

บทที่ 5

สรุปผล อภิปรายผลการวิจัย และข้อเสนอแนะ

การศึกษาวิจัยเรื่องศักยภาพขององค์กรชุมชนด้านการเกษตร บ้านสันกะยอม ตำบลป่าสัก อำเภอเมือง จังหวัดลำพูน มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาความเป็นมา โครงสร้างทางสังคมและบทบาท ขององค์กรชุมชนด้านการเกษตรต่อการพัฒนาด้านการเกษตรในชุมชน และศึกษาศักยภาพ ปัญหา ตลอดจนข้อจำกัดขององค์กรชุมชนด้านการเกษตรในชุมชน ซึ่งศึกษาจำนวน 3 กลุ่มใหญ่ ประกอบด้วย กลุ่มเกษตรกร กลุ่มแม่บ้าน และกลุ่มออมทรัพย์

การวิจัยเรื่องนี้ใช้วิธีวิจัยเชิงคุณภาพ เพื่อทำการศึกษาในระดับลึกให้ความสำคัญต่อ การศึกษาชุมชน วิธีการที่ใช้เป็นการรวบรวมข้อมูลในพื้นที่ ได้แก่ การสังเกตแบบมีส่วนร่วมและการสังเกตแบบไม่มีส่วนร่วม มีการบันทึกข้อมูลในประเด็นที่มีความสำคัญต่องานวิจัยโดยตรง รวมถึงการสัมภาษณ์แบบกึ่งมีโครงสร้าง ได้กำหนดหัวข้อที่จะทำการศึกษาไว้อย่างกว้างๆ ล่วงหน้า เป็นลักษณะของคำตามปลายเปิด และใช้ตัวผู้วิจัยเป็นเครื่องมือในการวิจัยด้วย ต้องผู้วิจัยใช้กรณีที่มี ความคุ้นเคยกับผู้ให้ข้อมูล สำหรับการสังเกตแบบมีส่วนร่วมนั้น ผู้วิจัยใช้ในคราวที่มีโอกาส เข้าร่วมในกิจกรรมงานบุญ งานประเพณี งานแต่งงานของบุคคลในชุมชน สิ่งที่พบเห็นต่างๆ สามารถอกถึงนัยที่เป็นจริงของข้อมูล อีกทั้งยังเป็นการตรวจสอบข้อมูลได้อีกด้วยหนึ่ง ส่วน การสังเกตแบบไม่มีส่วนร่วมนั้นผู้วิจัยจะใช้การสังเกตการณ์ในหมู่บ้านและสิ่งแวดล้อมต่างๆ

สำหรับการวิเคราะห์ข้อมูล เพื่อได้ข้อมูลในแต่ละครั้งมีการตรวจสอบความถูกต้อง และความเชื่อถือ มีการวิเคราะห์ข้อมูลเป็นระยะ โดยใช้วิธีการศึกษาเชิงคุณลักษณะจากกลุ่มต่างๆ หาก ข้อมูลในประเด็นใดที่ยังไม่เพียงพอ ได้มีการเก็บข้อมูลเพิ่มเติมแล้วนำข้อมูลมาตรวจสอบเพื่อ วิเคราะห์ข้อมูลเพิ่มติดการวิเคราะห์ข้อมูลภาคสนาม ซึ่งผลการศึกษาสามารถสรุปและอภิปรายผล ได้ดังนี้

Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

สรุปผลการวิจัย

1. บริบททั่วไปของชุมชน และโครงสร้างทางสังคมของหมู่บ้านสันกะยอม

บ้านสันกะยอม ม. 1 ตำบลป่าสัก น้ำตึ้งอยู่ในเขตอำเภอจังหวัดลำพูน แต่เดิมน้ำนี้เป็นพื้นที่ที่มีการปลูกดินไม้สักและมีป่าสักอยู่เป็นจำนวนมาก คนสมัยโบราณจึงได้ตั้งชื่อให้ตำบลนี้ว่า ตำบลป่าสัก และเรียกตำบลป่าสักนับแต่นั้นมา ต่อมาเมื่อปี พ.ศ. 2569 ได้มีการยุบตำบลป่าสักรวมกับตำบลเวียงยอง โดยมีนายเก้า กันทะวงศ์วาน เป็นกำนันและอยู่ในความปกครองของตำบลเวียงยองมาประมาณ 3 ปี ภายหลังได้แยกออกจากเป็นตำบลป่าสักอีกรัง โดยมีกำนันชื่อ นายปัน สุทธิกุล ซึ่งเป็นกำนันคนแรกของตำบลป่าสัก ตำบลป่าสักตั้งอยู่ทางทิศตะวันออกของตัวเมืองลำพูน ระยะทางประมาณ 5 กิโลเมตร มีพื้นที่ทั้งหมดประมาณ 12.05 ตารางกิโลเมตร

ประวัติความเป็นมาของหมู่บ้านสันกะยอมนั้นเริ่มมีการตั้งมาประมาณปี พ.ศ. 2389 หรือประมาณ 158 ปีมาแล้ว คนกลุ่มแรกที่ได้มาเริ่มก่อตั้งหมู่บ้านนี้จากการสอบถามผู้เฒ่าผู้เก่าบ้านได้ให้ข้อมูลว่า ท้าวปิง ท้าวสมนา พ่อหนานปัญญา ท้าวนำปูน ซึ่งชื่อท้าวนี้คือได้เรียกและนำไปตั้งเป็นนามสกุล พิงจะสัน สมนาศักดิ์ ปัญญาศักดิ์ นำปูนสัก ในปัจจุบันมีการสืบทอดชื่อสกุลนี้มาเรื่อยๆ ซึ่งแต่เดิมนั้นก่อนที่จะมาตั้งหมู่บ้าน คนกลุ่มนี้ได้อพยพมาจากบ้านป่าตึ่ง บ้านเหล่า ซึ่งการที่มีการอพยพมาเพื่อหาพื้นที่ทำการใหม่ เนื่องจากในพื้นที่เดิมค่อนข้างขาดแคลนน้ำสำหรับการทำเกษตร จึงได้อพย้ายมาทำการที่บ้านสันกะยอม เพราะมีลำน้ำแม่สารไหลผ่าน สามารถทำการเกษตรได้ ก่อนที่จะมาตั้งถิ่นฐานที่บ้านสันกะยอมนี้ แต่เดิมพื้นที่บ้านสันกะยอมเป็นทุ่งนา และป่าละเมาะในอดีตนั้นมีหนองน้ำ และลำธาร ซึ่งในปัจจุบันบางคงพบร่องรอยเหล่านี้ ประโภชน์ได้ แต่ในด้านป่าไม้ในอดีตนั้นปัจจุบันได้ถูกเพลิงไหม้ไปทำเป็นพื้นที่การเกษตรแทน เช่น การทำนา ทำสวน ซึ่งถือว่าเป็นอาชีพหลักของคนในหมู่บ้านขณะนั้น ซึ่งจะแยกออกเป็น 2 อาชีพหลักคือ อาชีพเกษตรกรรม เช่น การทำนาปลูกข้าว และอาชีพหัตถกรรม เช่น การจักสาน ทอผ้า เป็นต้น ซึ่งในด้านอาชีพการทอผ้านั้นในปัจจุบันได้เลิกทำแล้ว เนื่องจากไม่ได้รับการส่งเสริมในการทำโดยเลิกไปเมื่อปี พ.ศ. 2527

การดำรงชีวิตของชาวชุมชนบ้านสันกะยอมนั้น ประชากรส่วนใหญ่เป็นคนไทยภาคเหนือ กีบองทั้งหมด ซึ่งประกอบอาชีพทางด้านการเกษตรเป็นส่วนใหญ่ คือมีอาชีพทำสวน 32 ครอบครัว อาชีพทำนา 24 ครอบครัว นอกจากนี้ยังมีอาชีพพรับจ้างทั่วไปและทำขาย ส่วนเรื่องการประกอบในชุมชนบ้านสันกะยอมนั้นจะมีการแบ่งหน้าที่รับผิดชอบต่างๆ ดังนี้ ผู้ใหญ่บ้าน 1 คน รองผู้ใหญ่บ้าน 2 คน มีเลขานุการ ผู้ดูแลด้านวัฒนธรรม ด้านการศึกษา ด้านสาธารณสุข ด้านการคลัง ด้านการป้องกัน ฝ่ายสตรี ฝ่ายพัฒนาและอาชีพ นอกจากมีคณะทำงานในแต่ละฝ่ายแล้วยังประกอบด้วยทีมปรึกษารัฐการหมู่บ้านอีก 10 คน ซึ่งเป็นผู้ที่มีความรู้ความสามารถสามารถและเป็นที่นับถือของ

ชาวบ้านอาทิเช่น เจ้าอาวาสของวันสันคายอม ซึ่งเป็นพี่ครัวพนักถือของชาวบ้านสันคายอมมาก นักวิชาการ เช่น ดร.อารอน โภกาสาพัฒนกิจ ซึ่งเป็นผู้ที่มีความรู้ความสามารถและเป็นที่นับถือของชาวบ้าน ตลอดจนปราษัชชาวบ้านอีกหลายคนทั้งที่อยู่ในภาคราชการและอยู่ในภาคเอกชน การปักครองในบ้านสันคายอมนั้นนอกจากจะมีผู้ใหญ่บ้าน คณะกรรมการที่ปรึกษาหมู่บ้าน และคณะทำงานส่วนต่างๆ แล้ว ยังแบ่งการปักครองออกเป็นอีก 15 เขต หรือในชุมชนบ้านสันคายอมจะเรียกว่า ปือก โดยแต่ละเขตหรือปือกจะเลือกตัวแทนเขตกันเอง ในหนึ่งเขตจะมีตัวแทนเขตได้ 2 คน เป็นตัวแทนผู้ชาย 1 คนและเป็นตัวแทนผู้หญิง 1 คน

สาธารณสมบัติ และสาธารณสถานในชุมชนบ้านสันคายอมมีดังนี้ มีที่อ่านหนังสือประจำหมู่บ้าน ศูนย์พัฒนาเด็กเล็ก วัดในชุมชนสันคายอม โทรศพที่สาธารณะ ประจำหมู่บ้าน ลานกีฬาในหมู่บ้าน ป่าชุมชน ซึ่งเป็นสาธารณสมบัติที่ชาวบ้านในชุมชนร่วมกันก่อตั้งและดูแลรักษาเป็นอย่างดี

