

บทที่ 1

บทนำ

1.1 หลักการ และเหตุผล

ปัจจุบัน โทรศัพท์เคลื่อนที่ หรือที่รู้จักทั่วไปว่า โทรศัพท์มือถือเป็นอุปกรณ์สื่อสารอย่างหนึ่ง ที่เข้ามาเกี่ยวข้องในการดำเนินชีวิต ด้วยความก้าวหน้าทางดิจิทัลเทคโนโลยีทำให้ โทรศัพท์เคลื่อนที่ สามารถใช้งานในด้านอื่นๆ ได้ เช่น การรับ-ส่งอีเมลล์ การถ่ายภาพ การบันทึกวิดีโอ คลิปสั้นๆ ส่งไปพร้อมกับอีเมลล์ และการเล่นเกมได้ เป็นต้น ทำให้การใช้โทรศัพท์เคลื่อนที่ที่มีความแตกต่างจากบริการในระบบเดิม เช่น ระบบเซลลูลาร์ 900 และระบบ AMPS-800 ซึ่งเป็นระบบ Analog สามารถใช้ติดต่อสื่อสารทางเสียงเพียงอย่างเดียว ไม่สามารถใช้งานในระบบ Non-voice ซึ่งเป็นบริการเสริมที่สามารถใช้งานได้หลากหลายประเภทดังที่ได้กล่าวมาแล้ว ทำให้ระบบเซลลูลาร์ไม่เป็นที่นิยมและไม่มีการผลิตตัวเครื่องจากบริษัทผู้ผลิต รวมถึงการให้บริการจากผู้ให้บริการอีกต่อไป ไม่ว่าจะเป็น บริษัทแอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส (มหาชน) หรือ AIS ผู้ให้บริการในระบบเซลลูลาร์ 900 และบริษัทโทเทิล แอ็คเซ็ส คอมมูนิชั่น (มหาชน) หรือ DTAC ผู้ให้บริการในระบบ AMPS-800 เมื่อประมาณต้นปี 2546 ที่ผ่านมา (บมจ. แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส, 2546 : ออนไลน์)

ทั้งนี้บริษัทต่างๆ ที่เป็นผู้ผลิต โทรศัพท์เคลื่อนที่ ออกมาจำหน่าย ไม่ว่าจะเป็นบริษัท NOKIA, SONY- ERICSSON, SIEMENS, MOTOROLA, ALCATEL, PANASONIC, PHILIPS, SAMSUNG, LG และ SAGEM ได้พยายามพัฒนา โทรศัพท์เคลื่อนที่ให้มีคุณสมบัติที่สูงขึ้นและมีความทันสมัยเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าที่ต้องการใช้งานในด้านต่าง ๆ ที่นอกเหนือไปจากความต้องการในด้านพื้นฐานการใช้งานโดยทั่ว ๆ ไป เช่น ระบบสัญญาณ ความชัดเจนของเสียง และส่วนลดการโทรหรือโปรโมชัน เป็นต้น ข้อมูลจากผู้ผลิตโทรศัพท์ยี่ห้อต่างๆ ทำให้เห็นว่าแนวโน้มการผลิต โทรศัพท์เคลื่อนที่ที่ใช้ระบบดิจิทัลจะต้องมุ่งเน้นไปที่การพัฒนาการให้บริการทางด้านการสื่อสารไร้สายอื่นๆ เช่น Mobile data และ Multimedia เป็นต้น ซึ่งจะต้องประกอบไปด้วย 4 ฟังก์ชันหลัก (ผู้จัดการรายวัน, 2546 : ออนไลน์) คือ

- 1) เสียงเรียกเข้าระบบ Polyphonic ซึ่งเป็นการพัฒนาจากเสียงเพียง 1 เสียง เพิ่มขึ้นเป็น 8, 16, 32 และ 40 เสียง ทำให้เสียงเรียกเข้ามีความสมจริงมากยิ่งขึ้น

- 2) จอสี เน้นหนักไปที่จอ TFT ซึ่งจะสามารถให้รายละเอียดของสีได้สูงมาก มีตั้งแต่หลักร้อยเฉดสีไปจนถึงหลักแสนเฉดสี ทั้งนี้เพื่อรองรับกับแนวโน้มใหม่ๆ ของบริการด้านเนื้อหา

ที่จะมีบทบาทเพิ่มขึ้นเรื่อยๆ ไม่ว่าจะเป็นเรื่องของเกม วิดีโอคลิปดูข่าวสั้น ตัวอย่างภาพยนตร์ หรือ กีฬา เป็นต้น สิ่งเหล่านี้จำเป็นต้องอาศัยข้อดีซึ่งจะทำให้บรรณารักษ์ในการดูแลเนื้อหาสมบูรณ์มากขึ้น

