

สารบัญ

หน้า

กิตติกรรมประกาศ

๑

บทคัดย่อภาษาไทย

๒

บทคัดย่อภาษาอังกฤษ

๓

สารบัญ

๔

สารบัญตาราง

๕

บทที่ 1 บทนำ

หลักการและเหตุผล

๑

วัตถุประสงค์ของการศึกษา

๒

ประโยชน์ที่ได้รับจากการศึกษา

๒

บทที่ 2 ทฤษฎี แนวความคิดและวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง

๓

พฤติกรรมของผู้บริโภค

๓

ทฤษฎีส่วนประสมทางการตลาดบริการ

๙

ทบทวนวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง

๑๐

นิยามศัพท์

๑๑

บทที่ 3 ระเบียบวิธีการศึกษา

๑๒

ขอบเขตการศึกษา

๑๒

วิธีการศึกษา

๑๓

การวิเคราะห์ข้อมูลและสถิติที่ใช้

๑๓

ระยะเวลาในการศึกษา

๑๔

สารบัญ (ต่อ)

	หน้า
บทที่ 4 ผลการวิเคราะห์ข้อมูล	15
ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม	17
ส่วนที่ 2 พฤติกรรมการใช้บริการร้านเกมส์คอมพิวเตอร์	20
ส่วนที่ 3 ส่วนประเมินทางการตลาดบริการที่มีอิทธิพลต่อการเลือก ใช้บริการร้านเกมส์คอมพิวเตอร์	25
ส่วนที่ 4 ประizophน์ที่ได้รับจากการใช้บริการเกมส์คอมพิวเตอร์	53
 บทที่ 5 สรุปอภิปรายผล ข้อค้นพบ และข้อเสนอแนะ	 55
สรุปผลการศึกษา	55
อภิปรายผลการศึกษา	61
ข้อค้นพบ	62
ข้อเสนอแนะ	63
ข้อจำกัดของการศึกษา	65
 บรรณานุกรม	 66
ภาคผนวก	67
ประวัติผู้เขียน	76

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright[©] by Chiang Mai University
All rights reserved

สารบัญตาราง

ตารางที่	หน้า
1 แสดงจำนวนและร้อยละ ของผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามเพศ	17
2 แสดงจำนวนและร้อยละ ของผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามอายุ	17
3 แสดงจำนวนและร้อยละ ของผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามสถานภาพสมรส	18
4 แสดงจำนวนและร้อยละ ของผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามอาชีพ	18
5 แสดงจำนวนและร้อยละ ของผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามรายได้ต่อเดือน	19
6 แสดงจำนวนและร้อยละ ของผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามระดับการศึกษา	19
7 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามระยะเวลาในการใช้บริการร้านเกมส์คอมพิวเตอร์	20
8 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามสถานที่ที่ใช้เล่น เกมส์คอมพิวเตอร์เป็นส่วนใหญ่	20
9 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามวันที่ใช้บริการร้าน เกมส์คอมพิวเตอร์	21
10 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามช่วงเวลาที่ใช้บริการร้าน เกมส์คอมพิวเตอร์	21
11 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามเวลาต่อครั้งที่ใช้บริการ ร้านเกมส์คอมพิวเตอร์	22
12 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามเวลาเฉลี่ยใน 1 สัปดาห์ ที่ใช้บริการร้านเกมส์คอมพิวเตอร์	22
13 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามค่าใช้จ่ายในการใช้บริการ ร้านเกมส์คอมพิวเตอร์เฉลี่ย 1 เดือน	23
14 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามประเภทของเกมส์คอม พิวเตอร์ที่ชอบมากที่สุด	23
15 แสดงจำนวนและร้อยละผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามเกมส์ออนไลน์ที่เล่นเป็นประจำ	24

สารบัญตาราง(ต่อ)