ระบบความเชื่อ ศาสนา วัฒนธรรม ชุมชนบ้านสันคายอมนับถือศาสนาพุทธ ให้ความสำคัญต่อสถาบันศาสนา มีการทำบุญบูรุจวัด ทางด้านประเพณีต่างๆ ในหมู่บ้านนี้ชาวบ้านจะมีกิจกรรมตามประเพณี เช่น ประเพณีปีใหม่ คือช่วงเดือนเมษายน มีการทำหัวผู้ใหญ่ในวันสงกรานต์ ประเพณีสูงวัฒน์จะกระทำหลังจากหายจากการเจ็บป่วย เชื่อกันว่าเป็นสิริมงคลติดตัวและจะพบแต่ความสุขความเจริญตลอดไป และประเพณีทำบุญข้าวใหม่ จะมีการนำข้าวมารวมกันที่วัด เชื่อกันว่าการทำบุญข้าวในต้นปีเป็นการอุทิศส่วนกุศลให้แก่เทพฯ เจ้ากรรมนายเรว รวมถึงผู้ล่วงลับไปแล้ว ซึ่งการทำบุญครั้งนี้จะช่วยให้ผลผลิตข้าวในปีต่อไปได้ผลผลิตสูงขึ้น เป็นต้น

2. ความเป็นมา และบทบาทขององค์กรชุมชนด้านการเกษตร

กกลุ่มเกษตรกร

จากการศึกษาชุมชนบ้านสันคายอม พบร่วมกับ นักวิจัยและนักปรับปรุงพันธุ์ข้าวชุมชน พบว่า มีกกลุ่มเกษตรกรที่เกิดขึ้น 4 กกลุ่มด้วยกัน ได้แก่ กกลุ่มศูนย์ส่งเสริมและผลิตพันธุ์ข้าวชุมชน กกลุ่มผู้เลี้ยงหมู กกลุ่มผู้เลี้ยงโคสันคายอม และกกลุ่มป่าชุมชน คือ

1. กกลุ่มศูนย์ส่งเสริมและผลิตพันธุ์ข้าวชุมชน ก่อตั้งกกลุ่มโดยคณะกรรมการของศูนย์ บริการและถ่ายทอดเทคโนโลยีการเกษตรประจำตำบล ได้เสนอแนะว่าควรนำเอาโครงการข้าวชุมชนมาให้เกษตรกร และกกลุ่มเกษตรกรที่ดำเนินการป่าสักลงมติให้บ้านสันคายอมและบ้านสันป่าสัก ดำเนินการในเรื่องของกกลุ่ม เป็นกกลุ่มที่มีการส่งเสริมและผลิตข้าว เพื่อผลิตเมล็ดพันธุ์ข้าวขาว เพื่อสร้างรายได้และสร้างงานให้กับชาวบ้าน มีพื้นที่ดำเนินการทั้งหมด 200 ไร่ การดำเนินงานกกลุ่มนี้

การคัดเลือกคณะกรรมการกลุ่มและจัดตั้งจุดสาธิตให้สมาชิกภายในกลุ่มนเรียนเกี่ยวกับการห่วนกล้า งานสืบการเก็บเกี่ยว เรียกว่า "โรงเรียนเกษตรกรในพระราชดำริ" ส่วนเรื่องเงินรายได้นั้นรายได้ที่เหลือจากการหักค่าใช้จ่ายแล้วจะแบ่งให้กับสมาชิกทุกคน นอกจากนี้ยังมีการให้สมาชิกสามารถถวายเงินได้ แต่คิดอัตราดอกเบี้ยร้อยละ 2 ส่วนเรื่องการขยายตลาดของกลุ่มศูนย์ส่งเสริมและผลิตพันธุ์ข้าวชุมชน โดยการกระจายเมล็ดพันธุ์เพื่อจำหน่ายไปยังตัวบลตต่างๆ ในจังหวัดลำพูน จังหวัดลำปาง และจังหวัดเชียงใหม่ กลุ่มมีการประชาสัมพันธ์เสียงตามสาย ตามอำเภอ ทำให้ผลผลิตข้าวจำหน่ายได้เพิ่มขึ้น การทำบัญชีรายรับ - รายจ่าย มีการจดบันทึกทุกครั้ง สามารถตรวจสอบได้อย่างโปร่งใส และในอนาคตกลุ่มมีการจัดการเรื่องการแปรรูปผลผลิต นอกจากจะมีการขายแค่เมล็ดพันธุ์ข้าวแล้ว ที่จะมีการตีข้าวเพื่อให้ได้ข้าวสารมาจำหน่าย

2. กลุ่มผู้เลี้ยงสุกร เริ่มต้นก่อตั้งกลุ่มจากการได้รับเงินสนับสนุนจากการทดลองผ้าป่า เงินที่ได้มานำมาราบไว้ศูนย์พัฒนาเด็กเล็กและกองทุนหมุนเพื่อใช้ในการดำเนินงาน มีการจัดสรรเงินทุนที่ได้รับมาให้สมาชิกถวายเพื่อใช้ลงทุนเกี่ยวกับการเลี้ยงสุกร กลุ่มจะคุ้มค่ากับผู้เลี้ยงสุกรทุกคน โดยให้ยืมเงินไปลงทุนในเรื่องของการผลิต และต่อมาหากลุ่มได้มีการปรับเปลี่ยนเป็นในรูปของการปล่อยเงินกู้สำหรับสมาชิกกลุ่ม และชาวบ้านในชุมชนสันคายอม โดยจะคิดอัตราดอกเบี้ยร้อยละ 2 ต่อเดือน ในเรื่องของการผลิตและการตลาดกลุ่มนี้มีตัวรองรับ กือ สาธารณูป รวม กลุ่มหมูหวาน มีการทำบัญชีสมาชิกแต่ละคนจะจัดทำกันเอง ไม่ได้ทำบัญชีร่วมกัน ถ้ามีปัญหาจึงจะมาปรึกษากับประธานกลุ่ม นอกจากนี้สมาชิกกลุ่มยังได้รับความรู้เรื่องการเลี้ยงสุกร การแปรรูปสุกร โดยได้รับการอบรมจากสำนักงานเกษตรจังหวัดลำพูน และปศุสัตว์

3. กลุ่มผู้เลี้ยงโคสันคายอม กลุ่มนี้ก่อตั้งโดยมีวัตถุประสงค์เพื่อร่องรับเงินงบประมาณจากพัฒนาชุมชนจังหวัด โดยนำเงินที่ได้มาจัดสร้างให้สมาชิกกลุ่มถวายและนำดอกเบี้ยที่ได้จากการถวายมาลงทุนของกลุ่มต่อไป ปัจจุบันกลุ่มเลี้ยงโคได้ล้มเลิกและไปรวมกับกลุ่มเลี้ยงโคจังหวัดลำพูน เนื่องจากว่าไม่มีเงินทุน และอาหารที่ใช้เลี้ยงวัวต้องนำมาจากแหล่งอื่น เป็นเหตุให้ต้นทุนสูงขึ้น ทำให้กลุ่มไม่สามารถอยู่ได้ต้องล้มเลิกไป

4. กลุ่มป่าชุมชน ก่อตั้งขึ้นในสมัยพ่อหลวงสนั่น สมนาศักดิ์ ซึ่งเป็นผู้ใหญ่บ้านในขณะนั้น การสืบทอดอุดมการณ์ในการรักษาป่าผ่านสถาบันการปกครองชุมชน ผู้ที่มาเป็นผู้ใหญ่บ้านจะต้องสืบทอดอุดมการณ์ในการรักษาป่า และจะมีคณะกรรมการหมู่บ้านทั้ง 10 คน ทำหน้าที่คุ้มครองประโยชน์จากป่าและการรักษาภูมิภาคที่ของกลุ่ม

ภูมิภาคที่การรักษาและใช้ประโยชน์จากป่า ได้แก่

1. ห้ามตัดไม้ทุกชนิดในเขตป่าชุมชนบ้านสันคายอม
2. อนุญาตให้ตัดไม้ในเขตป่าที่ขยายออกไปได้ เพื่อใช้ในงานส่วนรวม

3. การตัดไม้ต้องได้รับการอนุมัติจากคณะกรรมการหมู่บ้านก่อน หากไม่ปฏิบัติตามจะมีบทลงโทษดังนี้

- ค่าปรับ ใหม่ขึ้นอยู่กับขนาดของไม้ ปรับประมาณน้ำลละ 3 บาท
- ไม่ที่ยืด ได้จะเป็นสมบัติของหมู่บ้าน

4. ห้ามล่าสัตว์ทุกชนิดและนำพืชสมุนไพรออกจากบ้าน

5. ผู้บ้านห้ามนำหมุดเป็นของทุกคนในบ้านสันคายอน

กลุ่มแม่บ้าน

กลุ่มนี้มีการรวมตัวกันเพื่อจัดกิจกรรมร่วมกันเพื่อสร้างรายได้จากการดำเนินการให้สามารถกลุ่มมีความเป็นอยู่ที่ดีขึ้น มีการให้สามารถร่วมมือในการลงทุนด้านอื่นๆ แต่จะใช้ความซื่อสัตย์เป็นตัวชี้วัดในการปล่อยถือ จากการศึกษาฐานบ้านสันคายอน พบว่า มีกลุ่มแม่บ้านที่เกิดขึ้น 3 กลุ่มด้วยกัน ได้แก่ กลุ่มจัดงาน กลุ่มน้ำพริกลาบ และกลุ่มหมูหวาน คือ

1. กลุ่มจัดงาน มีการก่อตั้งกลุ่มนี้องจากว่าในหมู่บ้านสันคายอนมีผู้เด่าผู้แกะที่มีฝีมือทางด้านจัดงาน และมีเวลาว่างในช่วงหลังการเก็บเกี่ยวผลผลิต จึงรวมกลุ่มเพื่อใช้เวลาว่างให้เป็นประโยชน์ อีกทั้งสร้างรายได้ให้กับชาวบ้านอีกด้วย จะมีตัวแทนเขตเป็นผู้รับงานจากกลุ่มใหญ่ไปให้สามารถภายในกลุ่มย่อย (แต่ละเขต) ทั้งหมด 15 เขต การที่เปลี่ยนเขตเพื่อรับงานนั้น เพราะง่ายต่อการจัดการ ตัวแทนเขตแต่ละเขตจะคุ้มครองผิดชอบเอง ปัจจุบันกลุ่มจัดงานได้มีการเปลี่ยนรูปแบบการดำเนินงาน โดยมีการปล่อยเงินกู้ให้กับสมาชิก คิดดอกเบี้ยร้อยละ 2 ต่อปี ต่อวนเรื่อง การผลิตและการตลาด จะมีผู้ค้ามารับซื้ออาทิตย์ละครั้ง สมาชิกกลุ่มนี้ไม่ต้องขนส่งและหาตลาดในการจำหน่าย

