

บทที่ 5

สรุปผลการศึกษา และข้อเสนอแนะ

5.1 สรุปผลการศึกษา

จากการศึกษาพฤติกรรมการซื้อส夕阳ออมสินพิเศษ 5 ปี ของนักลงทุนในจังหวัดเชียงใหม่ โดยแบ่งกลุ่มตัวอย่างออกเป็น 2 กลุ่ม คือ กลุ่มที่ซื้อส夕阳ออมสินพิเศษ 5 ปี และ กลุ่มที่ไม่ได้ซื้อส夕阳ออมสินพิเศษ 5 ปี ในจังหวัดเชียงใหม่ จำนวนกลุ่มละ 200 คน มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาปัจจัยใดที่มีอิทธิพลต่อการซื้อส夕阳ออมสินพิเศษ 5 ปี และพฤติกรรมการซื้อส夕阳ออมสินพิเศษ 5 ปี รวมถึงศึกษาผลตอบแทนของส夕阳ออมสินพิเศษ 5 ปี ผู้วิจัยได้รวบรวมข้อมูลและนำมาวิเคราะห์โดยใช้สถิติเชิงพรรณนาเพื่ออธิบายถึงข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถามและปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการซื้อหรือไม่ซื้อส夕阳ออมสินพิเศษ 5 ปี ใช้มาตราวัดของลิกเกิร์ต (Likert's Scale) เพื่อศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อการซื้อส夕阳ออมสินพิเศษ 5 ปี เป็นเครื่องมือในการศึกษาปัจจัยใดที่มีอิทธิพลต่อการซื้อส夕阳ออมสินพิเศษ 5 ปี ซึ่งผลการศึกษาสรุปได้ดังต่อไปนี้

จากการสำรวจข้อมูลทั่วไปของกลุ่มตัวอย่างทั้ง 400 คน พบรากลุ่มตัวอย่าง ส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง จำนวน 238 คน คิดเป็นร้อยละ 59.5 มีอายุ 21 - 30 ปี จำนวน 116 คน คิดเป็นร้อยละ 29 มีสถานภาพโสด จำนวน 182 คน คิดเป็นร้อยละ 45.5 มีระดับการศึกษาปริญญาตรี จำนวน 217 คน คิดเป็นร้อยละ 54.25 มีอาชีพข้าราชการหรือพนักงานรัฐวิสาหกิจ จำนวน 160 คน คิดเป็นร้อยละ 40 มีรายได้ตั้งแต่ 10,000 - 15,000 บาท จำนวน 90 คน คิดเป็นร้อยละ 22.5 มีเงินออมเฉลี่ยต่อเดือนตั้งแต่ 1,000 - 2,500 บาท จำนวน 127 คน คิดเป็นร้อยละ 31.75 มีบัญชีเงินฝากธนาคารออมสิน จำนวน 161 คน คิดเป็นร้อยละ 40.2 มีบัญชีเงินฝากธนาคารออมสินประเภทเพื่อเรียก จำนวน 190 คน คิดเป็นร้อยละ 47.6 และมีระยะเวลาการเป็นนักลงทุนธนาคารออมสินมากกว่า 5 ปี จำนวน 222 คน คิดเป็นร้อยละ 55.6

ด้านปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการซื้อหรือไม่ซื้อส夕阳ออมสินพิเศษ 5 ปี โดยวิเคราะห์จากปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ประกอบด้วย ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ปัจจัยด้านราคา ปัจจัยด้านการจัดจำหน่าย ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด และปัจจัยอื่นๆ พบร่วมกัน สำหรับของการไม่เลือกซื้อส夕阳ออมสินพิเศษ 5 ปี ของกลุ่มตัวอย่างที่ไม่เลือกซื้อส夕阳ออมสินพิเศษ 5 ปี ลำดับหนึ่ง คือ ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ลำดับสอง คือ ปัจจัยด้านการจัดจำหน่าย ลำดับสาม คือ ปัจจัยด้านราคาและ ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด และลำดับสุดท้าย คือ ปัจจัยด้านอื่นๆ ตามลำดับ และปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อ

