

บทที่ 5

สรุปผลและข้อเสนอแนะ

5.1 สรุปผลการศึกษา

จากผลการวิเคราะห์ต้นทุนและผลตอบแทนทางการเงินของธุรกิจรับซื้อของเก่าในเขตเทศบาลนครเชียงใหม่ พบว่า โครงการดังกล่าวมีความเหมาะสมต่อการลงทุน และมีความเป็นไปได้ทางเศรษฐศาสตร์ โดยสามารถสรุปผลการศึกษิตตามวัตถุประสงค์ได้ดังนี้

5.1.1 สรุปผลการวิเคราะห์ต้นทุนและผลตอบแทนทางการเงินของโครงการ

การวิเคราะห์ต้นทุนและผลตอบแทนทางการเงินของธุรกิจรับซื้อของเก่าในเขตเทศบาลนครเชียงใหม่ เป็นการวิเคราะห์การดำเนินงานในระยะเวลา 10 ปี กำหนดอัตราคิดลด 8% (อัตราดอกเบี้ยเงินกู้) โดยได้ทำการวิเคราะห์ถึงต้นทุนและผลตอบแทนของโครงการ ว่าเป็นโครงการที่สามารถประกอบกิจการได้ผลตอบแทนที่คุ้มค่าต่อการลงทุนในปัจจุบันหรือไม่ ทำการวิเคราะห์ผลการดำเนินงานในภาพรวม โดยนำประมาณการต้นทุนและผลตอบแทนที่ได้จัดทำขึ้นมาทำการวิเคราะห์ทางการเงิน สามารถสรุปผลได้ดังนี้

1) **มูลค่าปัจจุบันของผลตอบแทนสุทธิ (Net Present Value: NPV)** มีค่าเท่ากับ 960,314.02 บาท หมายความว่า รายได้หรือผลตอบแทนสุทธิในอนาคต หลังจากที่ย้ายคืนค่าใช้จ่ายในการลงทุนที่เกิดขึ้นแล้ว เมื่อนำมาคำนวณกับอัตราคิดลดที่กำหนดไว้แล้วนั้น มูลค่าปัจจุบันของผลตอบแทนสุทธิ มีค่าเป็นบวกหรือมีค่ามากกว่าศูนย์ แสดงว่า โครงการนี้ให้ผลตอบแทนที่คุ้มค่าต่อการลงทุน

2) **อัตราผลตอบแทนภายในจากการลงทุนของโครงการ (IRR)** เท่ากับ 18.60 % หมายความว่า ในขณะที่อัตราคิดลดที่ใช้ในโครงการ (อัตราดอกเบี้ยเงินกู้) เท่ากับ 8 % นั้น แต่หากเราทำการวิเคราะห์ถึงอัตราผลตอบแทนภายในของโครงการแล้ว มีค่าเท่ากับ 18.60% ซึ่งมีค่ามากกว่าอัตราคิดลดที่เราใช้ในโครงการ แสดงให้เห็นว่า โครงการนี้ให้ผลตอบแทนที่คุ้มค่าต่อการลงทุน

3) **อัตราส่วนผลตอบแทนต่อต้นทุน (B/C Ratio)** เท่ากับ 1.11 หมายความว่า ผลตอบแทนที่ได้รับจากโครงการเมื่อคิดเป็นมูลค่าปัจจุบัน มีค่ามากกว่าต้นทุนทั้งหมดของโครงการ

ที่คิดเป็นมูลค่าปัจจุบัน 1.11 เท่า แสดงว่าโครงการนี้ให้ผลตอบแทนที่คุ้มค่ากับต้นทุนทั้งหมดของโครงการ

4) **ระยะเวลาคืนทุนของโครงการ** เท่ากับ 4 ปี 180วันทำการ (กำหนดให้ 1 ปีมี 300 วันทำการ) หมายถึง ระยะเวลาที่ใช้ไปเพื่อให้ได้รับผลตอบแทนสุทธิเท่ากับศูนย์ หรือระยะเวลาที่โครงการนี้ได้รับผลตอบแทนกลับคืนมาคุ้มกับเงินที่ลงทุนไป คือ ประมาณ 4 ปี 180วันทำการ ซึ่งน้อยกว่าระยะเวลาของโครงการทั้งหมด (อายุของโครงการ) ที่มีอายุ 10 ปี แสดงว่า การลงทุนในโครงการนี้อยู่ในเกณฑ์ที่น่าลงทุน

5.1.2 สรุปผลการวิเคราะห์ความไวต่อการเปลี่ยนแปลงของกิจการ

การวิเคราะห์ความไวต่อการเปลี่ยนแปลงของโครงการ ภายใต้สถานการณ์สมมุติ 3 กรณี สามารถสรุปผลการพิจารณาได้ดังนี้