2. กลุ่มน้ำพริกลาบ กลุ่มนี้ก่อตั้งกลุ่มนี้องจากว่าแม่บ้านแต่ละคนว่างงาน จึงเห็นว่าเราควรมีการรวมกลุ่มทำอะไรบางอย่าง เพื่อให้เกิดรายได้ และใช้เวลาว่างให้เกิดประโยชน์ และจึงได้ความคิดว่าน้ำพริกลาบเป็นผลิตภัณฑ์ที่น่าสนใจเลยซักช่วงแม่บ้านในหมู่บ้านให้มาร่วมกลุ่มกันทำ การดำเนินงานนั้นกลุ่มนี้มีการจ้างแรงงานสามารถทำน้ำพริกลาบ และให้สามารถภายในกลุ่มรับไปจำหน่าย จะได้กำไรแพคละ 10 บาท ตลาดที่สำคัญคือตลาดเข้าในหมู่บ้าน หรือจำหน่ายตามงานหนึ่งผลิตภัณฑ์หนึ่งตำบล แต่ในปัจจุบันเริ่มน้อยแข่งทางการค้าเพิ่มขึ้น กลุ่มนี้จึงต้องมีการหาตลาดเพิ่มขึ้น

3. กลุ่มหมูหวาน ที่จัดตั้งกลุ่มนี้ขึ้นเนื่องจากว่าแม่บ้านภายในหมู่บ้านเรานั้นว่างงานในช่วงหลังการเก็บเกี่ยวผลผลิต จึงเห็นว่าแม่บ้านเราน่าจะมีการก่อตั้งกลุ่มเพื่อสร้างรายได้ และใช้เวลาว่างให้เกิดประโยชน์ด้วย จึงก่อตั้งกลุ่มนี้มา มีการจัดการหุ้นภายในกลุ่ม หุ้นละ 100 บาท

การปันผลเมื่อสิ้นปี ร้อยละ 2 บาท/ปี การผลิตและการตลาด กลุ่มจะมีการขายส่งตามที่ต่างๆ ที่มีการรับซื้อ แต่ส่วนใหญ่จะมีพ่อค้ามารับซื้อที่กลุ่มเอง หรือนักศึกษาที่มาเก็บข้อมูลจะนำซื้อกลับบ้าน ทำให้ขายได้ต่อต่อ นอกจากนี้กลุ่มยังมีการแปรรูปผลผลิตเพิ่มขึ้น คือ ทำแทนน และหมูอบ

กลุ่มออมทรัพย์

จากการศึกษาชุมชนบ้านสันคายอม พบว่า มีกลุ่มออมทรัพย์เกิดขึ้น 3 กลุ่มด้วยกัน ได้แก่ กลุ่มออมทรัพย์หมู่บ้าน กองทุนหมู่บ้าน และมูลนิธิ คร.ชุมพล พรประภา

1. กลุ่มออมทรัพย์หมู่บ้าน กลุ่มนี้ก่อตั้งขึ้นเพื่อช่วยเหลือสมาชิกกลุ่ม คือมีการปล่อยกู้ให้กับสมาชิก โดยคิดดอกเบี้ยร้อยละ 2 ต่อปี เป็นแหล่งเงินกู้ให้กับสมาชิกในการซื้อที่ด่องใช้เงินฉุกเฉิน และให้สมาชิกรู้จักกับออมเงิน ไว้ใช้ในอนาคต โดยต้องสมัครเป็นสมาชิกของกลุ่ม ไม่จำกัดจำนวนหุ้น ของสมาชิก การจัดตั้งกลุ่มเกิดจากการปรึกษาหารือกันของคณะกรรมการหมู่บ้านจึงจัดตั้งเป็นกลุ่มขึ้น การดำเนินงานกลุ่ม จะมีการประชุมเสียงตามสายและคณะกรรมการกลุ่มจะออกไปรับเงินฝ่าก สรุปยอดเงิน และปล่อยเงินกู้ที่สาลาวัดทุกๆ วันที่ 10 ของเดือน ทุกๆ 4 เดือนสมาชิกต้องจ่ายดอกเบี้ย และสิ้นปีต้องจ่ายเงินกู้คืนทั้งหมด และมีการปันผล โดยหักร้อยละ 20 ให้กับคณะกรรมการ และส่วนที่เหลือจะปันผลคืนให้กับสมาชิกกลุ่ม

2. กองทุนหมู่บ้าน เริ่มก่อตั้งจากการเป็นเงินสนับสนุนจากทางรัฐบาล โดยปล่อยกู้ร่วงแรกเมื่อวันที่ 10 กันยายน 2544 เป็นจำนวนเงินหนึ่งล้านบาท มีสมาชิกทั้งหมด 157 คน ครอบครัว และมีผู้กู้ทั้งหมด 54 คน การบริหารงานของกลุ่มจะบริหารงานกันเอง โดยกำหนดดอกเบี้ยร้อยละ 5 นาเง โดยบีดหลักเกณฑ์ที่รัฐตั้งขึ้น

3. มูลนิธิ คร.ชุมพล พรประภา เป็นกองทุนกู้ยืมเงินให้กับคนในหมู่บ้าน (ทุกคน) โดยมีคอกเบี้ยร้อยละ 2 การปล่อยกู้จะแบ่งเงินให้สมาชิกในหมู่บ้านกู้ ซึ่งแบ่งออกเป็น 15 เขต มีหัวหน้าเขตมารับเงิน และจัดสรรให้กับสมาชิกในเขตกู้ ในแต่ละเขตจะได้รับเงินกู้ประมาณ 5,000 บาท การกู้เงินต้องมีการทำเรื่องกู้เงินเป็นหลักฐาน โดยมีคนให้กู้กับหัวหน้าเขตเป็นพยานในการเขียนกู้ยืมเงิน

3. ศักยภาพ ปัญหา และข้อจำกัดขององค์กรชุมชนด้านการเกษตรในชุมชน

จากการศึกษาองค์กรชุมชนด้านการเกษตรในชุมชนหมู่บ้านสันกะยอมทั้ง 3 กลุ่ม พบว่า แต่ละกลุ่มนั้นมีศักยภาพแตกต่างกัน ไปตามบทบาทและหน้าที่ของตนเอง โดยศักยภาพของกลุ่ม ต้องมีความรู้ความเข้าใจในกระบวนการทำการทำงาน ตลอดจนบทบาทหน้าที่ของตน ศักยภาพที่มีอยู่ ก็คือ ศักยภาพในการปฏิบัติงานพัฒนากลุ่มของตน เป็นผู้ประสานงาน ผู้ถ่ายทอดและเผยแพร่ ความคิดเห็นให้การศึกษา ความรู้ต่างๆ แก่สมาชิกภายในกลุ่ม ตลอดจนศักยภาพในการแก้ไขข้อ ขัดแย้งภายในชุมชนด้วย นอกจากศักยภาพที่กล่าวมาข้างต้นแล้ว องค์กรชุมชนเหล่านี้ยังต้องมี บทบาทกระตุ้นความคิดให้ชาวบ้านในหมู่บ้านสันกะยอมให้มีส่วนร่วมในการแก้ไขปัญหาของตน เอง ตลอดจนติดตามและตรวจสอบการดำเนินงานของกลุ่มด้วย ซึ่งบทบาทของแต่ละกลุ่มทั้ง 3 กลุ่ม มีบทบาทการดำเนินงานด้านการพัฒนาการเกษตรดังนี้

กลุ่มเกษตรกร

1. จุดเริ่มต้นในการจัดตั้งกลุ่ม

กลุ่มเกษตรกรในบ้านสันกะยอมนี้ประกอบไปด้วย 4 กลุ่มคือ กลุ่มศูนย์ส่งเสริมและผลิต เมล็ดพันธุ์ข้าว กลุ่มผู้เลี้ยงสุกร กลุ่มผู้เลี้ยงโคสันกะยอม และกลุ่มป่าชุมชน จากการศึกษา พบว่า จุดเริ่มต้นจากการจัดตั้งกลุ่มนี้ปัจจัย 2 ประการ คือ ปัจจัยภายในกลุ่ม และปัจจัยภายนอกกลุ่ม ซึ่งปัจจัยภายในกลุ่มเกิดขึ้นจากสภาพปัญหาและความต้องการของเกษตรกร เช่น กลุ่มศูนย์ส่ง เสริมและผลิตพันธุ์ข้าวชุมชน มีปัญหาการขาดแคลนเมล็ดพันธุ์ที่ดีในการผลิตข้าว เนื่องจากเมล็ด พันธุ์เดิม เมื่อปลูกไประยะเวลาประมาณ 2-3 ปี ผลผลิตที่ได้รับจะลดลง จากสภาพปัญหาที่เกิดขึ้น นายอุทิศ พึงศาสัน และสมาชิกกลุ่มได้มีแนวคิดที่จะผลิตเมล็ดพันธุ์ที่ดีใช้ในชุมชนเพื่อชุมชน และ มีการแพร่กระจายแนวความคิดไปให้กับเกษตรกรในชุมชน นำไปสู่การจัดตั้งกลุ่มศูนย์ส่งเสริม และผลิตพันธุ์ข้าวชุมชน

ในส่วนของปัจจัยภายนอกกลุ่มนี้ โดยนิยมของรัฐที่มุ่งเน้นการพัฒนาทรัพยากร น้ำ แหล่งน้ำ และให้มนุษย์เป็นศูนย์กลางของการพัฒนาในทุกๆ ด้าน นอกจากนี้ยังมีหน่วยงานให้คำแนะนำ ในการจัดตั้งกลุ่ม เช่น สำนักงานเกษตรจังหวัดลำพูน เป็นต้น

2. กระบวนการในการจัดตั้งกลุ่ม

กระบวนการในการจัดตั้งกลุ่ม มีวัตถุประสงค์และเป้าหมายในการจัดตั้งกลุ่มที่ชัดเจน เพื่อ กำหนดปริมาณการผลิต และการตลาด ตลอดจนการแบ่งผลประโยชน์ให้กับสมาชิกกลุ่ม โครง

สร้างการบริหารกลุ่ม ได้มีการแบ่งการบริหารเป็นสัดส่วน ตามบทบาทและหน้าที่ โดยคำแนะนำต่างๆ ที่เกิดขึ้น จากการคัดเลือกจากสมาชิกกลุ่มตามประสิทธิภาพและความสามารถของบุคคลนั้นๆ นอกจากนี้กลุ่มเกษตรกรรมมีการกำหนดกฎระเบียบข้อบังคับใช้ในกลุ่ม โดยสมาชิกกลุ่มเป็นผู้จัดตั้งขึ้นมา ซึ่ง กฎระเบียบนี้สามารถทุกคนต้องปฏิบัติ

ปัจจัยภายนอกกลุ่มเกษตรกรรมที่มีความสำคัญในกระบวนการจัดตั้งกลุ่ม คือ การได้รับคำแนะนำจากเจ้าหน้าที่ภาครัฐ ได้ให้คำแนะนำเกี่ยวกับรูปแบบการบริหารงานกลุ่ม และบทบาทหน้าที่ต่างๆ

