

บทที่ 3

ผลการศึกษา

การศึกษาโครงสร้างตลาดและวิถีตลาดผลิตภัณฑ์ลำไยอบแห้ง ในปีการผลิต 2543 ได้ทำ การศึกษาออกเป็น 3 หัวข้อใหญ่ ๆ คือ หัวข้อแรก ศึกษาถึงโครงสร้างตลาดและวิถีตลาดของ ผลิตภัณฑ์ลำไยอบแห้ง หัวข้อที่สอง ศึกษาถึงการบริหาร จัดการด้านการตลาดของผลิตภัณฑ์ ลำไยอบแห้ง หัวข้อที่สาม ศึกษาถึงปัญหา อุปสรรคในด้านการตลาดของผลิตภัณฑ์ลำไยอบแห้ง โดยการศึกษาจากเอกสารงานวิจัย เอกสารทางวิชาการที่ผ่านการวิเคราะห์แล้ว รายงานที่เกี่ยวข้อง จากส่วนราชการและเอกชนที่เกี่ยวข้อง นำมาวิเคราะห์ เปรียบเทียบและหาข้อสรุป โดยเน้นการ ศึกษาผลิตภัณฑ์ลำไยอบแห้งแบบบันทึกเพื่อเป็นประเด็นหลัก ซึ่งผลการศึกษาพ่อ สรุปได้ดังนี้

3.1 สถานการณ์การผลิตและกระจายผลผลิตของลำไยในปี 2543

สถานการณ์การผลิตลำไยในปีการผลิต 2543 ของประเทศไทย เป็นปีการผลิตที่มี ปริมาณผลผลิตออกสู่ตลาดมากที่สุด เนื่องจากมีการขยายพื้นที่ปลูกลำไยมากขึ้น ประกอบกับการ คืนพื้นที่ดินที่ช่วยกระตุ้นการออกดอกของลำไย ตลอดจนสภาพภูมิอากาศที่เอื้ออำนวยต่อการ ติดดอกออกผล ซึ่งผลการศึกษาด้าน สถานการณ์การผลิตมีดังนี้

3.1.1 แหล่งผลิตลำไย

ในปีการผลิต 2543 พื้นที่ปลูกลำไยที่ให้ผลผลิตแล้ว มีจำนวน 331,069 ไร่ แยกเป็นภาค เหนือจำนวน 307,769 ไร่ ภาคตะวันออกเฉียงเหนือจำนวน 12,856 ไร่ และภาคกลางจำนวน 10,444 ไร่ จังหวัดที่มีพื้นที่ปลูกที่ให้ผลผลิตแล้วมากที่สุดของภาคเหนือ คือ จังหวัดเชียงใหม่ จำนวน 113,522 ไร่ รองลงมาได้แก่ จังหวัดลำพูน จำนวน 109,751 ไร่ จังหวัดเชียงราย จำนวน 32,471 ไร่ จังหวัดพะเยา จำนวน 13,195 ไร่ จังหวัดน่าน จำนวน 10,897 ไร่ จังหวัดลำปาง จำนวน 10,230 ไร่ จังหวัดตาก จำนวน 9,497 ไร่ และจังหวัดแพร่ จำนวน 8,206 ไร่ ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ได้แก่ จังหวัดเลย จำนวน 9,307 ไร่ จังหวัดหนองคาย จำนวน 2,507 ไร่ และจังหวัดราชคริรีมา จำนวน 1,042 ไร่ ภาคกลางมีเพียงจังหวัดเดียว คือ จังหวัดจันทบุรี จำนวน 10,444 ไร่ (ตารางที่ 1)

ตารางที่ 1 เมื่อพิพารณาค่าใช้ที่น้ำเพื่อผลิตแล้ว ผู้ผลิต และผู้ผลิตต่อไปในปี 2543 และผลการพยายามในปี 2544 รายจ้างวัด

ประทศ/ภาค/จังหวัด	เงื่อนไขทั่วไป (พันไร)			ผลผลิต (พันตัน)			ผลผลิตต่อไร (กิโลกรัม)		
	2543	2544	% +/-	2543	2544	% +/-	2543	2544	% +/-
รวมทั่วประเทศ	331.069	357.887	8.10	358.420	227.323	-36.58	1,083	635	-41.37
ภาคเหนือ	307.769	332.113	7.91	336.874	214.891	-36.21	1,095	647	-40.91
ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ	12.856	14.616	13.69	11.144	6.518	-41.51	867	446	-48.56
ภาคกลาง	10.444	11.158	6.84	10.402	5.914	-43.15	996	530	-46.79
เชียงราย	32.471	37.937	16.83	32.763	24.356	25.66	1,009	642	-36.37
เชียงฯ	13.195	15.232	15.44	13.472	9.733	-27.75	1,021	639	-37.41
ตีนป่า	10.230	10.680	4.40	10.240	6.686	-34.71	1,001	926	-37.46
สตูล	109.751	116.811	6.43	123.909	76.161	-38.53	1,129	652	-42.25
พะยอม	113.522	119.709	5.45	126.577	81.402	-35.69	1,115	680	-39.01
ตาก	9.497	10.056	5.89	9.488	5.129	-45.94	999	510	-48.95
แม่ร'	8.206	9.173	11.78	9.125	4.779	-47.63	1,112	521	-53.15
น่าน	10.897	12.515	14.85	11.300	6.645	-41.19	1,037	531	-48.79
ตบ	9.307	10.589	13.77	8.516	4.945	-41.93	915	467	-48.96
หนองคาย	2.507	2.909	16.04	2.053	1.181	-42.47	819	406	-50.43
นครราชสีมา	1.042	1.118	7.29	0.575	0.352	-31.83	552	351	-36.41
บุรีรัมย์	10.444	11.158	6.84	10.402	5.914	-43.15	996	530	-46.79

หมายเหตุ: ที่มา: ศูนย์สารสนเทศการเกษตร สำนักงานทรัพยากรด

3.1.2 ปริมาณผลผลิตลำไย

ปริมาณผลผลิตลำไยในปีการผลิต 2543 จากการพิจารณาทางด้านพื้นที่การผลิต พบว่า พื้นที่ให้ผลผลิตลำไยในปี 2539 - 2542 มีอัตราเพิ่มขึ้นเฉลี่ยร้อยละ 7 ของพื้นที่ให้ผลผลิต ต่อมาในปี 2543 พื้นที่ให้ผลผลิตลำไยเมื่อเปรียบเทียบกับค่าเฉลี่ยในปี 2539-2542 พบว่ามีค่าเฉลี่ยเพิ่มขึ้นร้อยละ 23 ซึ่งสูงกว่าค่าเฉลี่ยของปี 2539-2542 ถึงร้อยละ 16 ในด้านปริมาณผลผลิตที่ได้ ค่าเฉลี่ยปริมาณผลผลิตในปี 2539-2542 มีอัตราเพิ่มขึ้นร้อยละ 80 แต่ในปี 2543 มีอัตราค่าเฉลี่ยเมื่อเปรียบเทียบกับค่าเฉลี่ยปี 2539-2543 เพิ่มขึ้นถึงร้อยละ 116 ซึ่งสูงกว่าค่าเฉลี่ยของปี 2539-2542 ถึงร้อยละ 36 ในส่วนของปริมาณผลผลิตต่อไร่ในปี 2539-2542 เพิ่มขึ้นร้อยละ 0.82 แต่ในปี 2543 ผลผลิตต่อไร่เมื่อเปรียบเทียบกับอัตราเพิ่มของผลผลิตเฉลี่ยต่อไร่ ในปี 2539-2542 พบว่า มีอัตราค่าเฉลี่ยเพิ่มขึ้นถึงร้อยละ 69 ซึ่งสูงกว่าอัตราเพิ่มค่าเฉลี่ยของผลผลิตต่อไร่ในปี 2539-2542 ถึงร้อยละ 68.18

จากปริมาณผลผลิตลำไยในปีการผลิต 2543 จำนวน 358,420 ตัน ซึ่งพิจานจากพื้นที่ให้ผลผลิต ปริมาณผลผลิต ผลผลิตต่อไร่ จะเห็นได้ว่า ในปี 2543 มีอัตราเพิ่มที่สูงขึ้นเมื่อเปรียบเทียบ กับค่าเฉลี่ยในปี 2539-2542 เนื่องมาจากเกณฑ์ต่างๆ ได้มีการขยายพื้นที่การปลูกลำไยเพิ่มมากขึ้น สภาพภูมิอากาศเอื้ออำนวยต่อการติดดอก ประกอบการการค้นพบสารเคมีที่ช่วยกระตุ้นการออกดอกของลำไย ทำให้ปริมาณผลผลิตลำไยในปี 2543 มีปริมาณที่มากกว่าปีที่ผ่าน (ตารางที่ 2)

ตารางที่ 2 พื้นที่ให้ผลผลิตแล้ว ผลผลิต อัตราการเปลี่ยนแปลงของพื้นที่ ผลผลิตและผลผลิตต่อไร่ และผลผลิตเฉลี่ยต่อไร่ของลำไยปี 2539-2543

ปี	พื้นที่ให้ผลผลิต(ไร่)	%การเปลี่ยนแปลงพื้นที่ให้ผลผลิต	ผลผลิต(ตัน)	%การเปลี่ยนแปลงผลผลิต	ผลผลิตต่อไร่(กิโลกรัม)	%การเปลี่ยนแปลงผลผลิตต่อไร่
2539	239,393	-	236,428	-	988	-
2540	258,964	+8	250,359	+5	967	-2.12
2541	275,108	+6	33,771	-87	123	-87.28
2542	295,137	+7	142,553	+322	483	392.68
ปริมาณเฉลี่ยปี 2539-2542	267,150	7	165,777	80	640	101.09
2543	331,069	+233	358,420	+116	1,082	+69

ที่มา : สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร กรมส่งเสริมการเกษตร

3.1.3 การกระจายผลผลิตสำไายในปี 2543

ในปีการผลิต 2543 ปริมาณผลผลิตสำไายของประเทศไทยมีจำนวนมากที่สุดเมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา โดยผลผลิตในปี 2539 มีปริมาณ 236,428 ตัน เพิ่มขึ้นเป็น 358,420 ตันในปี 2543 ซึ่งผลผลิตสำไายที่ได้ในปี 2543 เมื่อแบ่งตามเกรด พบว่า เป็นสำไายเกรด เอเอ ร้อยละ 30 จำนวน 107,526 ตัน เกรดเดอและบี ร้อยละ 50 จำนวน 179,210 ตัน เกรด ซี ร้อยละ 20 จำนวน 71,684 ตัน จากผลผลิตสำไายของประเทศไทยทั้งหมดในปี 2543 พบว่า ประมาณร้อยละ 30 จำนวน 107,526 ตัน เป็นการส่งออกเป็นสำไายสด ไปจำหน่ายยังต่างประเทศ และร้อยละ 15 จำนวน 53,763 ตัน เป็นการบริโภคภายในประเทศไทย ส่วนที่เหลืออีกร้อยละ 55 เป็นการนำเข้าผลผลิตสำไายไปแปรรูปเป็นผลิตภัณฑ์ต่าง ๆ โดยแปรรูปเป็นสำไายกระป่อง ร้อยละ 10 จำนวน 35,842 ตันและแปรรูปเป็นสำไายอนแห้ง ร้อยละ 45 จำนวน 161,289 ตัน (รูปที่ 8)

จากการกระจายผลผลิตสำไายในปี 2543 เมื่อเปรียบเทียบกับปีที่ผ่านมา พบว่า การกระจายผลผลิตในส่วนของการบริโภคภายในประเทศไทย ในปี 2539-2542 มีค่าเฉลี่ยร้อยละ 18.75 ของปริมาณผลผลิตสำไายทั้งหมด เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2543 พบว่า การบริโภคภายในประเทศลดลงเหลือร้อยละ 15 ของปริมาณผลผลิตสำไายทั้งหมด ซึ่งลดต่ำกว่าค่าเฉลี่ยการบริโภคภายในประเทศไทยของปี 2539-2542 ถึงร้อยละ 3.75 สาเหตุเนื่องมาจากในปี 2543 สภาพภูมิอากาศในประเทศไทยเอื้ออำนวยต่อการติดต่อออกผลของไม้ผลเกือบทุกชนิดในประเทศไทย เช่น ลินจី เจาะ ทุเรียน มังคุด ทำให้ผู้บริโภค มีทางเลือกในการเลือกบริโภคผลไม้ได้มากและหลากหลายมากขึ้น