3) ระบบส่งข้อความแบบมัลติมีเดีย (MMS-Multimedia Messaging Service) คือ ความสามารถในการส่งข้อความได้ทั้งตัวอักษร รูปภาพ เสียง ภาพยนตร์สั้นๆ ในคราวเดียวกัน

4) ระบบ JAVA ซึ่งมีความสามารถในการ Download Application ต่างๆ ผ่านระบบ อินเทอร์เน็ตได้ เช่น เกม เป็นต้น

ข้อมูลจากการรายงานของหนังสือพิมพ์ผู้จัดการรายวัน พบว่าในปี 2546 ที่ผ่านมามีผู้ใช้ โทรศัพท์เคลื่อนที่ทั้งหมดประมาณ 16-17 ล้านเครื่อง ในปี 2546 พบว่าผู้ใช้บริการ โทรศัพท์เคลื่อนที่รายใหญ่ทั้ง 3 ราย มียอดขายเครื่องใหม่ประมาณ 10 ล้านเครื่อง (ผู้จัดการรายวัน, 2546) และที่เหลืออีกประมาณ 5-8 ล้านเครื่องจะเป็นเครื่องที่สองหรือเป็นการซื้อทดแทนเครื่องเดิม โดยที่ทั้งหมดขึ้นอยู่กับความหลากหลายของโทรศัพท์เคลื่อนที่ที่บริษัทผู้ผลิตได้ผลิตเพื่อตอบสนอง ความต้องการของผู้บริโภค

ถึงแม้ว่าอัตราการเติบโตโดยรวมของฐานผู้ใช้บริการเพิ่มสูงขึ้นเป็นอันมาก แต่ธุรกิจ โทรศัพท์เคลื่อนที่ของไทย ณ สิ้นปี 2545 ยังมีอัตราผู้ใช้บริการต่อจำนวนประชากร (Penetration Rate) เพียงแค่ร้อยละ 27 ซึ่งจัดเป็นประเทศหนึ่งในภูมิภาคที่ยังคงมีอัตราผู้ใช้บริการต่อจำนวน ประชากรในระดับต่ำ ถึงแม้ว่าอัตราผู้ใช้บริการต่อจำนวนประชากรนี้จะเพิ่มขึ้นจากร้อยละ 13 ในปี ก่อนหน้านี้ก็ตาม แสดงให้เห็นว่าตลาดยังมีโอกาสที่จะเติบโตได้อีก และหากเศรษฐกิจของประเทศ ยังเติบโตต่อไปอย่างต่อเนื่อง รวมทั้งการเข้ามามีบทบาทของผู้ให้บริการรายใหม่ คาดว่าจะมีส่วน ช่วยให้เกิดตลาดยังคงมีโอกาสดีเติบโต อย่างไรก็ตาม อัตราการเติบโตของฐานผู้ใช้บริการไม่น่าจะสูง กว่าร้อยละ 10 เหมือนเช่นในปี 2545 (บริษัทแอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน), 2546)

ผู้ใช้บริการ โทรศัพท์เคลื่อนที่ในประเทศไทยที่มียอดส่วนแบ่งตลาดสูงเป็นอันดับหนึ่งใน ประเทศไทย คือ บริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) และบริษัทร่วม โดยธุรกิจ หลักคือ การให้บริการ โทรศัพท์เคลื่อนที่ระบบดิจิทัลจีเอสเอ็ม ในย่าน 2 ความถี่ คือ ย่านความถี่ 900 MHz (โดยบริการจีเอสเอ็ม แอดวานซ์และบริการ 1-2-Call) และย่านความถี่ 1800 MHz (โดยบริการ จีเอสเอ็ม 1800) พบว่าในปี 2544 มีฐานลูกค้าประมาณ 5.2 ล้านราย และในปี 2545 มีฐานลูกค้า ทั้งหมดประมาณ 11 ล้านราย เท่ากับว่าบริษัทนี้มีการเติบโตในปี 2545 ประมาณร้อยละ 112 และมี ส่วนแบ่งการตลาดประมาณร้อยละ 61 ส่วนในปี 2546 มียอดลูกค้าจดทะเบียนมีจำนวนลูกค้า เพิ่มขึ้นเป็น 13.2 ล้านรายส่วนในปี 2547 ยอดลูกค้าจดทะเบียน ณ สิ้นเดือนกุมภาพันธ์ มียอดจดทะเบียนเพิ่มขึ้นเป็น 13.6 ล้านราย (บมจ. แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส, 2547 : ออนไลน์) จากสถิติ ดังกล่าวทำให้เห็นว่าตลาดยังมีแนวโน้มเติบโตต่อไปได้อีกมาก จากเหตุผลดังกล่าวมาข้างต้น ทำให้