3. การดำเนินงานของกลุ่ม

การดำเนินงานของกลุ่มเกษตรกรรมมีการกำหนดแผนงานโครงการ โดยแผนงานที่เกิดขึ้นจะคำนึงถึงสภาพปัจจุบัน สมาชิกทุกคนมีส่วนร่วมในการกำหนดแผนงานและมีส่วนร่วมทำกิจกรรมต่างๆ ภายใต้กลุ่ม เช่น การแลกเปลี่ยนความรู้ในการอบรมเรื่องการผลิตเมล็ดพันธุ์ข้าวที่ดี หรือ การผลิตสุกรให้ได้คุณภาพ จากการปศุสัตว์ และมีการติดตามการดำเนินงานจนจบแผนงานที่ตั้งไว้

ส่วนการสนับสนุนจากทางราชการ เช่น ศูนย์ขยายพันธุ์พืชที่ 7 จังหวัดเชียงใหม่ สำนักงานเกษตรจังหวัดลำพูน และเกษตรตำบลป่าสัก ได้สนับสนุนเจ้าหน้าที่ที่มีความรู้ ความเชี่ยวชาญมาให้คำแนะนำเกี่ยวกับการผลิตที่ถูกต้อง โดยจัดอบรมให้กับสมาชิกกลุ่มเกษตรกร นอกจากนี้ยังมีเงินทุนสนับสนุนเพื่อเป็นทุนดำเนินงาน ตลอดจนค่าใช้จ่ายเบื้องต้น

4. ความสำเร็จของกลุ่ม

ความสำเร็จของกลุ่มเกิดขึ้นได้จากการปัจจัยภายในกลุ่มเกษตรกรนั้น คุณภาพการทำงาน และสมาชิกกลุ่ม มีความรู้ความสามารถ ความซื่อสัตย์ และเป็นที่ยอมรับจากสมาชิกและชุมชน นำไปสู่ความครองครองในตัวผู้นำ ส่งผลให้เกิดแรงกระตุ้นเพื่อสร้างแรงจูงใจในการดำเนินงานกลุ่ม ยกตัวอย่างเช่น กลุ่มศูนย์ส่งเสริมและผลิตพันธุ์ข้าวชุมชนมีการประชุมทุกวันอังคาร สมาชิกสนใจเข้าร่วมประชุม นอกจากนี้กลุ่มเกษตรกรยังมีการผลิตแบบครบวงจร ตั้งแต่การผลิต การแปรรูป และการตลาด อีกทั้งยังมีการระดมเงินทุนภายใต้กลุ่มเพื่อเป็นเงินทุนในการดำเนินงาน ได้รับเงินสนับสนุนจากหน่วยงานภาครัฐ และแหล่งเงินทุนในชุมชน เช่น กองทุนหมู่บ้าน และกลุ่mom ทรัพย์ นอกจากนี้ยังมีการแบ่งผลประโยชน์ตามสัดส่วนตามที่สมาชิกได้ตกลงไว้ ด้านบัญชีได้จัดทำบัญชารายรับ - รายจ่าย ทำการบันทึกเป็นลายลักษณ์อักษร สามารถตรวจสอบได้ การประชาสัมพันธ์เรื่องการตลาดผ่านหน่วยงานภาครัฐ และเอกสาร

ปัจจัยภายนอกที่เอื้อให้กับกลุ่มเกษตรกรรมมีความสำเร็จนั้น คือ การประสานงานภายใต้กลุ่ม และเครือข่ายภายนอกกลุ่มที่ดี กลุ่มเกษตรกรรมมีการติดต่อประสานงานกับสำนักงานเกษตรและสหกรณ์จังหวัดลำพูน ทำให้กับกลุ่มได้รับความรู้วิชาการที่ถูกต้อง การได้รับการสนับสนุนด้านแหล่ง

เงินทุนจากการภาครัฐ เช่น องค์การบริหารส่วนตำบลป่าสัก ปี 2545 จำนวน 46,000 บาท และปัจจัยการผลิต คือ เครื่องเย็บ กระแสอบบรรจุพันธุ์ข้าว เครื่องบดหอยเชอร์รี่ ส่วนกลุ่มผู้เลี้ยงสุกรได้รับการสนับสนุนจากปศุสัตว์อำเภอโดยได้รับพ่อเมืองพันธุ์สุกร นอกจากนี้ยังได้รับการสนับสนุนจากเจ้าหน้าที่ส่งเสริมการเกษตร โดยมีการให้ความรู้ การดูแลอย่างใกล้ชิด ตลอดจน แก้ไขปัญหาการผลิตแก่กลุ่มเกษตรกร เช่น การดูแลแปลงสาธิตพันธุ์ข้าว จะเห็นได้ว่าการที่กลุ่มพัฒนาได้นั้นส่วนหนึ่งกลุ่มได้รับนโยบายจากภาครัฐ

กลุ่มแม่บ้าน

1. จุดเริ่มต้นในการจัดตั้งกลุ่ม

กลุ่มแม่บ้านในบ้านสันกะยอมนั้นประกอบไปด้วย 3 กลุ่มคือ กลุ่มจักลาน กลุ่มน้ำพริกลาบ กลุ่มหมูหวาน ในจุดเริ่มต้นการจัดตั้งกลุ่มนั้นกลุ่มแม่บ้านมีปัจจัยภายนอกที่ทำให้เกิดการจัดตั้งกลุ่มโดยทั่วหมดเริ่มต้นมาจากสภาพปัจจัยทางของแม่บ้านในหมู่บ้านสันกะยอมที่มีเวลาว่างหลังจากทำงานเนื่องจากรายได้มีไม่เพียงพอต่อรายจ่ายจึงต้องการที่จะเพิ่มรายได้ในช่วงเวลาว่างของตนเอง จึงได้มีผู้ทำการเริ่มในการจัดตั้งกลุ่มนี้ ยกตัวอย่างเช่น กลุ่มน้ำพริกลาบ เกิดขึ้นโดยคุณปนัดดา พิงกะสันและคุณจินดา กิตติสัก ได้เป็นผู้เริ่มแนวความคิดในการทำน้ำพริกลาบเพื่อจำหน่ายเป็นรายได้เสริมขึ้น จากนั้นจึงได้พูดคุยกับบรรดาแม่บ้านในหมู่บ้านที่มีเวลาว่างและได้ซักช่วยว่าให้เข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม เป็นต้น

นอกจากปัจจัยภายนอกที่มีส่วนในการจัดตั้งกลุ่มแม่บ้านแล้วปัจจัยภายนอกที่มีผลทำให้กลุ่มแม่บ้านจัดตั้งกลุ่มได้คือ ได้รับการสนับสนุนจากหน่วยงานจากภาครัฐที่ให้การสนับสนุนในการจัดตั้งกลุ่มเพื่อสร้างความเข้มแข็งให้กับชุมชนและให้ชุมชนสามารถสร้างรายได้ เช่น สำนักงานเกษตรจังหวัดลำพูน ที่มีนโยบายในการเสริมสร้างความเข้มแข็งให้กลุ่มแม่บ้านในชุมชนเป็นต้น

2. กระบวนการในการจัดตั้งกลุ่ม

ในกระบวนการจัดตั้งกลุ่มแม่บ้านทั้ง 3 กลุ่มนั้นพบว่าปัจจัยภายนอกที่ทำให้เกิดกระบวนการจัดตั้งกลุ่มประกอบไปด้วยการตั้งวัดถุประสงค์และเป้าหมายของกลุ่มแต่ละกลุ่มอย่างจัดเจน นอกจากนี้การกำหนดกฎระเบียบและข้อบังคับในแต่ละกลุ่มเป็นข้อๆ เพื่อให้สมาชิกที่เข้าร่วมในกลุ่มนั้นได้ถือปฏิบัติตาม ยกตัวอย่างเช่น การจะเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านได้นั้นจะต้องเป็นแม่บ้านภาย ในหมู่บ้านสันกะยอมเท่านั้น เป็นต้น โดยจะมีคณะกรรมการเป็นผู้บริหารงานและคุ้มครองไม่ว่าจะการกำหนดกฎระเบียบ ข้อบังคับ หรือการคัดเลือกคณะกรรมการที่จะมาเป็นผู้จัดและบริหารกลุ่มนั้นจะต้องได้รับความสนับสนุนและการยอมรับจากสมาชิกกลุ่มเป็นหลัก

ในส่วนของปัจจัยภายนอกที่ทำให้เกิดกระบวนการจัดตั้งกลุ่มนี้ กลุ่มแม่บ้านเกษตรกรได้รับคำแนะนำจากเจ้าหน้าที่ในส่วนงานของภาครัฐ โดยเจ้าหน้าที่รัฐได้เข้ามาแนะนำกระบวนการในการจัดตั้งกลุ่ม โดยเฉพาะสำนักงานเกษตรจังหวัดลำพูนที่ให้คำแนะนำอย่างสม่ำเสมอ

3. การดำเนินงานของกลุ่ม

การดำเนินงานของกลุ่มแม่บ้านในบ้านสันคายมันได้ดำเนินการตามแผนงานที่วางไว้โดยคำนึงถึงเป้าหมายและวัตถุประสงค์ที่ก่อให้ตั้งไว้ ยกตัวอย่างเช่นในกลุ่มนี้พิริกาลนได้ดำเนินการทำน้ำพิริกาลนเพื่อจำหน่ายทุกสัปดาห์ เป็นศูนย์กลางมีกิจกรรมที่ต่อเนื่องตลอดทั้งปีแล้ว สมาชิกของกลุ่มแม่บ้านทั้ง 3 กลุ่ม ยังมีส่วนร่วมในการดำเนินงานของกลุ่มอีกด้วยจากการที่สมาชิกกลุ่มเข้าร่วมประชุมอย่างสม่ำเสมอและการผลิตภัณฑ์ของกลุ่ม

ปัจจัยภายนอกที่ทำให้การดำเนินงานของกลุ่มแม่บ้านดำเนินการได้คือการได้รับการสนับสนุนจากทางภาครัฐ ไม่ว่าจะเป็นด้านความรู้ เทคนิค วิธีการตลอดจนเงินทุนที่ทางภาครัฐสนับสนุนเพื่อเป็นทุนในการดำเนินงาน ยกตัวอย่าง กลุ่มน้ำพิริกาลนที่ได้รับการสนับสนุนจากเกษตรจังหวัดลำพูน จากโครงการหนึ่งผลิตภัณฑ์หนึ่งตำบล ซึ่งได้สนับสนุนในเรื่องทุนจำนวน 50,000 บาท เป็นต้น นอกจากแหล่งเงินทุนจากภาครัฐแล้ว ยังมีแหล่งเงินทุนภายในชุมชนอีกที่จะเคยให้การสนับสนุน เช่น กลุ่มออมทรัพย์ กองทุนหมู่บ้าน