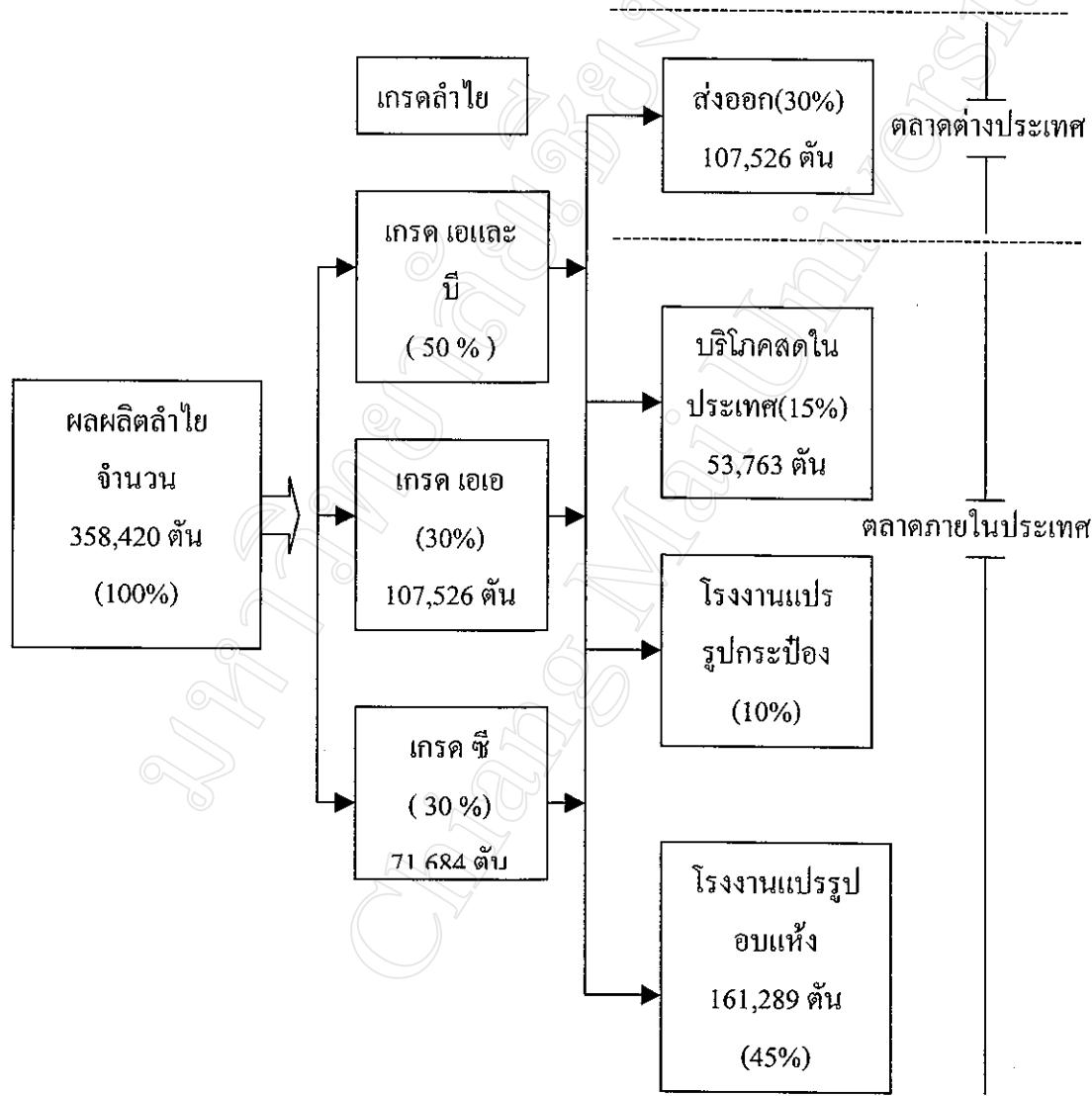
ในด้านการกระจายผลผลิตสำไายสดในการส่งออก ไปจำหน่ายยังตลาดต่างประเทศ ในปี 2539-2542 มีค่าเฉลี่ยในการส่งออกร้อยละ 26.50 ของปริมาณผลผลิตสำไายทั้งหมด เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2543 พบว่า ปริมาณการส่งออกสำไายสด ไปจำหน่ายยังตลาดต่างประเทศ มีอัตราเพิ่มขึ้นร้อยละ 30 ของปริมาณผลผลิตของสำไายทั้งหมด ซึ่งสูงกว่าค่าเฉลี่ยในปี 2539-2542 ถึงร้อยละ 3.5 เมื่อจากได้มีการขยายตลาดส่งออกไปยังตลาดต่างประเทศให้กว้างขวางยิ่งขึ้น โดยเฉพาะประเทศไทย อินโดนีเซียและแคนาดา

สำหรับการกระจายผลผลิตสำไายในรูปของการแปรรูปเป็นสำไายกระป่อง ในปี 2539-2542 มีค่าเฉลี่ยในการแปรรูปเป็นสำไายกระป่องร้อยละ 12.5 ของปริมาณผลผลิตสำไายทั้งหมด เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2543 พบว่า การกระจายผลผลิตสำไายในรูปสำไายกระป่องมีสัดส่วนที่ลดลงเหลือร้อยละ 10 ของปริมาณผลผลิตสำไายทั้งหมด ซึ่งต่ำกว่าค่าเฉลี่ยของปี 2539-2542 ถึงร้อยละ 2.5 สาเหตุเนื่องมาจากการความต้องการบริโภคสำไายกระป่องของตลาดต่างประเทศลดลง

ในส่วนของการกระจายผลผลิตสำไายในรูปของการแปรรูปเป็นสำไายอนแห้ง ในปี 2539-2542 มีค่าเฉลี่ยร้อยละ 42.25 ของปริมาณผลผลิตสำไายทั้งหมด เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2543 พบว่า การกระจายผลผลิตเพื่อแปรรูปเป็นสำไายอนแห้ง มีอัตราเพิ่มขึ้นเป็นร้อยละ 45 ของปริมาณผลผลิตสำไาย

ทั้งหมดดังกล่าวค่าเฉลี่ยในปี 2539-2542 ร้อยละ 2.75 เนื่องจากในปีการผลิต 2543 มีปริมาณผลผลิตออกสู่ตลาดในปริมาณที่มาก ส่งผลให้ราคาลำไยลดลงต่ำ ประกอบกับกำไรมีอยู่แห้งเป็นที่ต้องการของตลาดต่างประเทศมากโดยเฉพาะประเทศจีน ซึ่งมีความต้องการมากและเป็นตลาดที่สำคัญ

จากการกระจายผลผลิตลำไยสดในปี 2543 เมื่อเปรียบเทียบกับปีที่ผ่านมา พบว่า มีการเปลี่ยนแปลงไม่เกินร้อยละ 5 แสดงว่าวิถีตลาดของลำไยไม่เปลี่ยนแปลง แม้ว่าปริมาณผลผลิตลำไยจะมีปริมาณเพิ่มมากขึ้นอย่างมากในปี 2543 ก็ตาม (ตารางที่ 3)



รูปที่ 8 โครงสร้างการผลิตและการกระจายผลผลิตลำไยปี 2543

ที่มา : สำนักวิชาการและวิทยาศาสตร์ กรมการค้าภายใน

หมายเหตุ : การแปรรูปได้รวมการบริโภคภายในประเทศประมาณ 30 % ของผลิตภัณฑ์ไว้แล้ว

: อัตราการแปรสภาพ ลำไยสดเป็นลำไยอบแห้ง เท่ากับ 3 : 1

ตารางที่ 3 การกระจายผลผลิตต่อรายในปี 2539-2543

ลักษณะตลาด	2539	2540	2541	2542	ค่าเฉลี่ยร้อยละ	2543
	ปริมาณ(ตัน)	ร้อยละ	ปริมาณ(ตัน)	ร้อยละ	ปริมาณ(ตัน)	ร้อยละ
บริโภคส่วนภายในประเทศไทย	23,642	10	25,035	10	11,145	33
การส่งออกสำไบส์ด	75,657	32	75,108	30	6,754	20
การแปรรูปสำไบกระป่อง	35,464	15	37,554	15	3,377	10
การแปรรูปสำไบอบแห้ง	101,665	43	112,662	45	12,495	37
รวม	236,428	100	250,359	100	33,771	100
					142,553	100
					100.00	100
					358,420	100

หมายเหตุ: สำเนารักษานี้ได้บรรยายราคากลางที่ได้รับการค้ำประกัน (2543)

3.2 โครงสร้างตลาดและวิถีตลาดผลิตภัณฑ์สำหรับไทย

การศึกษาโครงสร้างตลาดของผลิตภัณฑ์สำหรับไทยแห่งพิจารณาถึงลักษณะโครงสร้างตลาด องค์ประกอบที่สำคัญของโครงสร้างตลาด ซึ่งตลาดของผลิตภัณฑ์สำหรับไทยแห่งมีลักษณะพิเศษกว่า ผลผลิตชนิดอื่นตรงที่ผลผลิตจะไม่ลอกออกสู่ตลาดต่างประเทศเป็นสำคัญ ผู้ประกอบการคำส่วนใหญ่ จึงเกี่ยวพันกับพ่อค้าต่างประเทศ การตลาดจะมุ่งตอบสนองความต้องการในต่างประเทศเป็นส่วนใหญ่

3.2.1 ลักษณะทั่วไปของโครงสร้างตลาดผลิตภัณฑ์สำหรับไทย

ลักษณะทั่วไปของโครงสร้างตลาด พิจารณาจากขนาดและจำนวนของผู้ผลิตในโครงสร้างตลาดผลิตภัณฑ์สำหรับไทย ขนาดของผู้ผลิตจะมีลักษณะขนาดของการผลิตขนาดเล็ก เป็นผู้ผลิตรายย่อย เป็นการผลิตที่ใช้แรงงานในครัวเรือนเป็นหลักและเป็นการแปรรูปที่เป็นการเพิ่มมูลค่าของผลผลิตจากส่วนของเกษตรกรชาวสวนลำไย ทำให้มีผู้ผลิตสำหรับไทยแห่งเป็นจำนวนมาก ทั้งเกษตรกรชาวสวนลำไยและเกษตรกรที่ทำการแปรรูปสำหรับไทยแห่งที่รับซื้อผลผลิตสำหรับดำเนินการแปรรูปอีกทีหนึ่ง

ลักษณะของผลิตภัณฑ์สำหรับไทยแห่งซึ่งจากการแปรรูปสำหรับไทยแห่งจำแนกได้ ผลิตภัณฑ์สำหรับไทยแห่งแบ่งออกเป็น 3 ประเภทใหญ่ ๆ คือ ประเภทแรก ผลิตภัณฑ์สำหรับไทยแห่งแบบอบทั้งเปลือก ประเภทสอง ผลิตภัณฑ์สำหรับไทยแห่งแบบแกะเนื้อสีดำ ประเภทสาม ผลิตภัณฑ์สำหรับไทยแห่งแบบแกะเนื้อสีทอง

3.2.2 องค์ประกอบที่สำคัญของโครงสร้างตลาดผลิตภัณฑ์สำหรับไทย

องค์ประกอบที่สำคัญของโครงสร้างตลาดผลิตภัณฑ์สำหรับไทยแห่งประกอบไปด้วยส่วนต่าง ๆ ที่สำคัญดังนี้

