

หลักการและเหตุผล

ธุรกิจธนาคารพาณิชย์ ได้ทวีความรุนแรงในการแบ่งขั้นมากขึ้นนั้น ส่งผลให้ธนาคารพาณิชย์ทุกแห่งต้องปรับตัว เพื่อสร้างความได้เปรียบแข่งขัน การสร้างความสัมพันธ์ และปรับปรุงสภาพแวดล้อม เพื่อให้สอดคล้องกับความต้องการของลูกค้า เนื่องจากผลิตภัณฑ์ทางการเงินโดยส่วนใหญ่ ไม่ได้แตกต่างกันมากนัก แต่วัดกันที่ “ความสามารถในการตอบสนองกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย” กล่าวโดยสรุปคือ ทำอย่างไรให้ลูกค้าแต่ละกลุ่มเป้าหมายพอใจและอยู่กับเรานานที่สุด

เชียงใหม่เป็นจังหวัดที่มีศักยภาพทางเศรษฐกิจ มีการเจริญเติบโตทางธุรกิจเป็นอันดับ 2 รองจากกรุงเทพมหานคร และเป็นศูนย์กลางทางการค้าของภาคเหนือ โดยประชากรส่วนใหญ่มีรายได้สูง มีการศึกษาค่อนข้างดีและมีวิถีชีวิตที่คล้ายคลึงกับประชากรในกรุงเทพมหานคร (ศูนย์บริการข้อมูลอาเภอ กรมการปกครองกระทรวงมหาดไทย, 2554) สถานการณ์การแบ่งขั้นของธนาคารพาณิชย์ในจังหวัดเชียงใหม่มีการแบ่งขั้นที่สูง เนื่องจากมีความหลากหลายของธนาคารและจำนวนสาขาที่มาก มีการแบ่งขั้นกันเปิดสาขาใหม่ สาขา่อย สาขาในห้าง เป็นต้น โดยจำนวนธนาคารพาณิชย์ในจังหวัดเชียงใหม่มีการแบ่งขั้นที่สูง จังหวัดเชียงใหม่ จึงเป็นโจทย์ที่สำคัญให้กับแต่ละธนาคารว่าจะทำเช่นไรให้สามารถตอบสนองความพึงพอใจให้กับลูกค้าได้

ธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) สาขากนกฮีดอน ไชย เป็นอีกสาขาหนึ่งของธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) ตั้งอยู่ที่ 16 ตำบลหาดใหญ่ อำเภอเมืองเชียงใหม่ จังหวัดเชียงใหม่ ซึ่งมีบริการต่างๆ ครบวงจรรวมถึงมีผลิตภัณฑ์ที่หลากหลาย ธนาคารต้องเพิ่มประสิทธิภาพการแบ่งขั้น ประกอบกับต้องให้บริการ และขายผลิตภัณฑ์เพื่อให้บรรลุจุดมุ่งหมายตามเป้าหมายที่สำนักงานใหญ่ได้กำหนดไว้ โดยที่ผลิตภัณฑ์ของธนาคารแต่ละแห่งต่างมีความคล้ายคลึงกัน ดังนั้นการให้บริการลูกค้าจึงเป็นเรื่องสำคัญที่จะต้องมีการปรับปรุงให้ดีขึ้น เพื่อให้สามารถตอบสนองตรงตามความต้องการของลูกค้าเพื่อให้สามารถแบ่งขั้นได้

การบริการทางด้านเงินฝาก เป็นบริการหนึ่งที่มีความสำคัญอย่างยิ่ง เนื่องจากเป็นบริการที่ลูกค้าส่วนใหญ่เข้ามาใช้บริการ ธนาคารจึงต้องทำให้ลูกค้าพึงพอใจ และรู้สึกประทับใจ