4. ความสำเร็จของกลุ่ม

กลุ่มแม่บ้านเกษตรกรประสบความสำเร็จในการจัดตั้งกลุ่มได้นั้นอันเนื่องมาจากหลายปัจจัยไม่ว่าจะเป็นความรู้ความสามารถในด้านผู้นำ หรือประธานกลุ่มที่มีความคิดสร้างสรรค์และเห็นประโยชน์ต่อส่วนรวม รวมทั้งเป็นที่ยอมรับของคนในชุมชนอย่างมาก อันดูได้จากความกระตือรือร้นในการไฟหาน้ำรั่วนำไปสู่การสร้างความครั้งของสมาชิกทำให้สมาชิกให้ความร่วมมือเป็นอย่างดี พร้อมที่จะให้ความร่วมมือและนำเสนอไปปฏิบัติ นอกจากนี้ผลประโยชน์ของกลุ่มแม่บ้านยังเป็นที่พอใจของสมาชิก มีการแบ่งเป็นสัดเป็นส่วน คือ ส่วนหนึ่งเป็นกำไรเพื่อแบ่งให้แก่สมาชิกทุกคน ส่วนหนึ่งเป็นค่าใช้จ่าย ส่วนหนึ่งเป็นค่าดำเนินงานและส่วนหนึ่งเพื่อส่วนรวม จากการเปลี่ยนและข้อตกลงที่ทางกลุ่มแม่บ้านทั้ง 3 กลุ่มได้จัดทำไว้ และมีการจัดทำบัญชีเพื่อบันทึกการใช้จ่ายอีกด้วยซึ่งการทำบัญชีดังกล่าวจะช่วยให้กลุ่มสามารถที่จะตรวจสอบความถูกต้องในการใช้จ่ายได้ตลอดเวลา ไม่เพียงเท่านี้กลุ่มแม่บ้านยังได้มีการประชาสัมพันธ์ในผลิตภัณฑ์ของตนเช้อย่างต่อเนื่อง เช่น การเข้าร่วมจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในตำบลโกลส์เคียงทั้งกับหน่วยงานภาครัฐและตามงานเอกสารต่างๆ อย่างต่อเนื่อง

นอกจากปัจจัยภายในที่ส่งผลให้กลุ่มประสบความสำเร็จแล้วปัจจัยภายนอกก็มีผลทำให้กลุ่มแม่บ้านประสบความสำเร็จไม่ว่าจะเป็นส่วนของเจ้าหน้าที่และหน่วยงานภาครัฐ เช่น สำนักงาน

เกษตรจังหวัดลำพูน ที่ให้การสนับสนุนอย่างดี มีการให้ความรู้ เทคนิค วิธีการ ในการที่จะผลิตให้ได้ผลผลิตที่มีคุณภาพ ตลอดจนยังให้การสนับสนุนในเรื่องของเงินทุนอีกด้วย เช่น องค์การบริหารส่วนตำบลป่าสัก ซึ่งกลุ่มแม่บ้านทั้งหมดได้รับความร่วมมือและการช่วยเหลือเป็นอย่างดี

กลุ่momทรัพย์

1. จุดเริ่มต้นในการจัดตั้งกลุ่ม

กลุ่momทรัพย์ในหมู่บ้านสันกะยอมประกอบด้วย 3 กลุ่มด้วยกัน ได้แก่ กลุ่momทรัพย์หมู่บ้าน กองทุนหมู่บ้าน และมูลนิธิ คร.ชุมพล พรประภา เริ่มต้นจากการปรึกษาหารือของคณะกรรมการหมู่บ้านที่พบปัญหาของชาวบ้านในชุมชนเรื่องการแคลนเงินลงทุนเพื่อให้ในการประกอบการผลิต และภาระหนี้สินที่มีการกู้ยืมเงินจากนายทุนที่คิดดอกเบี้ยสูง เพื่อลดปัญหาเหล่านี้คณะกรรมการหมู่บ้านจึงมีแนวคิดที่จะจัดตั้งกลุ่momทรัพย์เพื่อให้สมาชิกกู้ยืมเงินในอัตราดอกเบี้ยต่ำ นอกจากกลุ่momทรัพย์ในหมู่บ้านแล้วยังมีกองทุนหมู่บ้านที่ช่วยเหลือเรื่องของเงินทุน ซึ่งเป็นนโยบายของรัฐบาลที่ต้องการช่วยเหลือชาวบ้าน

2. กระบวนการในการจัดตั้งกลุ่ม

กลุ่momทรัพย์มีวัตถุประสงค์และเป้าหมายหลักเพื่อเป็นแหล่งเงินกู้ให้กับสมาชิกกลุ่ม โดยคิดอัตราดอกเบี้ยต่ำ และทำให้สมาชิกรู้จักกับเงินเพื่อใช้ในอนาคต โครงสร้างการบริหารของกลุ่มมีการปรับการบริหารจัดการให้สอดคล้องกับชุมชน การคัดเลือกคณะกรรมการคัดเลือกจากสมาชิกกลุ่ม และสมาชิกเข้าร่วมโดยสมัครใจ มีการทำหนบทบทหน้าที่ของคณะกรรมการกลุ่มตามความเหมาะสมกับประสบการณ์ของแต่ละคน มีการประชุมออกกฎระเบียบข้อบังคับเพื่อใช้ในภายใต้กลุ่มให้สมาชิกทุกคนเห็นพร้อมและปฏิบัติตาม นอกจากนี้ยังมีป้ายจราจรบอกกลุ่ม คือ การให้คำแนะนำจากองค์การบริหารส่วนตำบลป่าสัก

3. การดำเนินงานของกลุ่ม

การดำเนินงานของกลุ่momทรัพย์มีการกำหนดแผนงานกิจกรรมต่างๆ ดังนี้ มีการออกใบรับเงินฝาก สรุปยอดเงิน และปล่อยเงินกู้ทุกๆ วันที่ 10 ของเดือน เมื่อสิ้นปีต้องจ่ายเงินกู้คืนทั้งหมด มีการปันผลให้กับสมาชิกกลุ่ม ค่าตอบแทนกรรมการดำเนินงาน และหักเข้ากลุ่momทรัพย์ เพื่อใช้ในการดำเนินงาน จะเห็นได้ว่ากลุ่มมีการกำหนดแผนงานโครงการที่ชัดเจน และเป็นระบบ มีกิจกรรมต่อเนื่องตลอดปี สมาชิกทุกคนเข้ามามีส่วนร่วมในการรับรู้เรื่องการกู้ยืมเงิน สามารถตรวจสอบบัญชีรายรับ-รายจ่ายของกลุ่ม เป็นการติดตามการดำเนินงานกลุ่มทางหนึ่ง ทำให้การดำเนินงานกุ่มมีประสิทธิภาพ นอกจากนี้คณะกรรมการได้รับความรู้จากการอบรมเรื่องการทำ

บัญชี โดยได้รับการสนับสนุนจากองค์กรบริหารส่วนตำบลป่าสัก และกรมพัฒนาชุมชน สนับสนุนวิทยากรมาให้คำแนะนำ ความรู้ มีการจัดอบรมให้กับคณะกรรมการกลุ่ม ส่วนในเรื่อง การสนับสนุนเงินทุนจากรัฐบาล กองทุนหมู่บ้าน ได้รับเงินสนับสนุนจากการรัฐบาลเป็นเงินหนึ่ง ล้านบาทให้มาช่วยเหลือชาวบ้านเรื่องการเงิน

4. ความสำเร็จของกลุ่ม

ความสำเร็จของกลุ่momทรัพย์นี้มีตัวบ่งชี้ดังนี้ ประธาน คณะกรรมการ และสมาชิกกลุ่ม มีความรู้ ความสามารถในการบริหารจัดการกลุ่ม มีความซื่อสัตย์ มีความรับผิดชอบต่อบทบาทหน้าที่ จึงเกิดแรงกระตุ้นในการดำเนินงาน เกิดความสามัคคีภายในกลุ่ม พร้อมทั้งกลุ่momทรัพย์ ยังมีการประสานงานกับหน่วยงานภาครัฐเรื่องการสนับสนุนแหล่งเงินทุน การจัดฝึกอบรม การให้ความรู้ และการให้คำแนะนำทางด้านวิชาการต่างๆ มีการจัดอบรมเรื่องการจัดทำบัญชี ซึ่งตรงกับปัญหาและความต้องการของกลุ่ม เพราะแต่เดิมนี้กลุ่momทรัพย์มีปัญหาเรื่องการทำบัญชีรายรับ-รายจ่ายไม่เป็น ทำให้กลุ่มสามารถจัดทำบัญชีเป็นระบบ นอกจากนี้ยังมีการประชาสัมพันธ์อย่างต่อเนื่องทุกๆ เดือน ในเรื่องของข่าวสารการรับเงินฝาก สรุปยอดเงินกู้ และการปล่อยเงินกู้

กล่าวโดยสรุปแล้วจากศักยภาพดังกล่าวข้างต้น ผู้วัยขอสรุปให้เห็นถึงศักยภาพขององค์กรชุมชนด้านการเกษตรของหมู่บ้านสันกะยอม ต.ป่าสัก อ.เมือง จ.ลำพูน โดยจะท่อนให้เห็นถึงศักยภาพของชุมชน หมายถึง จัดความสามารถในอันที่จะตอบสนองความต้องการและแก้ไขสภาพปัญหาของคนส่วนใหญ่ในชุมชน รวมทั้งความสามารถของชุมชนในการประสานความร่วมมือการดำเนินงานกับคนภายในชุมชน ขณะเดียวกันก็ดำเนินการแก้ไขปัญหาที่มาจากการภายนอกชุมชนทั้งนี้ ด้วยจุดมุ่งหมายเพื่อความปกติสุขในการอยู่ร่วมกันของคนในชุมชน องค์ประกอบที่ทำให้ชุมชนเกิดศักยภาพในการดำเนินงานโดย ดังนี้

จุดแข็ง

1. ผู้นำกลุ่มมีความรู้ ความสามารถ ซื่อสัตย์สุจริต และประสานงานกับฝ่ายต่างๆ ได้ดี
2. มีการประชุมกลุ่มอย่างสม่ำเสมอ และสมาชิกให้ความสนใจมาร่วมประชุม
3. สมาชิกส่วนใหญ่มีความซื่อสัตย์สุจริต รับผิดชอบต่อหน้าที่และภาระหนี้สินที่มีต่องกลุ่ม
4. มีการระดมทุนภายในกลุ่ม เช่น การถือหุ้นของสมาชิก การจัดกู้ลั่มmomทรัพย์ เป็นต้น
5. กิจกรรมของกลุ่มทำให้สมาชิกมีรายได้เสริม ทำให้มีรายได้เพิ่มมากขึ้น

6. มีการจัดศึกษาอบรมความรู้ต่างๆ ให้แก่สมาชิก โดยเจ้าหน้าที่ส่งเสริมการเกษตรและหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง
7. มีการจัดทำบัญชีกลุ่ม สามารถสามารถตรวจสอบได้

