

สารบัญเรื่อง

	หน้า
กิตติกรรมประกาศ	ก
บานดย่อภาษาไทย	ข
บานดย่อภาษาอังกฤษ	ง
สารบัญเรื่อง	ฉ
สารบัญตาราง	ช
บทที่ 1 บทนำ	1
หลักการและเหตุผล	1
วัตถุประสงค์ของการวิจัย	4
ประโยชน์ที่ได้รับ	4
บทที่ 2 แนวความคิดและทฤษฎี	5
ตลาดองค์การ	5
โมเดลพฤติกรรมผู้บริโภค	7
ส่วนประสมทางการตลาด	11
บทที่ 3 วิธีการดำเนินการวิจัย	16
วิธีการศึกษาและขอบเขตการศึกษา	16
การวิเคราะห์ข้อมูลและสถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์	18
บทที่ 4 ผลการวิเคราะห์ข้อมูล	19
ส่วนที่ 1 ข้อมูลการสัมภาษณ์เชิงลึก	20
ส่วนที่ 2 ข้อมูลจากแบบสอบถาม	29
ตอนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของแพทย์	31
ตอนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับปัจจัยด้านการตลาดและปัจจัยอื่นๆ	39
ตอนที่ 3 ข้อมูลเกี่ยวกับปัญหาด้านการตลาดและปัญหาอื่นๆ	54
ตอนที่ 4 ความสัมพันธ์ของข้อมูลพื้นฐานทั่วไปของแพทย์ที่มีผลต่อปัจจัยด้านการตลาดและปัจจัยอื่นๆ	67
ตอนที่ 5 ความสัมพันธ์ของข้อมูลพื้นฐานทั่วไปของแพทย์ที่มีผลต่อปัญหาด้านการตลาดและปัญหาอื่นๆ	78
ตอนที่ 6 ความสัมพันธ์ด้านอื่นๆ ของข้อมูลพื้นฐานทั่วไปของแพทย์	83

บทที่ ๕ สรุปผลการศึกษาและข้อเสนอแนะ	87
สรุปผลการศึกษา	87
อภิปรายผลการศึกษา	91
ข้อค้นพบ	94
ข้อเสนอแนะ	99
ข้อจำกัดในการศึกษา	102
บรรณานุกรม	103
ภาคผนวก ก : แบบสอบถาม	104
ภาคผนวก ข : รายชื่อขายและบริษัทยาต่อต้านเชื้อไวรัสเอชไอวีในประเทศไทย	111
ประวัติผู้เขียน	114

สารบัญตาราง

ตาราง	หน้า
1 แสดงจำนวนและร้อยละของแพทย์จำแนกตามโรงพยาบาลที่ประจำอยู่	31
2 แสดงจำนวนและร้อยละของแพทย์จำแนกตามเพศ	32
3 แสดงจำนวนและร้อยละของแพทย์จำแนกตามอายุ	33
4 แสดงจำนวนและร้อยละของแพทย์จำแนกตามสาขาเชพะทาง	34
5 แสดงจำนวนและร้อยละของแพทย์จำแนกตามจำนวนผู้ป่วยทั่วไปที่ตรวจรักษาโดยเฉลี่ยต่อวัน	35
6 แสดงจำนวนและร้อยละของแพทย์จำแนกตามจำนวนผู้ป่วยเอชไอวีที่ตรวจรักษาโดยเฉลี่ยต่อเดือน	36
7 แสดงจำนวนและร้อยละของแพทย์จำแนกตามจำนวนผู้ป่วยเอชไอวีที่ตรวจรักษาโดยเฉลี่ยต่อเดือน	37
8 แสดงจำนวนและร้อยละของแพทย์จำแนกตามแพทย์ที่มีคลินิกหรืองานนอกเวลา	38
9 แสดงค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน และระดับความสำคัญปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์	39
10 แสดงความถี่ ร้อยละ และค่าเฉลี่ยของระดับความสำคัญของปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ที่มีผลต่อการตัดสินใจใช้ยาของแพทย์	41
11 แสดงค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน และระดับความสำคัญปัจจัยด้านราคา	43
12 แสดงความถี่ ร้อยละ และค่าเฉลี่ยของระดับความสำคัญของปัจจัยด้านราคาที่มีผลต่อการตัดสินใจใช้ยาของแพทย์	44
13 แสดงค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน และระดับความสำคัญปัจจัยด้านการจัดจำหน่าย	45
14 แสดงความถี่ ร้อยละ และค่าเฉลี่ยของระดับความสำคัญของปัจจัยด้านการจัดจำหน่ายที่มีผลต่อการตัดสินใจใช้ยาของแพทย์	46
15 แสดงค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน และระดับความสำคัญปัจจัยด้านการส่งเสริม การตลาด	47