ตารางที่	หน้า
16 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ย ความสำคัญของส่วนประสมทางการตลาดบริการ ด้านผลิตภัณฑ์ที่มีอิทธิพลต่อการเลือกใช้บริการร้านเกมส์คอมพิวเตอร์	25
17 แสดงค่าเฉลี่ยความสำคัญของปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ จำแนกตามเพศ	26
18 แสดงค่าเฉลี่ยความสำคัญของปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ จำแนกตามระดับการศึกษา	27
19 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ย ความสำคัญของส่วนประสมทางการตลาดบริการ ด้านราคาที่มีอิทธิพลต่อการเลือกใช้บริการร้านเกมส์คอมพิวเตอร์	29
20 แสดงค่าเฉลี่ยความสำคัญของปัจจัยด้านราคา จำแนกตามเพศ	30
21 แสดงค่าเฉลี่ยความสำคัญของปัจจัยด้านราคา จำแนกตามระดับการศึกษา	31
22 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ย ความสำคัญของส่วนประสมทางการตลาดบริการ ด้านช่องทางการให้บริการที่มีอิทธิพลต่อการเลือกใช้บริการร้านเกมส์คอมพิวเตอร์	33
23 แสดงค่าเฉลี่ยความสำคัญของปัจจัยด้านช่องทางการให้บริการ จำแนกตามเพศ	34
24 แสดงค่าเฉลี่ยความสำคัญของปัจจัยด้านช่องทางการให้บริการ จำแนกตาม ระดับการศึกษา	35
25 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ย ความสำคัญของส่วนประสมทางการตลาดบริการ ด้านภาษาที่มีอิทธิพลต่อการเลือกใช้บริการร้านเกมส์คอมพิวเตอร์	37
26 แสดงค่าเฉลี่ยความสำคัญของปัจจัยด้านภาษา จำแนกตามเพศ	38
27 แสดงค่าเฉลี่ยความสำคัญของปัจจัยด้านภาษา จำแนกตามระดับการศึกษา	39
28 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ย ความสำคัญของส่วนประสมทางการตลาดบริการ ด้านการส่งเสริมการตลาดที่มีอิทธิพลต่อการเลือกใช้บริการร้านเกมส์คอมพิวเตอร์	41
29 แสดงค่าเฉลี่ยความสำคัญของปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด จำแนกตามเพศ	42
30 แสดงค่าเฉลี่ยความสำคัญของปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด จำแนกตาม ระดับการศึกษา	43
31 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ย ความสำคัญของส่วนประสมทางการตลาดบริการ ด้านบุคคลที่มีอิทธิพลต่อการเลือกใช้บริการร้านเกมส์คอมพิวเตอร์	45
32 แสดงค่าเฉลี่ยความสำคัญของปัจจัยด้านบุคคล จำแนกตามเพศ	46
33 แสดงค่าเฉลี่ยความสำคัญของปัจจัยด้านบุคคลจำแนก ตามระดับการศึกษา	47

สารบัญตาราง(ต่อ)

ตารางที่		หน้า
34	แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ย ความสำคัญของส่วนประสานทางการตลาดบริการ ด้านกระบวนการบริการที่มีอิทธิพลต่อการเลือกใช้บริการร้านเกมส์คอมพิวเตอร์	49
35	แสดงค่าเฉลี่ยความสำคัญของปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ จำแนกตามเพศ	50
36	แสดงค่าเฉลี่ยความสำคัญของปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ จำแนกตามระดับการศึกษา	51
37	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามประโภชันที่ได้รับ [†] จากการใช้บริการร้านเกมส์คอมพิวเตอร์	53
38	สรุปค่าเฉลี่ยรวมของส่วนประสานทางการตลาดบริการที่มีอิทธิพลในการเลือกใช้ บริการร้านเกมส์คอมพิวเตอร์ของผู้ใช้บริการในอำเภอเมือง จังหวัดลำปาง	56

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright[©] by Chiang Mai University
All rights reserved

สารบัญแผนภาพ

แผนภาพที่	หน้า
1 แสดงรูปแบบพฤติกรรมผู้บริโภคซ่างจ่าย หรือ S-R Theory	7
2 แสดงรายละเอียดพฤติกรรมผู้บริโภค	8
3 ขั้นตอนกระบวนการตัดสินใจของผู้ซื้อ	9

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright[©] by Chiang Mai University
All rights reserved