

สารบัญ

	หน้า
กิตติกรรมประกาศ	ค
บทคัดย่อภาษาไทย	๑
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ	๒
สารบัญตาราง	๓
บทที่ 1 บทนำ	๑
หลักการและเหตุผล	๑
วัตถุประสงค์ของการศึกษา	๒
ประโยชน์ที่ได้รับจากการศึกษา	๒
นิยามศัพท์	๓
บทที่ 2 แนวคิด ทฤษฎี และวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง	๔
แนวคิดทฤษฎี	๔
ทฤษฎีการตลาด	๔
งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	๖
บทที่ 3 ระเบียบวิธีดำเนินการศึกษา	๙
ขอบเขตการศึกษา	๙
ขอบเขตเนื้อหา	๙
ขอบเขตประชากร	๙
ขนาดตัวอย่างและวิธีการคัดเลือกตัวอย่าง	๙
วิธีการศึกษา	๙
ข้อมูลและแหล่งข้อมูล	๙
เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา	๑๐
การวิเคราะห์ข้อมูล	๑๐
ระยะเวลาในการศึกษา	๑๑

สารบัญ (ต่อ)

	หน้า
บทที่ 4 ผลการวิเคราะห์ข้อมูล	12
ส่วนที่ 1 ข้อมูลส่วนบุคคลของผู้ตอบแบบสอบถาม	13
ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้าของเจ้าของกิจการที่พัฒนา	17
ส่วนที่ 3 ข้อมูลเกี่ยวกับปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ปัจจัยต่อไปนี้	21
ทางการตลาดและข้อเสนอแนะในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า	21
ส่วนที่ 4 ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามปัจจัยต่างๆ	37
บทที่ 5 สรุปผลการศึกษา อภิปรายผล ข้อค้นพบ และข้อเสนอแนะ	69
สรุปผลการศึกษา	69
อภิปรายผลการศึกษา	81
ข้อค้นพบ	91
ข้อเสนอแนะ	94
บรรณานุกรม	97
ภาคผนวก	98
แบบสอบถาม	99
ประวัติผู้เขียน	106

จัดทำโดย
สำนักหอสมุด
มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

สารบัญตาราง

ตาราง	หน้า
1 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามเพศ	13
2 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามอายุ	13
3 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามระดับการศึกษา	14
4 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามตำแหน่งของผู้ตอบ	14
5 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามประเภทการให้บริการ	15
6 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามระยะเวลาการเปิดให้บริการ	15
7 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามการให้บริการที่มีอยู่ภายในกิจการที่พักрем	16
8 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามจำนวนห้องพักภายในกิจการ	16
9 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามจำนวนพนักงานภายในกิจการ	17
10 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามยี่ห้อเครื่องใช้ไฟฟ้า	17
11 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามประเภทเครื่องใช้ไฟฟ้า	18
12 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามการค้นหาข้อมูลเครื่องใช้ไฟฟ้า	19
13 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามช่องทางการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า	20
14 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามวิธีการชำระเงินค่าเครื่องใช้ไฟฟ้า	20

สารบัญตาราง (ต่อ)

ตาราง	หน้า
15 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า	21
16 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัจจัยด้านราคาในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า	22
17 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัจจัยด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ใน การซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า	23
18 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาดในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า	24
19 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัญหาต่อปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า	25
20 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัญหาต่อปัจจัยด้านราคาในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า	26
21 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัญหาต่อปัจจัยด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ใน การซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า	27
22 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัญหาต่อปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาดในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า	28
23 แสดงค่าเฉลี่ย ระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า	29
24 แสดงค่าเฉลี่ย ระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัจจัยอย่างในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า	30
25 แสดงค่าเฉลี่ย ระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัญหาต่อปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า	33

สารบัญตาราง (ต่อ)

