

บทที่ 1

บทนำ

หลักการและเหตุผล

ปัจจุบันรสนิยมในการคุ้มไวน์ ได้แพร่หลายเข้ามาสู่ประเทศไทยเป็นจำนวนมาก โดยเฉพาะกลุ่มคนที่มีฐานะดี ชนนิยมคุ้มวิสกี้ บรันด์ แซมเบลและไวน์จากต่างประเทศ ในช่วงเวลา 10 ปี ที่ผ่านมาปริมาณการนำเข้าไวน์จากต่างประเทศมีอัตราสูงขึ้น ในปี 2543 มีการนำไวน์เข้ามาขายในประเทศสูงถึง 6.7 ล้านดิตรหรือคิดเป็นมูลค่า 356 ล้านบาท ซึ่งเดินโตระมาณร้อยละ 12 (www.custom.go.th/cgi-bin/statistic/normal.cgi, 26 กันยายน 2545) อย่างไรก็ตามในระยะหลังได้มีคนไทยบางกลุ่มหันมาสนใจคุ้มไวน์กันมากขึ้น เนื่องจากผลการศึกษาทางการแพทย์ยอมรับว่า การคุ้มไวน์ในปริมาณที่เหมาะสม จะช่วยลดการเสี่ยงต่อการเกิดโรคหัวใจและไขมันในเส้นเลือดอุดตัน มีผลดีต่อระบบขับถ่าย ทำให้ผู้ที่เคยคุ้มเครื่องคุ้มที่มีผลก่อหักกระแทกหื่นหันมาคุ้มไวน์แทน มีการตั้งโรงงานผลิตไวน์ในประเทศไทย หลังจากที่ผู้คนหันมาสนใจคุ้มไวน์และมีการแข่งขันการผลิต ไวน์ในหลายพื้นที่ โดยเฉพาะการนำเอาผลิตภัณฑ์ทางการเกษตรพื้นบ้านมาเป็นวัตถุใน การผลิต ไวน์ เช่นลินจី ลูกหว้า กระชายคำ ลำไย เป็นต้น

จังหวัดลำพูนเป็นอีกพื้นที่หนึ่งที่มีผลไม้ประจำถิ่นคือ ลำไย เป็นจำนวนมาก สาเหตุเนื่องมาจากกลุ่มเกษตรกรเร่งการออกดอกของลำไยโดยใช้สารไปตัดเชือบคลอเรต ทำให้สามารถผลิตลำไยได้ตลอดปี ผลพวงดังกล่าวทำให้มีปริมาณลำไยในห้องตลาดเพิ่มมากขึ้นจาก 38,265 ตัน ในปี พ.ศ. 2542 เป็น 93,847 ตัน ในปี พ.ศ. 2543 (สำนักงานเกษตรจังหวัดลำพูน, 2545) และที่สำคัญลำไยดังกล่าวมีราคาถูก ข้อมูลจากสำนักงานการค้าภายใน กระทรวงพาณิชย์ ปี พ.ศ. 2545 พบว่าคงปีผลผลิตลำไยในฤดูกาลผลิตมีราคากิโลกรัมละ 5-10 บาท

พื้นที่ตำบลล้อโมงค์ ได้ชื่อว่าเป็นแหล่งปลูกลำไยที่สำคัญของจังหวัดลำพูน เกษตรกรเกือบทุกครัวเรือนจะมีสวนลำไยเป็นของตนเอง และจากผลผลิตที่มีมากในห้องตลาดทำให้กลุ่มแม่บ้านเกษตรบาลตำบลล้อโมงค์ นำเอาผลผลิตลำไยมาแปรรูปทำไวน์ โดยได้รับการสนับสนุนจากเทศบาลตำบลล้อโมงค์ และคณะกรรมการร่วมภาครัฐและเอกชนเพื่อแก้ไขและพัฒนา

จังหวัดลำพูน
๒๖๑ จุฬาลงกรณ์, ๑๐๗/๑๖/๑๖๑, ๙๕๘๙
๘๘๑
๑๐๗/๑๖๑ = ๑๗๐'