ผู้ผลิตรายย่อย เป็นผู้ประกอบการที่เป็นเกษตรกรผู้ผลิตสำหรับไทย ซึ่งจะนำผลผลิตของตน เองมาทำการผลิตสำหรับไทยแห่งซึ่งมีสัดส่วนของการผลิตประมาณร้อยละ 63.86 ของผลผลิต สำหรับไทยแห่งทั้งหมดเพื่อจำหน่ายให้แก่ผู้ผลิตและผู้รวบรวม ร้อยละ 8.33 ผู้รวบรวม ร้อยละ 36.44 ผู้รวบรวมและผู้ส่งออกร้อยละ 10.86 ผู้ผลิต ผู้รวบรวมและผู้ส่งออก ร้อยละ 8.23

ผู้ผลิตและผู้รวบรวม เป็นผู้ประกอบการผลิตและรวบรวมสำหรับไทยแห่ง ซึ่งมีสัดส่วนการผลิตร้อยละ 24.40 ของปริมาณผลผลิตสำหรับไทยแห่งทั้งหมดและรวบรวมผลผลิตจากผู้ผลิตรายย่อย มาอีกร้อยละ 8.33 ซึ่งจะจำหน่ายต่อให้แก่ผู้ผลิตผู้รวบรวมและผู้ส่งออกร้อยละ 10.54 และผู้นำเข้า ร้อยละ 6.76 และผู้รวบรวมและผู้ส่งออก ร้อยละ 15.43

ผู้ผลิตผู้รับรวมและผู้ส่งออกคำถ้าไอยوبแห้ง มีสัดส่วนการผลิตร้อยละ 11.74 ของผลผลิตคำถ้าไอยوبแห้งทั้งหมดและรวมคำถ้าไอยوبแห้งจากเกษตรกรผู้ผลิตรายย่อยร้อยละ 8.23 จากผู้รับรวมร้อยละ 12.76 และผู้ผลิตและผู้รับรวมร้อยละ 10.54 เพื่อจำหน่ายให้แก่ผู้นำเข้าใน สัดส่วนร้อยละ 43.25

ผู้รับรวม เป็นผู้รับซื้อผลผลิตคำถ้าไอยوبแห้งจากผู้ผลิตรายย่อยมาในอัตราร้อยละ 36.44 เพื่อจำหน่ายให้แก่ผู้รับรวมและผู้ส่งออกในสัดส่วนร้อยละ 23.70 และผู้ผลิตผู้รับรวมและผู้ส่งออกในสัดส่วนร้อยละ 12.74

ผู้รับรวมและผู้ส่งออก เป็นผู้ที่รับซื้อผลผลิตคำถ้าไอยوبแห้งจากเกษตรกรผู้ผลิตรายย่อย ในสัดส่วนร้อยละ 10.86 และจากผู้รับรวมในสัดส่วนร้อยละ 23.70 และผู้ผลิตและผู้รับรวม ร้อยละ 15.43 เพื่อจำหน่ายให้แก่ผู้นำเข้าในสัดส่วนร้อยละ 49.99

ผู้นำเข้าคำถ้าไอยوبแห้ง เป็นผู้ที่รับซื้อคำถ้าไอยوبแห้งจากผู้ผลิตและผู้รับรวมในสัดส่วนร้อยละ 6.76 และจากผู้ผลิตผู้รับรวมและผู้ส่งออกในสัดส่วนร้อยละ 43.25 จากผู้รับรวมและส่งออกในสัดส่วนร้อยละ 49.99 รวมผลผลิตคำถ้าไอยوبแห้งถึงผู้นำเข้าในต่างประเทศ 100 % เพื่อจำหน่ายต่อให้ผู้ค้าปลีกในต่างประเทศ

3.2.3 วิถีตลาดของผลิตภัณฑ์คำถ้าไอยوبแห้ง

วิถีตลาดของผลิตภัณฑ์คำถ้าไอยوبแห้ง ตั้งแต่เกษตรกรผู้ผลิตจนถึงมือผู้บริโภคในประเทศไทยสามารถผ่านช่องทางการตลาดต่าง ๆ ได้ในหลาย ๆ ลักษณะดังนี้

1)ผลิตภัณฑ์คำถ้าไอยوبแห้งที่ผลิตโดยเกษตรกรผู้ผลิตรายย่อย จะถูกขายให้แก่ผู้รับรวม, ผู้ผลิตและผู้รับรวม, ผู้ผลิตผู้รับรวมและผู้ส่งออก

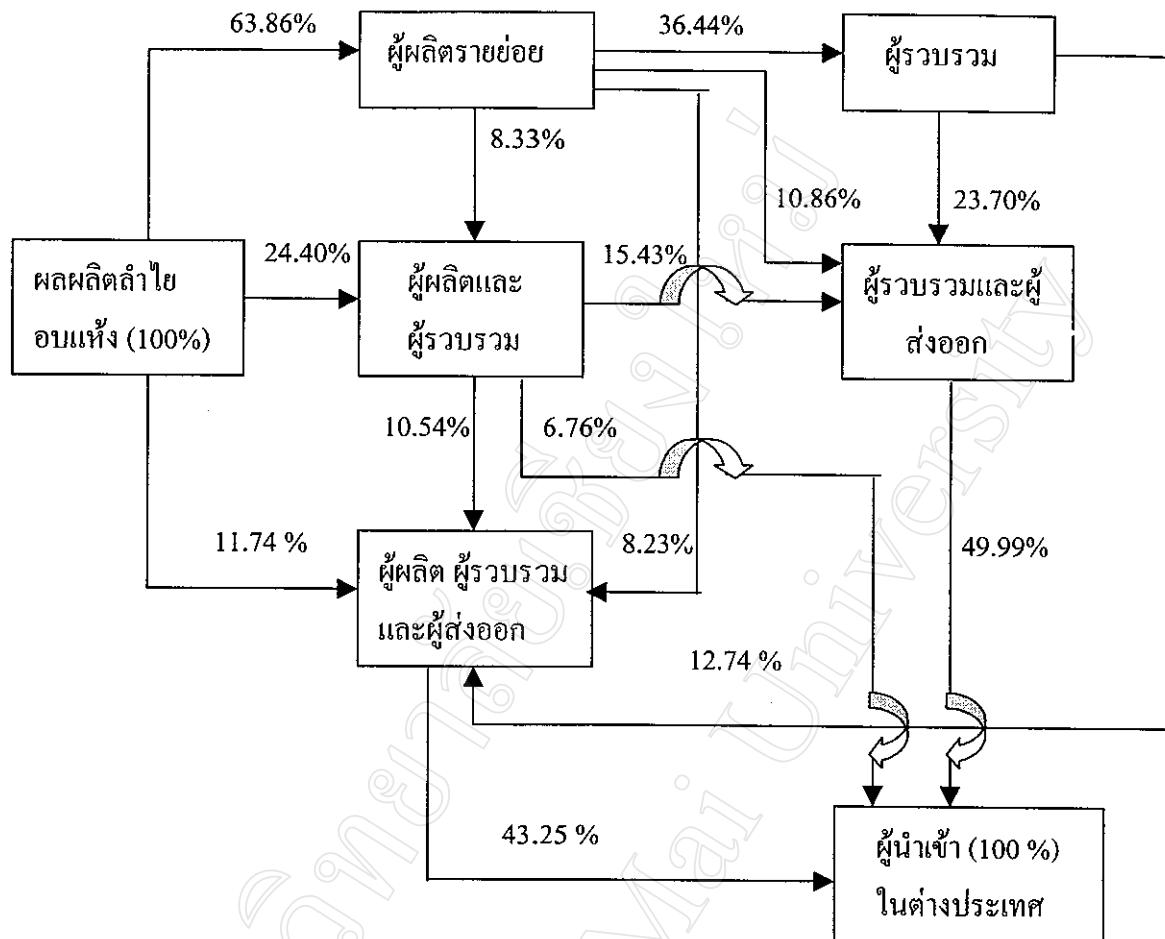
2)ผู้ผลิตและผู้รับรวมจำหน่ายผลผลิตคำถ้าไอยوبแห้งให้แก่ผู้ผลิตและผู้รับรวมและผู้ส่งออกหรือ ผู้นำเข้าคำถ้าไอยوبแห้งจากต่างประเทศ

3)ผู้ผลิตผู้รับรวมและผู้ส่งออก จำหน่ายผลผลิตคำถ้าไอยوبแห้งให้แก่ผู้นำเข้าจากต่างประเทศ เพื่อจัดจำหน่ายให้แก่ผู้ค้าปลีกในต่างประเทศต่อไป

4)ผู้รับรวม จำหน่ายผลผลิตคำถ้าไอยوبแห้งที่รับรวมจากผู้ผลิตรายย่อยให้แก่ผู้รับรวมและผู้ส่งออก หรือผู้ผลิตผู้รับรวมและผู้ส่งออก

5)ผู้รับรวมและผู้ส่งออก จำหน่ายผลผลิตคำถ้าไอยوبแห้งให้แก่ผู้นำเข้าจากต่างประเทศ เพื่อจำหน่ายให้กับผู้ค้าปลีกในต่างประเทศเพื่อจำหน่ายให้ผู้บริโภคในต่างประเทศต่อไป

6)ผู้นำเข้าคำถ้าไอยوبแห้ง จำหน่ายให้แก่ผู้ค้าปลีกในต่างประเทศ เพื่อจำหน่ายให้แก่ผู้บริโภคต่อไป



รูปที่ 9 โครงสร้างตลาดและวิธีตลาดผลิตภัณฑ์ลำดับอยู่ในประเทศ

ที่มา : สำนักวิจัยเศรษฐกิจการเกษตร(2543)

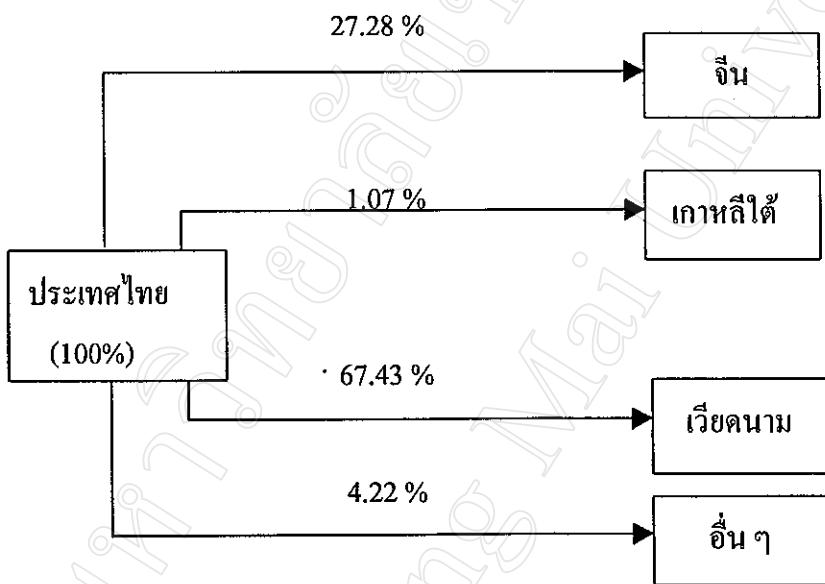
จากการพิจารณาในด้านโครงสร้างตลาดผลิตภัณฑ์ลำดับอยู่ในประเทศ ในปี 2543 พบว่า ตลาดของผลิตภัณฑ์ลำดับอยู่ในประเทศมีลักษณะพิเศษแตกต่างจากสินค้าอื่นๆ กล่าวคือ เป็นสินค้าที่สนองความต้องการของผู้บริโภคจากต่างประเทศเป็นส่วนใหญ่ โดยเฉพาะประเทศไทย แตกต่างกันในด้านของแหล่งที่มาของผลิตภัณฑ์เท่านั้น โดยในปีการผลิต 2543 นั้นแหล่งผลิตที่สำคัญของผลิตภัณฑ์ลำดับอยู่ในประเทศมาจากเกษตรกรผู้ผลิตรายย่อยร้อยละ 63.86 จากผู้ผลิตและผู้ร่วบรวม ร้อยละ 24.4 จากผู้ผลิต ผู้ร่วบรวมและผู้ส่งออก ร้อยละ 11.74