การซื้อสลากร้อมสินพิเศษ 5 ปี ของกลุ่มตัวอย่างที่ซื้อสลากร้อมสินพิเศษ 5 ปี ลำดับหนึ่ง คือ ปัจจัย ด้านการจัดจำหน่าย ลำดับสอง คือ ปัจจัยด้านราคา ลำดับสาม คือ ปัจจัยด้านอื่นๆ ลำดับสี่ คือ ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด และลำดับสุดท้าย คือ ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ตามลำดับ

ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์

จากการศึกษาสาเหตุของการไม่เลือกซื้อสลากร้อมสินพิเศษ 5 ปี ด้านผลิตภัณฑ์ พบร่วมกัน ลำดับหนึ่ง คือ ระยะเวลาการฝากนานเกินไป 5 ปี จึงจะได้ดอกเบี้ย 7.50 บาทต่อปี มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.74 ในระดับความสำคัญมาก ลำดับสอง คือ โอกาสของการถูกรางวัลน้อย มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.7 ในระดับความสำคัญมาก และลำดับสาม คือ ไม่สามารถเลือกเลขสลากได้ตามที่ต้องการ มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.66 ในระดับความสำคัญมาก ส่วนปัจจัยที่อิทธิพลต่อการซื้อสลากร้อมสินพิเศษ 5 ปี ด้านผลิตภัณฑ์ พบร่วมกัน ลำดับหนึ่ง คือ เงินรางวัลและดอกเบี้ย ได้รับการยกเว้นภาษีมีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 4.04 ในระดับความสำคัญมาก ลำดับสอง คือ ตลอดอายุการฝาก 5 ปี มีสิทธิถูกรางวัล 60 ครั้งมีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.95 ในระดับความสำคัญมาก และลำดับสาม คือ สลากร้อมสินพิเศษ 5 ปี มีมูลค่ารางวัลสูง มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.83 ในระดับความสำคัญมาก

ปัจจัยด้านราคา

จากการศึกษาสาเหตุของการไม่เลือกซื้อสลากร้อมสินพิเศษ 5 ปี ด้านราคา พบร่วมกัน ลำดับหนึ่ง คือ อัตราดอกเบี้ย 7.50 บาท ต่อหน่วยน้อยกว่าการลงทุนอื่น มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.58 ในระดับความสำคัญมาก ลำดับสอง คือ มีราคาเดียว 100 บาทต่อหน่วย ไม่มีราคากันให้เลือก มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.47 ในระดับความสำคัญปานกลาง และลำดับสาม คือ ราคา 100 บาทต่อหน่วย เป็นราคาที่แพงเกินไป มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.17 ในระดับความสำคัญปานกลาง ส่วนปัจจัยที่อิทธิพลต่อการซื้อสลากร้อมสินพิเศษ ด้านราคา พบร่วมกัน ลำดับหนึ่ง คือ ไม่เสียค่าปรับหรือหักเงินต้น เมื่อขายคืนความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 4.20 ในระดับความสำคัญมาก ลำดับสอง คือ อัตราดอกเบี้ย 7.50 บาทต่อหน่วย เมื่อครบกำหนด 5 ปี ความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.92 ในระดับความสำคัญมาก และลำดับสาม คือ ได้รับดอกเบี้ย เมื่อฝากครบ 1 ปี แต่ไม่ครบ 5 ปี ความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.89 ในระดับความสำคัญมาก

ปัจจัยด้านการจัดจำหน่าย

จากการศึกษาสาเหตุของการไม่เลือกซื้อสลากร้อมสินพิเศษ 5 ปี ด้านการจัดจำหน่าย พบร่วมกัน ลำดับหนึ่ง คือ ระยะเวลาในการจำหน่ายสลากร้อมสินพิเศษ 5 ปี น้อยไป มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.54 ในระดับความสำคัญมาก ลำดับสอง คือ ธนาคารมีจำนวนสาขาไม่เพียงพอในการบริการ มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.43 ในระดับความสำคัญปานกลาง ลำดับสาม คือ