ตาราง	หน้า
26 แสดงค่าเฉลี่ย ระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อ ปัจจัยต่อปัจจัยอื่นในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า	34
27 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อ ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามเพศ	37
28 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญและการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อ ปัจจัยด้านราคาในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามเพศ จำแนกตามอายุ	39
29 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อ ปัจจัยด้านช่องทางการจัดจำหน่ายในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามเพศ	40
30 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อ ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาดในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามเพศ	41
31 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญและการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อ ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามอายุ	43
32 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญและการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อ ปัจจัยด้านราคาในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามอายุ	45
33 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อ ปัจจัยด้านช่องทางการจัดจำหน่ายในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามอายุ	46
34 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อ ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาดในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามอายุ	48
35 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญและการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อ ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามระดับการศึกษา	50
36 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญและการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อ ปัจจัยด้านราคาในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามเพศ จำแนกตามระดับ การศึกษา	52

สารบัญตาราง (ต่อ)

ตาราง	หน้า
37 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัจจัยด้านช่องทาง การจัดทำหน่วยในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามระดับการศึกษา	53
38 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาดในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามระดับการศึกษา	55
39 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามตำแหน่งในกิจการ	57
40 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัจจัยด้านราคาในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามตำแหน่งในกิจการ	59
41 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัจจัยด้านช่องทางการจัดทำหน่วยในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามตำแหน่งในกิจการ	60
42 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาดในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามตำแหน่งในกิจการ	61
43 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามจำนวนห้องพัก	63
44 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัจจัยด้านราคาในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามจำนวนห้องพัก	65
45 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัจจัยด้านช่องทางการจัดทำหน่วยในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามจำนวนห้องพัก	66

สารบัญตาราง (ต่อ)

ตาราง	หน้า
46 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาดในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามจำนวนห้องพัก	67
47 แสดงสรุประดับความสำคัญของปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อเจ้าของกิจการที่พักремในจังหวัดสมุทรสงครามในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า 10 อันดับแรก	71
48 แสดงสรุประดับความสำคัญของปัญหาต่อปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อเจ้าของกิจการที่พักремในจังหวัดสมุทรสงครามในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า 10 อันดับแรก	73
49 แสดงค่าเฉลี่ย ระดับความสำคัญ และการแปลผลของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อปัจจัยอย่างและปัญหาต่อปัจจัยอย่างส่วนประสมทางการตลาดในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า	74
50 แสดงระดับความสำคัญของปัจจัยอย่างที่มีผลต่อเจ้าของกิจการที่พักremในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามเพศ	75
51 แสดงระดับความสำคัญของปัจจัยอย่างที่มีผลต่อเจ้าของกิจการที่พักremในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามอายุ	76
52 แสดงระดับความสำคัญของปัจจัยอย่างที่มีผลต่อเจ้าของกิจการที่พักremในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามระดับการศึกษา	78
53 แสดงระดับความสำคัญของปัจจัยอย่างที่มีผลต่อเจ้าของกิจการที่พักremในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามตำแหน่งในกิจการ	79
54 แสดงระดับความสำคัญของปัจจัยอย่างที่มีผลต่อเจ้าของกิจการที่พักremในการซื้อเครื่องใช้ไฟฟ้า จำแนกตามจำนวนห้องพัก	80
55 แสดงค่าเฉลี่ย และการแปลผลของระดับความสำคัญของปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ และปัจจัยอย่างเปรียบเทียบผลการศึกษาครั้งนี้กับผลการศึกษาที่ผ่านมา	82

สารบัญตาราง (ต่อ)

ตาราง		หน้า
56	แสดงค่าเฉลี่ย และการแปลผลของระดับความสำคัญของปัจจัยด้านราคาและปัจจัยอื่นๆที่เปรียบเทียบผลการศึกษาครั้งนี้กับผลการศึกษาที่ผ่านมา	84
57	แสดงค่าเฉลี่ย และการแปลผลของระดับความสำคัญของปัจจัยด้านช่องทางการจัดทำหน่วยและปัจจัยอื่นๆที่เปรียบเทียบผลการศึกษาครั้งนี้กับผลการศึกษาที่ผ่านมา	86
58	แสดงค่าเฉลี่ย และการแปลผลของระดับความสำคัญของปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาดและปัจจัยอื่นๆที่เปรียบเทียบผลการศึกษาครั้งนี้กับผลการศึกษาที่ผ่านมา	89

จิรศิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright[©] by Chiang Mai University
All rights reserved