ในด้านวิธีตลาดของผลิตภัณฑ์ลำดับอยู่ในประเทศ ในปี 2543 พบว่าวิธีตลาดของผลิตภัณฑ์ลำดับอยู่ในประเทศจากแหล่งผลิตผู้ผลิตรายย่อย ผู้ผลิตและผู้ร่วบรวม ผู้ผลิต ผู้ร่วบรวมและผู้ส่งออก จะผ่านไปยังผู้ร่วบรวม ผู้ร่วบรวมและผู้ส่งออก จนไปถึงผู้นำเข้า

3.2.4 การตลาดผลิตภัณฑ์สำหรับต่างประเทศ

ตลาดผลิตภัณฑ์สำหรับต่างประเทศที่สำคัญเป็นตลาดในต่างประเทศ ส่วนตลาดภายในประเทศนั้นมีความสำคัญน้อยมากจะเป็นการบริโภคเพียงเล็กน้อยเท่านั้นเอง ซึ่งในด้านการตลาดของผลิตภัณฑ์สำหรับต่างประเทศนั้น สามารถแยกออกเป็นตลาดตามชนิดของผลิตภัณฑ์ได้ดังนี้

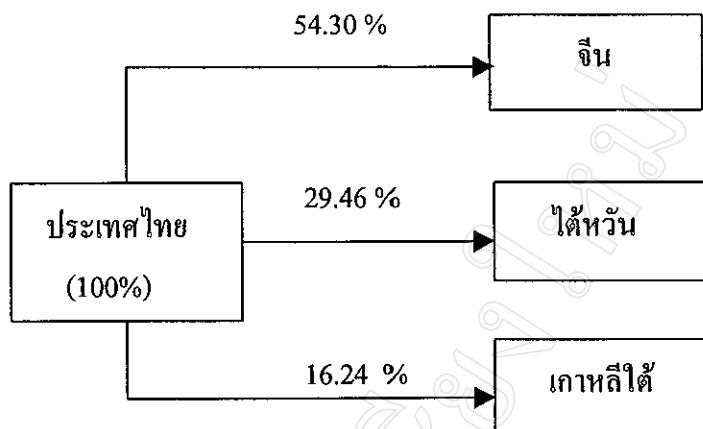
1) ตลาดผลิตภัณฑ์สำหรับต่างประเทศแบบทั่วไป เป็นตลาดที่ใหญ่ที่สุดและมีคุณภาพดี ตลาดที่สำคัญได้แก่ ประเทศไทย ร้อยละ 27.28 ประเทศเวียดนาม ร้อยละ 67.43 ซึ่งสำหรับต่างประเทศที่เข้าไปในประเทศเวียดนาม เป็นสำหรับต่างประเทศที่จะส่งต่อไปยังประเทศจีนต่อหนึ่ง และประเทศไทยได้ร้อยละ 1.07 และประเทศอื่นๆ ร้อยละ 4.22 อาร์ที เช่น ประเทศสิงคโปร์ มาเกเดเชีย ไต้หวัน



รูปที่ 10 การกระจายผลผลิตสำหรับต่างประเทศแบบทั่วไป

ที่มา : สำนักวิจัยเศรษฐกิจการเกษตร (2543)

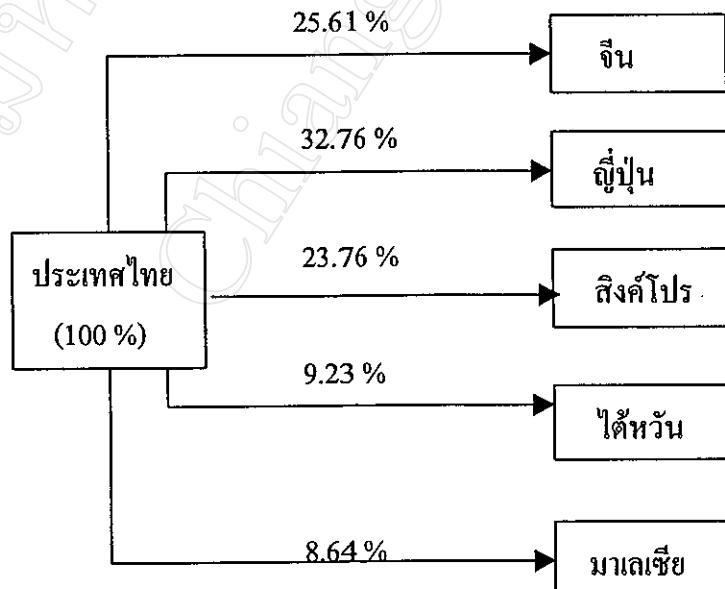
2) ตลาดผลิตภัณฑ์สำหรับต่างประเทศแบบแกะเนื้อ จะเป็นตลาดของสำหรับต่างประเทศที่มีคุณภาพค่อนข้างดี เนื่องจากวัตถุคุณภาพที่นำมาผลิตเป็นสำหรับต่างประเทศแบบแกะเนื้อนั้นเป็นแบบคลาสสิก ซึ่งตลาดที่สำคัญของสำหรับต่างประเทศแบบแกะเนื้อที่สำคัญได้แก่ ประเทศไทยร้อยละ 54.30 ประเทศไต้หวันร้อยละ 29.46 ประเทศ กานดา ร้อยละ 16.24 ซึ่งโดยเฉพาะกานดาจะนำเข้าเพื่อนำไปใช้เป็นส่วนประกอบของยา



รูปที่ 11 การกระจายผลผลิตลำไยอบแห้งแบบแกงเนื้อ

ที่มา : สำนักวิจัยเศรษฐกิจการเกษตร (2543)

3) ตลาดผลิตภัณฑ์ลำไยอบแห้งแบบแกงเนื้อสีทอง จะเป็นตลาดลำไยอบแห้งที่มีคุณภาพดี มีราคาค่อนข้างสูง มีการคัดเกรด บรรจุหินห่อที่สวยงาม ตลาดของลำไยอบแห้งแบบแกงเนื้อสีทอง ที่สำคัญได้แก่ ตลาดประเทศไทย ญี่ปุ่น ร้อยละ 32.76 ประเทศไทย ร้อยละ 25.61 ไต้หวัน ร้อยละ 23.76 ประเทศสิงคโปร์ ร้อยละ 9.23 ประเทศมาเลเซีย ร้อยละ 8.64 โดยเฉพาะญี่ปุ่นจะนำเข้าเฉพาะ ลำไยอบแห้งแบบแกงเนื้อสีทองเกรดคัดพิเศษเท่านั้น



รูปที่ 12 การกระจายผลผลิตลำไยอบแห้งแบบแกงเนื้อสีทอง

ที่มา : สำนักวิจัยเศรษฐกิจการเกษตร (2543)

จากปริมาณ และมูลค่าการส่งออกผลิตภัณฑ์สำหรับไปยุโรปในปี 2543 เห็นได้ว่า ตลาดส่งออกที่สำคัญ 5 อันดับแรกของประเทศไทย อันดับหนึ่งได้แก่ ประเทศเวียดนาม มีปริมาณและมูลค่าการส่งออก ร้อยละ 67.43 และ 62.63 ตามลำดับ อันดับสองได้แก่ประเทศจีน มีปริมาณและมูลค่า การส่งออกร้อยละ 27.28 และ 29.48 ตามลำดับ อันดับสามได้แก่ประเทศอินเดีย มีปริมาณและมูลค่า ร้อยละ 1.07 และ 1.92 อันดับสี่ได้แก่ประเทศสิงคโปร์ มีปริมาณและมูลค่า ร้อยละ 0.53 และ 2.69 อันดับที่ห้าได้แก่ประเทศแคนาดา มีปริมาณและมูลค่าการส่งออก ร้อยละ 0.06 และ 0.73 ตามลำดับ และประเทศอื่น ๆ ซึ่งตลาดส่งออกประเทศไทยมีส่วนแบ่งการตลาดที่สูงมาก เป็นช่องทางผ่านของสำหรับประเทศไทยก่อนเข้าสู่ประเทศจีนอีกต่อหนึ่งสาเหตุเนื่องมาจากการที่ผ่านเข้าทางช่องกงมีอัตราที่สูง ผู้นำเข้าจึงหันไปนำเข้าสำหรับโดยผ่านช่องทางทางประเทศเวียดนาม ซึ่งมีอัตราภาษีศุลกากรที่ต่ำกว่า เป็นการลดต้นทุนในการดำเนินการของผู้นำเข้า (ตารางที่ 4)

ตารางที่ 4 ปริมาณและมูลค่าการส่งออกสำหรับไปต่างประเทศ ปี 2543

ประเทศ	ปริมาณ(ตัน)	ร้อยละ	มูลค่า(ล้านบาท)	ร้อยละ
จีน	15,253.613	27.28	711.763	29.48
สิงคโปร์	301.008	0.53	64.903	2.69
เกาหลีใต้	599.053	1.07	46.399	1.92
มาเลเซีย	91.174	0.16	5.048	0.21
สาธารณรัฐอาณาจักร	22.156	0.03	0.712	0.02
แคนาดา	36.952	0.06	17.697	0.73
ฝรั่งเศส	4.422	0	0.933	0.03
เวียดนาม	37,699.972	67.73	1,512.599	62.63
อื่น ๆ	1,895.650	3.44	54.810	2.29
รวม	55,904	100	2,414.867	100

ที่มา : กรมศุลกากร

หมายเหตุ : ตัวเลขในวงเล็บหมายถึงร้อยละของปริมาณสำหรับไปยุโรปและร้อยละของมูลค่าสำหรับไปยุโรป

ในส่วนของปริมาณและมูลค่าการส่งออกจำไชยอนแห่งแรกเป็นรายประเทศในปี 2543 เมื่อเปรียบเทียบกับค่าเฉลี่ยปริมาณและมูลค่าของปี 2539-2542 พบว่า ประเทศไทย มีปริมาณและมูลค่าการนำเข้าที่ลดลงจากค่าเฉลี่ยปริมาณและมูลค่าของปี 2539-2542 จำนวนร้อยละ 93.64 และ 87.5 ลดลงในปี 2543 เหลือปริมาณและมูลค่า ร้อยละ 27.28 และ 29.48 เนื่องจากผู้นำเข้า จากประเทศไทย หันมานำเข้าจำไชยอนแห่งจากประเทศไทยผ่านช่องทางทางประเทศเวียดนาม ส่วนปริมาณและมูลค่าการส่งออกจำไชยอนแห่งไปยังประเทศอื่น ๆ ในปี 2543 มีปริมาณและมูลค่าสูงกว่าปริมาณและมูลค่าเฉลี่ยของปี 2539-2542 โดยเฉพาะประเทศเวียดนาม มีปริมาณและมูลค่าสูงกว่าค่าเฉลี่ยในปี 2539-2542 เป็นอันมาก จากปริมาณและมูลค่าร้อยละ 1.39 และ 1.47 มาเป็นปริมาณและมูลค่าร้อยละ 67.73 และ 62.63 ตามลำดับ สาเหตุดังที่ได้กล่าวมาแล้ว ส่วนประเทศอื่น ๆ นั้นเนื่องจากจำไชยอนแห่งเป็นที่รู้จักและนิยมบริโภคกันแพร่หลายมากขึ้น โดยเฉพาะผู้บริโภคที่มีเชื้อสายจีนที่อาศัยอยู่ในประเทศต่าง ๆ นิยมบริโภคจำไชยอนแห่งมากขึ้น (ตารางที่ 5)

