

## สารนा�ยุ

	หน้า
กิตติกรรมประกาศ	ค
บทคัดย่อภาษาไทย	๔
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ	๘
สารบัญตาราง	ญ
<b>บทที่ 1 บทนำ</b>	<b>๑</b>
หลักการและเหตุผล	๑
วัตถุประสงค์ของการศึกษา	๓
ประโยชน์ที่ได้รับจากการศึกษา	๓
นิยามศัพท์	๓
<b>บทที่ 2 ทฤษฎี แนวคิด และวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง</b>	<b>๕</b>
ทฤษฎี และแนวคิดเกี่ยวกับความพึงพอใจของลูกค้า	๕
ทฤษฎี และแนวคิดเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดของธุรกิจบริการ	๕
การบริการของร้านค้าเทค	๗
งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	๙
<b>บทที่ 3 ระเบียบวิธีการศึกษา</b>	<b>๑๐</b>
ขอบเขตเนื้อหา	๑๐
ขอบเขตประชากรและกลุ่มตัวอย่าง	๑๐
วิธีการเก็บรวบรวมข้อมูล	๑๑
เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา	๑๑
การวิเคราะห์ข้อมูล	๑๒
ระยะเวลาที่ใช้ในการศึกษา	๑๒

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved

	หน้า
<b>บทที่ 4 ผลการศึกษา</b>	<b>13</b>
ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของลูกค้าที่เข้ามาใช้บริการร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่	13
ส่วนที่ 2 ความพึงพอใจของลูกค้าต่อการให้บริการของร้านดีแทคในจังหวัด เชียงใหม่ ที่มีต่อส่วนประสมทางการตลาดสำหรับธุรกิจบริการ	19
ส่วนที่ 3 ปัญหาของลูกค้าต่อใช้บริการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ ที่มีต่อส่วนประสมทาง การตลาดสำหรับธุรกิจบริการ	34
ส่วนที่ 4 ความพึงพอใจของลูกค้าต่อการให้บริการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ ที่มีต่อ ส่วนประสมทางการตลาด จำแนกตามข้อมูลทั่วไป ได้แก่ ประเภทบริการ โทรศัพท์เคลื่อนที่ อาร์พ รายได้เฉลี่ยต่อเดือน และสถานที่ตั้งของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่	37
ส่วนที่ 5 ข้อเสนอแนะอื่นๆ	92
<b>บทที่ 5 สรุปผล ยกปรายผลการศึกษา ข้อค้นพบ และข้อเสนอแนะ</b>	<b>93</b>
สรุปผลการศึกษา	93
ยกปรายผลการศึกษา	104
ข้อค้นพบ	105
ข้อเสนอแนะ	107
<b>บรรณานุกรม</b>	<b>110</b>
<b>ภาคผนวก</b>	<b>111</b>
แบบสอบถาม	111
<b>ประวัติผู้เขียน</b>	<b>116</b>

**ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่**  
 Copyright © by Chiang Mai University  
 All rights reserved

## สารบัญตาราง

ตาราง	หน้า
1 แสดงจำนวนและร้อยละของลูกค้าจำแนกตามเพศ	14
2 แสดงจำนวนและร้อยละของลูกค้าจำแนกตามอายุ	14
3 แสดงจำนวนและร้อยละของลูกค้าจำแนกตามอาชีพ	15
4 แสดงจำนวนและร้อยละของลูกค้าจำแนกตามระดับการศึกษา	15
5 แสดงจำนวนและร้อยละของลูกค้าจำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	16
6 แสดงจำนวนและร้อยละของลูกค้าจำแนกตามประเภทบริการ โทรศัพท์เคลื่อนที่	16
7 แสดงจำนวนและร้อยละของลูกค้าจำแนกตามสาขา้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่	17
8 แสดงจำนวนและร้อยละของลูกค้าจำแนกตามสถานที่ตั้งร้านดีแทค	17
9 แสดงจำนวนและร้อยละของลูกค้าจำแนกตามความถี่การใช้บริการเฉลี่ยต่อปี	18
10 แสดงจำนวนและร้อยละของลูกค้าจำแนกตามวัตถุประสงค์ในการใช้บริการ	18
11 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสม ทางการตลาดด้านผลิตภัณฑ์และบริการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่	19
12 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาดด้านราคาของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่	20
13 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาดด้านของทางการจัดจำหน่ายของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่	21
14 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาดด้านส่งเสริมการตลาดของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่	22
15 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาดด้านบุคคลหรือพนักงานของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่	23
16 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาดด้านการสร้างและนำเสนอตัวตนทางกายภาพ ของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่	24
17 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาดด้านกระบวนการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่	25

ตาราง	หน้า
18 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วน ประสมทางการตลาดด้านผลิตภัณฑ์และบริการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่	26
19 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วน ประสมทางการตลาดด้านราคาของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่	27
20 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วน ประสมทางการตลาดด้านช่องทางการจัดจำหน่ายของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่	28
21 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วน ประสมทางการตลาดด้านส่งเสริมการตลาดของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่	29
22 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วน ประสมทางการตลาดด้านบุคลากรหรือพนักงานของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่	30
23 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อ ส่วนประสมทางการตลาดด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะทางกายภาพ ของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่	31
24 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วน ประสมทางการตลาดด้านกระบวนการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่	32
25 สรุประดับความคาดหวัง และความพึงพอใจของลูกค้าต่อการให้บริการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ ที่มีต่อส่วนประสมทางการตลาดสำหรับธุรกิจบริการ	33
26 แสดงจำนวน ร้อยละปัญหาของลูกค้าต่อใช้บริการของร้านดีแทค <sup>1</sup> ในจังหวัดเชียงใหม่ ที่มีต่อส่วนประสมทางการตลาดสำหรับธุรกิจบริการ	34
27 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาด ด้านผลิตภัณฑ์และบริการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามประเภทบริการ โทรศัพท์เคลื่อนที่	37
28 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาด ด้านราคาของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามประเภทบริการ โทรศัพท์เคลื่อนที่	38
29 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาด ด้านช่องทางการจัดจำหน่ายของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามประเภทบริการ โทรศัพท์เคลื่อนที่	39