ระบบเริบไซต์ของธนาคารมีความล่าช้า รวมถึงข้อมูลไม่ทันสมัย มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.39 ในระดับความสำคัญปานกลาง ส่วนปัจจัยที่อิทธิพลต่อการซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี ด้านการจัดจำหน่าย พบว่า ลำดับหนึ่ง คือ สามารถซื้อได้ที่ธนาคารรอบสิน ทุกสาขาทั่วประเทศ ความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 4.25 ในระดับความสำคัญมาก ลำดับสอง คือ การรับรางวัลสลากริษยา โอนเงินรางวัลเข้าบัญชีได้ ความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 4.16 ในระดับความสำคัญมาก ลำดับสาม คือ การรับรางวัล ผู้ฝากสามารถขอรับได้ที่สาขาใดก็ได้ทั่วประเทศ ความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.95 ในระดับความสำคัญมาก

ปัจจัยด้านส่งเสริมการตลาด

จากการศึกษา สาเหตุของการไม่เลือกซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี ด้าน ส่งเสริมการตลาด พบว่า ลำดับหนึ่ง คือ การจัดกิจกรรมส่งเสริมการขาย เช่น ออกบูธ น้อยเกินไป มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.57 ในระดับความสำคัญมาก และ การแข่งขันอยู่ในภูมิภาค หรือต่างประเทศ ให้ นักลงทุนมีน้อย มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.57 ในระดับความสำคัญมาก ลำดับสอง คือ ไม่มี ความเข้าใจในเรื่องสลากรอบสินและสิทธิประโยชน์ของสลากรอบสิน มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ย เท่ากับ 3.49 ในระดับความสำคัญปานกลาง ส่วนปัจจัยที่อิทธิพลต่อการซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี ด้าน ส่งเสริมการตลาด พบร้า ลำดับหนึ่ง คือ การซิงไชครับรางวัล ความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.94 ในระดับความสำคัญมาก ลำดับสอง คือ การประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อต่าง ๆ ความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.90 ในระดับความสำคัญมาก ลำดับสาม คือ การได้รับคำแนะนำจากพนักงาน ธนาคารความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.87 ในระดับความสำคัญมาก

ปัจจัยด้านอื่นๆ

จากการศึกษาสาเหตุของการไม่เลือกซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี ด้านอื่นๆ พบร้า ลำดับหนึ่ง คือ ไม่มีเงินเหลือเก็บออม ในช่วงเวลาที่เปิดขาย มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.53 ใน ระดับความสำคัญมาก ลำดับสอง คือ ไม่มีความเข้าใจในเรื่องสลากรอบสินและสิทธิประโยชน์ ของสลากรอบสิน มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.50 ในระดับความสำคัญมาก และลำดับ สุดท้าย คือ การไม่ชอบในการเสี่ยงโชค เพราะเป็นการส่งเสริมการพนัน มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ย เท่ากับ 3.10 ในระดับความสำคัญปานกลาง ส่วนปัจจัยที่อิทธิพลต่อการซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี ด้านอื่นๆ พบร้า ลำดับหนึ่ง คือ ความมั่นคงของธนาคารรอบสิน มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 4.26 ในระดับความสำคัญมาก ลำดับสอง คือ มีเงินเหลือเก็บออม มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.85 ในระดับความสำคัญมาก และลำดับสาม คือ ความชอบส่วนบุคคลในการเสี่ยงโชค และ ความชอบในการสะสมสลากรอบสิน มีความสำคัญที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.66 ในระดับความสำคัญมาก

พฤติกรรมการซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปีของกลุ่มตัวอย่างพบว่าตดุประสงค์ในการเลือกซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี คือเพื่อเป็นการออมเงิน และการเสี่ยงโชคในสัดส่วนที่ใกล้เคียงกัน มูลค่าของสลากรอบสินพิเศษ 5 ปีที่ซื้อ 5,001-10,000 บาท มีการซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปีให้ตนเองและตนเองจะเป็นผู้มีอิทธิพลในการตัดสินใจเลือกซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปีเอง วิธีการซื้อออมสินพิเศษ 5 ปีที่ใช้บริการมากที่สุด คือ ซื้อด้วยตนเอง และ แหล่งข้อมูลของสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี ที่ได้รับมากที่สุด คือ พนักงานธนาคารออมสิน และ สื่อโทรทัศน์และวิทยุ ส่วนการวางแผนตั้งงบประมาณในการซื้อสลากรอบสินในอนาคต ส่วนใหญ่ไม่ได้ตั้งงบประมาณสำหรับการซื้อสลากรอบสิน และถ้ามีการวางแผน วางแผนตั้งงบประมาณจะซื้อสลากรอบสิน มูลค่าเฉลี่ยประมาณ 50,000 บาท

จากการวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างการตัดสินใจเลือกซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี กับอาชีพ แสดงว่าอาชีพ มีความสัมพันธ์กับการตัดสินใจเลือกซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี ส่วนเพศ สถานภาพ อายุ ระดับการศึกษา รายได้เฉลี่ยต่อเดือน และเงินออมเฉลี่ยต่อเดือน พบร่วมกัน ไม่มีความสัมพันธ์กับการตัดสินใจเลือกซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี ระดับนัยสำคัญ 0.1.

จากการศึกษาผลตอบแทนของสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี ในแต่ละงวดที่ซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี จำนวน 1 หน่วย ผู้ซื้อมีโอกาสสูญเสียลงตัวหรือความน่าจะเป็นที่ผู้ซื้อจะสูญเสียลงต่าง ๆ พบร่วมกับความน่าจะเป็นที่ผู้ซื้อจะสูญเสียลงตัวสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี จำนวน 1 หน่วย ในแต่ละงวด เท่ากับ 0.0002175 และ ค่าคาดหวังในการได้รับเงินรางวัลจำนวน 0.1296 บาท ซึ่งในการซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี ผู้ซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี จำนวน 1 หน่วย ค่าคาดหวังที่จะได้รับเงินรางวัลจำนวน 7.776 บาท คิดจากการศึกษาในการซื้อสลากรอบสินในมูลค่าแตกต่างกันและยังมีในรูปของคอกเรียกค่าเบี้ยฝากครบอายุจำนวน 7.50 ต่อหน่วย รวมผลตอบแทนของสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี

5.2 ข้อเสนอแนะ

จากการศึกษาพบว่า นักลงทุนให้ความสำคัญกับปัจจัยที่มีอิทธิพลในการซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี ผู้วิจัยจึงได้สรุปข้อเสนอแนะที่คาดว่าจะเป็นประโยชน์ต่อผู้ประกอบการในการหาแนวทางพัฒนาผลิตภัณฑ์ให้ตรงกับความต้องการของนักลงทุนและเพื่อบรยุ艶านจากนักลงทุนเก่า และใหม่ ของธนาคาร ได้ดังนี้

1.จากการศึกษาพบว่า กลุ่มทุนที่ซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปีมากที่สุด คือ ข้าราชการ และ พนักงานรัฐวิสาหกิจ จะเห็นได้ว่า นักลงทุนกลุ่มนี้เป้าหมายของสลากรอบสินพิเศษ 5 ปีควรเป็น กลุ่มนักลงทุนที่มีรายได้ประจำ เช่น ข้าราชการ และพนักงานรัฐวิสาหกิจ ดังนั้น ในการส่งเสริม การตลาดควรเริ่มต้นที่นักลงทุนกลุ่มนี้ก่อน