ตาราง

หน้า

16	แสดงความถี่ ร้อยละ และค่าเฉลี่ยของระดับความสำคัญของปัจจัยด้านการส่งเสริม การตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจใช้ยาของแพทย์	48
17	แสดงค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน และระดับความสำคัญต้านปัจจัยอื่นๆ	50
18	แสดงความถี่ ร้อยละ และค่าเฉลี่ยของระดับความสำคัญของด้านปัจจัยอื่นๆที่มีผลต่อ การตัดสินใจใช้ยาของแพทย์	51
19	แสดงอันดับ ค่าเฉลี่ยและระดับความสำคัญของปัจจัยอย่างทั่วไป	52
20	แสดงค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน และระดับความสำคัญปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์	54
21	แสดงความถี่ ร้อยละ และค่าเฉลี่ยของระดับความสำคัญของปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ที่พึงจากการใช้ยาของแพทย์	55
22	แสดงค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน และระดับความสำคัญปัจจัยด้านราคา	56
23	แสดงความถี่ ร้อยละ และค่าเฉลี่ยของระดับความสำคัญของปัจจัยด้านราคา ที่เกิดจากการใช้ยาของแพทย์	57
24	แสดงค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน และระดับความสำคัญปัจจัยด้านการจัด จำหน่าย	58
25	แสดงความถี่ ร้อยละ และค่าเฉลี่ยของระดับความสำคัญของปัจจัยด้านการจัดจำหน่าย ที่เกิดจากการใช้ยาของแพทย์	59
26	แสดงค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน และระดับความสำคัญปัจจัยด้านการส่งเสริม การตลาด	60
27	แสดงความถี่ ร้อยละ และค่าเฉลี่ยของระดับความสำคัญของปัจจัยด้านการส่งเสริม การตลาดที่เกิดจากการใช้ยาของแพทย์	61
28	แสดงค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน และระดับความสำคัญต้านปัจจัยอื่นๆ	62
29	แสดงความถี่ ร้อยละ และค่าเฉลี่ยของระดับความสำคัญของด้านปัจจัยอื่นๆ ที่เกิดจากการใช้ยาของแพทย์	64
30	แสดงอันดับ ค่าเฉลี่ยและระดับความสำคัญของปัจจัยอย่างทั่วไป	65
31	แสดงความสัมพันธ์ระหว่างประเภทโรงพยาบาลชั้นแพทย์ประจำกับปัจจัย ด้านผลิตภัณฑ์	67
32	แสดงความสัมพันธ์ระหว่างประเภทโรงพยาบาลชั้นแพทย์ประจำกับปัจจัย ด้านราคา	68

33	แสดงความสัมพันธ์ระหว่างประเภทโรงพยาบาลชั้นแพทย์ประจำกับปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด	69
34	แสดงความสัมพันธ์ระหว่างประเภทโรงพยาบาลชั้นแพทย์ประจำกับปัจจัยด้านคนไข้	70
35	แสดงความสัมพันธ์ระหว่างเพศของแพทย์กับปัจจัยด้านการจัดจำหน่าย	71
36	แสดงความสัมพันธ์ระหว่างอายุของแพทย์กับปัจจัยด้านการผลิตภัณฑ์	72
37	แสดงความสัมพันธ์ระหว่างอายุของแพทย์กับปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด	73
38	แสดงความสัมพันธ์ระหว่างอายุของแพทย์กับปัจจัยด้านคนไข้	74
39	แสดงความสัมพันธ์ระหว่างความเชี่ยวชาญทางของแพทย์กับปัจจัยด้านการผลิตภัณฑ์	75
40	แสดงความสัมพันธ์ระหว่างความเชี่ยวชาญทางของแพทย์กับปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด	76
41	แสดงความสัมพันธ์ระหว่างการมีคลินิกหรืองานนอกเวลาของแพทย์กับปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์	77
42	แสดงความสัมพันธ์ระหว่างประเภทโรงพยาบาลชั้นแพทย์ประจำกับปัญหาด้านผลิตภัณฑ์	78
43	แสดงความสัมพันธ์ระหว่างประเภทโรงพยาบาลชั้นแพทย์ประจำกับปัญหาด้านราคา	79
44	แสดงค่าเฉลี่ยและระดับความสำคัญของปัญหาแยกตามประเภทโรงพยาบาลชั้นแพทย์ประจำ	80
45	แสดงความสัมพันธ์ระหว่างความเชี่ยวชาญทางของแพทย์กับปัญหาด้านคนไข้	82
46	แสดงความสัมพันธ์ระหว่างประเภทโรงพยาบาลชั้นแพทย์ประจำกับจำนวนผู้ป่วยที่ตรวจรักษาทั่วไปโดยเฉลี่ยต่อวัน	83
47	แสดงความสัมพันธ์ระหว่างประเภทโรงพยาบาลชั้นแพทย์ประจำกับจำนวนผู้ป่วยเชื้อไวรัสที่ตรวจรักษาโดยเฉลี่ยต่อเดือน	84
48	แสดงความสัมพันธ์ระหว่างประเภทโรงพยาบาลชั้นแพทย์ประจำกับจำนวนผู้ป่วยเชื้อไวรัสที่แพทย์สั่งจ่ายยาโดยเฉลี่ยต่อเดือน	85