ตารางที่ 5 ปริมาณและค่าการซื้อขายสำหรับปี 2539-2543 และเป้าหมายประจำปี

39

ประเภท	2539				2540				2541				2542				2543			
	ปริมาณ (ตัน)	ค่า (ล้านบาท)																		
สูบ	25,705	952.97	36,432	1,955.42	734.00	58.41	5,962	346.41	17208.25	93.64	828.3	87.5	5253.612	(27.28)	711.763	(29.48)				
สิงคโปร์	140	26.49	221	50.20	38.00	8.95	125	31.03	131	(1.4)	29.166	(3.06)	301.008	(0.53)	64.903	(2.69)				
เกาหลั่ว	31	3.72	316	41.98	-	-	-	-	173.5	(9.4)	22.847	(2.32)	599.053	(1.07)	46.399	(1.92)				
มาเลเซีย	54	5.47	96	11.33	15.00	3.86	34	5.06	49.75	(.27)	6.428	(.65)	91.174	(0.16)	5.048	(0.21)				
สหราชอาณาจักร	40	6.80	1	0.03	0.25	0.09	2	0.10	10.72	(.05)	1.75	(0.18)	22.156	(0.03)	0.712	(0.02)				
แคนาดา	7	2.09	13	4.93	3.00	0.71	62	9.48	21.25	(0.11)	4.3	(0.45)	36.952	(0.06)	17.697	(0.73)				
ญี่ปุ่น	3	0.92	7	2.65	3.00	1.15	2	0.95	3.75	(0.02)	1.41	(0.14)	4.442	(0)	0.933	(0.03)				
เวียดนาม	-	-	-	-	0.50	0.04	513	28.93	256.75	(1.39)	14.48	(1.47)	37699.95	(67.73)	1,512.599	(62.63)				
สินค้า	870	47.60	989	76.33	152.25	12.26	70	14.79	520.312	(2.82)	37.74	(3.9)	1,895.65	(3.44)	54.81	(2.29)				
รวม	26,850	1,046.06	38,075	2,142.86	946.00	85.46	6,770	436.73	18,375.28	(100)	946.42	(100)	55,904	(100)	2,414.867	(100)				

หมายเหตุ : กรมศุลกากร

3.2.5 ปริมาณและราคาของผลิตภัณฑ์สำหรับการส่งออก

ในปีการผลิต 2543 ผลผลิตสำหรับการส่งออกที่น้ำไปเปรียบเป็นผลิตภัณฑ์สำหรับการส่งออก 161,289 ตัน ส่วนใหญ่เป็นผลิตภัณฑ์สำหรับการส่งออกแบบบอนทั้งเปลือก ในปี 2543 ประเทศไทยส่งออกค่าสำหรับการส่งออกแบบบอนทั้งเปลือกไปยังต่างประเทศ ทั้งหมด จำนวน 55,904 ตัน มูลค่า 2,412.86 ล้านบาท ซึ่งเมื่อเปรียบเทียบกับค่าเฉลี่ยปริมาณของการส่งออกในปี 2539-2542 พบว่ามีปริมาณสูงกว่า จากปริมาณค่าเฉลี่ยในปี 2539-2542 จำนวน 18,160 ตัน ค่าเฉลี่ยปริมาณเพิ่มขึ้นร้อยละ 186 ในปี 2543 มีปริมาณส่งออก จำนวน 55,904 ตัน คิดเป็นปริมาณที่เพิ่มขึ้น ร้อยละ 207 ซึ่งสูงกว่าถึงร้อยละ 121 ส่วนมูลค่าการส่งออกเมื่อเปรียบเทียบกับค่าเฉลี่ยในปี 2539-2542 พบว่ามีมูลค่าการส่งออกที่สูงกว่า จากมูลค่าการส่งออกเฉลี่ยในปี 2539-2542 มีมูลค่า 927.77 ล้านบาท ค่าเฉลี่ยมูลค่าเพิ่มขึ้นร้อยละ 172 ในปี 2543 มีมูลค่าการส่งออก จำนวน 2,414.864 ล้านบาท คิดเป็นปริมาณที่เพิ่มขึ้นร้อยละ 260 ซึ่งสูงกว่าถึงร้อยละ 88 ในด้านของราคานเฉลี่ยของสำหรับการส่งออกในปี 2543 เมื่อเปรียบเทียบกับราคานเฉลี่ยในปี 2539-2542 พบว่า ราคานเฉลี่ยของปี 2543 มีอัตราเพิ่มที่ลดลงจากปี 2539-2542 คือจากราคานเฉลี่ยของปี 2539-2542 ลดลงร้อยละ 4.5 แต่ปี 2543 ราคานเฉลี่ยลดลงถึงร้อยละ 30.89

จากเปรียบเทียบการเปลี่ยนแปลงของปริมาณ มูลค่าและราคานเฉลี่ยของสำหรับการส่งออกแบบบอนทั้งเปลือกในปี 2543 เปรียบเทียบกับค่าเฉลี่ยในปี 2539-2542 จะเป็นได้ว่า ในด้านปริมาณ และมูลค่าการส่งออกมีสัดส่วนการส่งออกที่มีปริมาณและมูลค่าเพิ่มขึ้นทุก ๆ ปี เนื่องจากค่าสำหรับการส่งออกที่นิยมของผู้บริโภคในตลาดต่างประเทศ ประกอบกับเกยตกรัฐบาลสำหรับหันมาดำเนินการผลผลิตสำหรับการส่งออกเป็นสำหรับการส่งออกมากขึ้น แต่ในด้านการเปลี่ยนแปลงของราคานเฉลี่ย สำหรับการส่งออก มีการเปลี่ยนแปลงในอัตราที่ลดลง เนื่องจากว่าในปีการผลิต 2543 ปริมาณผลผลิต สำหรับการส่งออกมาก ทำให้เกยตกรัฐบาลสำหรับการส่งออกเป็นสำหรับการส่งออกมาก ทำให้ผลผลิตสำหรับการส่งออกในตลาดมีปริมาณมากกว่าความต้องการ ประกอบกับคุณภาพของสำหรับการส่งออกไม่ได้มาตรฐาน ทำให้ผู้นำเข้าประสบภาวะขาดทุนและกำหนดราคารับซื้อต่ำลง เพื่อลดความเสี่ยงในด้านคุณภาพของสำหรับการส่งออก เมื่อถึงตลาดปลายทาง (ตารางที่ 6)

ตารางที่ 6 ปริมาณ มูลค่า ราคาเฉลี่ย ของผลิตภัณฑ์สำเร็จ แบบบันทึกเปลือก ปี 2539-2543

ปี	ปริมาณ (ตัน)	%การ เปลี่ยน แปลงปริมาณ	มูลค่า (ล้านบาท)	%การ เปลี่ยน แปลงมูล ค่า	ราคาเฉลี่ย (บาท)	เปอร์เซ็นต์ การ เปลี่ยนแปลง ราคา
2539	26,850	-	1,046.061	-	38.95	-
2540	38,075	+41	2,142.864	+104	56.28	144
2541	946	-97	85.457	-96	90.33	166
2542	6,770	+615	436.727	+510	64.50	-28
% การเปลี่ยน แปลงเฉลี่ยปี 2539- 2542	18,160	186	927.77	172	62.51	-4.5
2543	55,904	207	2,414.864	260	43.20	-30.89

ที่มา : ศูนย์สารสนเทศเศรษฐกิจการค้า กรมเศรษฐกิจการพาณิชย์ โดยความร่วมมือของศุลกากรและ
จากการคำนวณ

3.3 การบริหาร จัดการด้านการตลาดผลิตภัณฑ์สำเร็จ แบบบันทึกเปลือก

การศึกษาด้านการบริหารจัดการด้านการตลาดของผลิตภัณฑ์สำเร็จ แบบบันทึกเปลือก เป็นการศึกษาถึงกระบวนการจัดการผลิตภัณฑ์สำเร็จ แบบบันทึกเปลือก ตั้งแต่การรวบรวมจากผู้ผลิตจนถึงผู้นำเข้าจากต่างประเทศ ซึ่งผลการศึกษาด้านการบริหาร จัดการด้านการตลาดของผลิตภัณฑ์สำเร็จ พอสรุปได้ดังนี้

3.3.1 การรวมรวม

การรวมสำเร็จของผู้ประกอบการค้าประเภทต่าง ๆ ที่คล่องมาเข้าด้วยกัน สามารถกระทำได้ 3 ทาง ได้แก่ การผลิตเอง การรวบรวมจากผู้ผลิตรายย่อยทั่วๆ ไป หรือรวบรวมจากกลุ่มค้าพันธมิตร หรือลูกค้าสมาชิกหรือสมาชิกที่ได้มีการติดต่อคงทางการค้ากันด้วยว่า ผู้รวบรวมรายใหญ่ ๆ จะมีสำนักงานรับซื้อผลผลิตที่เป็นหลักแหล่งแน่นอน อาจเป็นบ้านพัก อาคารพาณิชย์ โภดัง หาก

ผู้ประกอบการค้าที่เป็นโรงงานแหล่งรับซื้อก็จะเป็นโรงงานนั่นเอง ซึ่งแหล่งรับซื้อมักติดเส้นทาง คุณภาพ ผู้ผลิตรายย่อยที่ต้องการขายผลผลิตจะต้องนำผลผลิตมาขายยังแหล่งรับซื้อ ซึ่งอาจนำเสนอ ตัวอย่างมาให้ผู้รับซื้อตีราคาก่อน เมื่อพอใจราคาจึงนำผลผลิตมาขายหรือนำผลผลิตมาขายโดยไม่ ต้องตีราคามาก่อนก็ได้ ในกรณีนี้ผู้ขายผลผลิตมักจะสืบรวมาก่อนเป็นการล่วงหน้าว่าผู้ซื้อรายใด ได้ราคาเป็นอย่างไร เมื่อตัดสินใจจะขายให้ใครก็จะขนผลผลิตไปขายยังแหล่งรับซื้อโดยตรงเมื่อผู้ รับซื้อผลผลิตได้เห็นสินค้าจะตีราครับซื้อ ซึ่งส่วนใหญ่การรับซื้อลำไยอบแห้งเฉพาะเนื้อจะเป็น การตีราคามาตามเกรดของผลผลิต โดยการประเมินคร่าว ๆ ด้วยสายตาจากสีและลักษณะเนื้อของ ผลผลิต ส่วนลำไยอบแห้งทั้งเปลือกจะตีราคามาตามเกรด ซึ่งผู้ขายอาจคัดมาก่อนหรือผู้ซื้อมีเครื่องคัด เกรดบริการให้ฟรี เมื่อรู้เกรดแล้วจึงตีราคা

ในด้านสถานภาพการแบ่งขันในการรับซื้อผลผลิต เนื่องจากผู้ผลิตลำไยอบแห้งรายย่อยมี จำนวนมาก การรับซื้อผลผลิตลำไยอบแห้งในลักษณะผู้ประกอบการค้าคงยังรับซื้อผลผลิตอยู่ ณ แหล่งรับซื้อของตน ผู้ผลิตรายย่อยที่ต้องการขายผลผลิตต้องนำผลผลิตไปขายยังจุดรับซื้อเหล่านั้น ลักษณะเช่นนี้เป็นลักษณะการค้าที่เรียกว่า “ตลาดผู้ซื้อ” อย่างไรก็ตาม ผู้ประกอบการค้าลำไยอบแห้ง ส่วนใหญ่มักจะรับคำสั่งซื้อจากผู้นำเข้ามาก่อน จึงรู้ว่าตนเองต้องซื้อผลผลิตจำนวนมากเท่าใดจึงจะพอ เพียงและต้องสั่งมอบผลผลิตเมื่อใด ในบางครั้งก็ต้องใช้กลยุทธ์การขึ้นราครับซื้อ เพื่อให้ได้ผลผลิต ในปริมาณที่ต้องการ ซึ่งโดยปกติผู้ประกอบการรายย่อยจะขายผลผลิตให้แก่ ผู้ประกอบการค้าที่ได้ ราครับซื้อสูงก่อน

3.3.2 คัดเกรดและบรรจุภัณฑ์

ในด้านการจัดการคุณภาพของผลผลิตภัณฑ์ลำไยอบแห้ง มีการกำหนดมาตรฐานคุณภาพ สำหรับ ลำไยอบแห้ง โดยสามารถแบ่งออกได้ดังนี้

