

บทที่ 1

บทนำ

1.1 ความเป็นมาและความสำคัญของปัลม่า

กล้วยไม้เป็นพืชพันธุ์ไม้คอกชนิดหนึ่งของไทย ซึ่งได้มีการเดียงกันมานานแล้ว การเดียงกล้วยไม้ในสมัยก่อนเลี้ยงกันอยู่ในวงแคบๆ และจำพวกเฉพาะบุคคลที่เป็น “ขุนนาง” หรือเศรษฐี หรือไม่ก็บุคคลสูงอายุ เช่น ข้าราชการบ้านญี่ปุ่นประมงค์ของการเดียงคือ เพื่อคุ้มครองส่วน ๆ งาม ๆ เพื่อความสุขทางใจจากรรมชาติและถือเป็นเครื่องเล่นอย่างหนึ่งในขามว่าง คือ เป็นงานอดิเรก เท่านั้น แต่เริ่มจะมีการเดียงกล้วยไม้เป็นการค้า โดยยิ่คเป็นอาชีพเมื่อประมาณสิบกว่าปีมานี้เอง การเดียงกล้วยไม้ได้พัฒนา ก้าวหน้าอย่างรวดเร็ว จนกระทั่งสามารถผลิตออกกล้วยไม้และต้นกล้วยไม้ไปจำหน่ายต่างประเทศ ทำรายได้ให้กับประเทศไทยมีมูลค่าหนึ่งปีร้อยๆ ล้านบาท ปี

ประเทศไทยผลิตออกกล้วยไม้สกุล hairy เพื่อการส่งออกที่สำคัญมี 2 ประเทศ คือ ไทยและสิงคโปร์ แต่สิงคโปร์ส่งออกได้น้อยกว่าพะราเกลส์ไม้สกุล hairy ปลูกได้น้อยในสิงคโปร์ ซึ่งมีสาเหตุจากอุปสรรคในการปลูกและสภาพอากาศไม่อำนวย แต่ในอนาคตมีประเทศไทยที่อาจพัฒนาการปลูกกล้วยไม้สกุล hairy เพื่อการส่งออกมากขึ้น ได้แก่ มาเลเซีย อินโดนีเซีย และศรีลังกา (ประสิทธิ์ เวชสวัสดิ์, 2512) แหล่งที่มีการปลูกเดียงกล้วยไม้ของไทยเพื่อตัดออกส่งออกกันมาก ได้แก่บริเวณแม่น้ำเมืองของกรุงเทพฯ เช่น เขตราชบูรณะ บางขุนเทียน ภาษีเจริญ คลองชั้น บางกอกน้อย และหนองแขม นอกจากนี้จะกระจายอยู่ตามต่างจังหวัด ได้แก่ ชลบุรี สมุทรสาคร นนทบุรี นครปฐม ราชบุรี ปทุมธานี สมุทรสาคร นนทบุรี นครปฐม ราชบุรี ปทุมธานี สมุทรปราการ และเชียงใหม่

จำนวนผู้เดียงกล้วยไม้เพื่อการค้าหั้งประเทศไทยมีประมาณ 1,200-1,500 รายใน พ.ศ. 2519 ได้เพิ่มขึ้นเป็นประมาณ 2,400 ราย ใน พ.ศ. 2520 ซึ่งเพิ่มขึ้นประมาณร้อยละ 60 ทำให้คาดได้ว่าผลิตของประเทศไทย พ.ศ. 2520 จะสูงกว่า พ.ศ. 2519 ประมาณร้อยละ 50 ในจำนวนผู้ปลูกเดียงหั้งสิ้นนี้มีอยู่ประมาณร้อยละ 80 ที่เดียงหวานมาตรฐานป้อมป้าว (สุภาพพริบ หาญพินทร์, 2520) เพราะมีความคงทนให้ดีกอนมากตลอดจนการหาพันธุ์และบรรจุหินห่อเพื่อส่งออก ภารกิจสำคัญยังเป็นที่ต้องการของตลาดต่างประเทศอีกด้วย

ปริมาณกล้วยไม้ที่ผลิตได้จะใช้ในประเทศไทยประมาณ 9,600 ตัน (หรือร้อยละ 48) ที่เหลืออีกประมาณ 10,000 ตัน (หรือร้อยละ 52) ส่งออกไปจำหน่ายต่างประเทศ ชนิดของกล้วยไม้ที่ส่งออกมากที่สุดคือ หวานมาตรฐานป้อมป้าว (Dendrobium Pompadour : MD) หวานซีซาร์ (Dendrobium Ceacar White Pink : WH) หวานเจ็คเกอร์ลิน (Dendrobium Jacquelyn Thomas Pure

