี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาความคิดเห็นที่มีต่อบริการข้อมูลและความบันเทิง ในรูปแบบมัลติมีเดียของผู้ใช้โทรศัพท์เคลื่อนที่ในเขตกรุงเทพมหานคร โดยผู้ตอบแบบสอบถาม เป็นผู้ใช้บริการโทรศัพท์เคลื่อนที่ระบบจีเอสเอ็ม แอควานซ์ ระบบดีแทค ระบบออเร้นจ์ และ ระบบฮัทซ์ ในจังหวัดกรุงเทพมหานคร จำนวน 320 ราย เก็บข้อมูลโดยใช้แบบสอบถามและ การวิเคราะห์ข้อมูลโดยใช้สถิติเชิงพรรณนา ประกอบด้วย ค่าความถี่ ร้อยละ และค่าเฉลี่ย

ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนมากเป็นเพศหญิง มีอายุระหว่าง 21-30 ปี สำเร็จการศึกษา ระดับปริญญาตรี ประกอบอาชีพพนักงานบริษัทหรือลูกจ้างเอกชนมากที่สุด ซึ่งมีรายได้ต่อเดือน 10,001-20,000 บาท มีค่าใช้จ่ายในการใช้บริการข้อมูลและความบันเทิงในรูปแบบมัลติมีเดียของ โทรศัพท์เคลื่อนที่เฉลี่ยต่อเดือนไม่เกิน 500 บาท

ด้านความรู้ความเข้าใจ ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนมากใหญ่ทราบข้อมูลและรู้จักการให้ บริการมากที่สุด ได้แก่ MMS, Photowrold, GPRS, Java game ตามลำดับ

ด้านความคิดเห็น ผู้ตอบแบบสอบถามมีระดับความคิดเห็นในการใช้บริการข้อมูลและ ความบันเทิงในรูปแบบมัลติมีเดียมีค่าเฉลี่ยอยู่ในระดับเห็นด้วย โดยสามารถเรียงลำดับค่าเฉลี่ย ความคิดเห็นตามปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด 4 ด้าน จากมากไปหาน้อย ได้แก่ ด้านการส่งเสริมการตลาดมีค่าเฉลี่ยสูงที่สุด รองลงมา คือ ด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา และด้านการจัดจำหน่าย ตามลำดับ ดังนี้

- 1. ด้านการส่งเสริมการตลาด ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นซึ่งมีค่าเฉลี่ยสูงสุด ในเรื่องมีการ โฆษณาประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อต่าง ๆ ออกมามาก
- 2. ด้านผลิตภัณฑ์ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นซึ่งมีค่าเฉลี่ยสูงสุดในเรื่องการ ใช้งานในปัจจุบันมีความสะควกรวดเร็วมากขึ้น
- 3. ค้านราคา ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นซึ่งมีค่าเฉลี่ยสูงสุดในเรื่องอัตราค่าใช้ บริการยังคงอยู่ในระดับสูง
- 4. ด้านการจัดจำหน่าย ผู้ตอบแบบสอบถามมีความกิดเห็นซึ่งมีค่าเฉลี่ยสูงสุดในเรื่อง การใช้บริการต่าง ๆ สามารถทำได้ตลอด 24 ชั่วโมง

ค้านแนวโน้มพฤติกรรม ผู้ตอบแบบสอบถามจะตัดสินใจซื้อเครื่องโทรศัพท์เคถื่อนที่ ที่รองรับข้อมูลและความบันเทิงในรูปแบบมัลติมีเคีย และการใช้บริการในปัจจุบันมากที่สุด คือ การรับ-ส่ง อีเมล์ โดยในอนาคต คาดว่าจะใช้บริการที่หลากหลายมากยิ่งขึ้น เช่น เพื่อซื้อ สินค้า เพื่อดูข่าว กีฬา

E MAI

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ Copyright[©] by Chiang Mai University All rights reserved

Independent Study Title

Attitude of Mobile Phone Users Towards Multimedia Form of
Data and Entertainment Services in Bangkok Metropolitan Area

Author

Mr. Teerachart Chobathip

Degree

Master of Business Administration

Independent Study Advisory Committee

Lecturer Dr. Samerkae Somhom

Chairperson

Lecturer Ek Bunchua

Member

ABSTRACT

The objective of this independent study was to study the attitude of mobile phone users towards multimedia form of data and entertainment services in Bangkok Metropolitan. The data were collected from questionnaires of 320 respondents who were customers of the GSM Advance, DTAC, Orange and Hutch mobile phone service provider in Bangkok Metropolitan. Data analysis used descriptive statistics that consisted of frequency, percentage and mean.

Most of the respondents were female, aged between 21-30 years old, with a bachelor degree. Most of them were private company employees, earned 10,001-20,000 Baht per month and their monthly expenses for multimedia form of data and entertainment services were less than 500 Baht.

The cognitive component, most respondents were familiar with MMS, Photoworld, GPRS and Java game respectively.

The affective component, the respondents' opinion towards the usage of the multimedia form of data and entertainment services were at a high level of agreement.

The marketing mix factors affecting the attitude ranging from highest to lowest were promotion, product, price and place respectively.

The promotion factor that affected customers' attitude at the average of highest level was various usage of media.

The product factor that affected customers' attitude at the average of highest level was convenient services.

The price factor that affected customers' attitude at the average of highest level was high service charge.

The place factor that affected customers' attitude at the average of highest level was the 24-hour service.

The behavior component, the respondents had future tendencies to purchase mobile phones that provide multimedia form of data and entertainment such e-mail service to purchase goods and watch news/sports.