ลำไยอบแห้งแบบทั้งเปลือก แบ่งคุณภาพออกตามขนาดของผลผลิตเป็นเกรดต่าง ๆ ดังนี้

เกรด AA ผลลำไยมีขนาดเส้นผ่าศูนย์กลาง 24 - 27 มิลลิเมตร

เกรด A ผลลำไยมีขนาดเส้นผ่าศูนย์กลาง 21 - 23 มิลลิเมตร

เกรด B ผลลำไยมีขนาดเส้นผ่าศูนย์กลาง 17 - 20 มิลลิเมตร

เกรด C ผลลำไยมีขนาดเส้นผ่าศูนย์กลาง 17 มิลลิเมตร

เกรด รวม ไม่มีการคัดขนาดของผลลำไย

นอกจากนี้คุณลักษณะเพิ่มเติมของลำไยอบแห้งทั้งเปลือกที่ตลาดต้องการ จะประกอบไป ด้วยเปลือกไม่แตก ไม่บุบ สีเปลือกมีสีน้ำตาล ไม่มีรอยเปื้อนเนื้อลำไยต้องแห้งมีความชื้นไม่เกิน 18% ไม่มีมอดหรือแมลงอื่นทำลาย

สำหรับการประเมินคุณภาพของความสัมพันธ์ในชุมชน ให้ใช้แบบประเมินคุณภาพของความสัมพันธ์ในชุมชน แบบที่ได้รับการพัฒนาและทดสอบแล้ว ซึ่งจะช่วยให้ได้ผลลัพธ์ที่แม่นยำและเชื่อถือได้

เกรด A หมายถึง ลำไยอบแห้งเฉพาะเนื้อที่ทำการคลายความชื้นไม่เกิน 18% เนื้อ ลำไยเกรด A มีสีเหลืองทอง มีขนาดผลสม่ำเสมอ ไม่ขาด ไม่มีสิ่งเจือปน ใช้บริโภคได้ทันที แม้จะองุ่นผลไม้แห้งอื่น ๆ

เกรทคลาส หมายถึง ลำไยบอนแห่งเฉพาะเนื้อที่ทำจากลำไยร่วงมาครัววันເອນเฉพาะเนื้อ แซ่สารະลາຍໂປແຕສະເໝີມແມດາໄບຫຼັກໄຟທ໌ นำไปປົບຈານແຮງ ແລະ ຄວາມຊື່ນໄໝເກີນ 18% ເນື້ອດຳໄຢເກຣດ
ຄະລະມືສີທອງ ແຕ່ຂາດພລໄມ່ສໍາໝັ້ນສອມ ມີຮອຍໜີກຂາດນາງເລັກນົ້ອຍ ໄນມີສິ່ງເຈື້ອປັນໃຊ້ບຣິໂກຄໄດ້ທັນທີ
ເໜືອນພລໄມ້ແຮງອື່ນໆ

คำไวยโอนแห่งเลขพำเนื้อศีน้ำติด แบ่งคุณภาพตามศีและถักยูงเนื้ือของคำไทย เป็น

เกรทตัด หมายถึง ลำไยอบแห้งเนื้อที่ทำการแกะเนื้อลำไยจากลำไยอบแห้งทั้งเปลือกที่เก็บ
แห้งและนำมาตากหรืออบจนแห้ง ลักษณะลำไยจะมีสีน้ำตาลอ่อน และน้ำตาลแดงมีลักษณะยัง^{เป็นผล} ความชื้นไม่เกิน 18% ใช้ทำน้ำลำไยหรือส่วนผสมของยาจีน

เกรดร่วม หมายถึง คำไวยโอบแห่งเฉพาะเนื้อที่ทำจากการแกะเนื้อคำไวยโอบแห่งทั้งเปลือกกลักษณ์เนื้อเป็นสีน้ำตาลแดงและน้ำตาลดำ ผลไม่สมบูรณ์ มีสิ่งที่อ่อนล้าอยู่ในเปลือก เช่น ใบไม้ร่วง หรือส่วนผสมยาจีน

ข้อสังเกต สำหรับการคัดเกรดลำไยอนแห้งกึ่อ ลำไยอนแห้งทั้งเปลือกนั้นการคัดเกรด
กระทำโดยการใช้เครื่องคัดเกรดตามขนาดของผลลำไย ทำให้การคัดเกรดมีความถูกต้อง เที่ยงตรง
เป็นที่ยอมรับทั้งผู้ซื้อและผู้ขาย ส่วนการคัดเกรดลำไยอนแห้งเฉพาะเนื้อน้ำ ยังไม่มีเครื่องมือแยก
แยกสีและลักษณะของเนื้อลำไยที่ได้ความถูกต้องแม่นยำเลย การคัดเกรดแยกกันด้วยสายตาผู้
รับซื้อและด้วยเหตุผลที่ตลาดลำไยอนแห้งเป็นตลาดของผู้ซื้อ ผู้ซื้อจึงมีโอกาสเอกสารค่าปรีบบผู้ขาย
โดยเฉพาะผู้ผลิตรายย่อยในเรื่องของเกรดลำไยอนแห้งเฉพาะเนื้อได้มาก

ในด้านการบรรจุภัณฑ์ของลำไยอบแห้งทั้งเปลือกและเฉพาะเนื้อจะมีความแตกต่างกัน
บรรจุภัณฑ์ลำไยอบแห้งทั้งเปลือกจะบรรจุในถุงพลาสติกขนาด 15 และ 20 กิโลกรัม แล้วบรรจุลง
ในกล่องกระดาษอีกชั้นหนึ่ง ซึ่งกล่องกระดาษอาจมีตราของผู้ส่งออกแต่ละรายด้วย ส่วนการบรรจุ
ภัณฑ์ของลำไยอบแห้งเฉพาะเนื้อจะบรรจุในถุงพลาสติกขนาด 20 กิโลกรัม แล้วบรรจุลงในปืนแล้ว
จึงบรรจุลงในกล่องกระดาษอีกชั้นหนึ่ง แต่ถ้าหากเป็นการบรรจุเพื่อจำหน่ายปลีกตลาดในประเทศ
จะบรรจุในถุงพลาสติกขนาด 250 – 500 กรัม/ถุง หรือบรรจุในกล่องพลาสติก ขนาด 250 – 500 กรัม ซึ่ง
จะมีการคัดรายที่หัวของผู้ผลิตไว้ที่ข้างกล่องด้วย

3.3.3 การเก็บรักษาและการขนส่ง

ผู้ประกอบการค้ามักไม่มีการเก็บรักษาผลผลิตก่อนจำหน่าย เนื่องจากตลาดคำว่า “ขายอ่อนแห้ง” มีระยะเวลาที่สั้น ผู้ประกอบการควรรวบรวมผลผลิตได้ก่อนจะขายออกไปทันที การเก็บรักษาจะเป็นการเก็บเพียงระยะ เวลาสั้น ๆ โดยการคัดเกรดแล้วบรรจุในถุงพลาสติกแล้วบรรจุในกล่องกระดาษขนาด 15-20 กิโลกรัม วางซ้อนกันในโกดังที่มีคิชชิต ซึ่งถ้าหากเป็นผู้ประกอบการรายใหญ่ ทั้งรวมรวมและส่งออกเมื่อระยะเวลานานขึ้นจะเก็บผลผลิตลำไยอ่อนแห้งไว้ในห้องเย็นในอุณหภูมิประมาณ $6 - 9^{\circ}\text{C}$ ซึ่งสามารถที่จะเก็บรักษาผลผลิตลำไยอ่อนแห้งได้เป็นระยะเวลาหนึ่งปี ๆ ได้

ส่วนลำไยอ่อนแห้งเนื้อร่วนรวมและผู้ผลิตไม่นิยมเก็บไว้นาน เนื่องจากว่าจะทำให้สีของลำไยเปลี่ยนไป เมื่อนานขึ้นโดยสีของเนื้อลำไยจะเปลี่ยนจากสีทองเป็นสีน้ำตาลเข้มภายในระยะเวลาประมาณ 30 วันซึ่งทำให้ผู้ค้าไม่มีการเก็บผลผลิตไว้เลี้ยงทำการผลิตตรวจน้ำแล้วส่งไปจำหน่ายยังตลาดของผู้บริโภค อย่างรวดเร็ว

ในส่วนของการขนส่งผลิตภัณฑ์ลำไยอ่อนแห้ง ผู้ประกอบการส่วนใหญ่จะต้องทำการขนส่งสินค้าให้แก่ผู้นำเข้าจากต่างประเทศ โดยการจัดหาพาหนะขนส่ง การบรรจุหินห่อ ให้กับผู้นำเข้าจากต่างประเทศ โดยผู้นำเข้าจากต่างประเทศเป็นผู้รับการค่าขนส่งทั้งหมด ซึ่งการขนส่งผลิตภัณฑ์ลำไยอ่อนแห้งเพื่อส่งออกไปยัง ประเทศจีน ในปี 2543 มีการขนส่งไปยังตลาดต่างประเทศผ่านช่องทาง 5 ช่องทาง คือ

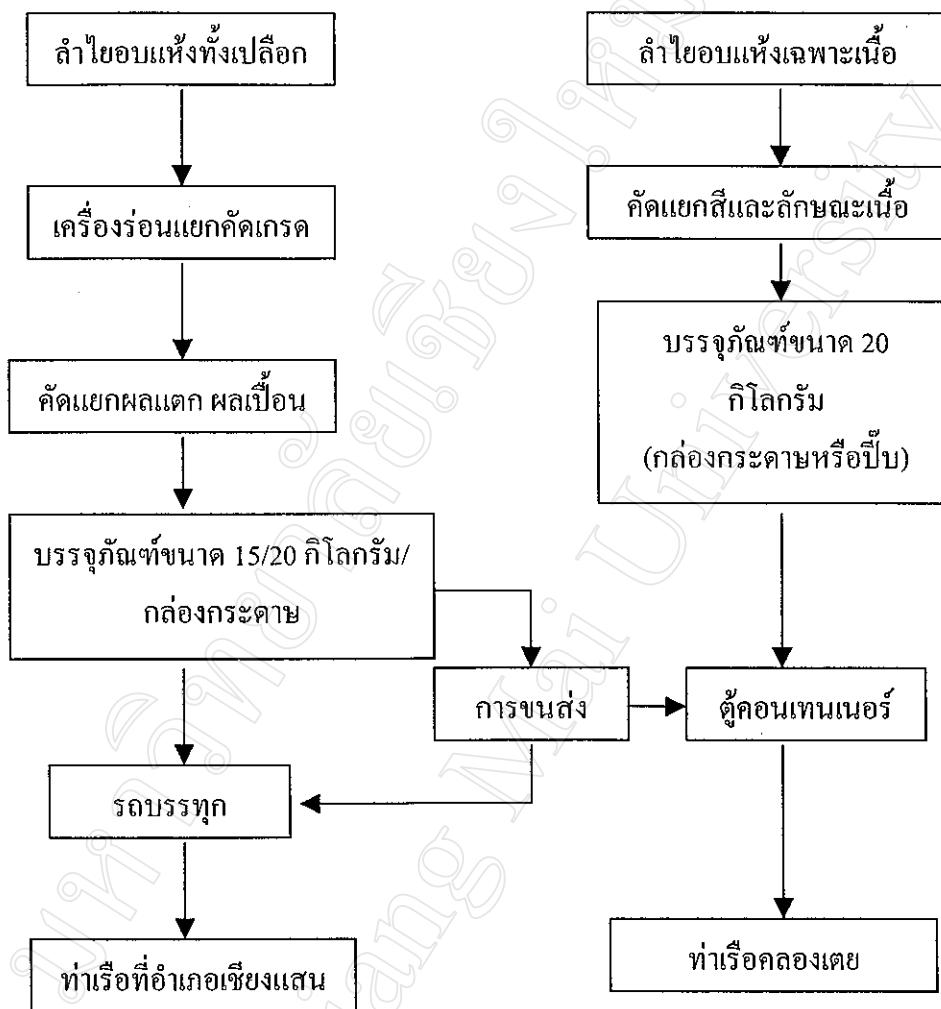
1) เส้นทางที่นำเข้าโดยผ่านท่าเรือที่อันกอกเชียงແสน จังหวัดเชียงราย โดยล่องตามแม่น้ำโขงผ่าน ประเทศไทย พม่า และ ไปขึ้นที่เมืองท่าซือเหมา ของประเทศจีน