จุดอ่อน

1. กลุ่มยังขาดแคลนเงินทุนที่จะนำมาเป็นทุนหมุนเวียนในการทำการค้า
2. การประชาสัมพันธ์ของกลุ่มไม่เรื่องของผลผลิตไม่มีความต่อเนื่อง
3. กลุ่มไม่ได้รับข้อมูลข่าวสารที่ทันเหตุการณ์ในด้านการตลาด
4. สมาชิกบางส่วนยังไม่ให้ความสนใจในการเข้าร่วมประชุมกลุ่ม

โอกาส

1. เจ้าหน้าที่ส่งเสริมการเกษตร และหน่วยงานที่เกี่ยวข้องให้การคูดเลาใจใส่ ให้คำแนะนำเรื่องการผลิต การแปรรูป และการตลาด รวมทั้งการให้ความรู้ในเรื่องการผลิต
2. โครงการ I พลิตภัณฑ์ 1 ตำบล ของรัฐบาล เอื้ออำนวยให้การพัฒนาผลิตภัณฑ์ของกลุ่มทำได้สะดวกขึ้น ตลอดจนการหาตลาดให้กับผลิตภัณฑ์ที่กลุ่มผลิตขึ้น
3. ด้านการตลาดมีผู้ค้าเข้ามาติดต่อซื้อสินค้าที่ผลิตโดยตรง ทำให้สินค้ามีตลาดจำหน่ายที่แน่นอน
4. การเข้าร่วมกิจกรรมทางสังคมอย่างสม่ำเสมอ ทำให้กลุ่มเป็นที่ยอมรับและน่าเชื่อถือของชุมชน
5. องค์กรนริหารส่วนตำบล (อ.บ.ต.) ให้ความสนใจและสนับสนุนการทำกิจกรรมกลุ่ม พอสมควร

ข้อจำกัด

1. ระดับการรับรู้ของสมาชิกและการวิเคราะห์ภัยในกลุ่มมีความแตกต่างกัน
2. เงินทุนที่มีอยู่จำกัด ไม่เพียงพอ กับความต้องการของสมาชิกภัยในกลุ่ม
3. การได้รับการสนับสนุนจากทางราชการมีความล่าช้า ทำให้ขาดโอกาสที่จะพัฒนากิจกรรมของกลุ่ม
4. ข้อมูลด้านการเกษตรและการตลาด ยังล่าช้าไม่ทันเหตุการณ์ ทำให้การวางแผนการผลิตและการทำงานของกลุ่ม ไม่สอดคล้องกับสถานการณ์ปัจจุบัน

5. สมาชิกในชุมชนบางคน ไม่ให้ความร่วมมือในการเข้าประชุมกลุ่ม การระดมความคิด จึงไม่เกิดพลังเท่าที่ควรในการจัดการแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้น
6. เยาวชนในหมู่บ้าน ไม่ให้ความสนใจที่จะเข้ามาเป็นสมาชิกกลุ่ม นิยมไปทำงานนอกพื้นที่ ทำให้ขาดแรงงานที่จะมาช่วยกันผลิตสินค้าของกลุ่ม
7. องค์กรซึ่งมีข้อจำกัดในเรื่องการประสานงานระหว่างองค์กรอื่นๆ ยังไม่เดินทางที่ควร

อวิภัยผลการวิจัย

การรวมตัวของกลุ่มชุมชนในหมู่บ้านสันกะยอมมักจะมีหลายกลุ่มตามสภาพความต้องการ และการกำหนดบทบาทของชุมชน และเป็นการรวมกลุ่มที่มีหลายลักษณะ และแม้ว่าจะมีกลุ่มหลายกลุ่ม แต่สมาชิกของแต่ละกลุ่มก็มีสาเหตุและเงื่อนไข กลไก และศักยภาพที่ต่างกัน การวิจัยครั้งนี้แบ่งกลุ่มออกเป็นกลุ่มต่างๆ 3 กลุ่มด้วยกัน คือ กลุ่มเกษตรกร กลุ่มแม่บ้าน และกลุ่มอาชีวศึกษา จากการที่มีรายละเอียดของแนวคิด 4 ประการที่ได้อธิบายข้างต้น สามารถวิเคราะห์ได้ว่า การมีส่วนร่วมในความคิดและการดำเนินงานในกลุ่ม เป็นปัจจัยที่สำคัญในการที่จะทำให้องค์กรชุมชนสามารถที่จะทำงานร่วมกันได้เป็นอย่างดี มีความเห็นอกเห็นใจกัน และช่วยเหลือกันในการแก้ปัญหา วัฒนธรรม ความเชื่อ การเคารพนับถือผู้อาวุโส เศรษฐกิจและสังคม แม้กระหั่งการปักครอง เป็นตัวเชื่อมโยงให้ชุมชนได้มีความเป็นอันหนึ่งอันเดียวกัน มีการพึ่งพาอาศัยชึ่งกันและกัน กล่าวโดยสรุป การมีส่วนร่วมในกระบวนการดังกล่าว จะอื้อให้เกิดศักยภาพแก่องค์กรชุมชนด้านการเกษตรได้ ปัจจัยสำคัญที่อื้อให้องค์กรชุมชนหมู่บ้านสันกะยอมมีศักยภาพมีดังนี้

1. การมีส่วนร่วมในความคิดและการดำเนินงานในกลุ่ม ซึ่งจะส่งผลลัพธ์เนื่องให้องค์กรในชุมชนมีความเข้มแข็งด้วย

การมีส่วนร่วมในความคิด และการดำเนินงานกลุ่มนี้เป็นการช่วยกันคิดช่วยกันทำคิวยิธีการ ระดมความคิดเห็น มีความรับผิดชอบในการแก้ไขปัญหาของกลุ่มร่วมกันทุกขั้นตอน กระบวนการคิดแบบมีส่วนร่วมในการปฏิบัติกรรมต่างๆ อย่างเช่น การนำความรู้ที่ได้จากการศึกษาดูงานที่เป็นประโยชน์เหมาะสมกับหมู่บ้านมาวิเคราะห์อย่างละเอียดเป็นระบบ และนำมาเผยแพร่ให้กับชาวบ้านในหมู่บ้านได้ฟิกปฏิบัติ การแลกเปลี่ยนความรู้ระหว่างกลุ่มแม่บ้าน กลุ่มเกษตรกรท่าน และกลุ่มอาชีวศึกษา เพื่อการจัดทำกิจกรรมที่สามารถเพิ่มรายได้ให้กับกลุ่ม รวมถึงการร่วมมือประสานใจในการนำเสนอวิธีคิดให้กับสมาชิกภายในกลุ่มได้เรียนรู้กิจกรรมที่มีส่วนร่วมต่างๆ เหล่านี้ทำให้กลุ่มทั้ง 3 กลุ่มมีความเข้มแข็ง และทำให้ชุมชนหมู่บ้านสันกะยอมมีศักยภาพด้านการเกษตร

ที่เข้มแข็งขึ้นด้วย ซึ่งสอดคล้องกับ ราบรื่น (2538) ที่ศึกษาศักยภาพของกลุ่มและองค์กรท้องถิ่นในการพัฒนาชนบท พบว่า การรวมกลุ่มขององค์กรท้องถิ่นมีบทบาทในการกระตุ้นความคิดเพื่อให้มีส่วนร่วมในการแก้ไขปัญหาของตนเอง มีเป้าหมายในการพัฒนาร่วมกัน จะช่วยให้ชุมชนเกิดความสมดุลย์ในการพัฒนามากขึ้น และอนาคต (2532) กล่าวไว้ว่า กระบวนการพัฒนาควรให้มีเวทีชาวบ้านมีการทบทวน และเปลี่ยน เรียนรู้ร่วมกันระหว่างชาวบ้านกับชุมชน มีส่วนร่วมภายในกลุ่มในกระบวนการแก้ไขปัญหา ทำกิจกรรมร่วมกัน เป็นการใช้ภูมิปัญญาและวัฒนธรรมของกลุ่มเข้าจะค้นพบว่าศักยภาพที่มีอยู่แล้วในตนเองนั้นจะช่วยทำให้กลุ่มเกิดศักยภาพ

2.การมีผลประโภชน์ร่วมกัน

การที่กลุ่มและองค์กรจะประสบความสำเร็จได้นั้นต้องให้สมาชิกกลุ่มได้รับรู้ว่าตนเองจะได้รับผลประโยชน์อย่างไรบ้าง และมีการกระจายผลประโยชน์อย่างเป็นธรรมอย่างทั่วถึง ซึ่งหมายถึงผลตอบแทนหรือค่าจ้างแรงงานนั้นเอง เมื่อสมาชิกรับรู้แล้วว่าตนเองได้รับผลประโยชน์แล้วจะสามารถสร้างแรงกระตุ้นให้สมาชิกภายนอกกลุ่มมีการดำเนินงาน การจัดการด้านการเงียบต้นน้อยมากดีขึ้น อย่างเช่น กลุ่มเกษตรกรท่านนี้มีการรวมกันเพื่อสร้างอำนาจการต่อรองทางการตลาดเพื่อผลประโยชน์ทางเศรษฐกิจที่ตนเองจะได้รับให้มากที่สุด จึงเป็นกลุ่มที่ถือได้ว่าประสบผลสำเร็จสามารถเป็นกลุ่มองค์กรที่เข้มแข็งต่อไปได้ ซึ่งสอดคล้องกับแนวคิดของโอยา (2532) กล่าวไว้ว่า การที่ประชาชนได้รับส่วนแบ่งในผลประโยชน์จะช่วยทำให้เกิดการพัฒนาขึ้น

3.การมีความเข้าใจในกระบวนการทำงาน และบทบาทหน้าที่ ตลอดจนการมีความรับผิดชอบต่อกลุ่มของตน

การเข้าใจในกระบวนการทำงานและบทบาทหน้าที่ของแต่ละคนในกลุ่มองค์กรมีความสำคัญอย่างยิ่ง เนื่องจากความสามารถของแต่ละบุคคลแตกต่างกันออกไป ดังนั้นการที่กลุ่มหรือองค์กรจะพัฒนาได้นั้นความสามารถและความชำนาญของแต่ละบุคคลต้องสอดคล้องกับบทบาทหน้าที่ของตนเองออกจากจะเข้าใจในบทบาทของตนเองแล้วยังต้องเข้าใจในกระบวนการทำงานของกลุ่มหรือองค์กรของตนเองอีกด้วยและต้องมีความรับผิดชอบต่อกลุ่มของตนเอง ต้องมีการกำหนดบทบาทหน้าที่รับผิดชอบของแต่ละบุคคลอย่างชัดเจน คือ

ประธาน มีบทบาทหน้าที่ในการดำเนินงานกลุ่ม เป็นผู้นำกลุ่ม รวมถึงการแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้นภายในกลุ่ม

รองประธาน มีบทบาทหน้าที่เป็นผู้ที่รับหน้าที่และบทบาทแทนประธานในขณะที่ประธานติดภาระกิจไม่สามารถทำหน้าที่ได้ และทำหน้าที่รับรูปแบบการทำงานจากประธานอีกรังสีนั่งและติดตามภาระกิจที่ประธานได้ให้ปฏิบัติ