ผู้ศึกษามีความสนใจที่จะศึกษาถึงปัจจัยที่มีผลในการเลือกซื้อ โทรศัพท์เคลื่อนที่ที่ใช้สำหรับระบบดิจิตอลจีเอสเอ็ม ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ เนื่องจากเป็นระบบที่มีการใช้งานในด้านบริการเสริมต่างๆนอกเหนือจากการใช้งานด้านเสียง หรือการโทรเข้า-ออกเพียงอย่างเดียวมากที่สุด อีกทั้งจังหวัดเชียงใหม่เป็นจังหวัดที่ใหญ่เป็นอันดับสองของประเทศ รองจากกรุงเทพมหานครทั้งด้านเศรษฐกิจและประชากร และมียอดจดทะเบียนของผู้ใช้บริการในจังหวัดเชียงใหม่ ณ สิ้นเดือนพฤษภาคม 2547 จำนวนทั้งสิ้น 347,925 ราย โดยแบ่งเป็นระบบ GSM Advance จำนวน 3,088 ราย ระบบ GSM 1800 จำนวน 520 ราย และ ระบบ 1-2-Call จำนวน 344,317 ราย (บมจ.แอดวานซ์อินโฟร์ เซอร์วิส : 2547) ทั้งนี้เพื่อเป็นประโยชน์ในการวางแผนกลยุทธ์ทางการตลาดให้สอดคล้องกับความต้องการของผู้บริโภค และเพื่อเป็นข้อมูลที่เป็นประโยชน์ของผู้ประกอบการ ผู้ที่สนใจ และผู้ที่เกี่ยวข้องต่อไป

1.2 วัตถุประสงค์ของการศึกษา

เพื่อศึกษาปัจจัยที่มีผลในการเลือกซื้อ โทรศัพท์เคลื่อนที่ที่ใช้สำหรับระบบดิจิตอลจีเอสเอ็ม ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่

1.3 ประโยชน์ที่ได้รับจากการศึกษา

1. ทำให้ทราบถึงปัจจัยที่มีผลในการเลือกซื้อ โทรศัพท์เคลื่อนที่ที่ใช้สำหรับระบบดิจิตอลจีเอสเอ็ม ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่
2. สามารถนำข้อมูลไปใช้เป็นแนวทางในการวางแผนกลยุทธ์ทางการตลาดให้ตรงกับความต้องการของผู้บริโภค และเป็นประโยชน์ต่อผู้ประกอบการ ผู้ที่สนใจ และผู้ที่เกี่ยวข้อง

1.4 นิยามศัพท์

ปัจจัยที่มีผลต่อการเลือกซื้อ ได้แก่ ปัจจัยด้านส่วนประสมการตลาด ได้แก่ ด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านช่องทางการจัดจำหน่ายและ ด้านการส่งเสริมการตลาด

การเลือกซื้อโทรศัพท์เคลื่อนที่ หมายถึง การตัดสินใจเลือกซื้อโทรศัพท์เคลื่อนที่โดยอาศัยปัจจัยต่างๆในการเลือกซื้อ

โทรศัพท์เคลื่อนที่ หมายถึง โทรศัพท์ที่ใช้อากาศเป็นตัวนำสัญญาณระหว่างชุมสายโทรศัพท์ และเครื่องโทรศัพท์ ซึ่งต่างจากระบบโทรศัพท์พื้นฐานเดิมที่ใช้สายทองแดงเป็นตัวนำสัญญาณ

ระบบดิจิทัลจีเอสเอ็ม หมายถึง การให้บริการของ บมจ.แอดวานซ์ อินโฟร์เซอร์วิส เป็นบริการโทรศัพท์เคลื่อนที่แบบดิจิทัลจีเอสเอ็ม ในย่านความถี่ GSM 900 MHz แบ่งการบริการออกเป็น 2 ประเภทคือ

1.บริการที่ชำระค่าบริการรายเดือน (Postpaid) เป็นบริการที่ผู้ใช้บริการต้องลงทะเบียน โดยจะชำระค่าใช้บริการหลังจากที่มีการใช้บริการแล้ว บริการที่จัดอยู่ในกลุ่มนี้ ได้แก่ "GSM Advance"

2.บริการที่ชำระค่าบริการล่วงหน้า (Prepaid) มีชื่อบริการว่า "1-2-Call" เป็นบริการที่ไม่ต้องมีการลงทะเบียนและไม่ต้องการชำระค่าธรรมเนียมรายเดือน โดยผู้ใช้บริการ สามารถเปิดเลขหมายและใช้โทรศัพท์ได้ทันทีหลังการซื้อ เมื่อจำนวนเงินที่ชำระล่วงหน้าไว้แล้วถูกใช้หมด การเพิ่มจำนวนเงินสามารถทำได้ง่าย โดยการซื้อบัตรเติมเงินจากร้านค้าที่มีอยู่มากมายทั่วประเทศ หรือโดยเติมเงินผ่านตู้ ATM ของเกือบทุกธนาคารทั่วประเทศ

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright© by Chiang Mai University
All rights reserved