โดยธนาคารจะมีบริการเงินฝากอยู่ 3 ประเภทหลัก คือ เงินฝากประเภทกระแสรายวัน เงินฝากประเภทออมทรัพย์ และเงินฝากประเภทฝากประจำ ซึ่งทางธนาคารจะทำการระดมเงินฝากที่ได้เพื่อนำไปปล่อยกู้ให้กับภาคเอกชนและรัฐบาล โดยธนาคารจะได้รับผลประโยชน์ในส่วนของดอกเบี้ยเงินกู้และค่าธรรมเนียมในการบริการทางด้านการเงินต่างๆ ทำให้บริการทางด้านเงินฝากมีความสำคัญต่อการดำเนินธุรกิจของแต่ละธนาคารอย่างยิ่ง ธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) สาขาถนนศรีดอนไชย เป็นสาขาที่ต้องขออยู่และสาขาต่างๆ ในจังหวัดเชียงใหม่ ส่งผลให้สาขานั้นศรีดอนไชยจำเป็นต้องเป็นสาขาตัวอย่างเพื่อให้สาขาอื่นๆ ปฏิบัติตามนโยบายของธนาคาร อีกทั้งสาขาถนนศรีดอนไชยยังตั้งอยู่ในเขตการค้าและพาณิชย์ ทำให้ปัจจุบันประสบกับปัญหาการแพร่ขันจากธนาคารอุ่นๆ ที่ต้องการบริการกับธนาคารอื่นในเขตเดียวกัน ทำให้ยอดการเปิดบัญชีใหม่และปริมาณการใช้บริการที่สาขานั้นศรีดอนไชย มีแนวโน้มลดลง (ธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) สาขานั้นศรีดอนไชย, 2554: แฟ้มข้อมูล)

ดังนั้น ผู้ศึกษาจึงสนใจที่จะศึกษาถึงความพึงพอใจของผู้ใช้บริการต่อส่วนประสมการตลาดของบริการด้านเงินฝากของธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) สาขาถนนศรีดอนไชย เพื่อให้ทราบถึงความพึงพอใจของผู้ใช้บริการด้านเงินฝากต่อส่วนประสมการตลาดบริการของธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) สาขานั้นศรีดอนไชย ในการใช้บริการด้านเงินฝากซึ่งเป็นกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่ตอบสนองความต้องการของลูกค้าในเรื่องการเงินประจำวันทั่วไป โดยข้อมูลจะเป็นประโยชน์ต่อธนาคารในการนำไปเป็นแนวทางในการปรับปรุงแก้ไขการให้บริการ เพื่อรักษาฐานลูกค้าเก่า ขยายฐานลูกค้าใหม่ และกำหนดกลยุทธ์ทางการตลาดบริการของธนาคารต่อไป

วัตถุประสงค์ของการศึกษา

1. ศึกษาระดับความสำคัญของผู้ใช้บริการต่อส่วนประสมการตลาดของบริการด้านเงินฝากของธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) สาขาถนนศรีดอนไชย
2. ศึกษาระดับความพึงพอใจของผู้ใช้บริการต่อส่วนประสมการตลาดของบริการด้านเงินฝากของธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) สาขาถนนศรีดอนไชย

ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

1. ทำให้ทราบถึงระดับความสำคัญและความพึงพอใจของผู้ใช้บริการต่อส่วนประสมการตลาดบริการด้านเงินฝากของธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) สาขาถนนศรีดอนไชย
2. สามารถนำข้อมูลไปใช้เพื่อเป็นประโยชน์สำหรับผู้บริหาร นำผลการศึกษาไปพัฒนากลยุทธ์ทางการตลาดต่อไป

นิยามศัพท์

ความพึงพอใจ หมายถึง ความรู้สึกของผู้ใช้บริการต่อส่วนประสมการตลาดของ บริการด้านเงินฝากของธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) สาขางุนครื่องในไทย ซึ่งเป็นระดับ ความรู้สึกของผู้ใช้บริการที่เกิดจากการรับรู้ผลจากการให้บริการของ ธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) สาขางุนครื่องในไทย ซึ่งมีองค์ประกอบ ดังนี้ ด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านการจัด จำหน่าย ด้านการส่งเสริมการตลาด ด้านพนักงานผู้ให้บริการ ด้านกระบวนการให้บริการ และด้าน สิ่งแวดล้อมทางกายภาพ

ผู้ใช้บริการ หมายถึง ลูกค้าบุคคลธรรมดาผู้เป็นเจ้าของบัญชีเงินฝากที่ใช้บริการ ของธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) สาขางุนครื่องในไทย

บริการด้านเงินฝาก หมายถึง บริการด้านเงินฝากของธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) ซึ่งแบ่งออกเป็น 3 ประเภทหลัก คือ เงินฝากประเภทรายวัน เงินฝากประเภทออม ทรัพย์ และเงินฝากประเภทฝากประจำ

ส่วนประสมการตลาดบริการ หมายถึง เครื่องมือทางการตลาดที่ใช้สำหรับการ ให้บริการลูกค้าเงินฝาก ได้แก่ ด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ด้านการ ส่งเสริมการตลาด ด้านบุคลากร ด้านกระบวนการให้บริการ และด้านสิ่งแวดล้อมทางกายภาพ

ธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) หมายถึง ธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) สาขางุนครื่องในไทย เลขที่ 16 ตำบลหาดใหญ่ อำเภอเมืองเชียงใหม่