เลขานุการ มีบทบาทหน้าที่เป็นผู้ที่คอยจดบันทึกและติดต่อประสานงานระหว่างกันภายในกลุ่มและติดต่อประสานงานภายนอกกับกลุ่มต่างๆ หรือหน่วยงานต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับกลุ่ม

หรัญญิก มีบทบาทหน้าที่เป็นผู้รับผิดชอบทางด้านการเงินของกลุ่ม

คณะกรรมการ มีบทบาทหน้าที่เป็นตัวแทนของสมาชิกที่มีพัฒนาเพื่อแสดงความคิดเห็นต่างๆ ตลอดจนการเสนอแนวคิดและการลงมติต่างๆ ที่กลุ่มต้องการอีกทั้งยังเป็นผู้ที่จะประชาสัมพันธ์ให้แก่สมาชิกได้ทราบ

การเข้าใจในกระบวนการทำงาน และบทบาทหน้าที่ของตนเองนั้นจะช่วยให้กลุ่มนี้มีการบริหารจัดการที่ดีขึ้น ซึ่งสอดคล้องกับสถาบันวิจัยและพัฒนา มหาวิทยาลัยขอนแก่น (2540) กล่าวไว้ว่าการบริหารจัดการขององค์กรถือว่าเป็นเรื่องของความเข้มแข็งขององค์กร การที่มีโครงสร้างและบทบาทหน้าที่ของกลุ่ม การเข้าใจในกระบวนการทำงานของตนที่ชัดเจนจะช่วยให้องค์กรมีความเข้มแข็ง

4. การเข้าใจในเป้าหมาย วัตถุประสงค์ของกลุ่มที่ชัดเจน

การที่กลุ่มจะมีศักยภาพ ได้นั้นการเข้าใจในเป้าหมายและวัตถุประสงค์ของกลุ่มต้องชัดเจนจากการศึกษาอยู่แล้ว ในหน่วยงานสังคมยอม พนว่า แต่ละกลุ่มนี้มีเป้าหมายและวัตถุประสงค์ของกลุ่มที่ชัดเจน โดยดูได้จากมติต่างๆ ของกลุ่มที่เกิดจากการประชุมหารือกัน เช่น ข้อตกลงกฎหมายที่ระบุไว้ต่างๆ ของกลุ่มตลอดจนวัตถุประสงค์และเป้าหมายที่กลุ่มได้ตั้งขึ้น ซึ่งสอดคล้องกับกฎหมาย (2543) กล่าวว่า การมีเป้าหมาย วัตถุประสงค์ที่ชัดเจนร่วมกัน ว่าเป้าหมายที่จะเดินไปข้างหน้านั้น องค์กรชาวบ้านทำไปเพื่ออะไร เช่น การมีเป้าหมายเพื่อให้หลุดพ้นจากความยากจนเพื่อให้มีคุณภาพที่ดีขึ้น เพื่อสร้างอาชญาทางเศรษฐกิจและการเมือง มีวัตถุประสงค์ในการสู้ เพื่อให้ได้มาซึ่งอำนาจการต่อรองทางเศรษฐกิจและการเมือง เมื่อมีอำนาจการต่อรองแล้ว กลุ่มองค์กรนี้ก็จะมีความเข้มแข็งตามมา

5. การประสานงานภายในกลุ่มที่ดี และเครือข่ายภายนอกกลุ่ม

การประสานงานและการสร้างเครือข่ายในองค์กรชุมชนนั้นมีประโยชน์อย่างมาก เนื่องจากกลุ่มในชุมชนจะมีการปฏิสัมพันธ์กันระหว่างกลุ่มองค์กรชุมชนอื่นๆ เครือข่ายนี้จะเป็นต่อกระบวนการเรียนรู้ และเปลี่ยนประสบการณ์ และรวมพลังกันเพื่อต่อรองกับภายนอกชุมชน เพื่อ

ให้ชุมชนบ้านสันคายอมประ深交ผลสำเร็จ โดยเฉพาะแห่งของการต่อรองราคา การจำหน่ายผลผลิตทางการเกษตร ถือว่าเป็นเครือข่ายแลกเปลี่ยนการเรียนรู้ของชาวบ้าน ซึ่งเห็นได้จากการติดต่อประสานงานกับหมู่บ้านใกล้เคียง เพื่อช่วยเหลือซึ่งกันและกัน และมีการแก้ไขปัญหาต่างๆ เพื่อความพำสุขของชาวบ้าน การที่เครือข่ายที่กว้างขวางขึ้นนี้ ทำให้เกษตรกรรมมีอำนาจการต่อรองสูงขึ้น เป็นที่รู้จักของหน่วยงานภายนอกและรัฐบาล สามารถเกิดการเร่งด่วนร่วมมือกันในการพัฒนาองค์กรชาวบ้านได้ นอกจากการมีเครือข่ายที่กว้างขวางแล้ว การประสานงานระหว่างกลุ่มองค์กรยังต้องมีประสิทธิภาพด้วย ถ้ากลุ่มไม่มีการประสานงาน การจัดการและพลังการต่อรองจะเกิดขึ้นได้ยากลำบาก ซึ่งสอดคล้องกับ อุดมศักดิ์ (2541) กล่าวไว้ว่า ชุมชนจะประสบผลสำเร็จนั้น ต้องมีอำนาจการต่อรองกับองค์กรภายนอก ผลพวงของการได้รับบทเรียนและการเรียนรู้ถึงวิธีการแก้ไขในเชิงปฏิบัติ ซึ่งวิธีการเรียนรู้ต่างๆ นั้นได้รับมากจากการปฏิสัมพันธ์ระหว่างกลุ่ม ซึ่งก็คือการสร้างเครือข่ายนั้นเอง และชนิดต่อ (2542) กล่าวว่าสิ่งหนึ่งที่จะสนับสนุนศักยภาพในชุมชนให้เกิดขึ้นได้คือ เครือข่ายการเรียนรู้ในชุมชน โดยเป็นการศึกษาให้ชาวบ้านได้พัฒนาตนเอง ให้มีศักยภาพในการแก้ไขปัญหาและการดำเนินชีวิตในชุมชนที่ยังคงด้วยตัวเขาเอง

6. การยอมรับร่วมกันในการแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้น

จากการศึกษา พบว่า การยอมรับและร่วมกันในการแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้นมีความสำคัญ ต่อการดำเนินงานกลุ่มให้มีศักยภาพ การดำเนินงานของกลุ่มต่างๆ ในหมู่บ้านสันคายอมได้ร่วมกันในการแก้ปัญหาต่างๆ ได้มีการประชุมร่วมกันและบอกถึงสถานการณ์การผลิตและการจำหน่ายที่เกิดขึ้นของกลุ่ม เมื่อประสบปัญหาต่างๆ เช่น ปัญหารื่องการจำหน่ายจึงได้มีแนวทางแก้ไขคือ ขยายตลาดในการจำหน่ายโดยได้ขยายตลาดการจำหน่ายไปยังตลาดอื่นๆ ไม่ว่าจะเป็นตลาดใกล้เคียงในชุมชนหรือแม้แต่การแสดงผลผลิตทางการเกษตรต่างๆ ซึ่งก็สามารถแก้ไขได้ในระดับหนึ่ง จะเห็นได้ว่าถ้ากลุ่มหรือองค์กรใดมีการยอมรับร่วมกันในการแก้ไขปัญหาจะสร้างแรงผลักที่ช่วยแก้ไขปัญหานั้นได้สำเร็จ การยอมรับร่วมกันในการแก้ไขปัญหาที่เป็นสิ่งหนึ่งที่ช่วยเสริมให้ชุมชนมีศักยภาพเพิ่มขึ้น

7. ความศรัทธาในตัวผู้นำกลุ่มและองค์กรชุมชน

กลุ่มสามารถดำเนินอยู่ได้อย่างมีศักยภาพ เพราะมีทุนทางสังคมวัฒนธรรมคือ ระบบความสัมพันธ์ของกลุ่ม ซึ่งเกิดมาจากการวัฒนธรรมเดิมของชุมชน ความเชื่อในศาสนาที่มั่นในประเพณี วัฒนธรรมที่มีความเกื้อกูลกัน สิ่งเหล่านี้เป็นเครื่องมือสร้างความสัมพันธ์ของกลุ่ม รวมทั้งพื้นฐานความสัมพันธ์ของระบบเครือญาติ ระบบอาชูโส และความเป็นคนบ้านเดียวกัน จึงเกิด

เป็นพลังศรัทธาของกลุ่ม สิ่งที่สำคัญของการเรื่องโყิความสัมพันธ์ของกลุ่มคือ กลุ่มผู้นำในรูปแบบต่างๆ เช่น เจ้าอาวาส พ่อหลวงบ้าน กำนัน ซึ่งเป็นผู้นำที่เข้มแข็ง เสียสละ และมีความซื่อสัตย์ ทำให้เกิดการรวมกลุ่มเพื่อพัฒนาหลายกลุ่มภายในหมู่บ้าน ซึ่งทำหน้าที่ซึ่งแนะนำให้คำปรึกษา ไก่เลี้ยงปัญหาที่เกิดขึ้น และสร้างแรงบันดาลใจ ตลอดจนเรื่องโყิความสัมพันธ์กับภายนอกเพื่อ ดึงทรัพยากรเข้ามาเสริมศักยภาพของกลุ่ม หรืออีกทางหนึ่งก็คือ กลุ่มผู้นำเหล่านี้สามารถใช้ศักยภาพของตนเองและศักยภาพของกลุ่มต่างๆ ทุกคนจะร่วมเป็นสมองของชุมชน นอกเหนือนี้ด้วยความศรัทธาในตัวผู้นำจะเป็นกลไกสำคัญอย่างหนึ่งในการคิดตัดสินใจในการดำเนินกิจกรรม และทำให้ ถนนรวมตัวกันทำงานอย่างทุนแทเพื่อผู้นำ จึงทำให้เกิดผลดีแก่การพัฒนาชุมชน ซึ่งสอดคล้องกับ กัญทิชา (2543) กล่าวว่า ศักยภาพของผู้นำและเรื่องข่ายที่เป็นทางการและไม่เป็นทางการ มีบทบาทมากที่สุดในการแก้ปัญหา กลุ่มผู้นำเหล่านี้นอกจากจะลงมือแก้ปัญหาด้วยตนเองแล้ว ยัง สามารถติดต่อประสานงานกับกลุ่มผู้นำที่มีอยู่มากมาย กระจายอยู่ทั่วไปทั่วชุมชน กลุ่มองค์กร ต่างๆ จึงผลักดันให้กิจกรรมต่างๆ ภายในกลุ่มบรรลุตามวัตถุประสงค์ ซึ่งแสดงให้เห็นว่ากลุ่มต่างๆ ในชุมชนมีศักยภาพ มีความสามารถที่จะจัดการกับปัญหางานของตนเองได้ และสอดคล้องกับแนวคิด ของสุวิทย์ และเสรี (2533) ดังนี้ คือ