ตาราง	หน้า
30 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านส่งเสริมการตลาดของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามประเภทบริการโทรศัพท์เคลื่อนที่	40
31 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านบุคคลหรือพนักงานของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามประเภทบริการโทรศัพท์เคลื่อนที่	41
32 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะทางกายภาพของร้านดีแทค <sup>ในจังหวัดเชียงใหม่</sup> จำแนกตามประเภทบริการโทรศัพท์เคลื่อนที่	42
33 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านกระบวนการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามประเภทบริการโทรศัพท์เคลื่อนที่	43
34 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านผลิตภัณฑ์และบริการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามประเภทบริการโทรศัพท์เคลื่อนที่	44
35 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านราคางานร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามประเภทบริการโทรศัพท์เคลื่อนที่	45
36 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านช่องทางการจัดจำหน่ายของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามประเภทบริการโทรศัพท์เคลื่อนที่	46
37 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านส่งเสริมการตลาดของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามประเภทบริการโทรศัพท์เคลื่อนที่	47
38 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านบุคคลหรือพนักงานของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามประเภทบริการโทรศัพท์เคลื่อนที่	48
39 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะทางกายภาพของร้านดีแทค <sup>ในจังหวัดเชียงใหม่</sup> จำแนกตามประเภทบริการโทรศัพท์เคลื่อนที่	49

ตาราง	หน้า
40 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านกระบวนการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามประเภทบริการโทรศัพท์เคลื่อนที่	50
41 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านผลิตภัณฑ์และบริการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามอาชีพ	51
42 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านราคาของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามอาชีพ	52
43 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านช่องทางการจัดจำหน่ายของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามอาชีพ	53
44 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านส่งเสริมการตลาดของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามอาชีพ	54
45 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านบุคลากรหรือพนักงานของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามอาชีพ	55
46 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านการสร้างและนำเสนอถ้อยคำทางภาษาพหูภาษาของร้านดีแทค <sup>ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามอาชีพ</sup>	56
47 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านกระบวนการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามอาชีพ	57
48 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านผลิตภัณฑ์และบริการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามอาชีพ	58
49 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านราคาของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามอาชีพ	59
50 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านช่องทางการจัดจำหน่ายของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามอาชีพ	60
51 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านส่งเสริมการตลาดของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามอาชีพ	61
52 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านบุคลากรหรือพนักงานของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามอาชีพ	62

ตาราง	หน้า
53 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาด ด้านการสร้างและนำเสนอถ้อยคำทางภาษาพหุของร้านดีแทค <sup>ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามอาชีพ</sup>	63
54 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาด ด้านกระบวนการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามอาชีพ	64
55 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาด ด้านผลิตภัณฑ์และบริการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	65
56 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาด ด้านราคางานร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	66
57 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาด ด้านช่องทางการจัดจำหน่ายของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	67
58 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาด ด้านส่งเสริมการตลาดของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	68
59 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาด ด้านบุคลหรือพนักงานของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	69
60 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาด ด้านการสร้างและนำเสนอถ้อยคำทางภาษาพหุของร้านดีแทค <sup>ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน</sup>	70
61 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาด ด้านกระบวนการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	71
62 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาด ด้านผลิตภัณฑ์และบริการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	72
63 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาด ด้านราคางานร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	73

ตาราง	หน้า
64 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านช่องทางการจัดจำหน่ายของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	74
65 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านส่งเสริมการตลาดของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	75
66 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านบุคลากรหรือพนักงานของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	76
67 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านการสร้างและนำเสนอถ้อยคำแนวทางภาพของร้านดีแทค <sup>ในจังหวัดเชียงใหม่</sup> จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	77
68 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านกระบวนการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	78
69 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านผลิตภัณฑ์และบริการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	79
70 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านราคาของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	80
71 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านช่องทางการจัดจำหน่ายของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	81
72 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านส่งเสริมการตลาดของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	82
73 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านบุคลากรหรือพนักงานของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	83

ตาราง	หน้า
74 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านการสร้างและนำเสนอสักยละเอียดทางกายภาพของร้านดีแทค <sup>*</sup> ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	84
75 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านกระบวนการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ <sup>*</sup> จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	85
76 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านผลิตภัณฑ์และบริการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ <sup>*</sup> จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	86
77 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านราคากำไรของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ <sup>*</sup> จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	87
78 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านช่องทางการจัดจำหน่ายของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ <sup>*</sup> จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	88
79 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านส่งเสริมการตลาดของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ <sup>*</sup> จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	89
80 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านบุคลากรหรือพนักงานของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ <sup>*</sup> จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	90
81 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านการสร้างและนำเสนอสักยละเอียดทางกายภาพของร้านดีแทค <sup>*</sup> ในจังหวัดเชียงใหม่ จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	91
82 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความคาดหวังของลูกค้าต่อส่วนประสานทางการตลาด ด้านกระบวนการของร้านดีแทค ในจังหวัดเชียงใหม่ <sup>*</sup> จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	92