2) เส้นทางผ่านท่าเรือคลองเตย แหลมฉบัง แล้วไปขึ้นที่เมืองท่าเสินเจิ้น ของประเทศจีน

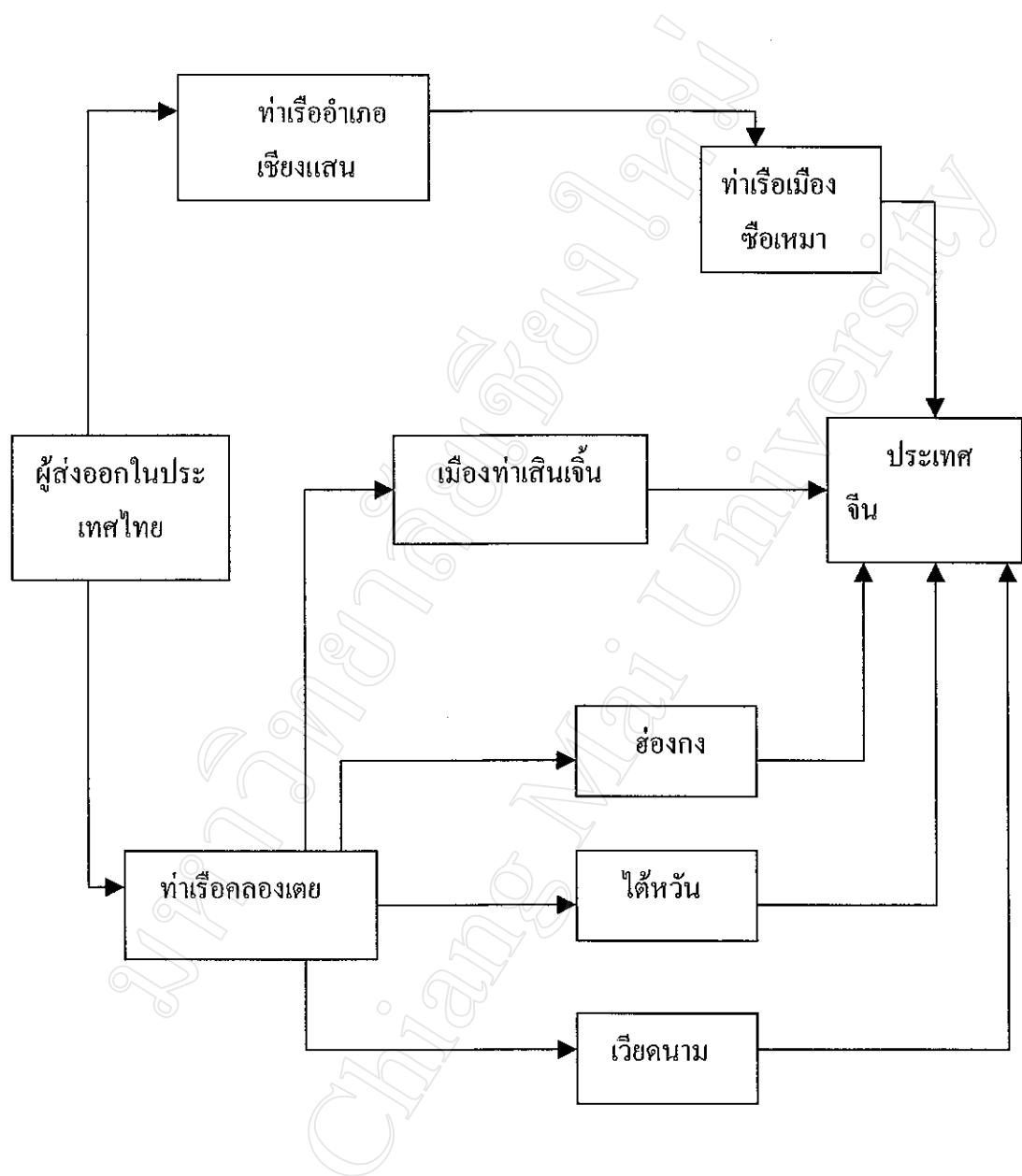
3) เส้นทางผ่านท่าเรือคลองเตย แหลมฉบัง แล้วไปขึ้นที่ช่องกง แล้วต่อไปยังประเทศจีนอีกทอดหนึ่ง

4) เส้นทางผ่านท่าเรือคลองเตย แหลมฉบัง แล้วไปขึ้นที่ประเทศไทยได้หัวนันและจะถูกส่งต่อไปยังประเทศจีโนอีกทอดหนึ่ง

5) เส้นทางผ่านท่าเรือคลองเตย แหลมฉบัง แล้วไปขึ้นที่ประเทศไทยเวียดนามแล้วส่งต่อไปยังประเทศจีโนอีกทอดหนึ่ง



รูปภาพที่ 13 แสดงขั้นตอนการเตรียมการในการส่งออกล้างขอนแห้ง



รูปที่ 14 ช่องทางการเคลื่อนย้ายคำไทยบนแห่งจากประเทศไทยไปประเทศจีน

3.3.4 มาตรการที่เกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรมแปรรูปสำหรับส่งออก

1) มาตรการควบคุมการนำเข้าและส่งออกของกระทรวงพาณิชย์

มาตรการควบคุมการนำเข้าสำหรับส่งออกของกระทรวงพาณิชย์เรื่องการนำเข้าสินค้าเข้ามาในราชอาณาจักร พ.ศ. 2525 ในสำหรับสินค้าที่ต้องขออนุญาตก่อนในการนำเข้า และมีกำหนดอัตราภาษีการนำเข้าในอัตรา率อย่าง 60 ของราคาน้ำหนัก และแก้ไขตามข้อตกลงโดยลดอัตราภาษีเหลือขั้นสูงไม่เกินร้อยละ 30

มาตรการควบคุมการส่งออกสำหรับส่งออกนี้ ไม่มีมาตรการในการควบคุมการส่งออกแต่อย่างใด

2) มาตรการการนำเข้าสำหรับประเทศต่างประเทศ

มาตรการนำเข้าสำหรับประเทศต่างประเทศ แยกออกเป็น 2 มาตรการ คือ

มาตรการด้านภาษี (ภาษีนำเข้า) และมาตรการที่ไม่ใช้ภาษี โดยหั้งสองมาตรการจะแตกต่างกันตาม ประเภทผู้นำเข้า ดังนี้

มาตรการด้านภาษีนำเข้าสำหรับประเทศต่างประเทศ ประเทศของ Kong สิงคโปร์ ออสเตรเลีย แคนนาดา สหรัฐอเมริกา ไม่เก็บภาษีนำเข้า ส่วนประเทศญี่ปุ่น คิดอัตรา率อย่าง 5 เก้าหลีได้ ร้อยละ 47 อินโดเนเซียร้อยละ 25

ในส่วนมาตรการที่ไม่ใช้ภาษี ต้องมีใบอนุญาตจากส่วนงานของรัฐแต่ละประเทศ ซึ่งประเทศเกาหลีและออสเตรเลีย ห้ามน้ำหนักสำหรับสินค้าที่ต้องตรวจสอบสารตกค้างในสำหรับสินค้าที่จะนำเข้าและต้องติดฉลาก บรรจุหินห่อให้ถูกต้อง และไม่อนุญาตให้มีสารตกค้าง SO_2 บนเปลือกและเนื้อสำหรับสินค้าที่ส่วนประเทศสหราชอาณาจักร ต้องได้รับใบอนุญาตจากการตรวจสอบแต่ละประเทศก่อนการนำเข้า โดยเฉพาะสหราชอาณาจักรไม่อนุญาตให้นำเข้าสำหรับสินค้าที่มีสารตกค้างในส่วนของสารเคมีที่ต้องห้ามนำเข้า (รายละเอียดตารางที่ 7)

ตารางที่ 8 มาตรการนำเข้าลำไยในต่างประเทศ ปี 2541

ประเทศ	มาตรการด้านภาษี (ภาษีนำเข้า)			มาตรการที่ไม่ใช้ภาษี
	ล้ำไสสอด	ล้ำไยขบ แห้ง	ล้ำไย กระป่อง	
ช่องกง	ไม่เก็บ	ไม่เก็บ	ไม่เก็บ	- อนุญาตให้มีสาร SO ₂ ตกค้างไม่เกิน 350 ppm.
สิงคโปร์	ไม่เก็บภาษีนำเข้าแต่เก็บภาษีสินค้าและบริการร้อยละ 3 ของมูลค่านำเข้า	ไม่เก็บ	ไม่เก็บ	- อนุญาตให้มีสาร SO ₂ ตกค้างบนเปลือกได้ไม่เกิน 200 – 300 ppm. สำหรับเนื้อล้ำไยจะมีสาร SO ₂ ตกค้างไม่ได้
มาเลเซีย	ค่าสินค้าและต้นละ 6,614 เทศที่มีใช้スマชิกอาเซียน ฯลฯ กว้อยละ 5	ร้อยละ 5	ร้อยละ 20	- ไม่อนุญาตให้มีสาร SO ₂ ตกค้างบนเปลือก และเนื้อล้ำไย - ขอใบอนุญาตนำเข้าและต้องปิดป้ายหรือฉลากบนหินห่อสินค้าตามกฎระเบียบที่มาเลเซียกำหนด
เกาหลี	ร้อยละ 47	ร้อยละ 47	ร้อยละ 47	- ห้ามนำเข้าล้ำไสสอด - นำเข้าล้ำไยแห้งต้องมีใบอนุญาตจากกระทรวงสาธารณสุขและสวัสดิการของเกาหลีและหนังสือรับรองจากสมาคมผู้ค้าเกษตรกัลยาณ์เกาหลี
อินโดนีเซีย	ร้อยละ 25	ร้อยละ 25	ร้อยละ 25	- ไม่มี
ไนจีเรีย	ร้อยละ 10	ร้อยละ 30	ร้อยละ 10	- ล้ำไสสอดและแห้ง นำเข้าต้องขออนุญาตสถาบันไนจีเรีย
ออสเตรเลีย	ไม่เก็บ	ไม่เก็บ	ร้อยละ 21.2	- ไม่อนุญาตนำเข้าล้ำไสสอด
แคนาดา	ไม่เก็บ	ไม่เก็บ	ร้อยละ 8.60	ผลไม้สด - การตรวจตัวอย่างสินค้าโดยกระทรวงสาธารณสุขแคนาดา เพื่อหาสารพิษตากค้างจากใช้ยาฆ่าแมลงและโรคพืช - การตรวจสอบสินค้าโดยกระทรวงเกษตร เพื่อหาโรคแมลงผลไม้ - ผู้นำเข้าจะต้องมีใบอนุญาตจากกระทรวงเกษตรของแคนาดา

ประเทศ	มาตรการด้านภาษี (ภาษีนำเข้า)			มาตรการที่ไม่ใช้ภาษี
	สำไบสต์	สำไบอนแท็งค์	สำไบ กระป่อง	
แคนาดา (ต่อ)				<p>ผลไม้ เช่น เชิง กระป่องและเปรรูบ ภาษี Food and drugs Act and Regulation มีมาตรฐานต่าง ๆ ดังนี้</p> <ul style="list-style-type: none"> - กำหนดให้ส่งตัวอย่างสินค้าเพื่อตรวจสอบ Foodadditivesและส่วน ผสมอื่น ๆ ที่ไม่อนุญาต - ป้ายฉลากและขนาดของภาชนะที่บรรจุจะ ต้องเป็นไปตามที่กำหนด โดยต้องได้รับอนุญาต จาก Consumer and Corporate Affairs Canada ก่อนนำเข้า - ป้ายฉลากสินค้าจะต้องมี 2 ภาษา คือ อังกฤษ และฝรั่งเศส และมีรายละเอียดตามที่กำหนด โดยต้องได้รับอนุญาตจากกระทรวงเกษตรก่อน
สหรัฐอเมริกา	ไม่เก็บ	ไม่เก็บ	ร้อยละ 2.44	<ul style="list-style-type: none"> - ไม่อนุญาตให้นำเข้าสำไบสต์ - สำไบแท็งค์และกระป่องนำเข้าได้แต่ต้องเป็น ไปตามกฎหมายของกระทรวงสาธารณสุข (UAFDA) และกระทรวงเกษตร (USDA)
จีน	ร้อยละ 5 (MFN) ร้อยละ 80 (ทั่วไป)	ร้อยละ 48 (MFN) ร้อยละ 70 (ทั่วไป)	ร้อยละ 4 5 ร้อยละ 80 (ทั่ว ไป)	<ul style="list-style-type: none"> - ต้องมีใบรับรองพืชและแมลงและผ่านการ ตรวจสอบจากเจ้าหน้าที่ของรัฐ

ที่มา : กรมเศรษฐกิจการพาณิชย์

หมายเหตุ : MFN : Most Favored Nation.