White : PWH) คริสติน (Atanda) โดยมีการตัดคดออกขายบ้าน ซึ่งลูกค้าก็ยังนักจัดคอกไม้จะมาหาซื้อคอกไม้ที่ฟาร์ม แต่การขายส่วนใหญ่จะเป็นการขายทั้งต้น ซึ่งลูกค้าส่วนใหญ่จะเป็นชาวต่างประเทศที่มาดูแลไม้ด้วยในฟาร์ม และส่วนซึ่งซื้อกลัวยังไม่ครั้งจะปริมาณมากๆ ให้เราส่งสินค้าไปประเทศไทยน้ำๆ ประเทศไทยที่มาซื้อสินค้าส่วนใหญ่จะเป็นประเทศไทย ภาคใต้ ญี่ปุ่น สิงคโปร์ ได้หัน ประเทศไทยตอนยุโรปและอเมริกา จะทำการจัดส่งจะส่งโดยบริษัทที่ทำการส่งออกโดยเฉพาะ เช่น บริษัทบางกอกฟาร์ม เวอร์ชันต์ บริษัทเอกซ์ปอร์ต โปรดไม่ซัพ บริษัทไทยแยพฟิล์มฯ โดยบริษัทเหล่านี้จะรับทำหน้าที่เก็บกับภายนอกระหว่างประเทศไทย ภายนอกต่างประเทศ และกฎหมายต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง ซึ่งการคิดค่าบริการก็แล้วแต่บริษัทแต่ส่วนใหญ่แล้ว จะอยู่ระหว่าง 2-3 เมตรเศษถึงยอดส่องออก ส่วนค่าระหว่างทรัพย์ค่าขนส่งนั้นลูกค้าหรือผู้รับของปลายทางจะเป็นผู้เดียว (แผนลงทุนจังหวัดเชียงใหม่, 2537)

ปริมาณการส่งออกมีแนวโน้มสูงขึ้นเรื่อยๆ ก้าวคืบ ในปี พ.ศ.2515 ประเทศไทยส่งกลัวยไม้ออกไปจังหวัดต่างประเทศปริมาณ 3.4 แสนกิโลกรัม คิดเป็นมูลค่า 28 ล้านบาท และมูลค่าการส่งออกได้เพิ่มสูงขึ้นทุกๆ ปี จนถึงปี พ.ศ.2520 ส่งออกกลัวยไม้ 30.5 แสนกิโลกรัม มีมูลค่า 132 ล้านบาท (วรรณี พราพร้ายฤทธิ์ , 2523) ในปี พ.ศ.2534 มีมูลค่าการส่งออก 663 ล้านบาท ใน พ.ศ.2535 มีมูลค่าการส่งออก 701 ล้านบาท ปี พ.ศ.2536 มีมูลค่าการส่งออก 749 ล้านบาท ในปี พ.ศ.2537 มีมูลค่าส่งออก 780 ล้านบาทและในปี พ.ศ. 2538 มีมูลค่าการส่งออก 819 ล้านบาท (ธนาควรแห่งประเทศไทย 2539) จึงนับได้ว่ากลัวยไม้เป็นสินค้าส่งออกที่สำคัญอีกชนิดหนึ่งของประเทศไทยไปแล้ว และทำรายได้ให้ประเทศไทยน้ำๆ เป็นเงินหลายร้อยล้านบาท ซึ่งปริมาณการส่งออกในปี พ.ศ.2535 – พ.ศ.2538 มีสถิติการส่งออกตามตารางที่ 1 ดังนี้

ตาราง 1 ปริมาณ ราคา และมูลค่าส่งออกกลัวยไม้ปี 2535-2538

ปี พ.ศ.	การส่งออก		
	ปริมาณ (เมตริกตัน)	ราคา (บาท/เมตริกตัน)	มูลค่า (ล้านบาท)
2535	11,123	63,023	701
2536	12,375	60,525	749
2537	11,841	65,873	780
2538	12,738	64,288	819