1. ชุมชนหรือผู้นำชุมชน สามารถใช้ศักยภาพของตนเอง และศักยภาพของกลุ่มต่างๆ มา สร้างนิยมในการใช้ประโยชน์จากทรัพยากรชุมชน เพื่อนำมาพัฒนาชุมชน

2. สามารถสร้างแกนนำเพื่อชักชวนให้ชุมชนบ้านได้มีการปรับตัวให้เข้ากับสภาพแวดล้อมต่างๆ และสภาพแวดล้อมด้านสังคม ได้เป็นอย่างดี

3. ศักยภาพที่เกิดขึ้นในชุมชน มีส่วนช่วยและมีการสนับสนุนให้มีการศึกษาแก่ชุมชนทั้ง เยาวชนและประชาชนภายในชุมชนในรูปแบบทางการ และไม่เป็นทางการอย่างต่อเนื่อง

4. ศักยภาพของชุมชนที่มีนั้น มีประโยชน์ในขั้นพื้นฐานแห่งการช่วยเหลือ และพึ่งตนเอง ได้อย่างมาก โดยเน้นการมีส่วนร่วม อุปนิสัย และการถ่ายทอดความรู้ ธรรมะ และอาจจำนำไปสู่ กระบวนการพัฒนาแบบยั่งยืน ได้ในอนาคต

5. เป็นองค์กรสนับสนุนด้านการต่อรองกับองค์กรธุรกิจอื่นจากภายนอก โดยเฉพาะส่วน ที่เกี่ยวข้องกับผลผลิต หรือเศรษฐกิจของชุมชน กล่าวคือ แต่ก่อนผลผลิตต่างๆ มักได้รับผลกระทบ แทนด้านการค้าที่ไม่เป็นธรรม จึงใช้กลุ่มให้เป็นประโยชน์ในการต่อรองกับพ่อค้าภายนอก

8. การรู้สึกเป็นเจ้าของร่วมกัน

จากการศึกษา พบว่า ความรู้สึกเป็นเจ้าของร่วมกันนั้นเป็นปัจจัยที่เอื้อให้กลุ่มนี้ศักยภาพ เพิ่มมากขึ้น ความรู้สึกเป็นเจ้าของร่วมกันจะทำให้ทุกคนหรือสมาชิกในกลุ่มเกิดความหวังแผนและ

คำนึงถึงประโยชน์ส่วนร่วมเป็นหลัก เพราะกลุ่มเป็นของทุกคนไม่ใช่ของคนใดคนหนึ่ง ทุกคนต้องมีส่วนร่วมในการสร้างและพัฒนาแก่กลุ่ม หากกลุ่มใดไม่มีความรู้สึกเป็นเจ้าของร่วมกันย่อมส่งผลให้กลุ่มนี้ไม่เกิดการพัฒนาอันเนื่องมาจาก การเห็นประโยชน์ส่วนตัวทางสิ่งใดไม่ทำประโยชน์ให้กับตัวเอง ก็จะไม่ทำหรือไม่รับผิดชอบต่อสิ่งที่เกิดขึ้น ดังนั้นการรู้สึกเป็นเจ้าของร่วมกันจึงมีความสำคัญมากในการพัฒนาแก่กลุ่ม และการมีศักยภาพของกลุ่ม จากการศึกษากลุ่มต่างๆ ในหมู่บ้านสันคง ขอนพงว่า สมาชิกในกลุ่มให้ความสำคัญต่อกลุ่มมาก โดยดูได้จากความร่วมมือในการทำงานต่างๆ อาทิ เช่น การประชุม การผลิต ซึ่งสมาชิกได้ให้ความสำคัญและปฏิบัติอย่างเต็มที่ตลอดจนรอยยิ้ม และการพูดคุยกับที่เกิดขึ้นในการผลิตและการทำงาน

9. การซื้อสัดย์ มีคุณธรรม และไม่เห็นแก่ตัว พิริมทั้งสามารถเสียสละเพื่อส่วนรวมได้
 จากการศึกษา พบว่า ความซื้อสัดย์ มีคุณธรรมและไม่เห็นแก่ตัวของสมาชิกกลุ่มจะทำให้กลุ่มเกิดการพัฒนาและมีศักยภาพเกิดขึ้นได้ สมาชิกมีบทบาทสำคัญอย่างยิ่ง หากสมาชิกมีความซื้อสัดย์ มีคุณธรรม เห็นประโยชน์ส่วนรวมเป็นหลักและมีความเสียสละแล้ว ย่อมส่งผลให้กลุ่มมีศักยภาพในทุกๆ เรื่อง ไม่ว่าจะเรื่องการผลิต การตลาดตลอดจนการจัดการดำเนินการ ได้สะท้อนความเรื่องขึ้น จากการศึกษากลุ่มต่างๆ ในหมู่บ้านสันคง ขอนพงว่า สมาชิกทุกกลุ่มมีความซื้อสัดย์ และมีคุณธรรมอย่างดี อันเห็นได้จากการการส่งเงินช่วยในส่วนที่ภูยืน ไปของกลุ่มออมทรัพย์ที่ส่งไม่เคยผิดสัญญา หรือในกลุ่มเกษตรกรที่นำสมัชิกทุกคนให้ความสำคัญในการเรียนรู้วิธีการผลิตและร่วมประชุมไม่ขาด ในกลุ่มแม่บ้านเกษตรกร การผลิตน้ำพริกลาบหรือการผลิตหมูหวานทุกคนให้ความร่วมมือดี ดังนั้นจะเห็นได้ว่า กลุ่มต่างๆ ในหมู่บ้านสันคง ขอนพงว่า สมาชิกที่ซื้อสัดย์ มีคุณธรรม และไม่เห็นแก่ตัว อันนำไปสู่การพัฒนาแก่กลุ่มให้มีศักยภาพยิ่งๆ ขึ้นไป

ข้อเสนอแนะจากผลการวิจัย

จากการศึกษาวิจัยเรื่อง ศักยภาพขององค์กรชุมชนการเกษตร บ้านสันคงยอม อําเภอเมือง จังหวัดลำพูน ทำให้ผู้วิจัยได้รับองค์ความรู้และประสบการณ์ ซึ่งจะนำเสนอข้อเสนอแนะดังนี้

1. การที่จะพัฒนาหรือส่งเสริมศักยภาพของกลุ่มองค์กรในชุมชนบ้านสันคงยอมให้สามารถดำเนินกิจกรรมให้มีประสิทธิภาพนั้น บุคคลภายนอกหรือหน่วยงานของรัฐจะต้องเข้ามายึดหน้าที่ส่งเสริมองค์กรชุมชน เริ่มจากการพัฒนาแก่กลุ่มชุมชนที่มีอยู่แล้วเพื่อที่จะส่งเสริมให้กลุ่มนี้มีอยู่แล้ว ให้มีความเข้มแข็งมากขึ้น

2. การรวมตัวกันในรูปแบบของกลุ่มใหญ่ อาจจะมีปัญหาในด้านการบริหารอยู่บ้าง ควรที่จะแบ่งกลุ่มย่อยที่สามารถขัดการและบริหารได้อย่างคล่องตัว แต่เมื่อเน้นการมีสหสัมพันธ์ระหว่างกลุ่มให้มากขึ้น เพราะการพัฒนาชนบทในแต่ละห้องเรียนมีพื้นฐานแห่งการพัฒนาแตกต่างกันออกไป ศักยภาพหรือกระบวนการค่าต่างๆ ที่สนับสนุนแตกต่างกัน หากมีการรวมตัวกันใหญ่เกินความสามารถอาจจะนำไปสู่ความล้มเหลวได้

3. กลุ่มเกษตรกรท่านเป็นกลุ่มที่มีศักยภาพมากที่สุด เมื่อเทียบกับกลุ่มอื่นๆ ทั้งหมด ดังนั้นกลุ่มเกษตรกรท่านนำความสั่งเสริมศักยภาพให้กับกลุ่มอื่นๆ ในชุมชน รวมทั้งเป็นพี่เลี้ยงและเป็นตัวอย่างการเรียนรู้ให้กับกลุ่มอื่นๆ ได้ โดยให้มีการจัดเวทีชาวบ้าน และเปลี่ยนความรู้ สามารถเสริมศักยภาพให้กับกลุ่มในชุมชนได้

4. หน่วยงานภาครัฐ ควรสนับสนุนแหล่งเงินกู้ยืมดอกเบี้ยต่ำ เพื่อนำมาเป็นเงินทุนหมุนเวียนในการทำกิจกรรม

5. ภาครัฐและภาคเอกชน ควรให้ข้อมูลข่าวสารด้านการผลิตและการตลาด ให้ทันต่อเหตุการณ์ เพื่อให้กลุ่มสามารถที่จะทำการวางแผนการผลิตให้สอดคล้องกับปัจจุบัน

6. กลุ่มจะต้องมีการอบรมให้ความรู้แก่สมาชิกในด้านการผลิต การตลาด ตลอดจนวัตถุประสงค์และเป้าหมายของกลุ่ม เพื่อให้สมาชิกดำเนินงานเป็นแนวทางเดียวกัน

7. การประชาสัมพันธ์ของกลุ่ม ควรมีการประชาสัมพันธ์อย่างต่อเนื่อง พร้อมทั้งประสานงานกับหน่วยงานภาครัฐ และเอกชน

8. กลุ่มต้องมีกฎระเบียบข้อบังคับที่ชัดเจนในการเข้าร่วมประชุมแต่ละครั้ง จะต้องประกอบไปด้วยสมาชิกกลุ่มทุกคนอย่างน้อย 1 ครั้งต่อปี เพื่อแลกเปลี่ยนความคิดเห็นในการดำเนินงานของกลุ่มร่วมกัน

9. กลุ่มต้องเผยแพร่แนวความคิดของผลประโยชน์ที่จะได้รับจากการเข้าร่วมเป็นสมาชิก กลุ่ม ให้แก่เยาวชนภายในชุมชนสนใจที่จะมาเข้าร่วมกลุ่ม

ข้อเสนอแนะในการวิจัยครั้งต่อไป

1. ควรศึกษาเปรียบเทียบถึงศักยภาพขององค์กรชุมชนในด้านอื่นๆ เช่น การบริหารจัดการกลุ่ม ที่มีบริบทคล้ายคลึงกันว่ามีปัจจัยเงื่อนไขใดที่มีผลต่อศักยภาพขององค์กรชุมชนการเกษตรที่เหมือน หรือแตกต่างจากการวิจัยนี้

2. ควรศึกษารูปแบบของกลุ่มองค์กรในรูปแบบอื่นๆ ที่มีศักยภาพในชุมชนอื่นๆ ทั้งในชุมชนชนบท และชุมชนเมือง เพื่อนำมาเปรียบเทียบกับผลการวิจัยนี้