เศรษฐกิจจังหวัดลำพูน ดำเนินการผลิตไวน์สำราญและผลไม้ตามฤดูกาล กดซุ่มแม่บ้านเกษตรกรผู้ผลิตไวน์ได้ทำการจดทะเบียนจากการส่งเสริมการเกษตรเป็น “สหกรณ์ไวน์อุโมงค์ลำพูน จำกัด” ในปี พ.ศ. 2544 ซึ่งนับเป็นสหกรณ์ไวน์แห่งแรกของประเทศไทย เพื่อให้เป็นองค์กรผลิตไวน์ที่ถูกต้องตามกฎหมาย ปัจจุบันมีสมาชิกทั้งสิ้น 110 คน ทุนดำเนินการ 377,000 บาท โดยนำหุ้นออกจำหน่ายแก่สมาชิกราคาหุ้นละ 10 บาท ลักษณะการดำเนินการจัดตั้งในรูปคณะกรรมการ มีหน่วยบ้านเข้าร่วมทั้งสิ้น 11 หมู่บ้าน (สหกรณ์ไวน์อุโมงค์ลำพูน จำกัด, 2546, หน้า 13) ความก้าวหน้าของสหกรณ์ฯ ในปีพ.ศ. 2544 มีกำไรสุทธิประมาณ 80,000 บาท และในปี 2545 ได้วางแผนด้านยอดขายจำนวน 60,000 ขวด ผลการจำหน่ายตั้งแต่เดือนมกราคม - กันยายน จำหน่ายไปทั้งสิ้น 30,000 ขวด สหกรณ์ไวน์อุโมงค์จึงเป็นองค์กรหนึ่งที่สามารถช่วยเหลือเกษตรกรและทำให้ผลไม้ของไทยมีคุณค่ามากขึ้น อีกทั้งยังช่วยให้ประชาชนในท้องถิ่นมีงานทำ ถือเป็นการสร้างอาชีพ สร้างรายได้เพื่อช่วยเหลือครอบครัวและสร้างชื่อเสียงให้กับตำบลอุโมงค์ ให้เป็นที่รู้จักของบุคคลทั่วไปทั้งชาวไทยและต่างชาติ เป็นการสนับสนุนนโยบายหนึ่งด้านคนที่ผลิตภัณฑ์ของรัฐบาล จนได้รับรางวัลชนะเลิศการประกวดผลิตภัณฑ์ดีเด่นจังหวัดลำพูนปี พ.ศ. 2545 นอกจากนี้ยังเป็นการสร้างรัฐมนตรีในการบริโภคให้ถูกต้องตามกฎหมาย

ผู้ทำการศึกษาจึงสนใจที่จะทำการวิเคราะห์หาต้นทุนและอัตราผลตอบแทน การทำไวน์สำราญ กรณีศึกษาสหกรณ์ไวน์อุโมงค์ลำพูน จำกัด เพื่อเป็นข้อมูลแก่สหกรณ์และผู้สนใจในการทำธุรกิจไวน์ผลไม้ชนิดต่างๆ ตลอดจนศึกษาปัญหาและอุปสรรคที่อาจเกิดขึ้นนำมาใช้ประกอบการตัดสินใจลงทุนในธุรกิจการทำไวน์ผลไม้ชนิดต่างๆ ต่อไป

วัตถุประสงค์

1. เพื่อศึกษาต้นทุนการทำไวน์สำราญของสหกรณ์ไวน์อุโมงค์ลำพูน จำกัด
2. เพื่อศึกษาอัตราผลตอบแทนจากการทำไวน์สำราญ ของ สหกรณ์ไวน์อุโมงค์ลำพูน จำกัด

ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับจากการศึกษา

1. ทำให้ทราบต้นทุนและอัตราผลตอบแทนการทำไวน์สำราญ ตลอดจนปัญหาและอุปสรรค
2. นำไปใช้ในการวางแผนของสหกรณ์ และเป็นข้อมูลสำหรับผู้สนใจในธุรกิจการทำไวน์ผลไม้ชนิดอื่นๆ ใช้ประกอบการตัดสินใจลงทุน

นิยามศัพท์

เพื่อให้การศึกษาเป็นไปตามแนวทางที่กำหนด จึงมีคำนิยามศัพท์ที่ใช้ในการศึกษาดังนี้

1. ไวน์ดำไทย หมายถึง ไวน์ผลไม้ที่ใช้ดำไทยเป็นวัตถุดิน
2. ต้นทุน หมายถึง ต้นทุนการทำไวน์ดำไทย ประกอบด้วยค่าใช้จ่ายในการลงทุนและค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน
3. ผลตอบแทน หมายถึง ผลตอบแทนจากการทำไวน์ดำไทย
4. ระยะเวลาคืนทุน หมายถึง จำนวนปีที่กิจการจะได้รับเงินลงทุนเริ่มแรกกลับคืนมา
5. อัตรากำไรสุทธิต่อยอดขาย หมายถึง กำไรสุทธิเทียบกับยอดขาย

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
 Copyright[©] by Chiang Mai University
 All rights reserved