ที่มา : ธนาคารแห่งประเทศไทย

แผนลงทุนจังหวัดเชียงใหม่ (2537) ได้บรรยายสรุปถึงศักยภาพพัฒนาภาคเกษตรกรรมในเชียงใหม่ไว้ว่า เมื่อแหล่งผลิตการเกษตรที่สำคัญจังหวัดหนึ่งของภาคเหนือ มีพืชเศรษฐกิจที่สำคัญๆ หลายอย่างที่ทำรายได้แก่จังหวัด เช่น ข้าว สาลี กระเทียม อั่วเหลือง และห้อมแคง เป็นต้น เชียงใหม่มีพื้นที่ทำการเกษตรจำนวน 1,506,601 ไร่ จากพื้นที่ทั้งหมดของจังหวัด 12,566,910 ไร่ หรือคิดเป็นร้อยละ 11.6 ของพื้นที่ทั้งหมดและได้ให้ข้อเสนอแนะและแนวทางในการพัฒนาอุดหนากรรมการผลิตกล่าวไว้ว่าปัจจุบันในจังหวัดเชียงใหม่มีผู้สูงอายุและนิยมปลูกกลัวไม่มากเท่ากัน หลังจากที่ได้มีการจัดงานกลัวไม่ระดับโลก นั่นคืองานกลัวไม่เชิงครั้งที่ 4 นอกจากนี้ เชียงใหม่ยังได้เปรียบในด้านภูมิอากาศซึ่งเหมาะสมต่อการเจริญเติบโตของกลัวไม่มากที่สุด นอกจากนั้นยังมีความสะดวกด้านการขนส่ง เนื่องจากมีถนนบินนานาชาติเชิงสามารถ ทำการส่งออกได้โดยไม่จำเป็นต้องส่งไปกรุงเทพฯ ก่อนจังหวัดเชียงใหม่มีพื้นที่ดีกว่าไม่ตามธรรมชาตินับพันชนิด บางพื้นที่เชียงใหม่เพียงแห่งเดียวและทางจังหวัดเชียงใหม่เองก็มีศักยภาพการผลิตเพียงพอ กลัวไม่ใช่เป็นกิจการที่น่าลงทุนกิจการหนึ่ง

ในปัจจุบันจังหวัดเชียงใหม่มีผู้สูงอายุ และนิยมปลูกกลัวไม่มากเท่ากัน น่องจากเชียงใหม่ได้เปรียบในด้านภูมิอากาศซึ่งเหมาะสมต่อการเจริญเติบโตของกลัวไม่มากที่สุดประกอบกับจังหวัดเชียงใหม่มีพื้นที่ดีกว่าไม่ตามธรรมชาติอยู่นับพันชนิด บางพื้นที่เชียงใหม่เพียงแห่งเดียวและทางจังหวัดเชียงใหม่เองก็มีศักยภาพในการผลิตเพียงพอที่จะส่งออกกลัวไม่ออกไปจำหน่ายต่างประเทศ ด้วยเหตุดังกล่าวเนื่องที่ทำให้ศึกษาเกิดความสนใจที่จะทำการศึกษาร่องการผลิตและการส่งออกกลัวไม่ของจังหวัดเชียงใหม่ เพื่อทำการศึกษาและวิเคราะห์ เพื่อให้ทราบถึงกระบวนการผลิตและการส่งออกกลัวไม่ ปัญหาและอุปสรรคของผู้ประกอบในด้านต่างๆ เพื่อหาข้อสรุปในการแก้ปัญหาและอุปสรรคต่างๆ ตลอดจนให้ข้อเสนอแนะในการดำเนินนโยบายเพื่อการวางแผนพัฒนาและส่งเสริมการผลิตและการส่งออกกลัวไม่ของจังหวัดเชียงใหม่ให้เจริญก้าวหน้าต่อไป

1.2 วัตถุประสงค์ของการศึกษา

การศึกษารั้งนี้มีวัตถุประสงค์ดังต่อไปนี้

- 1) เพื่อศึกษาสภาพของ การผลิตและการส่งออกกลัวไม่ของจังหวัดเชียงใหม่
- 2) ศึกษาถึงสภาพปัญหาและอุปสรรคของผู้ประกอบในด้านต่างๆ เพื่อหาข้อสรุปในการแก้ปัญหาและอุปสรรคต่างๆ ตลอดจนให้ข้อเสนอแนะในการดำเนินนโยบายเพื่อการวางแผนพัฒนาและส่งเสริมการผลิตและการส่งออกกลัวไม่ของจังหวัดเชียงใหม่ให้เจริญก้าวหน้าต่อไป
- 3) หาข้อสรุปและแนวทางด้านนโยบาย ในการพัฒนาการส่งเสริมกลัวไม่ของหน่วยงานภาครัฐบาลที่เกี่ยวข้อง