กรณีที่ 1 เมื่อสมมติให้ต้นทุนของโครงการ (ในส่วนของต้นทุนคงที่และต้นทุนผันแปร) เพิ่มขึ้น โดยให้ผลตอบแทนคงที่ ณ อัตราคิดลด 8% พบว่าโครงการนี้มีความเป็นไปได้ในทางเศรษฐศาสตร์ และเหมาะสมต่อการลงทุน เมื่อต้นทุนของโครงการเปลี่ยนแปลงเพิ่มขึ้นได้สูงสุดประมาณ 10.845 %

กรณีที่ 2 เมื่อสมมติให้ผลตอบแทนของโครงการลดลง โดยให้ต้นทุนคงที่ ณ อัตราคิดลด 8% พบว่าโครงการนี้มีความเป็นไปได้ในทางเศรษฐศาสตร์ และเหมาะสมต่อการลงทุน เมื่อผลตอบแทนของโครงการเปลี่ยนแปลงลดลงได้ต่ำสุดประมาณ 9.784 %

กรณีที่ 3 เมื่อสมมติให้ต้นทุนของโครงการ (ในส่วนของต้นทุนคงที่และต้นทุนผันแปร) เพิ่มขึ้น พร้อมกับผลตอบแทนของโครงการลดลง ณ อัตราส่วนลด 8% พบว่าโครงการนี้มีความเป็นไปได้ในทางเศรษฐศาสตร์ และเหมาะสมต่อการลงทุน เมื่อต้นทุนของโครงการเปลี่ยนแปลงเพิ่มขึ้นและผลตอบแทนของโครงการเปลี่ยนแปลงลดลงไปมากที่สุดประมาณ 5.1436%

5.1.3 สรุปผลการวิเคราะห์ด้านการตลาด

การวิเคราะห์ SWOT Analysis และสถานะการแข่งขันของการให้บริการของธุรกิจรับซื้อของเก่า จังหวัดเชียงใหม่ เมื่อพิจารณาจากปัจจัยภายใน พบว่ากลยุทธ์ที่เหมาะสมที่บริษัทรับซื้อของเก่าในเขตเทศบาลนครเชียงใหม่ คือกลยุทธ์เชิงปรับตัว (Turnaround Strategy) โดยธุรกิจรับซื้อของเก่ายังมีปัญหาที่ต้องทำการแก้ไข โดยการใช้โอกาสอันได้แก่ การรณรงค์ลดภาวะโลกร้อน เน้นการคัดแยกขยะ และการใช้วัสดุรีไซเคิล เป็นสถานการณ์ซึ่งมีศักยภาพช่วยให้องค์การบรรลุเป้าหมาย เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพให้กับองค์กรมากขึ้น

5.2 ข้อเสนอแนะ

จากการศึกษาในครั้งนี้ ผู้ศึกษาได้มีข้อเสนอแนะในด้านต่างๆ ดังนี้

1) การศึกษาและวิเคราะห์ต้นทุนและผลตอบแทนในครั้งนี้ได้ทำการศึกษาในกรณีของการรับซื้อของเก่าจากแหล่งต่างๆ โดยที่ลูกค้ารายย่อยไม่ได้ทำการแบ่งประเภทของวัสดุเหลือใช้มาก่อน ดังนั้นในการศึกษาครั้งต่อไปควรที่จะทำการศึกษาในกรณีที่มีลูกค้ารายย่อยที่สามารถทำการแบ่งประเภทวัสดุเหลือใช้ก่อนที่จะมีการขายส่งต่อยังร้านรับซื้อของเก่าทั้งนี้เพื่อศึกษาว่าจะมีผลต่อการเปลี่ยนแปลงในเรื่องของต้นทุนในการรับซื้ออย่างไรบ้าง เพื่อที่จะทำให้ได้ข้อมูลที่หลากหลายและครอบคลุมมากยิ่งขึ้น

2) จากการศึกษา พบว่าการให้ความรู้แก่ชุมชนในด้านของการให้การสนับสนุนและความรู้เกี่ยวกับการคัดแยกขยะก่อนที่จะมีการทิ้ง มีค่อนข้างน้อย ดังนั้นเทศบาลควรที่จะดำเนินการในการให้ความรู้และความสำคัญของการคัดแยกขยะ ประกอบกับควรมีการร่วมมือกับร้านรับซื้อของเก่าอย่างใกล้ชิด เพื่อทำให้ปัญหาการจัดการเป็นไปอย่างได้ผลและสามารถดำเนินการได้จริง เนื่องจากธุรกิจรับซื้อของเก่า เป็นกลไกสำคัญที่สนับสนุนการนำกลับมาใช้ใหม่ และยังสามารถทำให้เกิดการสร้างงาน สร้างรายได้ ให้เกิดขึ้นแก่คนในชุมชน

3) รัฐควรสนับสนุนในด้านนโยบายและมาตรการของการรับซื้อของเก่าอย่างเป็นระบบ เพื่อให้การดำเนินงานของธุรกิจรับซื้อของเก่ามีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น