ชื่อเรื่องการค้นคว้าแบบอิสระ

ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อความต้องการซื้ออาวุชปืน ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่

ชื่อผู้เขียน

นายพรเทพ ชวาลา

เศรษฐศาสตรมหาบัณฑิต

คณะกรรมการสอบการค้นคว้าแบบอิสระ ผศ.คร.ประเสริฐ ไชยทิพย์ ประธานกรรมการ ผศ. วัชรี พฤกษิกานนท์ กรรมการ อ. กาญจนา โชคถาวร กรรมการ

บทกัดย่อ

การศึกษาครั้งนี้มีวัตถุประสงค์ 2 ประการ คือ (1) เพื่อศึกษาปัจจัยทางด้านบุคคล ปัจจัยทางด้านเสรษฐกิจ และปัจจัยด้านการตลาด ที่มีอิทธิพลต่อความต้องการซื้ออาวุธปืน และ (2) เพื่อศึกษาพฤติกรรมการเลือกซื้ออาวุธปืนของผู้บริโภคในเขตอำเภอเมือง จังหวัด เชียงใหม่ ทำการเก็บข้อมูลโดยใช้แบบสอบถามจากกลุ่มตัวอย่างที่ทำการสุ่มแบบแบ่งชั้น (Stratified Random Sampling) จากประชากรกลุ่มผู้บริโภคที่ครอบครองอาวุธปืนในเขต อำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ รวมจำนวน 379 คน

ผลการศึกษาพบว่า กลุ่มผู้บริโภคส่วนใหญ่เป็นเพศชาย มีอายุตั้งแต่ 31 ปีขึ้นไป การศึกษาระดับอนุปริญญาหรือปริญญาตรี มีสถานภาพสมรสแล้ว ปัจจุบันประกอบอาชีพ ข้าราชการหรือพนักงานรัฐวิสาหกิจ รองลงมาประกอบธุรกิจส่วนตัว มีรายได้สูงกว่าเดือน ละ 20,000 บาท ญาติพี่น้อง และสถานที่ทำงาน มีส่วนทำให้มีความสนใจอาวุธปืน และ สนใจมานานกว่า 6 ปีเป็นส่วนใหญ่ การครอบครองมีวัตถุประสงค์เพื่อใช้ป้องกันทรัพย์ สินมากที่สุด รองลงมา เพื่อการกีฬา และเพื่อการป้องกันทรัพย์สินและเพื่อการกีฬา ปืนสั้น ยี่ห้อ สมิธ แอนด์ เวสสัน ปืนยาวยี่ห้อ ซีแซค เป็นยี่ห้อที่นิยมครอบครองมากกว่ายี่ห้ออื่น

ราคาของอาวุธปืน เป็นปัจจัยด้านเสรษฐกิจ ความต้องการให้ทรัพย์สินของตน เองมีความปลอดภัย ที่พักอาศัยในปัจจุบันห่างไกลจากชุมชน การแนะนำให้ซื้ออาวุธปืน ของญาติพี่น้อง เป็นปัจจัยค้านสังคม ชื่อเสียงของร้านขายอาวุธปืน พนักงานผู้ขายมี อัธยาสัยดีและมีความรอบรู้เกี่ยวกับอาวุธปืน เป็นปัจจัยค้านร้านค้าปืน ที่มีอิทธิพลต่อการ ตัดสินใจซื้ออาวุธปืน ส่วนปัจจัยส่วนบุคคลของกลุ่มตัวอย่างค้านอาชีพ มีอิทธิพลต่อการ ครอบครองอาวุธปืนยาวยี่ห้อต่าง ๆ ปัจจัยค้าน อายุ รายได้ต่อเดือน และอาชีพ มีอิทธิพล ต่อการครอบครองอาวุธปืนสั้นยี่ห้อต่าง ๆ **Independent Study Title**

Factors Affecting the Demand for Guns in Muang

District, Chiang Mai Province

Author

Mr. Pornthep Chawla

M. Econ

Economics

Examining Committee

Assist.Prof. Dr. Prasert Chaithip

Chairman

Assist.Prof. Watcharee Prugsiganout

Member

Lecturer Kannchana

Chokthawon

Member

ABSTRACT

There were two purposes of this study; that is (1) to study individual, economic and marketing factors that affected the demand of firearms and (2) to study the behavior in selecting the firearms of the consumers in Muang District, Chiang Mai Province. The data collection was from the questionnaire of stratified random sampling of 379 consumers who owned firearms in Muang District, Chiang Mai Province.

The findings revealed that most of the consumers were male and over 31 years old. They had university certificates or Bachelor of Arts degrees and were married. They were government officials, state enterprise officials or had their own businesses. Their incomes were more than 20,000 baht per month. Their relatives and office colleagues initiated their interest in firearms. Most of them had been interested in them for more than 6 years. Their purposes were mostly to protect their properties and for sports. Smith and Wesson brand pistols and CZ brand rifles were the most popular.

The price of them depended on economic factors in the country at the time.

The need to protect their properties, accommodation, far from town and relatives' advice were the social factors. The reputation of the firearm shop, the hospitable sellers with

knowledge of firearms were the firearm shop factors that affected the decision to buy them. The private factor of the sampling was that occupation affected owning various brands of rifle. Age, income and occupation affected owning various brands of pistol.