1.3 ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

การศึกษานี้จะทำให้ทราบถึงภารกิจของการผลิตกล้าวยไม้ของจังหวัดเชียงใหม่ต่ออุดหนาสามารถวิเคราะห์ถึงปัจจัยและอุปสรรคต่างๆ ทั้งในด้านการผลิตและการส่งออกซึ่งสามารถนำไปใช้ประโยชน์เพื่อเป็นข้อมูลพื้นฐานเพื่อประกอบการพิจารณากำหนดนโยบายการวางแผนพัฒนาและส่งเสริมการผลิตกล้าวยไม้ได้อย่างถูกต้องเหมาะสมและลดความเสี่ยงกับเมืองชายแดนพื้นที่เศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติในปัจจุบัน

1.4 ขอบเขตการศึกษา

ในการศึกษาครั้งนี้ ได้กำหนดขอบเขตการศึกษาโดยมุ่งศึกษาสถานการณ์การผลิตและการส่งออกของกล้าวยไม้ โดยจำกัดขอบเขตการศึกษาเฉพาะในพื้นที่จังหวัดเชียงใหม่ ทั้งนี้เนื่องจากสภาพภูมิประเทศที่ตั้งของจังหวัดอยู่ในศูนย์กลางของแหล่งวัตถุคุณค่าด้านการเกษตรที่มีการผลิตกล้าวยไม้ปัจจุบันมีอยู่ในจังหวัดเชียงใหม่รวม 15 แห่ง

1.5 ระเบียบวิธีในการศึกษา

1. ศึกษาเก็บข้อมูลที่ได้มีการรวบรวมไว้โดยหน่วยงานต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง
2. ใช้แบบสอบถามสัมภาษณ์ผู้ประกอบการและผู้ที่เกี่ยวข้องกับการผลิตกล้าวยไม้
3. การเก็บรวบรวมข้อมูลในการศึกษาครั้งนี้ ผู้ศึกษาได้ทำการเก็บรวบรวมข้อมูล ดังต่อไปนี้

3.1 รวบรวมข้อมูลปฐมภูมิ (primary data) ซึ่งเป็นข้อมูลจากการสำรวจภาคสนาม โดยผู้ศึกษาได้ใช้แบบสอบถามที่ผู้ศึกษาสร้างขึ้นสัมภาษณ์ผู้ประกอบการ จำนวน 15 ราย

3.2 รวบรวมข้อมูลที่ดูแล (secondary data) โดยขอให้แต่ละข้อมูลจากแหล่งต่างๆ ก็อกรายทางราชการที่ได้จัดทำขึ้น เพื่อเผยแพร่และสรุปผลการดำเนินงาน ได้แก่ กระทรวงอุตสาหกรรม สำนักงานอุตสาหกรรมจังหวัด สำนักงานเกษตรจังหวัด สำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน สำนักงานการค้าต่างประเทศ กรมศรีมหาโพธิ์ และสถาบันการเงินต่างๆ

- ก) ข้อมูลเอกสารของภาคเอกชน ได้แก่ หอการค้า และสภาอุตสาหกรรม
- ก) แหล่งข้อมูลอื่น ได้แก่ เอกสารวิชาการ ข่าวสารจากสื่อมวลชน นิตยสาร วารสารที่เกี่ยวข้องทั้งภาษาไทยและต่างประเทศ

4. การวิเคราะห์ข้อมูล ใช้ข้อมูลปฐมภูมิจากแบบสอบถามในการสำรวจ รวมทั้งข้อมูลทุคัญมิจากการค้นคว้า รวบรวม นำข้อมูลที่ได้มาพิจารณาตรวจสอบ ของนับแต่ละข้อมูลแต่ละด้านมาทำการประมวล วิเคราะห์ด้วยสถิติพื้นฐาน ได้แก่ ค่าความถี่ และร้อยละ
5. ประชากรที่ใช้ในการศึกษานี้จากการศึกษาครั้งนี้ มีความบุกเบิกที่จะศึกษาเฉพาะแหล่งผลิตกลัวไม้ ในเขตพื้นที่จังหวัดเชียงใหม่เท่านั้น ดังนั้น จึงทำการสัมภาษณ์ โดยใช้แบบสอบถามจากกลุ่มเป้าหมายซึ่ง เป็นผู้ประกอบการในพื้นที่ดังกล่าวจำนวน 15 ราย