2.จากการศึกษาพบว่า ปัจจัยที่นักลงทุนไม่เลือกซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี คือ นักลงทุน มองว่า โอกาสของการถูกรางวัลน้อย การส่งเสริมการตลาดน้อยและไม่ทั่วถึง ระยะเวลาการเปิด จำหน่ายไม่เหมาะสม ดังนั้น ทางธนาคารควรมีการปรับปรุงในจุดด้อยที่ทำให้นักลงทุนไม่ซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี เพื่อย้ายฐานนักลงทุนใหม่ คือ การเพิ่มโอกาสของการถูกรางวัล โดยการเพิ่ม ความถี่ของการออกรางวัล และเพิ่มระยะเวลาในการจำหน่ายสลากรอบสินพิเศษ 5 ปีให้เหมาะสม รวมถึงเพิ่มการส่งเสริมการตลาด โดยอาจมีหน่วยงานที่รับผิดชอบโดยตรงที่ทำหน้าที่ ประชาสัมพันธ์และการจัดกิจกรรมส่งเสริมการขาย เช่น ออกบูธ การจัดรายการชิงโชค ที่เหมาะสม เพื่อทำให้บุคคลภายนอกรับรู้ข่าวสารของ สลากรอบสินพิเศษ 5 ปีและข่าวสารของธนาคารรอบสิน อย่างต่อเนื่อง

3.จากการศึกษาพบว่า การส่งเสริมการตลาดเกี่ยวกับสลากรอบสินพิเศษ 5 ปีน้อยเกินไปทำ ให้ลูกค้าซื้อสลากรอบสินพิเศษน้อย ดังนั้น ทางธนาคารควรมีการปรับปรุงในข้อเสนอแนะที่ทำให้ นักลงทุนซื้อสลากรอบสินพิเศษ 5 ปี เพื่อรักษาฐานนักลงทุนเก่า และเพิ่มปริมาณเงินฝากประเภท สลากรอบสิน คือ การจัดกิจกรรมส่งเสริมการขาย เช่น ออกบูธ ออกเยี่ยมนักลงทุน และ การแจ้ง ข้อมูลข่าวสารของผลิตภัณฑ์ธนาคารให้นักลงทุนทราบข่าวสารและข้อมูลของธนาคารอย่าง ต่อเนื่องและสม่ำเสมอ เพิ่มโอกาสพิเศษของการออกรางวัล เพิ่มมูลค่าของรางวัลให้สูงมากๆ รวมถึงการพัฒนาศักยภาพและประสิทธิภาพในด้านบุคลากรอย่างต่อเนื่อง

4.จากการศึกษาพบว่า นักลงทุนไม่มีเงินเหลือเก็บออม ในช่วงเวลาที่เปิดขาย ดังนั้น ธนาคารควรมีการวางแผนทางการตลาดและหาช่วงเวลาที่เหมาะสมในการเปิดจำหน่าย

5.สิ่งสำคัญอีกอย่างหนึ่งที่ทางธนาคารรอบสินต้องมีการปรับปรุงอย่างเหมาะสม คือด้าน เทคโนโลยีสารสนเทศ เพราะในปัจจุบันเป็นยุคของการสื่อสารและเทคโนโลยีที่ทันสมัย ซึ่งใน อนาคตช่องทางนี้จะมีประโยชน์ในหลายด้าน ได้แก่ การบริการในด้านตลาดของธนาคาร การ ประชาสัมพันธ์ เป็นต้น

5.3 ข้อเสนอแนะในการทำการศึกษาครั้งต่อไป

เนื่องจากการศึกษาในครั้งนี้ มีข้อจำกัดของเวลาและกลุ่มตัวอย่าง ในส่วนของเวลาในการเก็บข้อมูล โดยเฉพาะนักลงทุนที่ซื้อสหกองอมสินพิเศษ 5 ปี ในช่วงของการเก็บนักลงทุนมีชื่อสหกองอมสินที่มีมูลค่าสูงๆ เข้ามาทำธุรกรรมด้านการเงินน้อยทำให้เก็บข้อมูลไม่ได้ ดังนั้นการเก็บข้อมูลในกลุ่มตัวอย่างไม่หลากหลาย และในการศึกษาครั้งต่อไปให้เลือกทำสหกองอมสินในภาพรวมและเลือกเปรียบเทียบกับกลุ่มตัวอย่างที่ไม่ซื้อสหกองสหกองอมสิน โดยระบุเป็นกลุ่มที่เลือกการลงทุนในหุ้น เพื่อนำผลการศึกษาไว้เคราะห์หาผลติกรรมการซื้อสหกองอมสินพิเศษ 5 ปีที่มีความหลากหลายมากขึ้น



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
 Copyright © by Chiang Mai University
 All rights reserved