3) มาตรการส่งเสริมการตลาดสำไบ

รัฐบาลได้มีมาตรการส่งเสริมการແປรูปสำไบอนแท็งค์ เพื่อเป็นตลาดรองรับสำไบคุณภาพดี
โดยผ่านกระบวนการค้าภายในและกรณีส่งเสริมการส่งออก ร่วมกับคณะกรรมการเศรษฐกิจและคุณ

วิศวกรรมศาสตร์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ ในปี 2539 ได้จัดการฝึกอบรมเกณฑ์ในแหล่งการผลิต จังหวัดเชียงใหม่ ดำเนิน ด้วยการสาขิตกระบวนการผลิตลำไยอบแห้งเพื่อให้ความรู้แก่เกษตรกร และผู้ประกอบการธุรกิจลำไย โดยการทำในรูปสื่อในวิดีโอเทปเผยแพร่ เอกสารแผ่นพับการ ประชานัมพันธ์ผ่านทางวิทยุ หนังสือพิมพ์ พร้อมการสาธิตขั้นตอนต่าง ๆ ในการทำลำไยอบแห้ง และอีกส่วนหนึ่งได้ดำเนินโครงการผ่านคณะกรรมการนโยบายและมาตรฐานการซ่อมเหลือเกษตรกร (คชก.) ได้ออนุมัติเงินทุนหมุนเวียนให้แก่กรมส่งเสริมสหกรณ์ กรมส่งเสริมการเกษตร เพื่อเป็นทุน ในการจัดทำแหล่งผลิตลำไย วัตถุคุณในการอบลำไย และผ่านทางกระทรวงพาณิชย์ ช่วยเหลือโรงงาน แปรรูป หรือซ่อมเหลือเกษตรกร ให้สามารถนำลำไยสดที่มีปริมาณเพิ่มขึ้น

นอกจากนี้รัฐบาลยังมีมาตรการส่งเสริมการจำหน่ายลำไยแปรรูปในด้านต่างประเทศ โดย การจัดแสดงงานสินค้าอาหารสำเร็จรูปในประเทศไทยที่สำคัญ และร่วมมือกับห้างสรรพสินค้าใน ห้อง Kong และญี่ปุ่นเพื่อแนะนำลำไยอบแห้งแก่ผู้บริโภคในประเทศต่างๆ

3.4 ปัญหาและอุปสรรคของอุตสาหกรรมแปรรูปลำไยอบแห้ง

ปัญหาและอุปสรรคของอุตสาหกรรมแปรรูปลำไยอบแห้งนี้ สามารถแยกปัญหาออกเป็น 3 ระดับ ตั้งแต่เริ่มนวนการผลิตลำไย จนถึงการแปรรูป และด้านการตลาด ซึ่งพอสรุปเป็นประเด็น ได้ดังนี้

3.4.1 ปัญหาระดับเกษตรกรผู้ผลิตลำไยสด

ปัญหาและอุปสรรคในระดับเกษตรกรผู้ผลิต ซึ่งเป็นแหล่งผลิตวัตถุคุณเพื่อป้อนบวนการ แปรรูปลำไยอบแห้งนี้ พบปัญหาดังนี้

1) ผลผลิตในแต่ละปีไม่แน่นอน เป็นธรรมชาติของลำไยที่จะให้ผลผลิตปีเวียนปี หาก เกษตรกรไม่เอาใจใส่ดูแลอย่างจริงจัง ทำให้ราคาของลำไยสดในแต่ละปีเคลื่อนไหวแตกต่างกันมาก ซึ่งมีผลต่อการจัดการในส่วนของเกษตรกร คือ คาดคะเนหรือวางแผนการผลิต การเก็บเกี่ยวล่วงหน้าไม่ ได้ถูกต้อง และผลกระทบเช่นเดียวกันนี้จะมีต่อผู้แปรรูปลำไยด้วย คือไม่สามารถกำหนดผลิตภัณฑ์แปร รูปลำไยและวางแผนการแปรรูปดังกล่าวล่วงหน้าอย่างสม่ำเสมอได้

2) โรคระบาดของลำไยที่ซึ่งแก้ไขไม่ได้ เช่น โรคหงอย โรคไส้คำ โรคกระฉุก ไม้กวาด ซึ่งมี ผลโดยตรงต่อรายได้ของเกษตรกร

3) ผลผลิตต่อไร่ต่ำ เนื่องจากส่วนใหญ่เป็นสวนขนาดเล็ก เคลื่ยประมาณ 2.18 ไร่ต่อครอบครัว และปลูกลำไยพันธุ์ต่าง ๆ ปะปนกันไป ดังนั้น การดูแลรักษาจึงขึ้นอยู่กับฐานะทางเศรษฐกิจของ เกษตรกรเองเป็นสำคัญ

4) ผลผลิตเข้าสู่ตลาดในเวลาเดียวกัน คือ ลำไยพันธุ์แห้ว เมืองเชียงใหม่ จะเข้าสู่ตลาดในช่วงเดือนกรกฎาคมถึงสิงหาคม ทำให้ยากต่อการจัดการตลาดทั้งระดับเกษตรกรเจ้าของสวนและระดับเกษตรกรผู้แปรรูปหรือโรงงานแปรรูปลำไยก่อนที่ลำไยจะเน่าเสีย

3.4.2 ปัจจัยทางด้านการแปรรูปกล้ามาย

ในขั้นตอนการแปรรูปลำไย เกษตรกรผู้แปรรูปลำไยอย่างแห้ง มักประสบปัญหานิ่งกระบวนการ
การแปรรูป พอสรุปได้ดังนี้

1)วิธีการผลิตหรือเทคโนโลยีการแปรรูปลำไยยังไม่มีมาตรฐานที่แน่นอน เท่าที่ผ่านมา ผู้ประกอบการ ส่วนใหญ่สนใจเริ่มทำลำไยอบแห้งจากประสบการณ์ที่บวกกับกัน และจากการทดลองทำเองในขนาดเล็กมาก่อนแล้วจึงขยายกิจการแปรรูปให้มากขึ้นและปรับปรุงวิธีการผลิตไป พร้อม ๆ กันด้วย เช่น การทำลำไยอบแห้งด้วยเตาบ่อม เช่นเดียวกับเตาบ่อมในยาสูบที่ใช้ฟืน เตาจะนำ จากต่างประเทศและที่ทำขึ้นเองที่ใช้น้ำมันโซล่าหรือแก๊ส และเตาที่ใช้แก๊สซึ่งเป็นวิธีการ ผลิตที่ ให้ลำไยอบแห้งคุณภาพดีมาก แต่ราคาถูกอีกด้วย ซึ่งมีราคาสูงเกินกว่าผู้ประกอบการโดย ทั่วไปจะนำมาใช้ได้ คือ ในการแปรรูปลำไยอบแห้งผู้ประกอบการจะตัดเปล่งแก้ไขเตาบ่อม เตาจะ ประที่ใช้อบลำไยตามประสบการณ์ ซึ่งแตกต่างกันไปในรายละเอียดของวิธีการผลิตและผลผลิต ลำไยแห้งที่ได้

2) เงินทุนและการสนับสนุนไม่เพียงพอ ผู้ประกอบการดำเนินการห้างส่วนใหญ่เป็นเกษตรกรเป็นผู้ร่วมรวมหรือรับซื้อดำเนินการห้างห้องถัง เงินทุนที่ใช้หมุนเวียนได้จากการขายดำเนินการห้างแล้วนำเงินซื้อดำเนินการห้างจากเตาอิ่มหมุนเวียนกันไป ผู้ประกอบการไม่สามารถจะเก็บดำเนินการห้างเพื่อการต่อรองราคาขายได้เลย เพราะขาดเงินทุนหมุนเวียนดังกล่าว ถึงแม้รัฐบาลจะจัดตั้งคณะกรรมการนโยบายและมาตรการช่วยเหลือเกษตรกร (คชก.) ซึ่งมีบทบาทสนับสนุนการแปรรูปดำเนินการห้างแล้วก็ตาม แต่ความช่วยเหลือดังกล่าวถูกจำกัดด้วยกฎระเบียบและความล่าช้าของระบบราชการเอง คือ เงินทุนช่วยเหลือของคชก.ไม่ทันกับความต้องการของผู้ประกอบการ

3) แรงงานทายาคและมีค่าจ้างสูง ทั้งนี้เป็นผลมาจากการขยายตัวทางเศรษฐกิจของเมือง ทำให้มีการเคลื่อนย้ายแรงงานจากภาคเกษตรเข้าสู่ธุรกิจ nok ภาคเกษตรมากขึ้น การขาดแคลนแรงงานดังกล่าวเกิดขึ้นตั้งแต่ระดับการแปรรูปลำไยอบแห้ง จนเห็นได้ว่า จะมีการว่าจ้างแรงงานชาวเวียดนามแรงงานต่างด้าวเข้ามาทดแทนเพื่อแก้ปัญหาและลดต้นทุนการผลิต

3.4.3 ปัจจัยทางด้านการตลาด

ปัญหาของอุตสาหกรรมแปรรูปสำหรับในระดับตลาด ซึ่งเป็นปัญหาที่ต้องเนื่องมาจากการดำเนินการผู้ผลิตสำหรับสังคม ปัญหาระดับการแปรรูป และปัญหาในด้านการส่งออก ซึ่งพอสรุปได้ดังนี้

- 1) การขาดแคลนห้องเย็นในการเก็บรักษา ผลผลิตสำไชที่เข้าสู่ตลาดในช่วงเวลาเดียวกันทำให้ยากแก่การจัดการทางการตลาดและการปรับรูปก่อนลำไยจะเน่า ดังนั้น ถ้าสามารถยืดอายุการเก็บรักษาสำไชลดโดยการเก็บไว้ในห้องเย็นได้จะทำให้การจัดการทางการตลาดทำได้ง่ายขึ้น
- 2) การขาดอานาจต่อรองเรื่องราคาของผู้ผลิตรายอย่างที่มีเงินทุนหมุนเวียนจำกัด เนื่องจาก การขาดเงินหมุนเวียนทำให้ผู้ผลิตรายอยต้องรับขายสำไชอบแห้งที่ผลิตได้ เพื่อนำมาซื้อสำไชลดสำหรับอบแห้งในรอบต่อไป ทำให้ขาดอานาจต่อรองเรื่องราคา
- 3) คุณภาพของผลผลิตไม่มีมาตรฐานที่แน่นอน เนื่องมาจากการบันยังไม่มีการกำหนด มาตรฐานผลิตภัณฑ์สำไชเปรรูปที่ชัดเจน มาตรฐานที่ใช้กันอยู่เป็นมาตรฐานตามความต้องการของ ประเทศผู้ซื้อเป็นส่วนใหญ่ ซึ่งยังไม่เป็นที่ยอมรับในระดับสากลทำให้เป็นอุปสรรคต่อการค้า ระหว่างประเทศ